

# Kargo Haber

HAZİRAN 2016 SAYI 210

ISSN 1302-0021

taşımacılık-lojistik



## Denizciliğin Önemini Anlamaya Başladık mı?



DÜNYADA taşınan yükün yüzde 82'si denizyoluyla taşınıyor. Özellikle deniz taşımacılığında deniz yolu çok uzun yıllar daha alternatif olmayacağı benziyor. Lojistik alanında bazı fütüristler ortada tüm dünyanın hızlı tren ağıyla birbirine bağlanacağını ve taşımacılıkta bu

ağın denizyolundan önemli pay alacağını belirtse de bu ihtimalin gerçekleşmesi için aşılması gereken çok fazla engel var.

Türkiye, bir çok konuda olduğu gibi imkanları olmasına rağmen denizciliğini yeterince geliştirememekle eleştiriliyor.

Limanlarımızın sayıları ve altyapıları yetersiz, global denizcilik markalarımızın sayısı çok az. Son yıllarda dikkat çeken yatırımlar var ancak bu kez de yasal düzenlemeler ile ilgili sektörün şikayetleri dinmiyor.

Aslında rakamlarla konuşulduğu zaman durum çok da karamsar değil. Bir de devam eden yatırımları göz önüne aldığımızda daha umutlu bir tablo çıkıyor ortaya. 2015 verilerine göre Türkiye'de 180 adet uluslararası liman, 53 adet yat limanı, 73 adet tersane, bin 489 adetlik (30,4 Milyon DWT) deniz filosu, 384 adet de balıkçı barınağı bulunuyor.

Devamı 12. sayfada

## Toyota Proace Van Orta Segmente İddialı Geliyor

HELSİNKİ'DE düzenlenen Proace tanıtım toplantısında konuşan Toyota Hafif Ticari Araç İş Birimi Yöneticisi Bouve Pronk, Proace'in MDV sınıfında birçok yeniliği de beraberinde getirdiğini açıkladı. Çelik ara duvarı ve konforlu ve kabin ve esnek yükleme şartlarının yanı sıra en düşük yakıt tüketimi geniş bakım aralığı ve en düşük karbon dioksit salınım oranlarını sunduğunu vurgulayan Pronk, araçta bulunan yüksek emniyet ve güvenlik donanımlarının Toyota Traction Select ile 4 farklı yol koşuluna uygun çekiş seçeneğiyle de tamamlandığını açıkladı.

Devamı 20. sayfada



## Kars Lojistik Merkez'i İçin Geri Sayım Başladı

ULAŞTIRMA Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattı, Kars Lojistik Merkezi ve Ankara-Kars Hızlı Tren Projeleriyle ilgili olarak incelemelerde bulundu.

Arslan, "Bakü-Tiflis-Kars olmazsa olmazımız. Demir



İpek Demiryolu Projesi'nin eksik halkası olan bu hattı bu sene sonunda bitireceğiz. Bulduğumuz coğrafyada yaklaşık 31 trilyon dolarlık bir ticaret hacmi, 1,5 milyar insanın yaşadığı düşünüldüğünde bu proje çok büyük önem taşıyor. Uluslararası koridorlar olan Asya'dan Avrupa'ya kuzey koridor ile Hazar'ın güneyinden giden güney koridoru dışında bir orta koridor oluşturma hedefimiz var."

Devamı 3. sayfada

## Avrasya Tüneli Aralık'ta Açılıyor

ASYA ve Avrupa kıtalarını ilk kez deniz tabanı altından geçen bir karayolu tüneliyle bağlayacak olan Avrasya Projesi'nde çalışmalar hızla ve titizlikle sürüyor. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, şantiyeyi ziyaret ederek çalışmalarını yerinde inceledi. Arslan'a deniz yüzeyinden 106 metre derinlikte bulunan, Avrasya'nın en derin noktasında bilgi verildi.



Arslan'a eşlik eden ATAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Başar Arnoğlu, ATAŞ CEO'su Seok Jae Seo ve ATAŞ Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Tanrıverdi, devam eden çalışmalar hakkında bilgi verdi.

Devamı 2. sayfada

## Hollanda Türk Lojistikçilere Kucak Açtı

TÜRKİYE ile Hollanda'nın köklü ilişkilerinde yeni bir döneme girildi. Hollanda'nın nüfusu 16,6 milyon. Kişi başına düşen milli gelir ise 48 bin 317 dolar. Türkiye-Hollanda ticaret hacmi 6 milyar 71 milyon dolar. Türkiye'nin Hollanda'ya ihracatı 3 milyar 157 milyon dolar, Hollanda'dan ithalatı ise 2 milyar 914 milyon dolar.

Devamı 6. sayfada

**XINERJI TECHNOLOGIES**

**CargoMax®**

FORWARDER -NAKLİYE - VE ANTREPO FİRMALARI İÇİN MODELLENMİŞ WEB TABANLI SÜREÇ YÖNETİM YAZILIMI (TMS)

**LogiMaxx®**

LOJİSTİK DEPOLAMA VE DAĞITIM FİRMALARI İÇİN MODELLENMİŞ İŞ ZEKASI ODAKLI TAKTİK SİMÜLASYONLU SÜREÇ YÖNETİM YAZILIMI (LSM)

**T-Maxx®**

HAT BAZINDA PARSİYEL KARAYOLU TAŞIMACILIĞI İÇİN ÖZELLEŞTİRİLMİŞ YÖNEYLEM BAZLI DİZPOZİSYON ODAKLI, İÇİN İLERİ DÜZEY PLANLAMA VE OPERASYONEL KARLILIK İYİLEME PLATFORMU (LCL)

www.xinerji.com

► e-AWB

► e-FREIGHT

► e-DOCUMENT

**SOFT®**

www.soft.com.tr

**İÇİNDEKİLER LOJİSTİK**

- Lojistik Sektörünün Önemi ve Performansı Arttırılmalı. . . . . 4
- Uygulamalı Kargo Okulu Aras Kargo'ya Ödül Getirdi . 10

**HAVAYOLU**

- Havayolunda Yolcu Sayısı 66 Milyona Ulaştı. . . . . 11

**DENİZYOLU**

- Denizcilik Sektörü 40 Bin Kişiyi İstihdam Yaratacak . . . 15

**TİCARİ ARAÇLAR**

- Scania Euro 6'da İddialı. . . 18
- Iveco Crealis Avrupa'ya Metrobüs Çözümleri Sunuyor 19

**YAN SANAYİ**

- SAF-HOLLAND'dan Hidrolik Tahrikli Saf Trak Treyler Akısı . 22
- Lastik Sektörü Reifen Fuarı'nda Buluştu . . . . . 26
- Zell am Ziller İtfaiye Teşkilatının Tercih Allison Oldu . . . . . 28

**OTOMOTİV**

- Hafif Ticari Araç Satışları Yüzde 7 Arttı . . . . . 32

**INTERCOMBI KALİTESİYLE TÜM DÜNYA'YA ULAŞIN**

- Komple TIR (FTL)
- Parsiyel Taşıma
- Soğuk / Frigo Taşıma
- Proje Kargo Taşıma
- Liman Yönetimi Hizmetleri
- Konteyner Parkı İşletmesi
- Konteyner Taşıma Hizmetleri
- İntermodal / Demiryolu Çözümleri
- Hava Taşımacılığı
- Uçak Kiralama Hizmetleri
- Gemi Kiralama Hizmetleri

www.intercombi.com

0212 444 1425

INTERCOMBI NETLOG Lojistik Grubu Şirkettir

## Depoların Enerjisi Artık Güneşten

TÜRKİYE sürekli artan enerji ihtiyacına çözüm bulmak için arayışlarını arttırdı. Dışa bağımlılığı azaltacak projeler ön plana çıkarken, temiz ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılan yatırımlar hemen herkesi mutlu ediyor. Uzun yıllardır ezberletilen "ülkemizin güneş potansiyeli başka ülkelerin elinde olsa neler yaparlardı" ögüdü artık tutulmaya başlandı gibi görünüyor. Hemen her gün yeni bir fotovoltaik (güneşten elektrik elde etme yöntemi) projenin yatırım haberini okuyoruz.

Devamı 24. sayfada

# Avrasya Tüneli Aralık'ta Hizmete Girecek



ASYA ve Avrupa kıtalarını ilk kez deniz tabanı altından geçen bir karayolu tüneliyle bağlayacak olan Avrasyol Projesi'nde çalışmalar hızla ve titizlikle sürüyor. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, şantiyeyi ziyaret ederek çalışmalarını yerinde inceledi. Arslan'a deniz yüzeyinden 106 metre derinlikte bulunan, Avrasyol'un en derin noktasında bilgi verildi. Arslan'a eşlik eden ATAŞ Yöne-

**İstanbul'da Asya ve Avrupa kıtalarını deniz altından birbirine bağlayacak Avrasya Tüneli'nin Aralık 2016'da açılacağı açıklandı. Tünelden yılda 40 milyon aracın geçmesi öngörülüyor.**

tim Kurulu Başkanı Başar Arıoğlu, ATAŞ CEO'su Seok Jae Seo ve ATAŞ Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Tanrıverdi, devam eden çalışmalar hakkında bilgi verdi. ATAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Başar

Arıoğlu, Bakan Arslan'ın Avrasyol Projesi'nin altına imza atan isimlerden biri olduğunu belirtti.

Avrasyol'un Avrupa çıkış noktasındaki son tabliye üzerinde basın mensuplarına açıklama yapan Bakan Arslan, "Avrasya Tüneli; İstanbul'a, Tarihi Yarımada'ya yük olmaya değil, yükünü almaya geliyor" diye konuştu. Bugün itibarıyla yüzde 82'si tamamlanan Avrasyol'un 2016 Aralık ayında tamamlanarak hizmete açılması planlanıyor. Avrasyol ile İstanbul'da trafiğin çok yoğun olduğu Kazlıçeşme-Göztepe güzergâhında yolculuk süresi 100 dakikadan 15 dakikaya kadar incek. Sürücülere güvenli, konforlu ve pratik ulaşım imkanı sağlanacak. Proje'nin İstanbul Boğazı altından geçen tünel ve yaklaşım yollarındaki inşaat çalışmalarının yüzde 82'si tamamlandı. Kazısı sona eren tünelin üst tabliye ve alt tabliye montajları ise tamamlandı. Klasik tünelticilik (NATM) metodu ile açılan karayolu tünellerinin de tamamlandığı proje kapsamında yol genişletme ve sanat yapıları çalışmaları sürüyor" dedi.

**"Avrasya Tüneli'nden günde 120 bin araç geçmesini bekliyoruz"**

Arslan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu rekor proje, İstanbul'da Tarihi Yarımada'daki trafiğin İstanbul'u daha fazla yormadan denizin altından Anadolu yakasına geçmesini sağlıyor. Anadolu yakasından da köprüleri kullanmadan 15 dakikada Avrupa yakasına geçme imkanı tanıyor. Avrasya Tüneli'nde inşaat olarak yüzde 82'ye geldik. Hedefimiz Aralık ayı içinde Avrasya Tüneli'ni bitirerek İstanbul'un hizmetine sunmak. Avrasya Tüneli'nden günde 120 bin araç, yılda yaklaşık 40 milyon aracın geçmesini bekliyoruz. Bu projenin getirdiği kolaylıklarla birlikte İstanbullular Avrasya Tüneli'ni çok tercih edecek ve 120 bin rakamını 1-2 sene içinde geçip, onun da üzerinde rakamlara çıkacağız. Avrasya Tüneli, 2 bin 500 yılda bir olması olasılığı düşünülen en büyük depremde dahi en ufak bir hasar olmadan hizmete devam edecek."

*Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan.*



**PEGASUS  
CARGO**  
www.pegasuscargo.com



## ULUSLARARASI TAŞIMACILIK VE LOJİSTİK KONFERANSI

**PEGASUS  
CARGO**

**DOKUZ EYLÜL ÜNİVERSİTESİ  
& DENİZCİLİK FAKÜLTESİ  
LOJİSTİK YÖNETİMİ BÖLÜMÜ**

**12-13 EKİM 2016  
İZMİR**



Birinci sayfadaki haberin devamı

# Kars Lojistik Merkez'i İçin Geri Sayım Başladı

**ULAŞTIRMA** Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattı, Kars Lojistik Merkezi ve Ankara-Kars Hızlı Tren Projeleriyle ilgili olarak incelemelerde bulundu ve yatırımlarla ilgili bilgiler verdi.

Arslan, "Bakü-Tiflis-Kars olmazsa olmazımız. Demir İpek Demiryolu Projesi'nin eksik halkası olan bu hattı bu sene sonunda bitireceğiz. Bulduğumuz coğrafyada yaklaşık 31 trilyon dolarlık bir ticaret hacmi, 1,5 milyar insanın yaşadığı düşünüldüğünde bu proje çok büyük önem taşıyor. Uluslararası koridorlar olan Asya'dan Avrupa'ya kuzey koridor ile Hazar'ın güneyinden giden güney koridoru dışında bir orta koridor oluşturma hedefimiz var. Bu hedef Türkiye Cumhuriyeti'nin hedefidir. Kars'a kadar gelen yüklerin daha hızlı bir şekilde gelebilmesi adına yürütülen Ankara-Kars Hızlı Tren Projesini ise Cumhuriyetimizin 100'üncü kuruluş yılı olan 2023'te bitirme hedefimiz var."

Kars'ı lojistiğin ve ticaretin merkezi haline getirecek Kars Lojistik Merkezi Projesi hakkında son bilgileri paylaşan Arslan, Projeye ilgili bütün çalışmaların bitirildiğini, uygulama projelerinin oluşturulduğunu ve ihale dosyası hazırlanma aşamasına geldiğini, birkaç gün içinde ihaleye çıkılıp, Temmuz ayında da tekliflerin alınmasının planlandığını ifade etti.

Kars Lojistik Merkezi'nin bölge ticaretine ciddi bir katkı sağlayacağını vurgulayan Arslan, "Azerbaycan'la da ciddi görüşmelerimiz var Kars-Iğdır-Nahcivan üzerinden İslamabad'a Orta Asya'nın güneyine gidecek yeni bir demiryolu koridoru var, o da Kars'ı bir merkez haline getirmek adına çok önemli bir projemizdir. Şimdi onun çalışmalarını devam ettiriyoruz" diye ekledi.

**Arslan: "Uluslararası taşıma koridorları bakımından Türkiye'nin konumu son derece önemli"**

Ahmet Arslan, uluslararası taşıma koridorları bakımından, Türkiye'nin konumunun son derece önemli olduğunu, bu jeopolitik konumundan yararlanmak adına Türkiye'nin dört bir yanında deniz, hava ve karayolları gibi bütün ulaştırma modlarında birçok projenin hayata geçirildiğini söyleyen Arslan, "Bu projelerle, özellikle ülkemizin doğu ucundaki Kars, lojistik Merkezi, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu, Kars-Iğdır-Nahcivan Yolu ile taçlanıyor" diye ekledi.

TCDD Genel Müdürü İsa Apaydın ise 300 bin metrekare alanda, 412 bin ton kapasiteli olan merkezde, 500 kişiye istihdam sağlanacağını söyledi. Apaydın ayrıca; lojistik merkez ile Kars demiryoluna 6 km uzunluğunda doğu ve batı eksenli bir bağlantı hattının olacağını aynı za-

manda Kars Çimento Fabrikasına da bağlantı yolu yapılacağını, Lojistik Merkezin, Kars'ın sanayisinin gelişmesiyle birlikte genişlemeye elverişli bir şekilde tasarlandığını belirtti.

**Kars Lojistik Merkezi tamamlandığında ülkemize Kars'a neler kazandıracak?**

Kars Lojistik Merkezinin içerisinde çeşitli büyüklükte depolar, kara ve demiryolu bağlantılı depolar, konteynır yüklem-boşaltma ve

stok alanları, dökme yük boşaltma alanları, bakım onarım ve yıkama tesisleri yer alacak. Ayrıca akaryakıt istasyonları, sosyal ve idari tesisler, bakım, onarım ve yıkama tesisleri, gümrük hizmet binaları, sosyal ve idari tesisler, müşteri ofisleri, personel ofis ve sosyal tesisleri, tır parkı, bankalar, restoranlar, oteller, büfeler, iletişim ve gönderim merkezi ile tren teşkil kabul ve sevk yolları da tahsis edilecek.



Dünyayı değiştirecek **en iyi 10 habere hazır mısınız?**  
Daha kolay yükleme, %10'a kadar yakıt tasarrufu ve daha fazlası.  
Tüm ayrıntılar için Volvo Trucks Bölge Satış Temsilcisi ile iletişime geçebilirsiniz.

## VOLVO FH



Volvo Trucks. Driving Progress



## Lojistik Sektörünün Önemi ve Performansı Arttırılmalı

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı ile 1 Haziran 2016 tarihinde gerçekleştirilen Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Koordinasyon Toplantısında sektörün gümrüklerde yaşadığı sorunlar gündeme getirilmiş ve gümrük süreçlerinin iyileştirilmesi, sorunların çözümlenmesi, sınır kapılarındaki geçiş prosedürlerinin basitleştirilmesi ve hızlı ve kolay

ticaret önündeki engellerin kaldırılması amacıyla istişarelerde bulunuldu.

Açılış konuşmalarını Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sezai Uçarmak, TOBB Başkan Yardımcısı Halim Mete, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) ve TOBB Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Başkanı Çetin Nuhoglu ve Sabancı Üniversitesi Dekanı Fusun Ulengin'in yaptığı toplantıda, lojistik sektörünün önemi ve performansının arttırılması adına gümrük alanında yapılması gereken iyileştirmeler ana gündem oldu.

TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete, 2015 yılında başlatılan Çıldır-Aktaş, Dilucu Sınır Kapıları, Halkalı Gümrük Müdürlüğü ve Kapıkule TIR Parkının modernizasyonunun tamamlandığını belirtti. Çıldır-Aktaş, Dilucu ve

rayolu eşya taşımacılığı sektörünün Türkiye ihracatına katkıları, 10'uncu Beş Yıllık Kalkınma Planı program hedefleri, Ocak ayı içinde kurulan Lojistik Koordinasyon Kurulu'nun amaçları, yapılması gereken faaliyetlere dair bilgiler paylaştı. Dünya Bankası tarafından her iki yılda bir yayınlanan Lojistik Performans Endeksi sonuçlarında Türkiye gümrük ve zamanında teslim performansına değinen Nuhoglu, her iki kriterdeki düşüşün ülke performansına direkt etkisi olduğu ve gümrük alanında önemli iyileştirmeler yapılması gerektiğini vurguladı.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener ise yaptığı sunumda, Lojistik Performans Endeksindeki Türkiye'nin yıllar itibarı ile değişen sıralamasında gümrük kriterinin nasıl rol oynadığına değindi. Gümrüklerdeki beklentilerin, Türkiye'nin gelebilecek



Kapıkule'nin açılışlarının yapıldığını en kısa zamanda Halkalı'nın da açılışının yapılacağı bilgisini veren Mete, İran ile başlatılan eTIR projesinin lansmanının Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile birlikte yapıldığını kaydetti. Halim Mete, pilot uygulamanın ilerleyen dönemde tüm TIR taşımalarında kullanılmasının amaçlandığı sözlerine ekledi.

Lojistik Performans Endeksinde 2010 yılında 39'uncu sırada yer alan Türkiye'nin, 2014 yılında 30'uncu sıraya yükseldiğini belirten Halim Mete, değerlendirme kriterleri olan "Lojistik Hizmetlerin Yeterliliği ve Kalitesi" ve "Sevkiyatların İzleme ve Takip Edilebilirliği"nde iyi durumda olduklarını, ayrıca diğer başlıklarda da daha iyi olma potansiyelinin bulunduğundan söz etti.

UND Başkanı Çetin Nuhoglu yaptığı konuşmada, Türkiye'nin uluslararası ka-

potansiyel yatırımları nasıl engellediğine dair örnekler veren Şener, beklentilerin sektöre ve ülke ekonomisine verdiği zararların giderek büyüdüğüne işaret etti.

Sınır kapılarında UND tarafından yapılan süreç analizi çalışmalarında ortaya çıkan beklentilerin temel sebeplerini aktaran Şener, mesai saatleri arasındaki uyumsuzluklar, ilave bürokratik işlemler, etkin işletilmeyen süreçler, hizmet veren kurumlar arasındaki mevzuat farklılıkları ve uyumsuz çalışma metodları, saha içi yerleşim sıkıntılarının bekleme sürelerini arttırdığını ve gümrüklerde kaliteyi ve işlem hacmini düşürdüğünü aktardı.

Son dönemde batı sınır kapılarında yaşanan beklentilere ve uzun TIR kuyruklarına değinen Şener, Kapıkule Sınır Kapısının günlük TIR giriş ve çıkışlarında rekor kırdığını ancak bu rakamların mevcut ihtiyacı karşılayamadığını aktarırken, kapasite artırımına ivedi ihtiyaç duyulduğunu ve bu yönde Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Koordinasyonunda UND ve Sabancı Üniversitesi işbirliği ve Trakya Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü desteği ile hayata

## BAKIŞ

# Denizde İşler Büyük

Dünya ticaretinin yüzde 80'i denizyollarıyla gerçekleşiyor. Denizyollarındaki gelişmeler de bu nedenle dünya ticaretinin seyri hakkında en güçlü verileri sunuyor. Limanlar ise bu gözlemin yapıldığı mekanlar durumunda. Gemi sayıları, liman verileri, deniz trafiği tek başına her şeyi açıklamaya yetmese de geleceğe yönelik ekonomik politikaların belirlenmesine büyük katkı sağlıyor.

Genellikle yükte ağır pahada daha hafif mallar, pek çok zaman da ham madde ve yarı mamul ürünler su üzerinde taşıyor. Okyanuslar, büyük denizler, küçük ve bazen içerlek kalan denizler, tamamen kapalı denizler bir yana, göller ve akarsular üzerinde de yoğun bir su üstü taşımacılığı var. Avrupa'da bunun çok iyi örnekleri sergileniyor. Atlas, Pasifik bir yana Akdeniz gibi büyük denizler Kızıldeniz, Ege gibi daha içerlek ve Karadeniz, Marmara gibi bağlantılı denizler, Hazar gibi kapalı deniz ile Van Gölü gibi göller kadar Tuna ve Ren türü önemli nehirler su üstü taşımalarına zemin hazırlıyor. Panama ve Süveyş gibi insan eliyle açılan kanallar sayesinde de insanlık, kıtaların etrafını dolaşmadan binlerce millik yolları aşıyor.

Bu yollar üzerinde yüzen 41 bin kadar gemi, her yıl 11 milyar ton ve 21 milyon TEU malın taşınmasını gerçekleştiriyor. Türkiye'de ise yük taşıma amaçlı olarak 678 gemi yüzyüyor. Tüm bu gemilerin evi-ocağı ise limanlar. Yükleniyor, boşaltılıyor, temizleniyor, yakıt alıyor... Dünya'da yaklaşık 5 bin, Türkiye'de 180 liman var.

Yüke göre şekillenmiş gemiler, her türlü malı taşıyor. Kimi depolarından buğdaydan gübreye kadar uzanan dökme yükler, kimi tanklarında yağlar, petrol ürünleri gibi sıvı yükler, kimi doğrudan konteynerler, yüklü treylerler, trenler taşıyor. Hepsi insanlığın hizmetinde hepsi dünya ticaretine katkı sağlıyor. Katı, sıvı, gaz her türlü yükün denizyoluyla taşınması mümkün, güvenli ve hesaplı...

Bugün dünya limanlarına baktığımızda tonaj açısından ilk onda altı tane Çin limanı görüyoruz. Diğer dört liman Singapur, Avustralya, Hollanda ve Güney Kore'ye ait. TEU cinsinden kapasiteye göre ilk 10 limanın yedi tanesi Çin'e ait. Diğer üçü Singapur, Güney Kore ve Birleşik Arap Emirlikleri'nin. Her iki açıdan ilk sırada Şangay ikinci sırada ise Singapur limanları geliyor. Aralarında Antwerp, Hamburg gibi bilindik Avrupa limanlarının olduğu listenin tonaj açısından ilk 100 limanı arasında İran'ın Bender Abbas Limanı bile 52'nci sırada yer alırken Türkiye'den İzmit (Kocaeli) 69, Botaş Limanı ise 72. sırada yer alıyor. TEU cinsinden Ambarlı Limanı 41'inci, Mersin Limanı da 91'inci sırada yer alabilmiş durumda.

Tonaja göre listenin ilk 100 limanında kapasite toplamı 13 milyon 77 bin 568 metrik tonu buluyor. İlk 10 liman ise bu kapasitenin yüzde 35,68'ini karşılıyor. Sadece Şangay Lima-



İlker ALTUN  
ilker@aysberg.com

nı 678 bin 376 metrik ton ile toplamda yüzde 5,19 oranında bir kapasiteye sahip. Bu 'büyük' ötesi bir kapasite...

TEU cinsinden bakıldığında da 100 limanın kapasite toplamı 533 bin 902 TEU düzeyinde. İlk on liman ise bunun yüzde 40,23 gibi çok yüksek bir bölümünü karşılıyor. Yine Şangay Limanı toplam kapasiteden 6,60 gibi olağüstü bir pay alıyor.

Limanların kapasiteleri ve aldıkları paylar dünya ticaretindeki yerlerini de gösteriyor. Bir fikir vermesi açısından ilk 100 arasında tonaj olarak İzmit'in payının 59 bin metrik ton ile 0,45 olduğunu, TEU cinsinden 3 bin 445 TEU kapasiteli Ambarlı'nın payının ise 0,64 TEU olduğunu belirtelim. Fakat limanların kapasiteleri ve gerçekleştirilen taşımalar, ticaretin yönü açısından da önemli veriler sunuyor. Zaten rakamlar, limanların isimleri ve ülkeleri bir arada ele alınca resim ortaya çıkıyor. Dünyanın en büyük fabrikası olarak nitelenen Çin, doğal olarak üretimde kullandığı hammadde ve yarı mamul malları getirip ürettiği malları da bu limanlar üzerinden dünya pazarlarına satıyor. Amerika, Almanya, Japonya gibi dünya ekonomisinin efendileri de Hamburg, Güney Luisiana, Nagoya gibi limanlarla ağırlığını hissettiriyor. Fakat bir de kendi üretip tükettiğinin üzerine çıkan hatta çok çok üzerinde işler yaparak dünya ticareti ve taşımacılığında pay alan ülkeleri de bu listelerde görmek mümkün.

Örneğin Rotterdam gibi Avrupa'nın giriş kapısı durumundaki bir liman Hollanda ekonomisinden çok, lojistikinden pay aldığı Avrupa ekonomisi hakkında da fikir veriyor. Belçika'nın Antwerp Limanı da aynı durumda. Dubai Ports üzerinden Birleşik Arap Emirlikleri de benzer şekilde değerlendirilebilir.

Güney Kore, Avustralya, Kanada, Malezya, Tayvan, Brezilya öte yandan arada öne çıkan Tayland ve Vietnam limanlarının da gerisinde ismine rastlanan Hindistan ve belki de yakında adını daha sık duyacağımız İran'ın Bender Abbas Limanı var.

Dünyaya boru hatlarıyla petrol ve gaz satan Rusya da St. Petersburg ve kısmen de Primorsk Limanı ile gerilerde de olsa dünya limanlar sıralamasında yer alıyor.

## KargoHaber

taşımacılık-lojistik

**Sahibi**  
Aysberg Basın Yayın  
San. Tic. Ltd. Şti. Adına  
İlker ALTUN

**Sorumlu Yazı İşleri  
Müdürü**  
Akin ÖCAL

**Haber Müdürü**  
Erol BARIŞ

**Haber Merkezi**  
Gülbin BEKTAŞ  
Ali İrfan ALCAN  
Ekin SEREN  
İ. Sergen ALTUN

**Dış Haberler**  
Altınay BEKAR

**Akademik Danışman**  
Prof. Dr. Stefan ISKAN

**Grafik Uygulama**  
Ertan ALTUN

**Halkla İlişkiler  
Müdürü**  
Selma ALTUN

**Multimedya**  
Sinan GÖRAL

**Abone-Dağıtım**  
abone@aysberg.com

**Fiyatı: 10 TL**

**AYDA BİR  
YAYINLANIR  
ISSN 1302-0021**

**Yayın Türü**  
Yerel Süreli Yayın

**Yayına Hazırlayan**  
Aysberg Basın Yayın  
San. Tic. Ltd. Şti.

**Baskı - CTP:**  
**Marin Basım**  
Beysan Sanayi Sitesi  
Dereboyu Cad.  
No:53 Kat: 3  
Haramidere/İSTANBUL  
Tel: +90.212 549 90 32

**Yayın Adresi**  
Bircılar Sok. No:10 34387  
Mecidiyeköy / İSTANBUL  
Tel: +90.212-217 49 59 (Pbx)  
Faks: +90.212-211 62 77  
Web: www.kargohaber.com  
E-mail: info@kargohaber.com

**Sektörel Yayıncılar  
Derneği üyesidir.**  
www.seyad.org  
KargoHaber'de yer alan yazılar  
izinsiz olarak kullanılamaz

Green Truck of the Year ve Hed Akademi tarafından yapılan yakıt testi sonucunda, Ford Trucks 1848T Çekici'nin yakıt tüketimi, 24,2- 25,3 aralığında gerçekleşmiştir. Bu değer Ford Trucks 1846T Çekici'ye göre %8,5 iyileşme sağlandığını göstermektedir.

# Güçü artınca iyice cimrileşti.

**480 PS ile daha güçlü,  
%8,5 yakıt tasarrufuyla daha verimli**

Yeni Ford Trucks 1848T Çekici, mühendislik harikası E6 Ecotorq motoruyla yollarda. Siz de en yakın yetkili satıcımıza uğrayın, hem yeni 1848T ile tanışın hem de kazancınızı artırın.

[www.fordtrucks.com.tr](http://www.fordtrucks.com.tr)

**Ford Trucks  
Her yükte birlikte**



Ford Trucks  FMV motor yağlarını tavsiye ediyor



**TRUCKS**



# Hollanda Türk Yatırımcılara Kucaak Açtı

TÜRKİYE ile Hollanda'nın köklü ilişkilerinde yeni bir döneme girildi. Bir çok Türk vatandaşının yaşadığı bu ülke ile ticari ilişkilerin daha hızlı gelişmesi için karşılıklı adımlar atılıyor. Hollanda'nın nüfusu 16.6 milyon. Kişi başına düşen milli gelir ise 48 bin 317 dolar. Türkiye-Hollanda ticaret hacmi 6 milyar 71 milyon dolar. Türkiye'nin Hollanda'ya ihracatı 3 milyar 157 milyon dolar, Hollanda'dan ithalatı ise 2 milyar 914 milyon dolar.

Hollanda Dış Yatırım Ajansı (NFIA), Türkiye'deki yapılanmasıyla bu ilişkilerin geliştirilmesi, Türk girişimcilerin ülkede daha çok yatırım yapmaları için çalışıyor. Hollanda'ya bekledikleri yatırım alanlarından biri de şüphesiz lojistik sektörü. NFIA'nın Türkiye ülke müdürü Arife Karaosmanoğlu'na ülkenin ekonomik, bürokratik işleyişi ve yatırım fırsatları konusunda merak edilenleri sorduk.

## Hollanda'nın lojistik-taşımacılık sektöründeki önemi nedir? Hangi özellikleri ile ön plana çıkmaktadır?

Avrupa'nın 5'inci büyük ekonomisine sahip Hollanda, Batı Avrupa'daki merkezi ve stratejik konumu, uluslararası iş ortamı, avantajlı finansal olanakları, üst düzey iş gücü ve yüksek yaşam standardına kıyasla düşük yaşam maliyeti ile dış yatırımlar için öne çıkan ülkeler arasında değerlendiriliyor.

Rotterdam limanı Hollanda'yı en önemli stratejik dağıtım merkezlerinden biri haline getirdi. Rotterdam bugün Avrupa'nın en geniş limanıdır ve önemli bir "küresel lojistik üs" konumundadır. Ulaşım, dağıtım kısaca taşımacılık için çok uygun koşullara sahip Rotterdam, yatırımcının önemli ölçüde dikkatini çek-

NFIA Türkiye Ülke Müdürü  
Arife Karaosmanoğlu.



mektedir. Hollanda'nın neden önemli bir ticaret ülkesi haline geldiğini açık olarak gösteren bir yer varsa, orası Rotterdam'dır diyebiliriz. Öte yandan Batı Avrupa'nın lojistik anlamda en güçlü ülkeleri arasında gösterilen Hollanda, Almanya'ya ulaşmak isteyen Türk lojistikçilerine özel vergi avantajları da sunmaktadır.

## Lojistik sektörü için özel yatırım bölgeleri var mı ya da planladınız mı?

Birçok lojistik üs Almanya



sınırındaki bölgede bulunuyor. Limburg ve Brabant bölgeleri, South-Holland bölgesi ile birlikte önde gelen lojistik bölgelerden biri. Inland shipping yoluyla Rotterdam limanından kanallarla Almanya'ya ulaşımın kolay olduğunu da belirtmek isterim.

## Yatırım yapmayı düşünen firmalara ne gibi imkan ve avantajlar sunuyorsunuz?

Hollanda; uzun yıllardır açık ekonomisi ve nitelikli iş gücü ile yabancı yatırımcıların ilgisini çekiyor. Yabancı yöneticiler (Expat'lar) için yüzde 30 kuralı olarak adlandırılan özel bir vergi rejimi uygulanmaktadır. Bu rejim ile Hollanda yabancı yöneticilere 96 aya kadar yüzde 30'a varan oranlarda vergi muafiyeti sağlamaktadır. Bu, yurtdışında yaşamın ekstra maliyetleri için bir telafi olarak nitelendirilebilir.

Bu kurala göre, işveren çalışanına ücretinin yüzde 30'una kadar vergisiz ödenek sağlayabilir. Çalışan ücreti, prim ödemeleri ve hisse senedi opsiyonları gibi arzi ve esnek gelir formlarını da kapsamaktadır. Kıdem tazminatı ve emeklilik ödeneği ise ücrete dahil değildir. Hollanda yatırımı düşünenlere son derece rekabetçi bir mali ortam sunuyor. Kurumlar gelir vergisi oranı birçok Avrupa ülkesine kıyasla oldukça

## Hollanda-Türkiye ilişkilerinin gelişimi için karşılıklı olarak yeni adımlar atılıyor. İki ülke arasındaki dış ticaret hacmi istikrarlı bir şekilde artarken, Hollanda lojistik sektörü de dahil olmak üzere Türk yatırımcıları yatırım yapmaya davet ediyor.

düşük. Örneğin; yasayla belirlenen kurumlar vergisi oranında ilk 200 bin Avro'luk dilim için bu oranın sadece yüzde 20'si tahakkuk ettirilmektedir. 200 bin Avro'nun üzerinde ise bu oran yüzde 25 olmaktadır.

Hollanda, AB içerisinde dağıtımın yapıldığı bir ülke

girişimde bulunmak istiyorsa; o noktada biz NFIA olarak gerekli yönlendirmeyi ve desteği sağlıyoruz.

## Yatırım kararı alan firmalara ne gibi önerilerde bulunursunuz?

Günümüzde şirketler artık lokal olmakla yetinmi-

yor, dünya pazarına açılmak istiyor. Dolayısıyla Hollanda bu yolda ilerlemek isteyen kurumlar için doğru bir yatırım merkezi. Bu nedenle yatırımcılar Hollanda'da büyük fırsatlar görüyorlar. Özellikle tarım, gıda, kimya, enerji, yüksek teknoloji, bahçecilik, lojistik, tasarım ve yaşam bilimleri ve sağlık sektöründeki gücüyle Hollanda, uzun yıllardır yabancı yatırımcıların gözdesi konumunda.

Bugün de globalleşen Türk şirketleri, yurtdışında ortaya çıkan fırsatları daha iyi takip etmek ve değerlendirmek zorunda kalıyor.

Bugüne kadar Türkiye'den aşağı yukarı 130 şirket Hollanda'da şirketini ku-

Hollanda açık ekonomisi ve eğitilmiş iş gücü ile katma değerli bir operasyon başlatmak için uygun bir lokasyon olmasının yanı sıra vergi ve kazancın transferi konusunda sağladığı kolaylıklar ile şirketlerin finansal olarak da rahat bir gelişim süreci yaşamalarına olanak tanıyor.

Hangi sektör olursa olsun Türk şirketleri için Hollanda dünyada yer almak için çok iyi bir sıçrama tahtası olabilir. NFIA olarak, Hollanda Büyükelçilikleri, başkonsoloslukları, Hollanda hükümetini temsil eden diğer kurumlar ve paydaşlarla da işbirliği içerisinde ücretsiz olarak hizmet veriyoruz. Dolayısıyla yatırımı düşünen herkese kapımız açık. Yaptığımız çalışmaların da, yüzyıllara dayanan Hollanda ve Türkiye işbirliğini güçlendirmesini ve iki ülkeye de yarattığı katma değeri artırmalarını hedefliyoruz.

## Ekleme istedikleriniz?

Bugüne kadar Türkiye'den aşağı yukarı 130 şirket Hollanda'da şirketini ku-

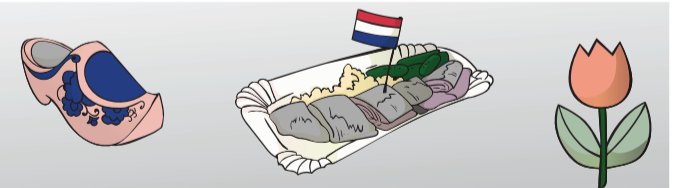


## HOLLANDA EKONOMİSİ VE TÜRKİYE İLİŞKİLERİ

GSYİH (milyar ABD\$)	756,4
Reel GSYİH Büyüme Oranı (%)	2
Nüfus (milyon)	16,9
Nüfus artış hızı (%)	0,4
Kişi Başına GSYİH (ABD\$)	44.750
Enflasyon Oranı (%)	0,2
İşsizlik Oranı (%)	6,9
İhracat (fob-milyar ABD\$)	476,3
İthalat (cif-milyar ABD\$)	412,6

**Başlıca ihracat kalemleri:**  
Makine ve ekipmanlar, kimyasallar, yakıtlar; gıda maddeleri

**Başlıca ithalat kalemleri:**  
Makine ve ulaşım araçları, kimyasallar, yakıtlar, gıda maddeleri, giyim



## HOLLANDA-TÜRKİYE EKONOMİK İLİŞKİSİ

YIL	İHRACAT	İTHALAT	HACİM	DENGE
2013	3.538	3.364	174	6.902
2014	3.459	3.517	-58	6.976
2015	3.157	2.914	242	6.071
2014/2015 % Değişim	-8,73	-17,13	514,19	-12,97

Kaynak: TÜİK (milyon Dolar)

### Başlıca İhraç Ürünlerimiz:

Giyim eşyası ve aksesuarları, kara ulaşım araçları, tekstil elyafları ve mamulleri.

### Başlıca İthal Ürünlerimiz:

Metal cevherleri, kara ulaşım araçları, plastik ve kimyasallar.

Hollanda ile 2015 yılında ikili ticaret hacmimiz, 2014 yılına kıyasla %12,9 azalarak, yaklaşık 6,1 milyar Dolar olarak gerçekleşti.

Ülkemizde 2.564 Hollanda firması faaliyet gösteriyor. 2002-2015 döneminde Hollanda'dan ülkemize yapılan yatırım miktarı 21 milyar 58 milyon Dolar oldu. Hollanda anılan dönemde ülkemize yatırım yapan ülkeler arasında ilk sırada geliyor.

Hollanda'da yerleşik Türk girişimcilerin sayısı 23 bine ulaştı. 2002-2015 döneminde ülkemizden Hollanda'ya yapılan yatırım miktarı ise 9 milyar 205 milyon Dolar olarak gerçekleşti. Hollanda, ülkemizden yurtdışına yapılan yatırım bakımından ilk sırada yer alıyor. 2015 yılında ülkemizi ziyaret eden Hollandalı turist sayısı 1.232.487'dir.

# YENİ EURO CARGO

## ŞEHRİN SEVDİĞİ KAMYON



### ÇEVRECİ

Ayrıcalıklı HI-SCR teknolojili Euro VI motorlar; EGR kullanmaksızın düşük salınım ve %8'e kadar daha az yakıt tüketimi. Üstelik aktif DPF temizliğine gerek yok.

### GÜVENLİ

Gelişmiş Acil Fren Destek Sistemi, Şerit Takip Uyarı Sistemi, Uyarlanabilir Hız Sabitleyici, direksiyondan kumanda, sürücü hava yastığı.

### ÇOKYÖNLÜ

11 Binden fazla konfigürasyon olanağı. Her yol koşuluna uygun 4x4 versiyonu mevcut. 8 Kabin tipi.

### İŞ VE YAŞAM KALİTESİ.

- \_ Yeni tasarım: Tamamen yeni dış tasarım, yüksek konforlu sürücü koltuğu ve yeni mobil ofis düzeni ile yeni ergonomik iç tasarım.
- \_ Yeni performans: İki 160 ve 190 beygirlik, düşük devir yüksek tork için tasarlanan yeni Tector 5 olmak üzere 160 ilâ 320 beygir arası 7 motor seçeneği.
- \_ Yakıt verimliliği için optimize edilmiş motorlar ve telematik çözümlerle yeni ve daha düşük Toplam Sahip Olma Maliyeti.

YENİ EURO CARGO: HER ZAMANKİ GİBİ MÜKEMMEL.



*"Iveco, 25 yıldan beri Eurocargo'nun belirlediği, hayli rekabetçi olan bu Pazar segmentinde bir kez daha çıtayı yükseltti."*

Gianenrico Griffini, Uluslararası Yılın Kamyonu Jüri başkanı

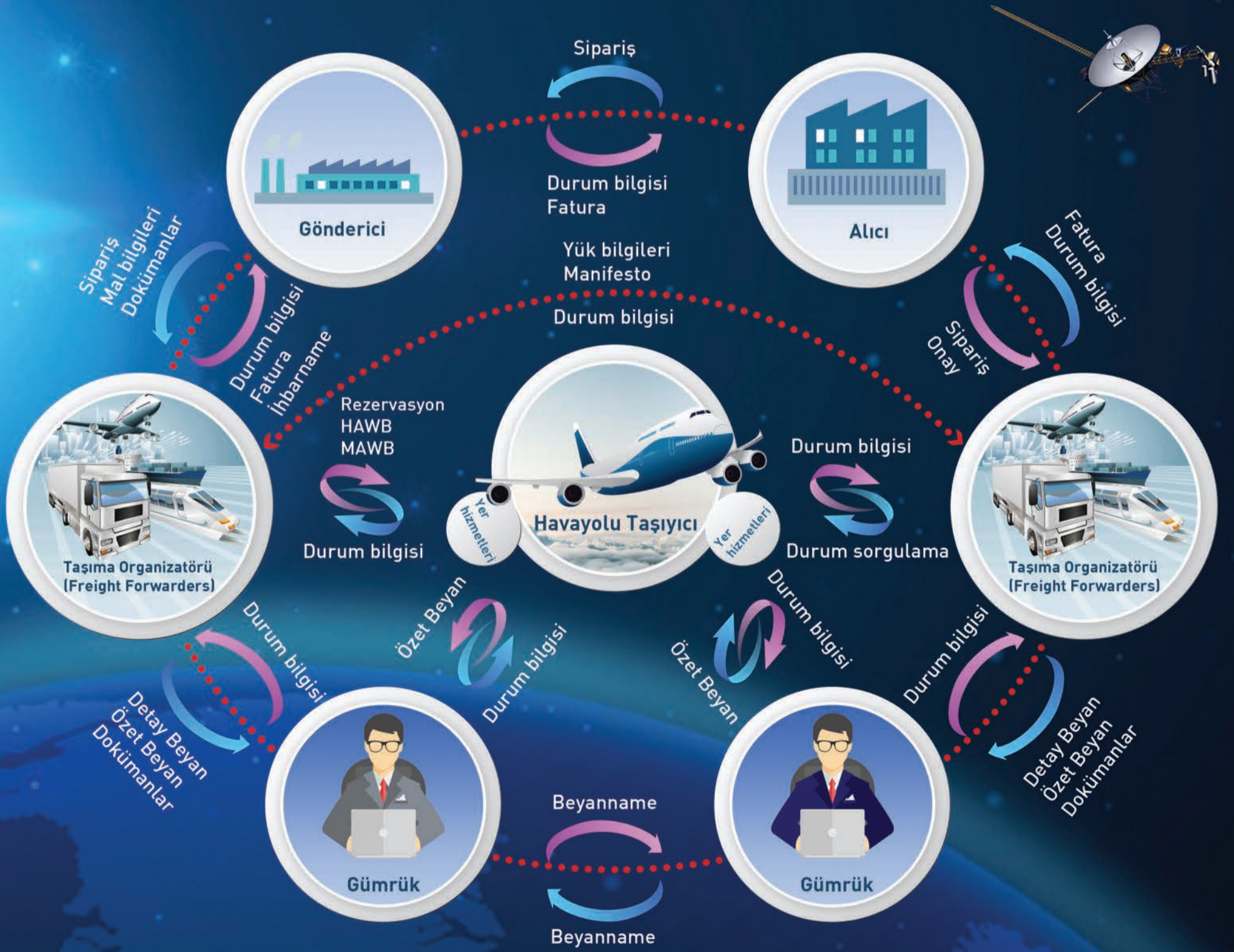
# IVECO

Sürdürülebilir taşımacılık için en iyi iş ortağınız

# e-AWB / e-FREIGHT

çözümlerimiz ile

## Verimlilik ve Maliyet Avantajları Yakalayın...



# SOFT®

+90 212 212 79 20

pazarlama@soft.com.tr

www.soft.com.tr

“Tedarik Zinciri, Lojistik ve Taşımacılık Yönetiminde Stratejik İş Ortağınız”



# Brink's Atatürk Havalimanı Serbest Bölgesi'ne Tesis Kurdu

TÜRKİYE genelinde yerel ve uluslararası bankalara, kuyumculara ve mağaza zincirlerine, yurtiçinde ve uluslararası alanda değerli ürün taşıma hizmeti sunan Brink's, AHL Serbest Bölge'de gerçekleştirdiği yatırımla kurduğu tesisin açılışını gerçekleştirdi. Yatırım ile Türkiye, Dubai, Zürih, Londra ve New York'daki stratejik kıymetli eşya ihracat ve kasalama noktalarına rakip olarak sahaya çıkıyor.

TC Başbakanlık Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (Başbakanlık Yatırım Ajansı) ile yürütülen çalışmalar ile AHL Serbest Bölge'de hizmete sokulan yeni kıymetli eşya lojistik tesisi açılışını, Başbakanlık Türkiye Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı (Başbakanlık Yatırım Ajansı) Başkan

Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu; Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Kıymetli Taşlar Piyasası Bölümü Müdürü Oğuzhan Aoloğlu, Brink's Güvenlik Hizmetleri A.Ş. Başkan Yardımcısı Ishay Zwickel ve Brink's Genel Müdürü Hasan Ökten birlikte gerçekleştirdiler.

Başbakanlık Yatırım Ajansı Başkan Yardımcısı Ahmet Burak Dağlıoğlu Brink's ile Ajans olarak çok yakın çalıştıklarını belirterek; "2002 yılından bu yana dikkat çeken bir gelişme uluslararası şirketlerin Türkiye'yi üretim, yönetim, Ar-Ge ve lojistik gibi faaliyetleri için bölgesel bir merkez olarak seçmesi olmuştur. Hiç şüphesiz, Türkiye'nin artan bu bölgesel merkez rolü Sayın Cumhurbaşkanımızın ortaya koyduğu

**Brink's, Atatürk Havalimanı (AHL) Serbest Bölgede gerçekleştirdiği yatırımla kurduğu tesisin açılışını gerçekleştirdi.**

vizyon ve buna bağlı stratejiler çerçevesinde gerçekleşmektedir. Sayın Bakanımızın, özellikle Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlıkları döneminde hayata geçirilen onlarca yatırım, bölgesel merkez rolümüzün güçlenmesi için atılan en önemli adımlar olmuştur. Biz Ajans olarak Brink's şirketinin yatırımını bu bağlamda değerlendiriyoruz. Açılış yapılan bu tesisin, İstanbul'un bölgesel finans merkezi ve lojistik

merkez olma yolunda, değer zincirindeki önemli bir halkayı güçlendirdiğini düşünüyoruz" şeklinde konuştu.

Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Kıymetli Taşlar Piyasası Bölümü Müdürü Oğuzhan Aoloğlu, İstanbul Borsa'sı olarak Türkiye'deki Kıymetli Maden ve Kıymetli Taşlar piyasaları için, Brink's tarafından yapılan bu stratejik yatırım sayesinde Borsa üyelerinin uluslararası platformda daha hızlı ve kolay ticaret yapabileceğini ve böylece Kıymetli Maden ve Taşlar konusunda ülkemiz adına daha fazla ticaret hacmi yaratılabileceğini söyledi.

AHL Serbest Bölge'deki yatırımları ile ilgili olarak Brink's Güvenlik Hizmetleri A.Ş. Genel Müdürü Hasan Ökten ise; "Lojistik alanında Türkiye için



katma değer yaratacak çözümler geliştirebilmek amacıyla Türkiye'deki yatırımlarına devam etmektedir. Bu kapsamda Türkiye'de başlayıp yurtdışında son bulan ya da tam tersi, yurtdışında başlayan ve Türkiye'de

son bulan iş kollarının, yurtdışında aldığı katma değerinin Türkiye'ye kazandırılması ve Türkiye'deki istihdamın artırılmasını amacıyla AHL Serbest Bölge'de tesis yatırımı yapıp yeni bir şube açtık" şeklinde konuştu.

## Gefco Grup 2015'i 4,2 Milyar Avro Ciroyla Kapattı

GEFCO Grup, 2015 yılında yüzde 3 oranında büyüyerek, 4,2 milyar Avro'nun üzerinde ciro sağladı.

Gefco Grup Yönetim Kurulu Başkanı Luc Nadal konuyla ilgili olarak, "Gefco, global ekonomideki istikrarsızlığa rağmen 2015 yılını iyi sonuçlarla kapatarak konumunu daha da güçlendirmeyi başardı. Grup, global ağını genişletmesinin yanı sıra; Hollanda merkezli IJS Global'i de satın alarak uluslararası kargo taşımacılığı hizmetlerini ve bu alandaki müşteri portföyünü artırdı" dedi.

Nadal sözlerini şöyle sürdürdü: "Maliyet esnekliğini artırmak amacıyla 2014 ortasında hayata geçirilen performans planı, geliştirilen iş mo-

deli ile birlikte şirketin etkin maliyet yönetimine katkıda bulundu. Grup müşteri portföyünü genişletmeyi sürdüren Gefco, uluslararası endüstriyel müşterilerle gelirini yüzde 9,5 artırdı."

2015 yılının Gefco'nun büyümesi ve globalleşmesinde yeni bir dönüm noktası olduğunu belirten Luc Nadal, "Grubumuzun misyonu müşterilerin lojistik zincirlerini şimdi ve uzun vadede değer zincirlerine dönüştürmelerine yardımcı olmak. Amacımız, giderek karmaşık hale gelen lojistik zorluklar konusunda müşterilerimize tam destek sunmak" diye konuştu.

Gefco, Romanya ve Yunanistan'ın ardından Orta Avrupa'nın 3'üncü en



büyük pazarı Sırbistan'da lojistik hizmetleri sunmaya başlıyor. Gefco Sırbistan, karayolu, demiryolu, havayolu ve denizyolu ile Gefco Group'un lojistik ve tedarik zinciri yönetiminde yürüttüğü operasyonların tamamında faaliyet gösterecek.

Gefco Group Yönetim Kurulu Başkanı Luc Nadal konuya ilişkin yaptığı açıklamada, "Karmaşık tedarik zincirlerinin yönetimi ve optimizasyonundaki derin tecrübemizle, Sırbistan'ın sanayileşme ve dış ticaret pro-

jelerine katkı sağlayacak olmaktan mutluluk duyuyoruz. Lojistik hizmetimiz bölgedeki gayrisafi yurt içi hasılanın (GSYİH) büyümesinde değer yaratacak" dedi.

Gefco Sırbistan'ın Genel Müdürü Lachezar Roubchev açılış konuşmasında, "Hedefimiz, yüksek kalite standartlarımızı, entegre nakliye ve lojistik çözümlerimizi sunarak müşterilerimizin verimliliklerini arttırmak; bunun sonucu olarak da ticari maliyetlerini azaltmalarına yardımcı olmak" şeklinde konuştu.

## 3'üncü Kardex Lojistik Günleri'nde İçlojistik Teknolojileri Konuşuldu

İSVİÇRELİ depolama ve tahsis sistemlerini üreticisi Kardex Remstar ile BVL Lojistik ve İLA Konveyör Sistemleri; lojistik ve otomasyon alanlarında geliştirdikleri çözümleri 3'üncü Kardex Lojistik Günleri'nde sektör profesyonellerine aktardı.

Otomotiv, perakende, lojistik, e-ticaret ve üretim gibi farklı iş kollarından profesyonelleri ağırlayan konferans, katılımcıların özel çözüm soruları ve örnekleri ile ilgi çekiciydi.

Tüm gün süren konferansta depo ve iç lojistik otomasyon



sistemleri, yönetim alternatifleri ve mevcut uygulamalar gibi birçok stratejik konuya yatırıldı.

Panelde bir konuşma yapan Kardex Remstar Türkiye Ülke Müdürü Emre Yenal "Türkiye'deki işletmelerin lo-

istik ve otomasyon süreçleri konusunda bilinçlenmesi gerekiyor. İşletme karlılığında hedeflenen rakamlara ulaşılması için sektördeki yeniliklerin ve çözümlerin takip edilmesi ve işletme dinamiklerine uygun sistemlerin belirlenmesi büyük önem taşıyor. 3'üncü Kardex Lojistik Günleri ile hedefimiz, sektör profesyonellerine doğru aktarımlarda bulunmak, yeni trendleri ve çözümleri anlatmak ve onlardan gelen geri bildirimlerle sektörümüzü daha da geliştirmek" dedi.

## Reysaş Lojistik Konteyner Parkına 125 Konteyner Ekledi

**Reysaş Lojistik son yıllarda odaklandığı intermodal, ekonomik ve çevreci taşıma modellerine yatırım yapmaya devam ediyor. Firma son olarak konteyner filosuna 125 adet daha ekledi.**

REYSAŞ Lojistik'in son yıllarda odaklandığı intermodal, ekonomik ve çevreci taşıma modellerine yatırım yapmaya ettiğini söyleyen Reysaş Lojistik Satış ve Pazarlama Yöneticisi Gökhan Demircioğlu şu açıklamayı yaptı: "Uluslararası ve ulusal müşterilerimize binin üzerinde konteynerle hizmet sunarken mevcut ve potansiyel müşterilerimizden gelen talepler üzerine 125 konteyneri daha parkımıza dahil ediyoruz. Bu yeni alımla birlikte operasyonel yetkinliğimizi geliştirirken müşteri memnuniyetini de artırıyor olacağız."

İntermodal taşımacılığa oldukça önem veriyoruz bu alanda özellikle demiryolu ve karayolu kombinasyonu

yatırımlarına ağırlık vermeyi planlıyoruz, mevcut karayolu filo ve altyapı ağımlarımızı demiryolunda ki çeşitli tip ve özelliklerde üst yapı ekipmanlarımızla entegre edeceğiz. Bunun yanı sıra kendimize ait istasyonlar ve buralarda elleçleme için özel ekipman yatırımlarıyla bu kapsamda kullanılacak özel üst yapı taşıma ekipmanları yatırımlarımız devam edecek."

Lojistik operasyonlarımızı geliştirirken son yıllarda ağırlık verdikleri A sınıfı modern depo üretimlerine devam edeceklerini belirten Demircioğlu, Türkiye'nin lider depocusu olarak 2017 ikinci çeyreğinde 1 milyon metrekare özmal kapalı alan depoya ulaşacaklarını sözleşme ekledi.



# Uygulamalı Kargo Okulu Aras Kargo'ya Ödül Getirdi

ARAS Kargo, Türkiye İnsan Yönetimi Derneği'nin (PER-YÖN) insan yönetimi alanındaki en iyi uygulamaları belirlediği 8'inci ödül organizasyonunda, Aras Akademi İlk Adım Okulları ile 'Fark Yaratan İK Projeleri' kategorisinde ödüle layık bulundu.

2009 yılında, Aras Akademi ile sektörde ilk kez bir eğitim platformu oluşturan Aras Kargo, çalışanlarına verdiği liderlik ve gelişim programları, mesleki ve kişisel gelişim eğitimleri ile sektöründe fark yarattı. 2014 yılında da, Aras Akademi çatısı altında İlk Adım Okullarını, yeni çalışanlara özel ilk mesleki eğitim

okulu olarak hayata geçirdi. İki yılda İstanbul, Ankara, İzmir ve Bursa'da olmak üzere toplam 5 tane İlk Adım Okulu açıldı. Simülasyon şubelerinin de bulunduğu İlk Adım Okullarında oryantasyon

Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras.



süreçlerinin etkinliğini artırılarak, çalışan verimliliği ve müşteri memnuniyetini daha üst noktalara taşıma hedefiyle eğitim veriliyor.

İstihdamda mavi yaka çalışanlarının çoğunlukta olduğu Aras Kargo, İlk adım okullarıyla çalışanlarına eğitim vermenin yanı sıra, kütüphane, langırt, inovasyon duvarı gibi sosyal ve geliştirici ortamlar sunarak kendi ekosistemini her alanda bilinçlendirmeyi ve vizyon katmayı hedefliyor. **Aras: "Aras Akademi ve İlk Adım Okullarıyla hayallerimi gerçekleştirdim"**

Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras, bu



anlamli ödüle sahip olmaktan büyük mutluluk duyduklarını belirterek, "2001 yılında işe bir şubede çalışarak başladığımda, her şeyi el yordamıyla yapıyorduk. O günlerde bu böyle olmamalı diye düşünmüştüm. Bu deneyimimden yola çıkarak, kargo sektörünün bir eğitim anlayışını benimsemesi konusunda hayal kurdum. Aras Akademi ve İlk Adım

Okullarıyla bu hayalimi gerçekleştirmiş olmaktan gurur duyuyorum. Ne mutlu ki bu da markamıza çok prestijli bir ödül getirdi" dedi.

Osmanlı döneminde, hatta daha da öncesinde, bu işi yapabilmek için en az 4 lisan gerektiğine dikkat çeken Aras, "O zamanlar en kalifiye insanlar kargo sektöründe çalışıyormuş. Biz de bunu hatırlayıp; hem sektörümü-

zü hem de işimizi yukarılara taşımak için Aras Akademi ile eğitime başladık, 100 bine yakın çalışana sahip sektörümüze öncülük ettik. Arkasından da, sektörün yeni çalışanlara özel ilk mesleki eğitim okulu olan İlk Adım Okullarını hayata geçirdik. Simülasyon şubelerinde uygulamalı eğitimlerin de yapıldığı İlk Adım Okulları'nda, işe yeni başlayan çalışanlarımıza hem kurum kültürümüze benimsetiyoruz, hem de problem çözme tekniklerinden işyeri etiğine kadar geniş bir yelpazede eğitim veriyoruz. Bugüne kadar İlk Adım Okulları'ndan 3 bine yakın kurye ve temsilciyi mezun ettik. Şu an 4 büyük şehirde bulunan okullarımıza yenilerini eklemeyi planlıyoruz" dedi.

## UPS Kurye Eğitim Tesisini Açtı

AVRUPA'NIN ilk gelecek kuşak kurye eğitim tesisi UPS Integrad™ Köln'de faaliyete başladı.

UPS, Avrupa'nın ilk gelecek kuşak kurye eğitim tesisi UPS Integrad™'in açılışını Almanya'nın Köln kentinde bir törenle gerçekleştirdi. Tesis UPS kuryelerinin emniyet, müşteri hizmetleri ve verimlilik konularındaki yeteneklerini geliştirmeleri için eğitim verecek.

UPS Almanya Başkanı Frank Sportolari ve Almanya Federal Sağlık Bakanı Her-

mann Gröhe, tesisin açılışını yapmak ve tesisi gezmek üzere törene katılım gösterdiler.

Yeni UPS Integrad Tesis, müşterilerine emniyetli ve etkin bir şekilde hizmet verebilmeleri için UPS kuryelerini "öğret, göster, hayata geçir" yaklaşımı ile hazırlayacak. Kuryeler UPS araç kullanım ve hizmet yöntemlerini öğrenecek, bu yöntemlerin nasıl işe yaradığını görecektir ve sonra bunların gerçekçi ve uygulamalı bir biçimde pratiğini yapacaklar. UPS Integrad™

eğitimi, emniyet, teslimat ve müşteri hizmetini pekiştirmek için 3 boyutlu bilgisayar simülasyonları, webcast öğrenme modülleri ve geleneksel sınıfta öğrenimin bir birleşimini kullanarak kontrollü bir ortamda faaliyetleri tamamlıyor.

UPS Almanya Başkanı Frank Sportolari konu ile ilgili yaptığı açıklamada, UPS müşterilerinin kuryelerinden üstün bir hizmet beklediğini söyledi. Sportolari, "UPS Integrad ile UPS'nin kuryelerine olabilecek en iyi eğitimi



verebilmek ve onları yarının Circle of Honor üyeleri haline getirmek üzerine süregelen taahhüdü geliştirmeye devam ediyoruz" dedi.

Eğitim tesisinin en dikkate değer özelliklerinden biri "Neustadt" adlı küçük bir şehri taklit edecek şekilde tasarla-

nan, gerçek caddeler, trafik işaretleri, kaldırımlar ve sanal işyerlerine ilaveten eve teslimat ve toplama noktaları içeren, kuryelere günlük faaliyetlerinde karşılaştıkları gerçekçi durumları sunan açık bir alan olmasıdır. Bu günlük faaliyetler emniyetli sürüş ve paket

taşıma süreçleri, farklı dağıtım senaryoları ve detaylara önem vermeyi de içeriyor. UPS'nin entegre dağıtım ağı, tek bir kuryenin hava, kara, yurt içi yurt dışı, ticari ve konut teslimatları olmak üzere her türden paket taşımacılığını gerçekleştirebilmesini gerektiriyor.

## İlk FORS Belgesi Mars Logistics'e

MARS Logistics, Birleşik Krallık ve çevresindeki filo faaliyetlerini geliştirmeyi amaçlayan ve bu bölgede taşımacılık yapan firmaların performanslarını geliştirerek en iyi uygulamaları benimsemeleri için güvenli çalışma şartları, yasal uygunluk ve kurumsal sosyal sorumluluğu teşvik eden FORS (The Fleet Operator Recognition Scheme) Belgesi'ni alan ilk Türk şirketi oldu.

Gönüllülük esasına dayanan FORS programı yaşam kalitesini yükseltirken aynı zamanda ekonomik büyümeyi ve çevresel hedefleri de destekliyor. Mars Logis-

tics dünyada yalnızca 5716 firmanın sahip olduğu akreditasyon programına araç bakımları, sürücü eğitimleri, sağlık ve güvenlik şartları, taşımacılık operasyonlarındaki iyileştirmeye açık alanlar, uymakla yükümlü olduğu yasal şartlar, yakıt ve lastik kullanımı vb. faaliyetlerini gözden geçirerek hazırlandı ve değerlendirme neticesinde FORS belgesi ni almaya uygun bulundu. Yol güvenliğini geliştirmek, para cezası ve diğer masrafların oranını azaltmak, yakıt emisyonunu azaltmak ve daha kapsamlı bir sektörel

anlayış elde etmek ve iletişim ağı fırsatlarını yakalamak gibi avantajlar da sağlayan FORS Belgesi, kamyonet, kamyon, minibüs, otobüs ve diğer araç işletmecilerine ve bu işletmecilerle çalışan organizasyonlara açık bir akreditasyon olarak biliniyor.

FORS Belgesi'ni Türkiye'de alan ilk firma olmaktan büyük gurur duyduklarını belirten Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tuglar, "Mars Logistics olarak müşterilerimizin ve iş ortaklarımızın operasyonel süreçlerinde avantaj sağlayacak tüm stratejik ve teknolojik uygulamaları hayata geçiriyoruz. FORS Belgesi'ni Türkiye'de alan ilk firma olmamızda güçlü ekip ve altyapıya sahip olmamızın büyük rol oynadığını düşünüyoruz. Kurum olarak önümüzdeki süreçlerde de rekabetçi yönümüzü destekleyecek her türlü hizmet ve projenin parçası olmaya devam edeceğiz" dedi.



## Hareket EXPO 2016 Seyir Terasının Montajını Tamamladı

HAREKET Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği, Antalya'da yapımına başlanan EXPO 2016 seyir terasının montajını tamamladı. Toplam 1080 ton ağırlığa sahip olan seyir terası montajının büyük kısmı zeminde yapıldı.

Proje kapsamında altı adet 200 tonluk, toplam bin 200 ton kaldırma kapasiteli strand jack sistemi ile yerden 103 metre yüksekliğe kaldırılan seyir terasının montajı başarıyla gerçekleştirildi. Hareket, bu projeye bir ilke daha imza atarak Türkiye'de bin 080 ton ağırlığındaki bir malzemeyi yerden 103 metre yüksekliğe kaldıran ilk firma oldu.

Hareket ayrıca, Azfen-Tekfen-Amec ortaklığı ile hayata geçirilen Şahdeniz 2 projesinde, 45x32x2,5 metre ebatlarında ve 380 ton ağırlığındaki upper deck panelin



montajını 3 adet 600 tonluk Demag CC 2800-1 paletli vinç ile gerçekleştirdi.

Hareket, Ukrayna, İtalya, İspanya ve Japonya'dan Bakü'ye gelen upper deck panel malzemelerini birleştirmeye devam ediyor. Proje kapsamında, Hareket'e ait yedisi paletli vinç olmak üzere toplam 18 vinç kullanılıyor. Ayrıca iki adet 12 dingil SPMT de saha içinde, özellikle ağır malzemelerin taşınma-

sında kullanılıyor.

2014 yılının Haziran ayında başlayan projenin, 2017 yılının Mayıs ayında tamamlanması hedefleniyor. Proje tamamlandığında ilk gaz dağıtımının 2018 yılı içerisinde Türkiye ve Gürcistan'a, 2019'da ise Türkiye üzerinden Avrupa pazarlarına yapılması planlanıyor.

**SPMT dingil sayısını 235'e yükseltti**

Hareket Proje Taşımacılığı, yüksek taşıma kapasitesi ve esnek manevra kabiliyeti sayesinde, özellikle proje ve ağır yük taşımacılığında büyük avantajlar sağlayan SPMT yatırımlarını sürdürüyor. Son olarak 2015 model, dingil başına 45 ton taşıma kapasiteli, 10 dingil Goldhofer marka PST/SL-E tipi SPMT'yi makine parkına katan Hareket, toplam SPMT dingil sayısını 235'e yükseltti.



## Turkish Cargo Jetfest 2016'ya Sponsor Oldu

5'İNCİ Uluslararası Jet Motorlu Model Uçak ve Havacılık Festivali (JET-FEST), Turkish Cargo ana sponsorluğunda Türkiye, Azerbaycan, İran, İsrail ve Danimarka'dan 20'yi aşkın pilotun katılımı ile 15 Mayıs tarihinde Antalya'da gerçekleşti.

Antalya Valisi Muammer Türker, Antalya Büyükşehir Belediye Başkan Yardımcısı İsmail Afşar ve Antalya'nın önde gelen birçok bürokratının katıldığı festivale Antalya'dan ve yakın illerden geniş bir ziyaretçi topluluğu katılım gösterdi.

Jet ve piston motorlu model uçaklar, gyrokopter, wingsuit, paraglider ile yapılan gösterilerin sergilediği festival, özellikle çocuk izleyicilerin büyük beğenisini kazandı.

## Pegasus İlk 5 Ayda Yüzde 13,5 Büyüdü



**Pegasus'un yolcu sayısı 2016'nın Ocak - Mayıs döneminde yüzde 13,5 artırarak 9,28 milyona yükseldi.**

PEGASUS Hava Yolları, yılın ilk 5 ayına yönelik trafik rakamlarını Kamuoyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) açıkladı. Pegasus, 2016'nın Ocak - Mayıs döneminde taşıdığı toplam misafir sayısını geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 13,5 artırarak 9,28 milyona yükseltti. Pegasus, 2016 yılının ilk 5 ayında uçuşlarını ise yüzde 15,7 oranında artırdı.

Pegasus, 2016'nın Ocak-Mayıs ayları arasında iç hatlarda 6,02, dış hatlarda ise 3,26 milyon misafir taşıdı. Yılın ilk 5 ayında yüzde 76,7 doluluk oranı yakalayan Pegasus, ortalama günlük uçak kullanımını yüzde 1 puanlık artışla 12,2 saate yükseltti.

Pegasus Hava Yolları, 2016 yılında uçuş yaptığı noktalara yurt dışında Ürdün'ün başkenti Amman'ı ve Azerbaycan'da Gabal'ı ekleyerek, uçuş ağını yurt içinde 33, yurt dışında 70 olmak üzere 41 ülkede toplam 103 noktaya çıkarmıştı.

# Havayolunda Yolcu Sayısı 66 Milyona Ulaştı

DHMI Genel Müdürlüğü tarafından açıklanan 2016 yılı Mayıs ayı İstatistiklerine göre; Türkiye geneli Havalimanlarından Mayıs ayında hizmet alan yolcu sayısı 15,6 milyon oldu. İç hat yolcu ve uçak trafiğinde artışın devam ettiği 5 aylık dönemde toplam yolcu sayısı 66 milyona ulaştı.

2016 Yılı Mayıs Ayında havalimanlarına iniş kalkış yapan uçak trafiği, iç hatlarda 79 bin

970'e ulaşırken, dış hatlarda 50 bin 543 oldu.

2016 Yılı Mayıs Ayında, yüzde 3,4 artışla 32 bin 031 olarak gerçekleşen üstgeçiş (Overflight) trafiği ile birlikte toplam 162 bin 544 uçağa hizmet verildi, böylece hizmet verilen uçak trafiği yüzde 1,1 azaldı.

2016 Yılı Mayıs Ayı itibarıyla; iç hat yolcu trafiği 9 milyon 291 bin 792 olurken, dış hat yolcu trafiği ise 6 milyon 352 bin 436 oldu. Toplam yolcu trafiği (direkt transit dahil) ise

yüzde 6 azalışla 15 milyon 672 bin 792 oldu. Bu yıl turizm sektöründe yaşanan güçlükler nedeniyle, dış hat yolcudaki en çok kayıp Antalya Havalimanında yaşandı. Antalya Havalimanını geçen yılın aynı dönemine göre, 1 milyon 841 bin 543 daha az yolcu kullandı.

Türkiye Geneli dış hat yolcu sayısı ilk beş ayda yüzde 6,2 azalışla 25 milyon 079 bin 692 olarak gerçekleşti.

2016 Yılı Mayıs ayı itibarıyla iç hatlarda 72 bin 677, dış hatlarda ise

170 bin 441 olmak üzere toplamda yüzde 11,4 azalışla 243 bin 118 ton yük (Kargo+Posta+Bagaj) taşımacılığı gerçekleşti.

2016 Yılı Mayıs Sonu itibarıyla ilk beş ayda hizmet verilen toplam uçak trafiği (üstgeçişler dahil) yüzde 5,3 artışla 699 bin 996, toplam yolcu trafiği (direkt transit dahil) yüzde 4 artışla 65 milyon 994 bin 731, yük (Kargo+Posta+Bagaj) trafiği ise yüzde 0,7 azalışla 1 milyon 083 bin 707 tona ulaştı.

bizim  
işimiz  
sizin  
başarınız

Türkiye, Almanya, İtalya, Romanya, Fransa, Yunanistan, Ukrayna, Bosna Hersek, Macaristan, İspanya, Polonya, Bulgaristan ve Çek Cumhuriyeti'ndeki toplam 750.000 m<sup>2</sup> alana sahip tesislerimiz, 5.000 araçlık filomuz, 5 Ro-Ro gemimiz, haftada 40 sefer yapan blok trenlerimiz ve teknolojik çözümlerimizle sizi başarıya ulaştırmak için tüm gücümüzle çalışıyoruz.

www.ekol.com

**EKOL**®

# Deniz Taşımacılığının Önemini Anlamaya Başladık mı?

DÜNYADA taşınan yükün yüzde 82'si denizyoluyla taşınıyor. Özellikle deniz taşımacılığında denizyolu çok uzun yıllar daha alternatifsiz olacağı benziyor. Lojistik alanında bazı fütüristler ortada tüm dünyanın hızlı tren ağıyla birbirine bağlanacağını ve taşımacılıkta bu ağın denizyolundan önemli pay alacağını belirtse de bu ihtimalin gerçekleşmesi için aşılması gereken çok fazla engel var.

Türkiye, bir çok konuda olduğu gibi imkanları olmasına rağmen denizciliğini yeterince ge-

liştirememekle eleştiriliyor. Limanlarımızın sayıları ve altyapıları yetersiz, global denizcilik markalarımızın sayısı çok az. Son yıllarda dikkat çeken yatırımlar var ancak bu kez de yasal düzenlemeler ile ilgili sektörün şikayetleri dinmiyor.

Aslında rakamlarla konuşulduğu zaman durum çok da karamsar değil. Bir de devam eden yatırımları göz önüne aldığımızda daha umutlu bir tablo çıkıyor ortaya. 2015 verilerine göre Türkiye'de 180 adet uluslararası liman, 53 adet yat limanı, 73 adet tersane, bin 489

adetlik (30,4 Milyon DWT) deniz filosu, 384 adet de balıkçı barınağı bulunuyor. 134 denizcilik eğitimi veren kurum/kuruluşu, 179 bin 828 kayıtlı gemi adamı sektörde yer alıyor. Halen devam etmekte olan onlarca liman yatırımı olan Türkiye, deniz yolunun taşımacılığadaki önemini sanırız artık kavradı. Altyapı yetersizlikleri hızla giderilirken yasal düzenlemelerin de bir an önce yoluna konması herkesin en büyük beklentisi.

## Liman yatırımları daha da hızlanacak

Denizcilik sektöründe önümüzdeki yıl liman yatırımları hız kazanacak. Türkiye, son 10 yılda denizcilğe 4.2 milyar TL'lik yakıt desteği sağladı. 2016 yılında liman yatırımlarının ağırlık kazanacağı sektörde Çandarlı Limanı'nın mendirek harici altyapı ve üst yapısı için YİD yöntemiyle ihaleye çıkılacak, Filyos Limanı'nın altyapı işlerinin inşaatına başlanacak. Avrupa'nın 3'ün-

cü büyük konteyner limanı olması planlanan Asyaport ise 2016 yılında tam kapasite ile çalışacak. 160 milyon dolarlık Mersin Konteyner Limanı Projesi'nin çalışmaları tamamlanacak. Bitişinde dünyanın 10'uncu Türkiye'nin ise en büyük limanı olacağı belirtilen Çandarlı Limanı, 12 milyon TEU'luk kapasitesi ile 15 bin kişiye istihdam sağlayacak.

Çandarlı Limanı'nın mendirek harici altyapı ve üst yapısı için YİD yöntemiyle ihaleye çıkılacak, Filyos Limanı'nın altyapı işlerinin inşaatına başlanacak. Avrupa'nın 3'üncü büyük konteyner limanı olması planlanan Asyaport ise 2016 yılında tam kapasite ile çalışacak. 160 milyon dolarlık Mersin Konteyner Limanı Projesi'nin çalışmaları tamamlanacak.

Denizcilik sektöründe taşımacılığın geliştirilmesini hızlandıracak önemli yatırımlara 2016 yılında imza atılması planlanıyor.

Çandarlı Limanı'nda aydınlatma ve yükleme-boşaltma vinçleri gibi üst yapı inşaatına yönelik teklif gelmediği için inşaat süreci durmuştu. Önümüzdeki yılın ilk yarısında üst yapı ihalesine yeniden çıkılması öngörülüyor. Tamamlandığında dünyanın en büyük 10'uncu ve Türkiye'nin en büyük limanı olacağı belirtilen Çandarlı Limanı, 12 milyon TEU'luk kapasitesi ile Türkiye'nin yük elleçleme kapasitesini ciddi oranda artıracığı kaydediliyor. Türkiye'yi enerjinin ardından taşımacılıkta da Doğu-Batı hattının en önemli üslerinden biri yapmayı hedefleyen Çandarlı Limanı, 15 bin kişiye istihdam sağlaması planlanıyor.

## Akdeniz'de dengeleri değiştirecek

Dünyanın en büyük 10'uncu konteyner limanı olacak şekilde projelendirilen ve Doğu Akdeniz'in aktarma merkezi olması planlanan Çandarlı Limanı'nın temeli 2011'de atıldı. Ulaştırma Bakanlığı Demiryolları Limanlar Hava Meydanları İnşaatı (DLH) Genel Müdürlüğü tarafından üstlenilen limanın dalgakıran bölümünün

inşaatını Kolin-Limak 230 milyon lira bedelle üstlendi. Bakanlık, projenin yatırımına paralel limanın demir ve kara yolu bağlantılarının yapımına da başlayacak. İhaleyi kazanan firma, Çandarlı Limanı'nın rıhtım, lojistik alan ve konteyner depolama sahalarını oluşturacak ve limanı 4 yılı yapım için olmak üzere 41 yıllığına kiralayacak. Çandarlı Limanı 3 etap halinde yapılacak ve Limanın ilk etapdaki kapasitesi 4 milyon TEU olacak. Ancak yüzde 100 proje tamamlandığında, 12 milyon TEU ile Türkiye'nin şu anda 6 milyon TEU olan yükleme kapasitesinin 2 katına sahip olacak.

## Petkim Limanı yıl sonunda hizmete girecek

Azerbaycan petrol şirketi SOCAR'ın Aliğa'daki 5.6 milyar dolarlık yeni rafineri, liman ve nafta tesisi yatırımlarının halkası olan Petkim Konteyner Limanı'nın bu yılın eylül ayında hizmete girmesi planlanıyor. Liman yıllık 1.5 milyon TEU kapasiteye sahip olacak. Yatırım maliyeti 300 milyon doları bulan liman, Alsancağ Limanı'ndan yüzde 50 daha büyük bir kapasiteye sahip olacak.



## Marport Dev Yatırımını Bu Yıl Tamamlıyor

TÜRKİYE'NİN ilk 'Yeşil Limanı' olma özelliğine sahip olan Marport, 110 milyon Avro değerindeki yatırımını bu yıl sonuna kadar tamamlayacak. Arkas Holding Liman ve Terminal Hizmetleri Grup Başkan Yardımcısı Özgür Kalelioğlu bu yatırımı ve diğer projelerini dergimize anlattı.

### Marport hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz?

Marport, Arkas ve küresel liman işletmecisi Terminal Investment LTD. ile birlikte 2001 yılında kurulan konteyner limanıdır. Marport'ta çağdaş liman yerleşim planı uygulamaları, en gelişmiş teknolojiye sahip ekipman bulunuyor ve terminal işletim sistemi bakımından Türkiye'de birçok ilke imza attık. Aynı zamanda elleçlenen yük hacmi bakımından Türkiye'nin en büyük özel konteyner limanı olarak öne çıkıyor ve ülkemizin dış ticaretinde önemli rol oynuyoruz. Şu anda yıllık 2 milyon TEU kapasiteye sahip olan limanımızın mevcut kapasitesini, 110 milyon dolar yatırımla gerçekleştirilecek tevsi projesinin 2016'nın son çeyreğinde tamamlanması ile birlikte 2.3

milyon TEU'ya çıkaracağız. Marport olarak bizi farklılaştıran ana unsurlar terminal saha altyapısı, rıhtım uzunluğu ve sürekli devam eden ekipman yatırımlarımız sayesinde limanımıza gelen konteyner gemilerine hızlı hizmet verebilmemiz. Dünyada gemi boyları hızla büyüyüp kapasiteleri artıyor. Türkiye'ye gelen en büyük konteyner gemileri olan 399 metre uzunluğundaki 16 bin TEU ve üzeri kapasiteli gemilere limanımızda hizmet verebiliyoruz.

### Marport'ta 2015 yılı nasıl geçti? 2016'ya dair planlar neler?

Marport olarak 2015 yılında 1.585.450 TEU elleçledik. Bu, konteyner limanları arasında Marmara Bölgesi'nde yüzde 31 ve Türkiye genelinde yüzde 19 pazar payı demek. Kurulduğu günden bu yana toplamda 750 milyon dolar yatırım yapılan Marport'a ek olarak Arkas Holding Liman ve Terminal İşletmeleri Grubu olarak yurtdışında devam eden yatırımlarımız var. İtalya'nın La Spezia kentindeki Terminal Del Golfo limanı ile 2015 yılında ortak

olduk. Bu yıl da buradaki çalışmalarımız yoğun olarak devam edecek. Limanı yeniden yapılandırıyoruz. Burada 100 milyon Avro yatırımla gerçekleştirilecek üst ve alt yapı çalışmaları sonucunda limanın yıllık 130 bin TEU'luk kapasiteye yükselecek. Limanın yeniden yapılandırılması için hazırlanan proje, mimarlık ve tasarım alanında prestijli ödüllerden The Plan Awards 2016'da birinci oldu.

### Teknolojideki son gelişmeleri işletmenize nasıl adapte ediyorsunuz?

Bilgi teknolojilerine bugüne kadar 12 Milyon dolar yatırım yapılmış olup, şu anda global liman işletmecilerinin de tercih ettiği terminal işletim sistemini kullanıyoruz. Sistemin sağladığı optimizasyon modülleri sayesinde hızlı, verimli ve düşük maliyetli hizmet sunabiliyoruz. 2015 yılının ikinci çeyreğinde işletim sistemleri yazılımı NAVIS'in son sürümü olan N4'e yükseltme işlemlerinin tamamlanmasıyla daha hızlı, efektif ve inovatif hizmet vermeye başladık. Liman içerisinde ayrıca konteyner

içine yükleme/boşaltma, etiketleme, gümrük işlemlerinin tamamlanması için tespit, muayene, numune alma hizmetleri veriyoruz.

Marport olarak aynı zamanda Türkiye'nin ilk yeşil limanı sertifikasına da sahibiz. Bu sertifikaya sahip olabilmek için çevre politikası ve hedeflerinin oluşturulması, çevre duyarlılığının artırılması, risk yönetimi oluşturularak iş kazalarının önlenmesi, enerji verimliliği, sera gazı yönetim planı ve emisyon ölçümleri yapılması, gürlütle ile mücadele gibi alanlarda standartların yakalanması gerekiyor. Yeşil liman olma yolundaki ilk adımlar, 2006 yılında SEÇ (Sağlık, Emniyet ve Çevre) departmanının kurulmasıyla atıldı. Bununla birlikte, ISO 9001, ISO 14001 ve OHSAS 18001 Kalite, Çevre ve İş Güvenliği Yönetim Sistemleri, Entegre Yönetim Sistemi olarak 2007 yılında kuruldu. 2014 yılında başlanan çalışmalar doğrultusunda sera gazı emisyonlarının azaltılmasına yönelik faaliyetlerin sistematik olarak yürütülmesini sağlamak amacıyla ISO 14064 Sera Gazı



Yönetim Sistemi kuruldu ve "Sera Gazı Emisyon Raporu" yetkili kuruluş tarafından onaylandı.

Yeşil Liman sertifikasyonu çalışmalarına ise ilk olarak 2011 yılında Ulaştırma, Haberleşme ve Denizcilik Bakanlığı tarafından limanlara gönderilen proje başvuru yazısı sonrası başladık. Bakanlık tarafından projedeki denetim mekanizmasında TSE ile işbirliği yapılması ve projenin genişletilmesi sonucu Marport, Temmuz 2015'de Türkiye'nin ilk Yeşil Limanı olmaya hak kazandı. Yeşil liman çalışmaları doğrultusunda çok önemli projelere imza attık. Enerji tasarrufu ve sera gazı emisyonlarının azaltılması amacıyla yaklaşık 8 milyon dolar yatırımla liman sahasında çalışan 35 RTG vincin çalışma sistemini dizelden elektrikliye dönüştürdük. Projenin başladığı tarihte 35 olan RTG sayımız

bugün 41 adettir. Proje başladığından bu yana yaklaşık 11 milyon 900 bin kg karbondioksit gazının salınımını engelledik ki bu 19 bin ağacın bir yılda tutacağı karbondioksit miktarına eşdeğerdir. Yine bu proje sayesinde, 5 milyon 900 bin litre yakıt tasarrufu sağladık.

### Son olarak, Marport, önümüzdeki dönem için kendisini küresel arenada nasıl konumlandırıyor?

Dünya liglerinde liman sıralamalarında Türkiye'den Ambarlı Limanı öne çıkıyor. Denizcilik sektörünün önde gelen yayınlarından Lloyd List'in Ağustos ayında yayınladığı Dünyanın 100 Top Limanı listesinde Ambarlı 40'inci sırada yer aldı. Marport olarak iş hacmimiz ve elleçleme rakamlarımız ile Ambarlı'nın bu sıralamadaki yerine önemli oranda katkımız var.

# RİPORT Yatırımlarına Bu Yıl da Devam Ediyor

SON dönemde yatırımları ile dikkat çeken RİPORT Rize Limanı İşletmesi Yatırım A.Ş., Karadeniz'den dünyaya açılan önemli bir kapı olma yolunda hızla ilerliyor. 1997 yılından beri özel sektör tarafından işletilen liman hakkında Yönetim Kurulu Başkanı Asım Çillioğlu'ndan önemli bilgiler aldık. Limanın elleçleme kapasitesinin 2.5 milyon tona çıkarıldığını, geçen yıl 500 bin ton elleçleme yapıldığını belirten Çillioğlu, önümüzdeki dönemde kapasite kullanımlarının artacağına inandıklarını söyledi.

Bir süre önce başlayan ve halen devam etmek olan yatırımları anlatan Asım Çillioğlu; Rize Serbest Bölgesi'nde 5 bin ton kapasiteli hangar, depo ve terminal sahası, Yeni nesil 2015-2016 model çekiciler ve kayar perdeli dorseler, konteyner taşımacılığı için konteyner dorseler, damper ve dökme

yükler için kamyon ve damper dorseler, hacimli yükler için lastikli yükleyiciler (Loder) ve mini yükleyiciler ile forkliftler alanlarında yatırımlarının sürdüğünü belirterek şöyle devam etti: "2016 yılına 'inovasyon' sloganıyla başladık. 2015 yılı ve öncesinde ülkemizin önde gelen maden ihracatçı şirketlerinden olan Çayeli Bakır İşletmeleri (ÇBİ) kendi yapmakta olduğu Rize Limanı'nda depolanan bakır konsantrelerinin stoklama/İstifleme/nemleme/kurutma ve gemilere yükleme işlemlerinin tamamı Nisan 2016 ve sonrasında Ridenpet Limancılık olarak gerçekleştirmeye başladık. ÇBİ maden firmasına verilecek hizmet için yeni kadroya 23 istihdam daha ilave edilerek bu ekip ve donanımların tamamı uluslararası güvenli çalışma kural ve prensipleri gereği tüm sağlık kontrolleri ile birlikte eğitim-

lerden geçirilmiştir. 2016 yılı yatırımlar sonucu yeni ekip ve donanımlar ile madencilik hizmetinde yeni işlem olarak elleçleme, stoklama, istifleme ve yığınlama hacmimizde yıllık yaklaşık 350 bin ton artış olacaktır. Rize Limanı bölgesinde



yer alan 3 büyük limanın kapasitesi kadar hizmet verebilecek kapasiteye ulaşma imkanına kavuşabilecek konuma sahiptir. Rize Limanı bölgedeki mevcut limanların içerisinde ani talep gelişmelerine göre rakiplerine göre en düşük maliyet ile ve en

hızlı kapasitesi artırımı liman faaliyetlerini gerçekleştirebilecek bir liman konumundadır.

Rize Limanı'nın sahip olduğu dolgu sistem rıhtımları -14 ile yapılmıştır. Doğu Karadeniz'de yer alan limanlar, Gürcistan da olan Batum ve

re gemilere hizmet verebilmektedir. Rize Limanı talep üzerine yapılması planlanan deniz derinleştirme tarama işlemleri ile eski kapasitesi olan -13 draft kapasitesine ulaşacaktır."

**İyidere'de liman ve lojistik merkez projesi**

İyidere vadisine açılan bir liman ve lojistik merkezi yapımı ile ilgili yerli ve yabancı ortaklarla ilgilendiklerini ifade eden Asım Çillioğlu, limancılık hizmetleri çeşitlendirmek için yabancı sermayeli bir şirket ile liman yapımı, yıllık 250 milyon Dolara ulaşabilecek olan Rize Serbest Bölge genişlemesi, işlem olarak ilk etapta 500 Bin/Ton işlem yapacak olan Kara Limanı (Drayport) çalışmalarını devam ettirdiğini anlattı.

**Ovit Tüneli Erzurum'a tren ile bağlanmalı**

Önümüzdeki yıl tamamlanması beklenen ve taşıma-

**Karadeniz'den dünyaya açılan önemli limanlarımızdan olan Riport, geçtiğimiz yıl başladığı yatırımlarına bu yıl da devam ediyor. Uzun vadeli yatırımlar yapan firma, sektörün geleceğinden oldukça umutlu.**

cılık alanında büyük faydalar sağlaması beklenen Ovit Tüneli çıkışındaki İspir'in acilen Erzurum'dan geçen tren yoluna bağlanması gerektiğini vurgulayan Asım Çillioğlu, bölgelerinin hızla BTK (Bakü -Tiflis-Kars) demiryoluna hızla entegre olması gerektiğini söyledi. Diğer taraftan daha sağlıklı bir lojistik operasyon süreci için serbest bölgenin liman bölgesine taşınmasının önemine değinen Çillioğlu, bu konuda da gerekli etüd çalışmaları yaptıklarını sözlerine ekledi.

# DB Schenker Arkas Denizyolu Operasyonlarını Güçlendiriyor

DB Schenker Arkas İstanbul Denizyolu Operasyon Müdürü Neslihan Kaya KargoHaber'in sorularını yanıtladı.

**Denizyolu taşımacılığında sunduğunuz hizmetler hakkında bilgi vererek, network ağınızdan söz eder misiniz?**

Deutsche Bahn AG'nin nakliye ve lojistik birimi DB Schenker ile Arkas Holding'in güçlerinin birleşimiyle kurulan DB Schenker Arkas, Türkiye'de, İstanbul, İzmir, Bursa, Ankara, Mersin ve Gaziantep'te bulunan şubeleri, Denizli, Kayseri ve Konya'daki satış ofisleriyle hizmet veren global bir lojistik şirkettir. Küresel gücünü ve yerel kabiliyetlerini kullanarak müşterilerine hizmet veren DB Schenker Arkas, denizyolunda forwarder kimliğiyle faaliyet göstermektedir. İstanbul denizyolu ekibi olarak, denizyolu servisi olan dünyanın bütün limanlarına, müşteri ihtiyaçlarına özel tedarik zinciri oluşturabilme ve proje geliştirebilme yeteneğine sahibiz.

Müşterilerimizin FCL ve LCL ihracat & ithalat tüm yüklemelerini, global network ağımızın güvenilirliği ve butik hizmet veren dinamik ekibimiz ile organize etmekteyiz. Denizyolu taşımacılığının tamamında DB Schenker global network ağını kullanıyoruz. Bu sayede tüm dünyada kendi ofislerimiz ile hizmet vermenin güvenilirliğini ve ayrıcalığını müşterilerimiz

sunmaktayız. İthalat ayağında origin ofislerimizin armatörlerin yükleme limanı ofislerinden aldıkları navlunlarla DB Schenker gücü ile hizmet sunuyoruz. İhracat ayağında da armatörler ile geliştirmiş olduğumuz ilişkilerimiz ve işbirliğimiz sayesinde en iyi servis veren hatlarla en uygun maliyetle müşterilerimizi memnun etmeye çalışıyoruz.

DB Schenker ofisleri olarak 'Preferred Carrier System' adı altında global olarak belirli armatörler ile çalışmaktayız. Yapılan global kontratlar ile birlikte belirli hatlarla hem navlun, hem yer garantisi sağlayarak pazarda rekabet gücümüzü artırmaya çalışıyoruz. Denizyolunun yanı sıra karayolu, havayolu, demiryolu, depolama, ulusal dağıtım ve sigorta servisleri ile tedarik zincirinin her bir aşaması için bütüncül yaklaşımla paket çözümler ve müşterilerimizin her birine özel alternatif yollar sunuyoruz.

Yerleşik bulunan şubelerimiz ve bölgelerinin şartlarını bilen uzman ekiplerimiz sayesinde müşterilerimize çok daha rahat ulaşmakta ve optimum hizmeti sunmaktayız. Türkiye denizyolu ekiplerine destek veren ürün müdürlerimiz; hem global ofislerimiz hem de armatörler arasında önemli bir köprü görevi görmektedir. Şubeler bazında satış ekiplerimizin ve bölgeler bazında hat geliştirme müdür-



DB Schenker Arkas İstanbul Denizyolu Operasyon Müdürü Neslihan Kaya.

lerimizin de destekleriyle satış ürün birlikte hareket ederek rekabetin had safhada olduğu pazarda güçlü adımlarla ilerlemekteyiz.

En önemli ilkimiz, çözüm odaklı yaklaşımlarla müşteri memnuniyeti sağlamaktır. İstanbul'da sayısı yüzleri bulan forwarder bulunmakta, ayrıca armatörler de pek çok müşteri ile direkt çalışmakta. Bu piyasa koşullarında farklılığı verdiğiniz hizmet kalitesi ile sağlamak durumundasınız. Bu nedenle biz, müşterilerimizin

sağ kolu gibi hareket ederek, işleyişlerinde kolaylık sağlayabilecek her türlü süreci önceden planlıyoruz.

**Sektörlere özel geliştirdiğiniz çözümler neler?**

Dünyanın konteyner limanı bulunan her yerinden her yerine kapıdan kapıya hizmet sunuyor; her sektöre ve müşteriye özel çözümler üretmeye çalışıyoruz. Belirli sektörlere hizmet vermek gibi bir odaklanmaya sahip değiliz, ancak DB Schenker Marble ve DB Schenker Marineparts ürünlerimiz ile sektörlere özel çözümler de sunuyoruz. Mermer, taş ve granit taşımalarında, yaptığımız DB Schenker Marble ürünü ile verimli, güvenilir ve hızlı çözümler sunmayı amaçlıyoruz. Türkiye'de mermer lojistiğinde lider konumundayız. DB Schenker Marineparts servisimiz, gemilere dünya genelinde parça tedariki ve daha fazlasını sağlayan özel bir hizmet. Ayrıca proje departmanımızla stan-

dart konteyner taşımacılığı dışında her türlü taşmalı FR ve OT yüklemeleri ile açık yük taşımacılığı ve gemi kiralama hizmetleri sunuyoruz. Kısacası standart denizyolu taşımacılığı dışında; Proje, Marble ve Marineparts departmanlarımızda bulunan konusunda uzman ekiplerimiz ile çok özel çözümler üretmekte ve ayrıcalıklı hizmetler sunmaktayız.

**Denizyolu taşımacılığı toplam iş hacminiz içinde nasıl bir pay alıyor? 2016'ya ilişkin hedeflerinizi aktarır mısınız?**

Toplam iş hacmimiz içinde denizyolu taşımacılığı artan bir ivmeyle yerini güçlendiriyor. İstanbul denizyolu ekibi olarak 2 yıl önce gerçekleştirdiğimiz yeni yapılanmamız sonrası FCL ihracat, FCL ithalat, LCL ihracat ve LCL ithalat birimleri olarak ayrışma ve uzmanlaşmaya gittik. Her birim şefleri, müşteri temsilcileri ve dökümantasyon so-

rumluları ile ayrı bir bütçeye ve hedeflere sahip. Her bir ekip üyesi; bireysel, birimsel ve departman olarak sorumluluklarını ve hedeflerini net bir şekilde bilmekte ve tamamen ekip çalışmasına dayalı bir sistemde başarıya odaklanarak çalışmaktadır.

Şeffaflık ve bilgi paylaşımı bizim için olmazsa olmazlarımızın başında gelir. Her yıl artan hacimlerimiz sayesinde hedeflerimize ulaşmanın mutluluğunu ekipçe paylaşmaktayız. Ekonomik ve siyasi olarak çok zorlu bir yıl olan 2015'i üstün bir başarı ile hedeflerimizin çok üzerinde bitirmenin gururunu yaşadık. 2016 yılı için son derece motive bir şekilde çalışmalarımıza devam ediyoruz. Başarıyı; müşteri odaklı hizmetler, ekip çalışması ve paylaşılan vizyonumuz ile yakalıyoruz. 2016 yılı için en büyük hedefimiz; yakaladığımız büyümenin bir adım üzerine çıkmaktır, yani yarışımız sadece kendimizle. Müşterilerimizi memnun edebilmek, hacimlerimizi ve karlılığımızı artırmak için yoğun bir şekilde çalışıyoruz. Ekip olarak yüreklerimizi ortaya koyarak çalışıyoruz. En büyük ayrıcalığımızın bu ortak güçten geldiğine inanıyorum.

**Kısa, orta ve uzun vadeli hedefleriniz ve yatırım planları neler?**

İstanbul denizyolu ekibi olarak her şirkette olduğu gibi kısa vadede önceliğimiz yıllık hedeflerin devamı 14'üncü sayfada



13'üncü sayfadaki haberin devamı

defimizi tutturmaktadır. Bunun dışında özellikle şirketimiz tarafında sağlanan personel eğitimleri sayesinde çalışanlarımızın bireysel gelişimlerini de destekliyoruz. Çünkü bizim için en önemli şey ekibimizin mutlu ve huzurlu bir ortamda çalışıyor olmaları. Bunu sağlamanın ilk şartının "iletişim" olduğuna inanıyoruz. Ayrıca herkesin bireysel gelişimini de insan kaynakları departmanımız ile birlikte destekleyerek, kariyer planlamalarımızı da

ekip arkadaşlarımız ile birlikte yapıyoruz. Bireysel gelişimimiz, departman gelişimini ve sonrasında da şirket gelişimini sağlıyor. Yurtdışında çeşitli eğitim şansları da sunan şirketimiz, bir okul gibi çalışanlarımızın yetişmesine büyük katkı sunuyor. Orta vadede hedefimiz çok daha donanımlı, kendisini her gün yenileyen ve öğrenmeye devam eden, etkin ve mutlu çalışabilen ekip arkadaşları ile daha büyük yeni başarılar elde etmektir.

Uzun vadede şirketimizin başarısı için, gerek insan kaynağı, gerek eğitim, gerekse teknoloji yatırımları eksiksiz olarak yapılmaktadır.

İstanbul denizyolu ekibi olarak özellikle hem LCL hem de FCL servislerimizi geliştirmek üzere pek çok Ar-Ge çalışmaları yapıyoruz. Pazarda değişiklik yaratabilecek ihtiyaçları analiz edip, bu ihtiyaçlar doğrultusunda ürettiğimiz hizmetlerle müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak hedefindeyiz.

**Türkiye'de denizyolu taşımacılığında en temel sorunlar neler? Çözüm önerilerinizi aktarır mısınız?**

Türkiye'de denizyolu taşımacılığında lojistik şirketlerinin yaşadığı iki temel sıkıntı olduğuna inanıyorum. Birincisi; sayısı yüzleri bulan irili ufaklı pek çok forwarder olması sebebiyle pazarda bazen gerçeklere dayanmayan kıyasıya bir haksız rekabetin oluşması. İkincisi ise; armatörlerin de direkt

olarak müşteriler ile çalışması nedeniyle hattın direkt kendisi ile de rekabet etmek durumunda kalıyor olmamız. Piyasada gerçekten çok fazla forwarder var. Ancak kaç tanesi güvenilir ve kaç tanesi armatörler ile güçlü işbirliğine sahip? Kaç tanesi acente olarak kendi ofislerini kullanıyor? Bunlar tartışılır. Bu nedenle forwarder seçerken şirketlerin çok dikkatli ve özenli olması gerektiğine inanıyorum. Ki, bir

sorun meydana geldiğinde karşılıklı çözüm yolları üreten alternatifler sunabilen bir muhatap bulabilirsiniz. Armatörlerin direkt olarak müşteriler ile çalışmaları da tabii ki kendi seçimleri. Ancak bir forwarder ile çalıştığında armatör belki de onlarca yüzlerce müşteriyi tek bir forwarder sayesinde tek bir kaynaktan kazanmış olacaktır. Bu bilinçle yaklaşılması hepimize fayda sağlayacaktır.

## Omsan Denizcilik'ten Bir Atılım Daha

Omsan Denizcilik, faaliyete başladığı 2008 yılından bu yana uluslararası konteyner forwarding hizmetlerinin yanı sıra dökme ve genel kargo yüklerin denizyolu

ile taşınması için gemi kiralama, brokering ve liman hizmetlerini başarıyla sunuyor. Denizyolu taşımacılığı kapsamında sunduğu hizmet kalitesini artırmak ve müş-

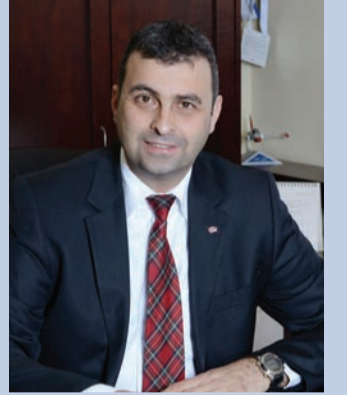
terilerine kapıdan kapıya kesintisiz hizmet sunmak amacıyla çalışmalarını sürdüren Omsan Denizcilik, son olarak 11 Mayıs 2016 tarihi itibarıyla Gemi Acenteliği Yetki Belgesi aldı.

Denizyolu taşımacılığı alanında faaliyetlerini geliştirmek ve sektörde büyümek amacıyla yepyeni bir atılım gerçekleştirdiklerini belirten Omsan Denizcilik Genel Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu, Gemi Acenteliği Yetki Belgesi ile Omsan Denizcilik'in Türkiye'deki tüm limanlarda,

geminin limana yanaşmasından kalkışına kadar tüm işlemleri yetkili gemi acentesi olarak kesintisiz bir şekilde gerçekleştirebileceklerini söyledi.

Omsan Denizcilik olarak 2009 yılından bu yana gemi kiralama, 2010 yılından itibaren ise özmal gemileri ile armatörlük hizmeti verdiklerini söyleyen Arıburnu, yıllık 350 gemi ve 4 Milyon Ton yük için gemi kiralama hizmeti verdiklerini belirtti. Kosterden Capesize sınıfına kadar her büyüklükte gemi için kiralama hizmeti

gerçekleştirdiklerini söyleyen Arıburnu, amaçlarının kabotaj kapsamında en büyük yük taşıyıcısı olarak kısa vadede yıllık 10 milyon ton yük taşıma kapasitesine ulaşmak olduğunu belirtti. 2010 yılından bu yana İSDEMİR Limanı'nda verilen liman operasyonları hizmetine bu yıl içerisinde Aslan Çimento Limanı'nı da ilave eden Omsan Denizcilik'in, yıllık yaklaşık 12 milyon ton yükün liman operasyonlarını gerçekleştirmesi hedeflenmektedir. Liman işletmeciliğinin Omsan Denizcilik'in odaklandığı ana konuların başında gel-



Omsan Denizcilik Genel Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu.

diğini vurgulayan Arıburnu, kısa vadede yeni liman yatırımlarını hedeflediklerini ve liman lojistiğinde entegre hizmet vermeyi sürdüreceklerini sözlerine ekledi.



## Rodaport Lojistik Alanlarını Geliştiriyor

RODAPORT, 2016 yılı sonunda faaliyete geçirmeyi planladı A tipi gümrüklü ve gümrüksüz Antrepo ile İstanbul da bulunan ve Anadolu ile ticaret yapmakta olan birçok dış ticaret şirketinin, fiziksel şartlara bağlı olarak artan maliyetlerini azaltacak alternatif çözüm sunmayı hedefliyor. Rodaport Genel Müdürü Ali Açıl sorularımızı yanıtladı.



Rodaport Genel Müdürü Ali Açıl.

**Limanınızın tarihinden, kapasitenizden ve faaliyetlerinizden kısaca söz eder misiniz?**

Roda Liman Depolama ve Lojistik İşletmeleri A.Ş. Bursa Çimento A.Ş. Grubu ve Dora Yatırım A.Ş. Grubu ortaklığıyla 2006 yılında Bursa'da kurulmuştur. Genel yük, kuru yük ve konteyner alanlarında işletme iznini alarak Aralık 2007 yılında hizmete başlamıştır. Hizmette olduğu sürede ikin-

ci faz genişleme altyapısını tamamlayan limanımız 103 dönüm gümrüklü, 67 dönümü iç terminal sahası olmak üzere toplam 170 dönüm alanda liman hizmetlerini sürdürmektedir. 1200 metre uzunluğa ve 35 metre genişliğe sahip iskelesi ile aynı anda 8 adet gemiye 7 gün 24 saat kesintisiz olarak hizmet vermektedir.

Limanımız başta konteyner olmak üzere, her türlü bi-

rimleştirilmiş yük, genel yük, dökme yük ve proje yüküne, ihtiyaçlara özel ekipman ve deneyimli personel tahsis etmekte, her geçen gün sayısı artan makine parkı, uzman ve deneyimli kadrosu ve hizmet öncesi üst düzey planlama metodolojisi ile Gemlik Körfezi'ne uğrak yapan gemilere ve getirdikleri çeşitli sınıflardaki yüklere, standartların üzerinde bir hız ve hassasiyet ile hizmet vermektedir. Gemi üzerinde yüke verilen hizmetler dışında, 2 adet 35 ton kapasiteli portal vince sahip 3 bin metrekare kapalı sundurma binasında, otomotiv çeliği gibi hassas yüklere yüksek kaliteli depolama hizmeti sağlanmasının yanında, liman içinde ihtiyaçta uygun büyüklüklerde yapılmış toplam 7 bin metrekarelik alana sahip 5 adet yatay kapalı depoda, dökme tahıl ve torbalı yüklere depolama hizmeti verilebilmektedir.

**Lokasyonunuz size ne gibi avantajlar kazandırıyor?**

Limanımız batıda Çanakkale, doğuda Ankara olmak üzere geniş bir hinterlanda hitap eden stratejik bir pozisyonundadır. Gemlik, Orhangazi, İnegöl, Bursa, Bilecik,

Kütahya ve Eskişehir ana hinterlandımızı oluşturmaktadır. Ayrıca Çanakkale, Bandırma, Balıkesir aksı ile Gebze, Düzce, Ankara aksının tam ortasında konumlanmış bulunmaktayız. Yapılmakta olan yeni İstanbul-İzmir otoyoluna olan yakınlığımızın, İstanbul'un Anadolu yakası, İzmir ve iç Anadolu'ya yapılan sevkiyatlarda hız ve kolaylık sağlayacağını düşünmekteyiz.

**Önümüzdeki dönem için nasıl bir büyüme hedefliyorsunuz ve ne gibi yenilikleriniz olacak?**

2016 yılında dünyada yaşanacak gelişmelerin 2017 ve sonrası için çok önemli mesajlar vereceğini düşünüyoruz. Dünyada ve ülkemizde konteyner hizmetlerine ait dengeler çok hızlı bir şekilde yeniden yapılıyor. Teknolojideki hızlı gelişme ve artan E ticaret lojistik sektörünün yeni itici gücü olabilir, bunu çok yakında göreceğiz şekilde hazırlıklı olmamız gerekiyor. Küresel ve bölgesel ticarete ait güçlü öngörüler ve bölgemizdeki liman hizmetinde oluşan arz fazlasını da göz önünde bulundurarak yatırımlarımızdaki ağırlığı bölgenin geleceğini kucaklayabilecek bir lojistik merkez



kurulmasına kaydırdık.

Limanımıza sadece 1,1 km mesafede yapımı devam eden ve 2016 yılı sonunda faaliyete geçirmeyi planladığımız A tipi gümrüklü ve gümrüksüz Antrepomuz; 35 bin metrekarelik kapalı ve 9 bin metrekarelik açık alana sahip olacaktır. Antrepomuzun; hali hazırda İstanbul da bulunan ve Anadolu ile ticaret yapmakta olan birçok dış ticaret şirketinin, fiziksel şartlara bağlı olarak artan maliyetlerini azaltacak alternatif bir çözüm olacağını düşünüyoruz.

Dünyada büyüyen gemi

boyutları ile birlikte bölgeye daha büyük gemiler sıklıkla uğramaya başlamıştır. Müşteri taleplerinin gecikmeden karşılanması ve gemi kabul kapasitemizin arttırılmasına yönelik olarak yapmamız gereken diğer bir yatırımımız ise liman iskele derinliklerinin arttırılması olmuştur. Hali hazırda başlamış olan çalışmaların yılsonuna varmadan tamamlanması beklenmektedir. Bu projemiz tamamlandığında limanımıza 3 adet 50 bin ton kapasiteli gemi aynı anda yanaşabiliyor olacaktır.



# Denizcilik Sektörü 40 Bin Kişiye İstihdam Yaratacak

TÜRKİYE'DE 400 bin kişiye istihdam sağlayan denizcilik sektörü, 40 bin kişiye daha yeni istihdam yaratacak.

Denizcilik; ticaret filosunun dışında, tersaneler, limanlar, turizm, balıkçılık, gemi söküm sanayi, kıyı inşaatları, gemi ve sevkiyat acenteleri, gemi alım-satım brokerleri, yükleme-boşaltma yapan şirketleri ile en geniş istihdam yaratan sektörlerin başında geliyor. Bugün için denizcilik sektörü yaklaşık 400 bin kişiye doğrudan, mevsimlik iş olması açısından da dolaylı olarak da 3 milyon kişiye istihdam yaratıyor.

Ancak 2009 yılında global krizden etkilenerek, özellikle gemi inşa alanında ciddi sıkıntıya düşülmesi nedeniyle, tersanelerde çalışan sayısı 3 yıl gibi kısa sürede 34 binlerden, 17 binlere kadar geriledi. Geçtiğimiz yıldan itibaren de krizin etkilerinden sıyrılan sektör, eski parlak günlerine dönmeye başladı ve 2015'te

istihdam 30 bine çıktı.

Bu yılın başından itibaren de sadece gemi inşa alanında değil tüm denizcilik sektörü atağa kalkarak, hem geçmişte kaybettiği iş gücünü geri kazanmaya hem de yeni istidam yaratmaya hazırlanıyor. Bunun da birçok nedeni var. 10 yıl önce 37 olan faal tersane sayısı geçen yıl 77'ye çıktı ve 49 tersane de yatırım aşamasında. Bir başka neden ise, deniz taşımacılığında Türkiye'nin filo büyüklüğünün her geçen yıl artıyor olması. Ayrıca önümüzdeki yıllarda gemi ve yat ihracatında artış bekleniyor. Daha da önemlisi, 2023 yılında gemi inşa sanayi için 10 milyar dolarlık hedef kondu ve 2017 yılında Türkiye'nin küresel lojistik sektöründen alacağı payın 140 milyar dolara çıkması bekleniyor.

**Tersanelerde çalışan sayısında yüzde 10'luk artış bekleniyor**

Tüm hedefler, önümüzdeki

dönemde denizcilik sektöründe istihdam artışı getirecek. Yeni yatırımlarla birlikte tersanelerde çalışan sayısında yüzde 10'luk bir artış beklenirken; turizmi, gemi söküm sanayi, kıyı inşaatları, acentelerle birlikte tüm denizcilikte yüzde 10'luk bir istihdam artışı olacağı tahmin ediliyor ki, bu da önümüzdeki dönemde yaklaşık 40 bin kişinin işe alımı demek.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkan Yardımcısı Halim Mete, tecrübe kazanmış kaynak, torna-tesviye çalışanlarının yaşanan global ekonomik kriz nedeniyle başka sektörlerle yöneldiğini, bunun da kendine has yapıyla bambaşka bir uzmanlık alanı olan gemi inşa sektöründe yetişmiş eleman açığını arttırdığını söylüyor: "Gemi adamları yönünden bakıldığında, denizcilik üniversitelerimizde verilen eğitimler yeterli düzeyde olup, ulusla-

rarası standartları karşılıyor. Piri Reis Üniversitesi bu konuya öncülük ediyor, kalifiye ve iyi lisan bilen zabitan (gemi adamı) yetiştirilmesi amaçlanıyor. Ancak, üniversite mezunlarının uzun süre denizde çalışmaması nedeniyle, özellikle zabitan sınıfı gemi adamı açığı ortaya çıkıyor. Bu da eğitilmiş personel sayısını düşürüyor. Örneğin, makine zabitan sınıfı ve 2'nci kaptan açığı halen sürüyor. Deniz eğitimci maaşlarının yetersizliği sebebiyle denizci kökenliler ya gemiye çıkarak yüksek maaşlarda çalışıyor ya da karada denizcilik firmalarında daha iyi maddi koşullarda çalışıyorlar. Ayrıca yatçılık sektöründe yabancı dil bilen ara elemana ihtiyaç vardır."

Türkiye Gemi İnşa Sanayicileri Birliği (GİSBİR) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kıran, sektörde mavi yakalı çalışanlar için ortalama aylık net 2 bin 500 lira, beyaz yakalılar için de



ortalama 4 bin 500 lira kazanç söz konusu olduğunu söyledi. 2015 yılı itibarıyla sektörde çalışan sayısının 29 bin 699 kişi olduğunu belirten Kıran, şunları söyledi: "İşlerin önceki döneme göre azalması nedeniyle istihdam açığı hissedilmekle birlikte, kriz öncesi dönemde tecrübe kazanmış

kaynakçılar başta olmak üzere, pek çok meslek grubu, kriz ortamı nedeniyle başka sektörlerle geçtiler. Bu durum işler açıldığında ihtiyaç duyulacak meslek gruplarını yeniden sektöre döndürmede zorluklar yaratacaktır. Bu husus gemi inşaatında çalışan diğer meslek grupları için de geçerlidir."

## Hurda Teşviki Sektörün Beklentisine Cevap Veremedi

YAŞLI Türk koster filosunun yenilenmesi için 1.5 yıl önce çıkarılan hurda teşviki hiçbir sonuç vermedi. Her yıl 20 gemiye kadar yenileme öngören ve toplamda en az 100 eski geminin yenilenmesini desteklemeyi amaçlayan kanundan, 1.5 yıl geçmesine rağmen yönetmeliği çıkarılmadığı, piyasa koşullarına göre de 'teşvik edici' bulunmadığı gerekçesiyle tek bir hurda gemi bile yararlanmadı. Kanun sektörde büyük heyecan yaratmış, armatörler kadar tersaneciler ve yan sanayicilere de büyük fırsatlar yaratması beklenen bu teşvikle filodaki yaşlı ve verimsiz 100 geminin yenilenmesi umudu doğmuştu. 'Türk deniz ticaret filosu hurda desteği projesi' için çıkarılan mevzuat 15 Nisan

2015'te Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girmişti. Sektörün uzun zamandır beklediği bu teşvik; Türk ticaret filosunun yenilenmesini desteklemek amacıyla ekonomik ömrünü tamamlamış gemilere hurda destek bedeli ödenmesi ve yerlerine yeni gemi inşa edilmesini amaçlıyordu.

Koster Armatörleri ve İşletmecileri Derneği (KOSDER) Başkanı Salih Zeki Çakır, "Çok umutlanmıştık ancak yeni gemi yaptırmak için teşvik edici bir kanun çıkarılmadı. Kanun eksik çıktı. Kimse bu şartlarda gemi yenileyemez. Zaten emtia fiyatları ve buna bağlı hurda değeri düştü. Kanunun yenilenmesi şart. Teşvik miktarı artırılmalı, hurda değeri groston üzerinden

hesaplanmalı. Finans sorunu çözülmeli" dedi.

Görüşlerini Ulaştırma Bakanlığı'na ilettiklerini ve bunun üzerine uygulama tebliğinin beklemeye alındığını Belirten KOSDER Başkanı Salih Zeki Çakır, hiçbir armatörün bu koşullarda teşvikten yararlanmak istemediğini dile getirdi. Çakır, "Düşünüldüğü gibi olsaydı çok işe yarayacaktı. Fakat sektörün ihtiyacına cevap verebilecek bir düzenleme olmadığından şu anda işlevsel değil. Henüz bir işe yaramadı" dedi.

Çakır, kanunda yapılması gereken değişiklikler konusunda şunları söyledi: "İki önerimiz var mevcut kanunun yararlı hale getirilebilmesi için. Şu anda kimse gemisini bu şartlarda

hurdaya verip de eline geçecek para ile Türkiye'de bu piyasa ve ekonomik koşullarda gemi yapma şansı yok. Emtia fiyatları düştüğü için geminin hurda değerleri düşük. Zaten bu geminin hurdaya gidebileceği tek yer Aliğa. Orada da fiyatlar çok düşük. Mesela 5 bin tonluk bir gemi bugünkü değeri ile hurdaya verilirse armatörün eline en iyi ihtimalle 250 bin TL para geçer. O da geminin hiç borcu yoksa. 250 bin de bakanlık buna katkı sağlayacak. 500 bin dolar bir öz kaynağa ulaşmış olacak. Oysa ki 500 bin dolarla 5 bin tonluk bir gemi yapılmaz. 6-7 milyon dolarlık bir finansmana ihtiyaç var o finansmanın nasıl karşılanacağı ile ilgili bir düzenleme yok. Ayrıca sektör olarak teşvikin yeni gemi yaptırmaya şartına bağlı olmasına da karşısız. Otomobilde olduğu gibi bu şarta bağlı olmasın. Kanun teşviki yeni gemi yaptırmaya veriyor. Bu kalkarsa yatırım eski geminin tamir bakımı ile uğraşmaz. Gemiden kurtulsun, nakit alınsın ve o parayı başka yerde değerlendirsin. Bu sayede belli sayıda gemi piyasadan çekilir. Çünkü yaşlı filo çevreye de zarar veriyor. Can ve mal kaybı riski büyük."

**Yaşlı koster filosunun yenilenmesi amacıyla bir buçuk yıl önce getirilen teşvikle, 100 geminin hurdaya çıkarılması hedefleniyordu.**



**"Denizcilik bir koyup üç aldığınız bir sektör"**

Denizcilik sektörünün önemine de vurgu yapan Çakır, "Ekonomiye ve istihdama katkısını da değerlendirildiğinde denizcilik bir koyup üç aldığınız bir sektör uzun vadede. Hükümetin bu sektöre yaptığı her bir katma değer üç kat olarak geri dönecektir" dedi.

Koster filosu Akdeniz ve Karadeniz çanağındaki gemileri kapsıyor. Türk Armatörler, Akdeniz ve Karadeniz'de yüzde 21 pazar payı ile yıllık yaklaşık 1.6 milyar dolarlık navlun geliri sağlıyor. 12 bin DWT'nin altındaki gemileri kapsayan Türk koster filosunun toplam tonajı 2 milyon DWT. Filoda yaklaşık 700 gemi bulunuyor. Bu gemi-

lerden 200'ünün 30 yaşının üzerinde olduğu belirtiliyor. En az 100 geminin hurda teşviki kapsamında yenilenmesi planlanıyordu.

Bakanlığın sektörün talepleri doğrultusunda teşvik kanununu yeniden gündeme aldığını belirten Çakır, "Bunu birkaç kez kamu ile bir araya geldiğimiz toplantılarda gündeme getirdik. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Suat Hayri Aka, konuyu biliyor. Bu şekilde bir düzenleme yapılması için çalışma başlattılar. Ayrıca yeni Ulaştırma Bakanımıza da konuyu bu şekilde aktardık. Bunlar üzerinde süreç başlatıldı. Somut bir şey yok henüz. Herkes bir şey yapılınsı istiyor" dedi.



## Arkas Line Doğu Akdeniz Ve Karadeniz Servisini Güçlendiriyor

ARKAS Line, Maersk Group'un bünyesinde bulunan Seago Line ile yaptığı gemi paylaşımı (vessel sharing agreement) anlaşmalarına bir yenisini daha ekledi. Mayıs ayında Ege-İspanya (ASA) Servisi'nde Seago Line ile gemi paylaşımı anlaşması yapan Arkas Line, ikinci anlaşmasını da Doğu Akdeniz- Karadeniz Servisi (EBS) için gerçekleştirdi.

Her biri 6 bin TEU'luk dört gemi ile verilen servis, Arkas Line'nın işlettiği M/V Conti Basel gemisinin 5 Temmuz'da Damietta'dan çıkmasıyla başlayacak. M/V Conti Basel gemisi, 5932 TEU konteyner ve 500 TEU reefer kapasitesine sahip. Serviste Seago Line ise 3 gemisi ile hizmet verecek

Haftalık servisin yeni rotası ise şu şekilde olacak: Damietta - Port Said East - Marport - Constanta - Odessa - Ilyichevsk - Novorossiysk - Constanta - Marport - Port Said East - Ashdod - Damietta.

### Terminal del Golfo

#### Projesi'ne tasarım ödülü

Arkas Holding Liman Hizmetleri Grubu tarafın-

dan işletilmek üzere 2015 yılında ortaklık sözleşmesi imzalanan Terminal Del Golfo Limanı'nın projesi mimari tasarım ödülü kazandı. Dünyaca ünlü İtalyan mimarlık dergisi The Plan'ın bu yıl ikinci kez verdiği ödüllerde proje önce uluslararası duayen mimar ve tasarımcılardan

oluşan jüri değerlendirmesinde 500'den fazla proje arasından finale kaldı. Finalistler arasında değerlendirmede ise hem jüri tarafından hem de The Plan Awards web sitesi üzerinden yapılan oylamada birinci seçildi.

Terminal del Golfo limanını yeniden yapılandırma pro-

jesi kapsamında, 100 milyon Avro yatırımla üst ve alt yapı çalışmaları gerçekleştirilecek. Yıllık 130 bin TEU'luk kapasitesi 600 bin TEU kapasiteye yükselecek.

Akdeniz'in merkezinde ve Orta Avrupa'ya yakın lokasyonda olan Terminal del Golfo Avrupa'ya açılan bir kapı



görevi görüyor. Terminal'den gerçekleşen yükleme ve tahliye operasyonlarının yüzde 80'i lokal, yüzde 20'si ise transit yüklerden oluşuyor. Arkas

Batı Afrika'ya giden yükler için Terminal del Golfo'yu aktarım merkezi yaparak armatörlük şirketi Arkas Line'in servislerini de destekleyecek.

# GÖNDERMENİN HIZLI VE KOLAY YOLU



## Poliport Avrupa'nın 'En İyi' Terminali Seçildi

POLİSAN Holding'in Kocaeli Limanı'ndaki alanında terminali Poliport, Shell Chemicas Europe B.V. tarafından Almanya, İngiltere, Fransa, Belçika, Hollanda, İtalya'daki rakipleri Vopak ya da Oiltanking gibi dünya devlerini geride bırakarak '2015 Yılı En İyi Depolama Hizmeti' veren firma seçildi.

Polisan Holding tarafından 1971 yılında Kocaeli Defterdarlığı Milli Emlak Müdürlüğü'nden kiralanarak İstanbul Anadolu Yakası'na en yakın ve en büyük liman komplekslerinden biri olarak kurulan Poliport, bugün için 3'üncü şahıslara ait ürünlere, depolama ve elleçleme hizmeti veren, mal alım satımı yapmayan tek bağımsız kimyasal depolama terminali ve sıvı depolama yapan birkaç şirketten biri olarak faaliyetlerini sürdürüyor.

[www.pegasuscargo.com](http://www.pegasuscargo.com)

**PEGASUS**  
CARGO



# Safiport Derince'den Deprem Yönetmeliği'ne Uygun Tasarım

KANDİLLİ Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü, Safiport Derince için gerçek bir deprem kaydı hazırladı. Safiport Derince için diğer limanlarda olmayan bir simülasyon çalışması da yapılacak. Bu çalışma ile liman genişleme projesinde olası deprem hareketine bağlı olarak yönetmeliğe uygun tasarım belirlendi ve proje bu doğrultuda hazırlanıyor.

Kandilli Rasathanesi ile tüm geoteknik etütleri paylaştıklarını belirten Safiport Derince yetkilileri yeni yatırımlarda bir daha deprem ile ilgili olası zararların yaşanmaması için her türlü önlemi aldıklarını vurguluyor.

Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Prof. Emeritus Dr. Mustafa Erdik'in projeye ilgili açıklamalarına göre, "Limanın olası



bir deprem durumunda göstereceği etkiyi belirleyen bir rapor hazırladık. Safiport Derince bu rapora uygun bir proje ile yapılandırılıyor. 'Kıyı ve Liman Yapıları, Demiryolları ve Hava Meydanı İnşaatlarına İlişkin Deprem Teknik Yönetmeliği' ile limanların deprem tasarımı mühendislik kurallarına uygun şekilde düzenlenmiştir. Safiport Derince'de de yapı ve

güçlendirmeler bu yönetmeliğe uygun olarak yapılıyor. Liman yapısının depreme dayanıklı tasarlanabilmesi için zemin ortamının çok iyi incelenmesi, liman yapısı tipinin doğru seçimi, dolgu malzemesinin doğru belirlenmesi gerekir. Safiport Derince bizden aldığı rapor doğrultusunda tüm bu parametrelere uygun olarak inşa edilecek bu nedenle 'Safiport Derince depreme dayanıklı bir liman olacaktır' dedi.

Körfez Bölgesi'nde yer alan limanların kuvvetli bir deprem sonrasında da sadece istenilen ölçüde hasar görmesi ve kritik limanların işlevlerini sürdürmesi gerektiğini söyleyen Prof. Dr. Erdik sözlerine şöyle devam etti: "1999 depremi incelenince; yeterli zemin etüdünün yapılmamış olması, zemin islahı çalışmalarının eksikliği ve deprem tasarımlarında kullanılan yöntemlerin yetersizliği bu yapılardaki hasarın en önemli sebeplerindedir. Bir kere daha bu tip kayıplara maruz kalmamak için bu eksiklik ve yetersizliklerin - yönetmeliğin ciddi bir şekilde uygulanması ile - giderilmesi gerekmektedir. Sadece Körfez Bölgesi'nde değil, tüm ülkemiz kıyılarında liman tasarımlarının yönetmeliğe göre yapılması, yeterli deprem performans ve emniyetlerinin sağlanmasında en önemli etkenlerden birisidir."

## Safiport Derince'ye Barcelona Tasarımı

Barcelona Limanı'nın tasarımcısı Rafael Escutia Safiport Derince ekibine katıldı. Multimodal bir liman olan Barcelona Limanı'nı dizayn eden Escutia son olarak Safiport Derince'nin tasarım ve planlamasını yapıyor. Rafael Escutia geçtiğimiz günlerde Safiport Derince'yi ziyaret ederek Safi Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Safi ile görüştü.

Akdeniz'in iki ucunda yer alan Barcelona ve Safiport Derince; benzer büyüklükte, her çeşit yüke hizmet verebilen - multimodal (çok amaçlı) ve birbirine oldukça benzeyen iki liman. Yaklaşık 350 milyon dolarlık yatırım yapılacak olan Safiport Derince'de inşaat ve planlama süreci titizlikle yürütülüyor.

2,5 milyon TEU kapasiteye ulaşacak olan Safiport Derince'de stratejik inşaat yatırım planlaması Rafael Escutia ile sürdürülecek. Safiport Derince; multimodal (çok amaçlı), fonksiyonel, estetik, depreme dayanıklı ve çevre kriterlerine uygun bir liman olarak planlanıyor.



38 ÜLKE 97 NOKTA

## Scania Euro 6'da İddialı

EURO 6 motorlara iddialı giriş yapan Scania, yüzde'e varan yakıt tasarrufu sunuyor. Scania, ağır yük taşımacılığından uzun yol taşımacılığına kadar tüm projelere uygun üçüncü nesil Euro 6'larını Türkiye pazarına sundu.

Scania, 320 ve 360 beygir gücündeki 9 litrelik, 410 ve 450 beygir gücüne sahip 13 litrelik Euro 6 motorlarında sadece seçici katalitik dönüştürücü (SCR) sistemini kullanıyor. 2011 yılından itibaren yapılan geliştirmeler ile üçüncü nesil motorlarda SCR ile düşük emisyon değerleri sağlanmaktadır. Scania sahip olduğu yüzde 100 SCR ile bir önceki versiyon motorlara

kıyasla yüzde 3'e varan yakıt tasarrufu sunuyor.

Scania R4100D hidrolik retarder, şanzımana entegre edilmiş harici frenleme sistemi ile 4100 Nm frenleme tork değerine ulaşıyor. Retarder aktif kullanılmadığı durumlarda şanzımandan serbest dönerek direnç kayıplarını ortadan kaldırıyor.

Scania'nın İsveç fabrikasında tasarlayıp ürettiği ve geliştirmeye devam ettiği tam otomatik debriyajlı optiscruise sistemi ile, yüksek sürüş kabiliyeti ve yakıt ekonomisi sunuyor. Scania sahip olduğu performans modları ile sürücülerin konfor ve sürüş kalitesini artırıp aracın verimlili-

ğini en üst düzeye çıkarıyor. Sürücünün kullanım isteğine göre standart, ekonomik, güç ve arazi modu seçenekleri ile Scania araçları her koşulda en ideal sürüş imkanı sağlıyor.

Scania, 2016 model Euro 6'larında zorlu koşullarda gerçekleştirilen testler sonucu sorunsuz çalışan üstün sürüş teknolojileri mevcuttur. Şerit takip sistemi (LDW), gelişmiş acil durum frenleme sistemi (AEB), hız sabitleme sistemi (ACC) ve filo yönetim sistemi teknolojileri gibi daha birçok yeni teknolojiyi Euro 6'larında müşterilerine sunuyor.

**Scania ilk çeyrekte bin 139 adet kamyon sattı**  
Scania, 2016 yılında dün-



yada ve Türkiye'de satışlarını artırmaya devam ediyor. Scania'nın satışları 2016 yılının ilk çeyreğinde global pazarlarda toplam yüzde 6 arttı. Türkiye pazarında ise, ilk 5 ayda yüzde 16 pazar payı elde etti.

Scania, 2016 yılının ilk çeyreğindeki en büyük büyü-

meği Türkiye'nin de içinde olduğu Avrasya pazarında göstererek satışlarını yüzde 130 artırdı. Avrupa pazar payı yüzde 17,4, Asya pazar payı yüzde 13'e ulaştı.

Global pazarlara paralel olarak Türkiye pazarındaki satışlarını da arttıran Scania, 2016 yılının ilk 5 ayında yüz-

de 16'lık pazar payına ulaştı. 7 bin 319 adetlik toplam satışın gerçekleştiği ağır ticari araç pazarında bin 139 adet ile ilk 5 ayda Pazar payını en çok artıran marka oldu. Scania ithal ağır ticari araç pazarında ise yüzde 40'lık pazar payı ile liderliğini açık ara koruyor.

## Tırsan İSO 500'de 152'nci Sıraya Yükseldi

TIRSAN, İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) açıkladığı 2015 yılı Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu lis-

tesinde (İSO 500), bir önceki yıla göre 7 basamak birden yükselerek 152'nci sırada yer aldı. Bu sonuçla birlikte şir-

ket, söz konusu listede 2013 yılından bu yana 26 sıra yükselmiş oldu.

Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu konuya ilişkin yaptığı açıklamada, "1977 yılından bu yana Türkiye treyler sektör liderliğimizi açık ara sürdürüyoruz. Bu süre içerisinde sadece Türkiye'nin değil Avrupa'nın en geniş ürün yelpazesine ulaştık. Üç farklı ülkede üretilen ürünlerimiz dünyanın 55 ülkesinde kulla-

nılıyor. Türkiye'nin en geniş bayi ve satış sonrası hizmet ağına sahibiz. Türkiye dışında Avrupa'nın 22 ülkesinde, Rusya ve Güney Kore'de satış sonrası hizmet sağlıyoruz. Sektörün ilk Ar-Ge merkezini biz kurmuştuk, şimdi ikincisinin temeli atmak üzereyiz. Tüm bu başarılarımızı iş ortaklarımızla kurduğumuz uzun vadeli işbirliklerine borçluyuz. Onlara daha iyi hizmet sundukça hep birlikte büyüyoruz" dedi.

Nuhoglu sözlerini şöyle sürdürdü: "Bugün artık Türkiye sınırlarını aşmış durumdayız. Almanya ve Rusya'da zaten üretim tesislerimiz vardı, şimdi de Almanya'da ikinci üretim tesisimizi kuruyoruz. Bu yılın ilk çeyreğinde Avrupa'da pazar payımızı artırdık, yurt dışı satışlarımızı yüzde 70 yükselttik. Üretimimizin yarısını ihraç ediyoruz ve bu satışlar içerisinde Avrupa'nın payı yüzde 95. 2015 yılında Türkiye'nin



Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu.

Avrupa'ya toplam treyler ihracatının yüzde 92'sini tek başımıza gerçekleştirdik. Bu başarı sadece Tırsan ailesinin değil, Türkiye'nin başarısıdır."



## Tırsan Adana'da Bayileri İle Buluştu

TIRSAN, Adana Sheraton Otel'de, güçlü ve uzman bayileriyle bir araya geldi. Türkiye'nin 20 farklı noktasından gelen bayilerin katılımıyla 2016 yılı ilk yarı değerlendirilmesi gerçekleştirildi, yılın ikinci yarısına ilişkin strateji belirlendi.

Yılın ilk yarısını değerlendiren Tırsan Yurtiçi Satış Genel Müdür Yardımcısı Ercan Kulaksız, "Türkiye ağır ticari araç pazarında 2016 yılının ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine göre daralma söz konusu. Piyasada da buna bağlı olarak

temkinli bir hava var. Ancak, biz Tırsan olarak yılın ilk beş ayı sonunda yüzde 36 pazar payıyla liderliğimizi sürdürüyoruz. Bunu da, bugün bir araya geldiğimiz Türkiye treyler sektörünün en geniş ailesinin verdiği destek, 51 noktaya ülkenin en yaygın treyler servis ağına müşterimize sağladığımız hizmet ve pazarın ihtiyacı olan doğru ürünü geliştirip üretmedeki başarımızla sağlıyoruz. Yılın ikinci yarısının, mevsimselliğin de etkisiyle ilk yarıya göre daha iyi olacağına inanıyoruz" dedi.

**Şeker: "Tırsan bin 257 adet müşteri ziyareti gerçekleştirdi"**

Toplantı sırasında Tırsan Bayi Satış Yöneticisi Ersin Şeker tarafından yapılan sunumunda ise, Türkiye'nin yedi coğrafi bölgesinde 35 lokasyonda 20'den fazla bayisiyle hizmet veren Tırsan'ın, müşterilerine ulaşma başarısı aktarıldı. Yapılan sunuma göre yılın ilk beş ayında, Tırsan'ın müşterilerinin başarısının arkasındaki güç olarak, ürün ve hizmetlerini geliştirmek, ihtiyaçlarını dinlemek ve tespit etmek için bin 698 müşteri-

riye ulaşıldı. En önemlisi ise Türkiye genelinde 81 şehirde Tırsan, bayileri ile birlikte toplamda bin 257 adet müşteri ziyareti gerçekleştirdi.

Tırsan'ın Adana bayisi olan İkikardeş Otomotiv'in Genel Müdürü Uğur İkikardeş, "Ama Tırsan'ın yerli üretici olması bu noktada önemli. Çünkü aynı dili konuşuyoruz, müşterisini anlıyor, Türk taşımacısını dinliyor, bu ihtiyaçlara göre araç üretiyor, hizmet veriyor. Tırsan'ın bayi teşkilatının oturmuş yapısı da önemli. Bu yapı müşteriye güven veriyor" dedi.

Tırsan bayilerinden Bursa



Ağır Vasita A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Uğur ise, "2007 yılından bu yana Tırsan bayisine yüzde yüz yerli sermaye olan Tırsan'ın Türkiye treyler pazar lideri olmasının yanı sıra dünyada önde gelen treyler üreticilerinden biri oluşu ülkenin nakliyecisi için bir

övinç kaynağı. Tırsan bayisi olduğumuz son 10 yıl içerisinde Tırsan zamanın şartlarına göre kendini, hem güçlü Ar-Ge altyapısı sayesinde ürün kalitesi, hem müşteri iletişimi hem de satış sonrası hizmetler alanlarında sürekli geliştirdi" dedi.

## Otokar'ın Gezici Kütüphaneleri 10'a Yükseldi

OTOKAR, özel ürettiği 5 yeni Doruk LE model gezici kütüphane otobüsünü daha Kültür ve Turizm Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayınlar Genel Müdürlüğü'ne törenle teslim etti.

Teslimatı yapılan Doruk LE otobüsleri ile Otokar'ın yurdu gezen gezici kütüphane sayısı 10'a yükseldi. Yeni

gezici kütüphaneler Aydın, Trabzon, Tekirdağ, Isparta, Konya, Çorum, Manisa, Iğdır, Kırşehir, Nevşehir, Burdur, Kütahya, Bursa, Elazığ ve Mardin'de kitapseverler ile buluşacak.

Türkiye'nin en çok satılan orta boy otobüsü olan Doruk LE üzerinde, araca özel olarak tasarlanan kütüphane



havasını yansıtmak amacıyla iç yüzeylere raf sistemleri eklendi. İç tasarımı renkli ve ferah olan araçta özel okuma bölümünü aynı anda 6 kişi kullanabiliyor. Gezici kütüphanelerde ayrıca araç tavanına gizlenerek uzaktan kumanda ile açılan bir televizyon sistemi bulunuyor.

Böylece ziyaretçiler görsel

döküman, çocuklara yönelik çeşitli bilim sanat belgeselleri ve filmlere de ulaşma imkanı buluyor. Araç içindeki jenaratörler enerji ihtiyacını karşılarlarken, klima sistemi ile ister sıcak ister soğuk havada rahat okuma ortamı sağlanabiliyor. Ayrıca otobüse eklenen tente sistemi, seyyar masa ve sandalye seti, ziyaretçilere açık havada da kütüphaneyi kullanma fırsatı veriyor.

# Iveco Crealis Avrupa'ya Metrobüs Çözümleri Sunuyor

**KENTLEŞME**, sosyal harmonizasyon, sürdürülebilir gelişme ve kentsel toplu taşıma göz önünde bulundurularak tasarlanan Iveco Crealis; metrobüs kavramı için belediyelere ideal bir çözüm sunuyor.

Fransız pazarında 10 yıldan uzun süredir öncü konumunda olan ve metrobüs sistemlerinde öncü olan Iveco Bus, yaklaşık 500 standart ve körüklü Crealis otobüsünü 14 Fransız kentine teslim etti. Söz konusu güzergahlarda artan yolcu sayısı da Iveco Bus tarafından önerilen metrobüs kavramının başarısını göstermekte. Crealis, kalite konusunda yarattığı sıçrama ile imajını güçlendirdi ve hizmet kalitesinde tanınırlığını arttırdı.

Crealis uluslararası alanda da adımlarına devam ediyor; son olarak İtalya'nın Bolonya kenti için 49, Azerbaycan'ın başkenti Bakü içinse 151 doğal gazlı otobüs teslim etti.

Konfor, ulaşılabilirlik, gelişmiş bilgi teknolojileri konusunda en iyisini sunan Crealis otobüsleri, davetkar bir atmosfer ve güçlü bir kişiliğe sahip. Araçta son model Euro VI motor kullanılıyor ve aracın görsel tasarımı hızlı, muntazam ve güvenilir ulaşım fikrini çağrıştırıyor.

İşletmeciler 3 bin 500'den fazla kombinasyon seçeneğiyle kendilerine en uygun olan otobüse sahip olabiliyor, opsiyonel özelliklerle kişiselleştirebiliyorlar.

Yüksek kalitedeki parçalar, kaliteyi garanti ediyor ve araçların ömrü boyunca ulaşılabilirler. Crealis, işletmecilerin ihtiyaçlarına göre; Hİ-SCR'li yüksek performanslı Euro VI Cursor 9, Biyometanla uyumlu ve çevreci CNG'li Cursor 8, Duraklara yaklaşırken ve kalkışlarda ya da trafik ışıklarında beklerken yalnız elektrik motorunu kullanan 'Arrive & Go' özellikli, sessiz, çevreci ve ekonomik 'tam elektrikli hibrid' gibi üç farklı motor seçeneği sunuyor.



## Karsan Bursa'nın En Çevreci Tesisi Seçildi

**KARSAN**, Hasanağa fabrikasıyla Bursa'nın en çevreci tesisi ödülünü aldı. Bursa Valiliği'nin desteğiyle Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD) tarafından bu yıl ikincisi düzenlenen 'Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması' kapsamında Karsan, 52 firma içinden seçilerek ödül almaya hak kazandı.

Ödül töreni; Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ve Bursa Vali Vekili İbrahim Avcı'nın katılımıyla 1 Haziran 2016, Çarşamba günü Bursa Hilton'da düzenlendi. Törende Karsan'ı Mühendislik ve Teknoloji Müdürü Tayyar Tuğutlu temsil etti.

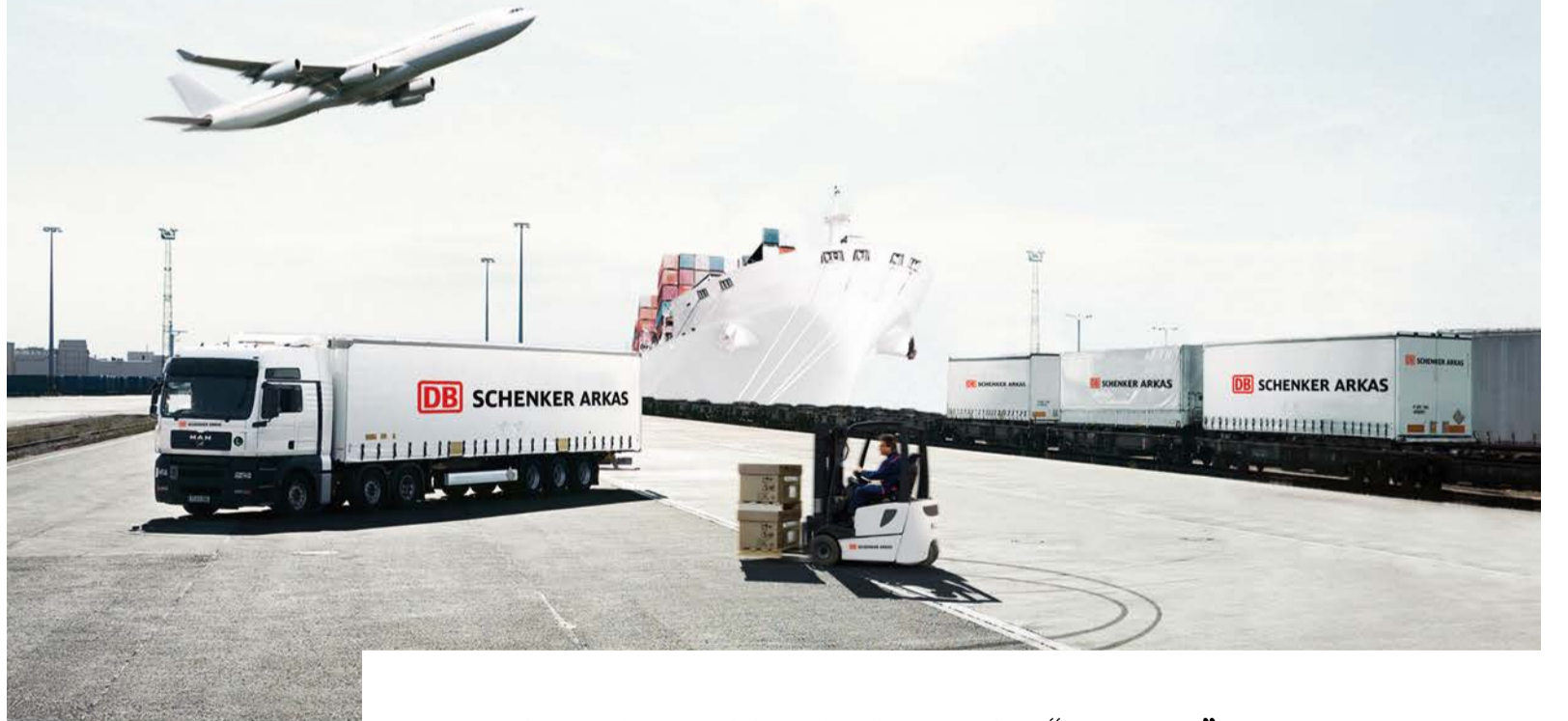
Yarışma; OSB bünyesindeki firmaların hem mevzuat gereği, hem de gönüllü olarak yaptıkları çalışmaları duyurmaları ve çevreye katkılarını beyan ederek bu konuda bir farkındalık yaratmaları amacıyla düzenlendi.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Karsan CEO'su Murat Selek; "Bugün Karsan, üretim kalitesiyle, gücü dünya devleri tarafından kabul görmüş, Türk otomotiv sanayinin en köklü firmalarından biri konumunda. İnovasyon, teknoloji ve çevre odaklı yaklaşımımız doğrultusunda geliştirdiğimiz araçlarımızla her zaman sektörde fark yaratmayı amaç edindik. Bursa'nın en çevreci tesisi seçilmiş olmamız bizler için büyük bir gurur kaynağı. Çevre dostu tesisimiz ile her zaman daha iyi bir gelecek için çalışmaya devam edeceğiz."

**DB SCHENKER ARKAS**

Delivering solutions.

**Dünya çapında başarıyı organize ediyoruz.**



Lojistik süreçlerinizi daha etkin kılmak adına "durmadan" çalışıyoruz. Bu sayede, size tek kaynaktan demiryolu, karayolu, denizyolu ya da havayolu ile sorunsuz bir lojistik süreç sunabiliyoruz. Katma değer lojistik hizmetlerimiz ile en karmaşık işleriniz bile artık imkansız değil.

Daha fazlası için [www.dbschenkerarkas.com.tr](http://www.dbschenkerarkas.com.tr)'yi ziyaret edebilirsiniz.

# Toyota Proace Van Orta Segmente İddialı Geliyor

**Toyota'nın ticari araç segmentindeki ikinci aracı olarak Türkiye'de yollara çıkmaya hazırlanan Proace'in detayları ortaya çıktı. Avrupa'daki ilk test sürüşleri Finlandiya'da gerçekleştirilen orta sınıf van segmentinin yeni üyesi Proace, ülkemizde de bütün versiyonlarıyla satılacak. 2015 yılında yüzde 12 büyümeyle ve 2,2 milyon adetle önemli bir büyüme gösteren hafif ticari pazarının yüzde 28'ini oluşturan orta sınıf van (MDV) segmentinin en iddialı oyuncularından biri olmayı hedefliyor.**

**HELSİNKİ'DE** düzenlenen Proace tanıtım toplantısında konuşan Toyota Hafif Ticari Araç İş Birimi Yöneticisi Bo-ue Pronk, Proace'in MDV sınıfında birçok yeniliği de beraberinde getirdiğini açıkladı. Çelik ara duvarı ve konforlu ve kabin ve esnek yüklemeye şartlarının yanı sıra en düşük yakıt tüketimi geniş bakım aralığı ve en düşük karbondioksit salınım oranlarını sunduğunu vurgulayan Pronk, araçta bulunan yüksek emniyet ve güvenlik donanımlarının Toyota Traction Select ile 4 farklı yol koşuluna uygun çekiş seçeneğiyle de tamamlandığını açıkladı.

Panelvan ve Kombi Van gövde tipi seçenekleriyle sunulacak olan Proace, 2,9 ve 3,2 metre dingil mesafelerine sahip. Kompakt orta ve uzun olmak üzere 3 farklı boy seçeneği sunan aracın uzunluğu 4,6 metre ile 5,3 metre arasında değişebiliyor. Proace, sınıfının en kısa aracı olan 4,6 metrelik versiyonu ile mini van segmentindeki bazı rakiplerinden bile daha kısa. Kompakt sınıfta olmasına rağmen

5,1 metreküp yüklemeye hacmi sunuyor olması ise ayrıca dikkat çekiyor. Rakiplerine göre 20-30 cm daha kısa olmasına rağmen yük taşımada aynı seviyeyi yakalamasını sağlayan Combi modelindeki daha geniş sayılan araç mimarisi yeni ürünün en öne çıkan yanlarından biri. Bu genişlik aracın ön kabininde de 3 koltuğun sıkıştırılmadan yerleştirilmesine imkan vermiş.



Proace Van'ın ön tarafı Toyota'nın Under Priority tasarım dilini yansıtıyor. Kompakt versiyonu sadece 11,3 metrelik dönüş çemberiyle özellikle şehir içi kullanımlarda pratiklik sunuyor.

Proace'in farklı ve pratik özellikleri arasında, otomatik

şanzıman, önde üçlü koltuk konfigürasyonu, 7inç dokunmatik ekranlı multimedya sistemi, ön yolcu koltuğunun katlanmasıyla maksimum yüklemeye uzunluğunu ve kapasitesini daha da artıran yeni Smart Cargo sistemi de yer alıyor. Böylece yüklemeye uzunluğu 1,16 metreden 3,3 metreye kadar çıkabiliyor.

Sağ ve sol tarafında bulunan kayar yan kapılar, 180

derece açılabilen ikili arka kapılar aracın pratikliğini artırıyor. Maksimum 1400 kg'lık taşıma kapasitesinin yanı sıra 2 bin 500 kg'lık çekme kapasitesi bulunuyor.

Ofise Dönüşebilen Kabin Konsol tasarımı sade çizgiyle rahat bir kullanım sağlarken, bütün fonksiyonlara ulaşım gayet rahat bir şekilde yapılabilir. Direksiyona yakın tutulan kısa aralıklı vites kolu ve yola hakim sürücü koltuğu da kontrolü artırıyor. Ses yalıtımında başarılı sonuçlar elde edilen Proace, Smart Cargo sistemi aynı zamanda önde,



orta yolcu koltuğunun altında bir saklama gözüne sahip. Bununla birlikte ortadaki koltuk sırt kısmı katlanarak bir masa haline gelebiliyor. Sürücü, kaymaz zemine sahip hareketli masayı mobil ofis olarak kullanabiliyor.

### Yüksek güvenlik standartları

Euro NCAP çarpışma testlerinden beş yıldız almayı başaran Proace Van'da geliştirilmiş güvenlik ve emniyet teknolojilerinin de yoğun olarak kullanıldığını görüyoruz. İki farklı Toyota Safety Sense aktif emniyet paketiyle donatılacak olan Proace'in ilk paketinde şerit takip sistemi (LDW) yol işaretleri yardımcısı, sürücü dikkat alarmı ve otomatik uzun huzme sistemlerini kapsarken, diğer paket ön çarpışma uyarısı, adaptif sürüş kontrolü (ACC), yayaları da fark edebilen otonom acil fren sistemi gibi yüksek teknolojileri barındırıyor.

### Proace'in yakıt tüketimi şaşırtıyor

Yeni PROACE VAN'da 95 HP'den 180 HP'ye kadar 5 farklı dizel motor ve manuel ile otomatik şanzıman seçenekleri de sunuluyor. Motor seçenekleri arasında 1,6 litre ve 2,0 litre dizel üniteler yer alıyor. Proace sahip olduğu motor seçenekleriyle sınıfının en düşük yakıt tüketim değerlerini sağlıyor.

95 HP üreten 1,6 litre dizel motor, 5 ileri manuel şanzı-

DIŞ ÖLÇÜLER (mm)	COMPACT	MEDIUM	LONG
Toplam uzunluk	4.606	4.956	5.308
Toplam genişlik	1.920	1.920	1.920
Toplam yükseklik	1.905	1.890	1.890
Dingil aralığı	2.925	3.275	3.275
Ön iz genişliği	1.627	1.627	1.627
Arka iz genişliği	1.600	1.600	1.600
Ön sarkıntı	881	881	881
Arka sarkıntı	803	803	1.153
Yerden yükseklik	150	150	150
Geliştirilmiş yerden yükseklik	175	175	175

### MANEVRA YETENEĞİ

Kaldırım taşları arası dönüş çapı	11,3	12,4	12,4
Duvarlar arası dönüş çapı	11,8	12,9	12,9



### YÜK ALANI ÖLÇÜLERİ (mm)

Zemin yüklemeye uzunluğu	2.162	2.512	2.862
Zemin yüklemeye uzun. [Smart Cargo ile]	3.324	3.674	4.026
Orta yükseklik yüklemeye uzunluğu	1.835	2.185	2.535
Maks. yük alanı yüksekliği	1.397	1.397	1.397
Kenarlar arası maks. yüklemeye gen.	1.628	1.628	1.628
Max. load width between wheels arches	1.258	1.258	1.258
Yük eşiği yüksekliği [mini/maksi]	545/626	544/613	600/633
Yan kayar kapı yüksekliği	1.238	1.241	1.241
Yan kayar kapı yüksekliği	745	935	935
Arka kapı yüksekliği	1.220	1.220	1.220
Arka kapı genişliği	1.282	1.282	1.282

### YÜK ALANI HACMİ

Smart Cargo olmadan [m3]	4,6	5,3	6,1
Smart Cargo ile [m3]	5,1	5,8	6,6
Euro palet kapasitesi	2	3	3

### TAŞIMA VE ÇEKME (kg)

Taşıma yükü min/max*	1.000/1.400	1.000/1.400	1.200/1.360
Çekme kapasitesi min/max*	1.800/2.500	1.800/2.500	1.800/2.500

\*Motora göre değişiyor



	1.6D-4D 95	1.6D-4D 95	1.6D-4D 115	2.0D-4D 120	2.0D-4D 150	2.0D-4D 180
Motor [cm3]	1.560	1.560	1.560	1.997	1.997	1.997
Maks. Güç [DIN hp/kW @ rpm]	95/70 @3,750	95/70 @3,750	115/85 @ 3,500	122/90 @ 4,000	150/110 @ 4,000	174/128 @ 3,750
Maks Tork [Nm @ rpm]	210 @ 1,750	240 @ 1,750	300 @ 1,750	340 @ 2,000	370 @ 2,000	400 @ 2,000
Stop&Start	Yok	var	var	opsiyon	var	var
Şanzıman	Manual 5 speed	Robotized 6 speed	Manual 6 speed	Manual 6 speed	Manual 6 speed	Automatic 6 speed
Maks. Hız [km/h]	145	160	160	165	170	170
Hızlanma 0 to 100 km/h [saniye]	15,9	17,3	13,4	13,3	11,0	10,0
Yakıt Tüketimi [Karma l/100 km]	5.5 to 5.6	5.2 to 5.4	5.1 to 5.2	5.3 to 5.5	5.3 to 5.5	5.7 to 5.9
CO2 emisyonu [Karma g/km]	144 to 148	135 to 139	133 to 137	139 to 144	139 to 149	151 to 155

**BEST**  
ULUSLARARASI NAKLIYAT  
VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

İNGİLTERE-TÜRKİYE-İNGİLTERE  
EN UYGUN FİYATLAR  
PARSİYEL-KOMPLE  
EKSPRES SERVİS

İkitelli Org. San. Böl. Deparko Sit. No:785-13  
Hürriyet Bulv. Başakşehir - İSTANBUL / TURKEY  
Tel: 0212 671 15 15 (10 Hat) Fax: 0212 671 15 25  
www.bestnakliyat.com.tr • info@bestnakliyat.com.tr

**BATI AMBALAJ**  
San. Tic. A.Ş.

**OLUKLU MUKAVVA KUTU**

**Tel: 0262 658 11 83**  
www.batiambalaj.com.tr

man (210 Nm tork) veya 6 ileri MultiMode şanzıman (240 Nm tork) ile tercih edilebiliyor. Stop & Start teknolojisiyle birlikte 144 g/km gibi düşük bir CO2 emisyonu sunarken, tüketimleri de 5,5 lt/100 km'ye kadar düşüyor.

300 Nm tork ve 115 HP üreten 1,6 litre dizel motor ise, 6 ileri manuel şanzımanla eşleştiriliyor. 133 g/km emisyonu ve 5,1 lt/100 km ortalama tüketime sahip.

122 HP ve 150 HP güçlerle tercih edilebilen 2,0 litre turbo dizel motor ise, 6 ileri manuel şanzımanla sunuluyor. Bu motor 340 Nm ve 370 Nm tork seviyeleriyle daha yüksek taşıma kapasitelerine sahip. CO2 emisyonu 139 g/km ve yakıt tüketimi ise yalnızca 5,3 lt/100 km.

Otomatik şanzıman tercih edenler ise, 400 Nm tork ve 174 HP güç üreten 2,0 litre motorlu versiyonu satın alabilecekler. Bu dizel/otomatik versiyonun CO2 emisyonu ise 139 g/km ve ortalama tüketimi 5,7 lt/100 km değerinde.

Tüm güç üniteleri Euro 6 normlarına uyumluyken, SCR (Selective Catalytic Reduction) sistemiyle NOx oranı azaltılıyor. 15 bin km boyunca optimum oranda çalışan 22,5 litrelik AdBlue deposu, aracın daha çevreci olmasını sağlıyor. Bu depo, B sütunu üzerindeki kapak tarafından kolayca doldurulabiliyor.

#### Toyota ProBusiness

Toyota Proace ile filo yöneticilerinin kullanımı için yeni sistemi olan Toyota ProBusiness'ı da ilk defa müşterilerine sunmaya başlıyor. Özellikle küçük ve orta ölçekli filolar için geliştirilen ve filo yöneticisine iş takip raporlarından araç takip ve sürücünün sürüş değerlendirmesine kadar geniş alanda anında bilgi aktaran sistemi tüm operasyonların kontrol adlında olmasını sağlıyor.

Halihazırda harici özel filo yönetim sistemleriyle çalışan büyük filolara da ham veri aktarımı ya-

pacak olan ProBusiness'ın Türkiye pazarına da Türkçe desteğiyle verilmesi bekleniyor.

#### Test sürüşünden notlar

Proace ürün ve üretim süreçlerinde PSA grubuyla yakın bir çalışma içine giren Toyota'nın hafif ticari araç yöneticileri bu sinerjiyle ortaya çıkan araca çok güvendiklerini ifade ediyorlar.

Aracın ön kısmındaki Toyota imzası markanın binek araçlarıyla da uyumlu bir şekilde tasarlanmış. Helsinki'nin yarı şehir yarı taşra yollarında test ettiğimiz Proace Van

2,0D-4D 120 modelin Medium versiyonuydu. Sürücü hariç 400 kg yük ile gerçekleştirdiğimiz sürüşte elde ettiğimiz 6,7 litre/100 km ortaklaması ise markanın yakıt tüketim iddiasını destekliyor.

Haber içinde ve tablolarda detaylarının yer aldığı ölçülerdeki baz donanımlı aracımız iç ve dış tasarım olarak kaliteli ticari araç izlenimini veriyordu. İniş ve binişin rahat olması motor sesi izolasyonu sınıfının başarılı örnekleriyle rekabet edecek seviyede olan araç pratik kullanımıyla da dikkat çekti.



**WORLD OF GREEN LOGISTICS**

**VEGA**

Vega International Car-Transport and Logistic-Trading Ges.m.b.H.

**Excellence  
is our driver**

**We have the right environmentally friendly solution for the transport of your trucks, trailers, buses and cars worldwide.**

transport on its own wheels  
transport on special trailers  
trailer trucking  
rail transport  
container trucking  
logistic chain/combined solutions  
ro/ro service  
service centre

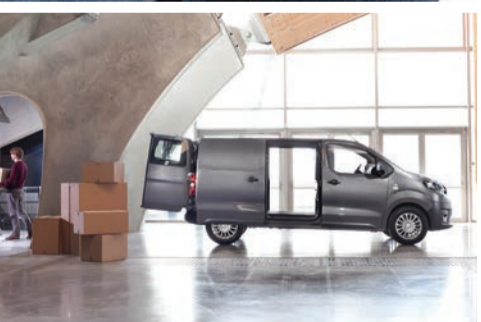
**HEADOFFICE SALZBURG**  
Schmiedinger Straße 67  
A-5020 Salzburg

Tel +43/662/436280  
Fax +43/662/436294

E-mail [vega@vegatrans.com](mailto:vega@vegatrans.com)  
Internet [www.vegatrans.com](http://www.vegatrans.com)

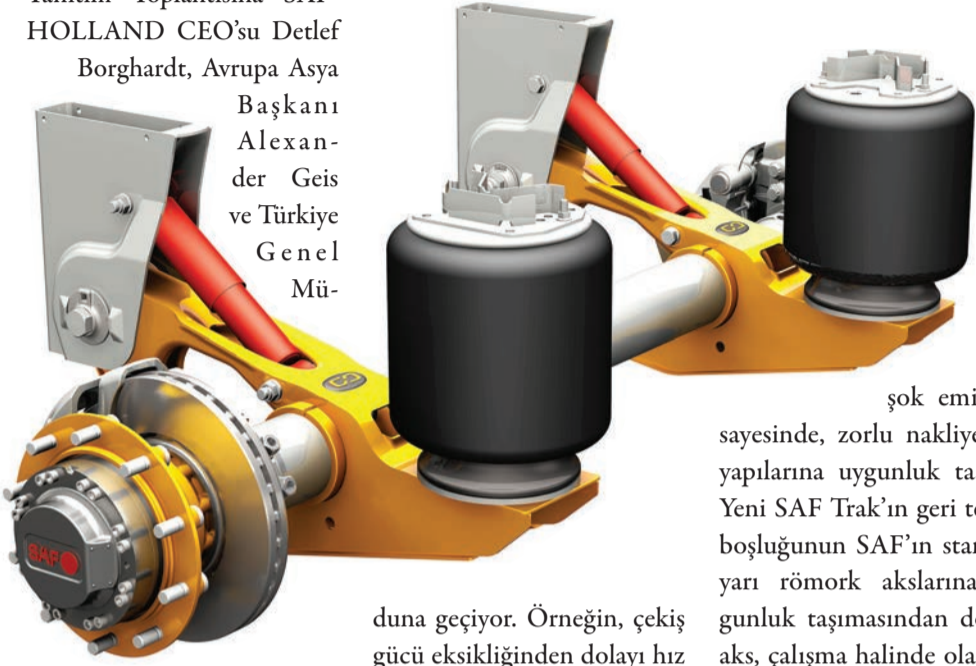
**Salzburg.Vienna.Ulm.Trieste.Gent.Istanbul.  
Karlový Vary.Tiblisi.Moskau.Zagreb.Aiud.Bucuresti**

klima:aktiv



# SAF-HOLLAND'dan Hidrolik Tahrikli Saf Trak Treyler Aksı

SAF-HOLLAND yeni TRAK serisini 15-16 Haziran tarihleri arasında Almanya'nın Hamburg kentinde Avrupalı basın mensuplarına tanıttı. Tanıtım Toplantısına SAF-HOLLAND CEO'su Detlef Borghardt, Avrupa Asya Başkanı Alexander Geis ve Türkiye Genel Mü-



düğü Bilal Azizoğlu da katıldı.

İnşaat alanları ya da doludurulan zeminler üzerinde işletilen, boşaltma yapan ve kaygan zemine yönelik araçlar olmak üzere, yolda ve yol dışında giden römorklar için geliştirilen SAF Trak, güce en çok ihtiyaç duyulan anda çalıştırılabilir.



SAF-HOLLAND CEO'su Detlef Borghardt.

9 ton standart aralıkta optimize edilmiş sistem, tek bir butonla devreye giriyor. Sistem, yolculuk yönünü otomatik olarak tanıyor ve frenlere basıldığında ya da önceden tanımlanmış olan hız aşıldığında, kendiliğinden bekleme (stand-by) mo-

**SAF-HOLLAND, yeni geliştirdiği Saf Trak ürünü ile off road koşullarında çalışan damperlere eğilimli alanlar ve zorlu arazilerde ilave tahrik gücü sağlıyor.**

duna geçiyor. Örneğin, çekiş gücü eksikliğinden dolayı hız düşürülürse, tahrik, stand-by konumundan otomatik olarak çıkıyor. Hidrolik tahrikli motor uzun süreli dayanıma ve düşük bakım maliyetlerine sahip ve bu nedenle, yeni römork aksının, istisnai bir şekilde uzun servis ömrü olmasını sağlıyor.

SAF-HOLLAND Filolar Avrupa Direktörü Vincent Koel, şu açıklamaları yaptı: "SAF Trak, uzun vadede günlük işlerde karlılık sağlayan bir yatırımdır. Daha fazla yükleme imkanı sağlar ve pek çok römorkun durma noktasına geldiği zamanda yoluna devam eder. Diğer bir deyişle, kesinlikle karşılığını veren bir yatırımdır."

#### Kolay değiştirme

Binlerce kere denenmiş ve test edilen SAF yarı römork aksına Poclairn Hydraulics'in hidrolik tahriki entegre edilerek geliştirilen sistem, SAF-HOLLAND'ın, off-road serisi, yapı ve inşaat endüstrisinin kendine özgü taşıma gereksinimleri göz önünde tutularak tasarlandı. Ürün, özellikle, takviye edilmiş

çok emicileri sayesinde, zorlu nakliye alt yapılarına uygunluk taşıyor. Yeni SAF Trak'ın geri tepme boşluğunun SAF'ın standart yarı römork akslarına uygunluk taşımasından dolayı, aks, çalışma halinde olan römorklarda dahi kolayca değiştirilebiliyor. Fren diskleri, fren balataları, havalı yaylar ve tekerlek rulmanları gibi yıpranan parçalar da aynı özellikte ve servislerin mevcut yedek parçaları, her iki aks için de rahatça kullanılmasına izin veriyor.

Hidrolik tahriki ve zorlu arazilerde römorku destekleyen fazladan tahrik torku ile, yeni SAF TRAK, bir butona basılması sayesinde, yol dışında kullanılan özellikle damper yarı römorklar için daha iyi ve doğru bir performans sunuyor.

**SAF-HOLLAND 2020'de 1,5 milyar Avro'luk satış geliri hedefliyor**

Yeni ürün ile ilgili soruları yanıtlayan SAF-HOLLAND CEO'su Detlef Borghardt, Trak ürünün çok niş bir ürün olduğunu öncelikle damperler için tasarlandığını ileride treylerler için de kullanılabilirliğini söyledi. İnovatif bir şirket olduklarını vurgulayan Borghardt, "İnovasyonda bir numara olduğumuzu düşünüyoruz." şeklindeki iddiasını

dile getirdi.

Aks gibi treyler için stratejik öneme sahip bir üründen müşteri beklentilerinin kendileri için çok önemli olduğunu ifade eden Borghardt, treyler üreticilerinin yanında olduklarını vurgulayarak şu açıklamayı yaptı: "Küçük, orta, büyük hiç fark etmez. Biz müşterilerimiz ölçeklerine göre ayırmıyoruz. Bizlerle her türlü işbirliğine gidebilirsiniz. Sizleri daha çok dinlemek istiyoruz. Daha önce 11 ton serseri dingil ürettiyorduk. Müşterilerimiz 9 tonluk istediler. Biz de yaptık. Bu örneği çoğaltabiliriz."

**Avrupa treyler piyasası yükselmeye devam edecek**

Global treyler pazarları ve hedeflerinden de bahseden Detlef Borghardt, 2015 yılında 1 milyar Avro değerinde satış geliri elde ettiklerini ve bu artışın da en çok büyüyen



Kuzey Amerika pazarından sağlandığını dile getirdi.

ABD pazarının geçtiğimiz yıl yüzde 40 büyüdüğüne işaret eden Borghardt, "Bu yıl ise yüzde 7-9 oranında bir düşüş bekliyoruz. Orada enteresan bir gelişme var; çekici pazarında yüzde 15 düşüş yaşandı. Treyler artarken, çekici satışları düştü. Genelde birbirine paralel eğilimler gösteren pazarlarda bazen bu türden ters eğilimler olabiliyor" dedi.

Borghardt, Avrupa Birliği

Soldan sağa; SAF-HOLLAND Avrupa Asya Başkanı Alexander Geis ve Türkiye Genel Müdürü Bilal Azizoğlu.



ülkeleri pazarı için ise şunları söyledi: "AB'de geçen yıl güzel bir yıl oldu. Bu yıl daha iyi bir pazar var. Tahmin etmek zor ama yüzde 5-10 ile artış bekliyoruz. Bu artışın içinde Rusya ve Türkiye yok. Rusya ile Türkiye'de treyler talepleri eskisi gibi normal duruma gelebilir. Bizim için çok iyi olacaktır. Avrupalı treyler üreticilerinin işleri şu an çok iyi. Bizler de sektöre kesintisiz hizmet vermek için tam kapasite ile çalışıyoruz. Avrupa Birliği ülkelerindeki treyler yenileme yatırımları tüm hızıyla devam ediyor. Bu eğilimin önümüzdeki dönemde de devam etmesini bekliyoruz. Piyasada likidite çok fazla, taşınacak çok yük

var, paraya faiz yok, filolar yaşlandı, finans gücü var. Özellikle Batı Avrupa'da filoların treyler yatırımı yapmaması için hiç bir neden yok. Siyasi konjktür buna müsaade ederse bu hızla Türkiye ve Rusya'da katılabilir."

Dünyanın bazı bölgelerinde yaşanan uluslararası krizlerin treyler pazarını olumsuz olarak etkilediğini de dile getiren Borghardt, özellikle filo müşterilerin bu bölgelerde yatırım yapma kararlarını geri plana atarak, alımlarını ertelediklerini kaydetti.

SAF-HOLLAND olarak treyler harici çekici ve otobüs ürün gruplarında da satışların hızla arttığını, Borghardt, bundan dolayı sıkıntılı bölge piyasalarındaki dalgalanmalarından daha az etkilendiklerini aktardı.

Saf Holland'ın 2020 yılında 1,5 milyar Avro'luk bir ciro hedeflediğini de sözlerine ekleyen Borghardt, "250 milyon Avro artışı; yeni pazarlarda, geri kalan 250 milyon Avro'luk kısmını da firma satın alarak gerçekleştirmek istiyoruz. Planladığımız satın almalarda yine treyler ekipmanları üreten markalara yöneleceğiz" dedi.

## Kendi Aksını Üretme Trendi Sadece Almanya'da Var

**SORDUĞUMUZ** soru üzerine son yıllarda bazı treyler üreticilerinin kendi dingilini üretmesini de değerlendiren Borghardt, bunun tamamen Almanya'ya özgü bir durum olduğunu altını çizdi.

Diğer ülkelerde böyle bir durumun olmadığını vurgulayan Borghardt, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ben durumu şöyle yorumluyorum: Müşterilerimiz her

zaman haklıdır! Ancak benim düşüncem yıllar sonra bu treyler üreticileri kendi işlerine yoğunlaşmak durumunda kalacakları yönünde. Treylerde pazar yeniden arttığında ve talepler arttığında bu yolu seçen firmalar, pazarın daralması durumunda birçok maliyetle karşı karşıya kalarak zor duruma düşebilirler. Bu durumda üretmek yerine dışarıdan tedarik etmeyi isteyebilirler."

## Otobüs Pazarında da Varız

**DÜNYA** otobüs pazarının büyümesine devam ettiğini de kayd eden Detlef Borghardt, bu büyüme paralel olarak otobüs üretiminde Avrupa'da lider olan Türkiye'de otobüs pazarında da yer alacaklarını söyledi.

Türkiye'de otobüs üretimi yapan yerli ve yabancı markalarla temasların başladığını açıklayan Borghardt, sözlerine şöyle devam etti: "2014 yılında Çinli otobüs hava süspansiyon üreticisi Corpro'yu satın

aldık. Bu şirketimizde ürettiğimize devam ettiğini de kayd eden Detlef Borghardt, bu büyüme paralel olarak otobüs üretiminde Avrupa'da lider olan Türkiye'de otobüs pazarında da yer alacaklarını söyledi. Türkiye'de otobüs üretimi yapan yerli ve yabancı markalarla temasların başladığını açıklayan Borghardt, sözlerine şöyle devam etti: "2014 yılında Çinli otobüs hava süspansiyon üreticisi Corpro'yu satın



## Fiat Fullback Türkiye'de Satışta

FIAT, pick-up modeli Fullback'i Türkiye'de satışa sundu. Bayilerinde yerini alan Fullback; Rock, Hard-rock ve Fullrock adı verilen 3 farklı donanım paketi ile dikkat çekiyor.

Çift kabin gövde tipinde satışa sunulan Fullback, 150 HP ve 180 HP'lik iki versiyonu bulunan 2.4 litre silindir hacimli turbo dizel motora sahip olarak yollara çıkıyor. Fiat Fullback, hem 4x2 arkadan itişli hem de 4x4 olarak satın alınabiliyor. Fullback konfor ve arazi performansının göz önünde bulundurulduğu 6 ileri manuel ve 5 ileri tork konvertörlü otomatik şanzıman seçenekleri ile tercih edilebilecek.

Fiat İş Birimi Direktörü Altan Aytaç yeni pikap modelinin pazara sunulması ile ilgili yaptığı açıklamada, "Tasarım, fonksiyonellik, kullanılabilirlik, performans ve fiyat fayda dengesi ile Fullback, Fiat Ticari Araçlar ürün gamına büyük güç katacak. Zorlu yol koşullarına meydan okuyan safkan bir arazi aracı olarak da tanımlayabileceğimiz Fullback ile pazara hızlı bir giriş yapacağız" dedi.

Aytaç sözlerini şöyle sürdürdü, "Fullback, tasarım, fonksiyonellik, kullanılabilirlik, performans ve fiyat fayda dengesi ile Fiat Ticari Araçlar ürün gamına büyük güç katacak. Mar-

kamızın güçlü satış ve satış sonrası teşkilatının da desteği ile Fullback ile iddialı bir şekilde gireceğiz" dedi.

**Erdoğan: "Fullback'te güç performans, dayanıklılık birarada sunuluyor"**

Fiat Hafif Ticari Araçlar Pazarlama Müdürü Hasan Erdoğan ise "Pick-up DNA'sı ile Fiat Ticari Araçlar'ın DNA'sının birleşimini temsil eden ve adındaki 'full'ü eksiksiz olarak sunduğu özelliklerinden alan Fullback'te güç, performans, dayanıklılık birarada

sunuluyor. Profesyonel iş hayatında tüm ihtiyaçları karşılayabilen, her şeyiyle "Tam bir pick-up olan Fullback aynı zamanda gündelik hayatın gerekliliklerini de sunma özelliğine sahip" şeklinde konuştu.

Adını Amerikan futbolunda hem defans hem de hücum özelliği bulunan Fiat Fullback, 20 Haziran itibarıyla çift kabinli gövde tipiyle ülkemizde de satışa sunulmaya başlandı. Fiat Fullback'ın manuel ve otomatik şanzıman seçenekleri ile tercih edile-



bilen; 150 HP ve 180 HP'lik 2.4 litre silindir hacimli turbo dizel motorlar ile donatılan 4x2 Rock ve 4x4 Hard-

rock versiyonları, lansmana özel paketleri ve 81 bin 900 TL'lik başlangıç fiyatı ile bayilerde yerini aldı.

## MB Türk'e Yeni Kurumsal İletişim Müdürü



MERCEDES-BENZ Türk'teki 30 yıllık çalışma hayatının ardından emekliye ayrılan Kurumsal İletişim Müdürü Tulin Steinhauser'in yerine Arzu Dede Gönültaş atandı.

1 Haziran 2016'da görevi devralan Arzu Dede Gönültaş, 2004 yılından bu yana çalıştığı Mercedes-Benz Türk A.Ş.'de son olarak CEO Asistanı olarak görev yapmaktaydı.

İstanbul Erkek Lisesi mezunu olan Arzu Dede Gönültaş, İstanbul Teknik Üniversitesi'ndeki mühendislik eğitiminin ardından Technische Universität München ve University of Illinois at Chicago'da işletme master programını bitirdi.

Arzu Dede Gönültaş, bir kız çocuğu annesi, Almanca ve İngilizce biliyor.

www.omsan.com

## GÜCÜ DNA'SINDA.

Türkiye'nin rekabetçi şirketlerini ileriye taşıyan **OMSAN**'la bir adım öndesiniz.

**OMSAN** LOJİSTİK

Operasyonel Mükemmellik   Müşteri Odaklılık   Sürekli İnovasyon   Altyapı   Nitelikli İnsan Gücü

# Lojistik Depoların Enerjisi Artık Güneşten Gelecek

TÜRKİYE sürekli artan enerji ihtiyacına çözüm bulmak için arayışlarını arttırdı. Dışa bağımlılığı azaltacak projeler ön plana çıkarken, temiz ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılan yatırımlar hemen herkesi mutlu ediyor. Uzun yıllardır ezberletilen "ülkemizin güneş potansiyeli başka ülkelerin elinde olsa neler yaparlardı" öğüdü artık tutulmaya başlandı gibi görünüyor. Hemen her gün yeni bir fotovoltaik (güneşten elektrik elde etme yöntemi) projenin yatırım haberini okuyoruz.

Gelişen teknoloji ile birlikte güneş panellerinin verimliliği, üretilen elektriğin depolanması ve tesisler içerisinde kullanımı geliyor. Daha önce yalnızca su ısıtıldığı güneş panelleri artık evlerde elektrikli tüm eşyaları çalıştırabilir hale geldi. Bu gelişmelere teknolojiyi yakından takip



**Güneşi bol ülkemizde güneş enerjisinin kıymetini yeni yeni anlamaya başladık. Türkiye'nin kurulu gücü hızla artarken lojistik depoların çatılarına kurulan GES sistemleri tesislerin elektrik ihtiyaçlarını karşılayacak düzeye ulaştı. Yakın zamanda bu alanda çok fazla yatırım yapılması bekleniyor.**

eden lojistik sektörü de kayıtsız kalmadı. Sayıları henüz çok az olsa da çatılarına kurulan fotovoltaik sistemler kurulan depolama tesisleri tüm elektrik ihtiyaçlarını bu yolla karşıyorlar. Özellikle daha çok elektrik tüketen soğuk hava depolarında bu istek daha fazla. Bu sayımızda bu sistem hakkında merak edilenleri uzman bir firmaya sorduk. Ayrıca bu sistemi kullanan firmadan da kullanıcı deneyimlerini aktarmalarını istedik.

**Güneş ve rüzgardan üretilen elektrik ucuzlayacak**

Uluslararası Yenilenebilir Enerji Ajansı raporuna göre, küresel anlamda güneş ve rüz-

gardan üretilen enerjinin maliyeti 2025 yılına kadar düşecek.

Uluslararası Yenilenebilir Enerji Ajansı'nın (IRENA) "Değişimin Gücü: Güneş ve Rüzgar Maliyet Düşüş Potansiyeli" raporuna göre, doğru regülasyonların ve politikaların uygulanmasıyla, güneş ve rüzgar teknolojilerinin maliyeti 2025 yılına kadar düşmeye devam edecek.

Raporda yer alan analize göre, maliyetler 2025 yılına kadar, güneşten elektrik üretiminde yüzde 59, açık deniz rüzgarda yüzde 35, karasal rüzgarda ise yüzde 26 ucuzlayacak. Böylece, 2025 yılında güneş ve karasal rüzgardan elektrik üretiminin kilovatsaat başı maliyeti ortalama 5-6 dolar/cent civarında olacak.

Raporda görüşlerine yer verilen IRENA Direktörü Adnan Z. Amin'in de son yıllarda temiz enerji maliyetlerinde ciddi düşüş yaşanmasının önemine değinerek, "Güneş ve rüzgarın halen bir çok coğrafyada, en ucuz elektrik üre-

tim yöntemi olduğunu da göz önünde bulundurursak, bu düşüşün devam etmesi küresel yenilenebilir enerji yatırımlarını artıracaktır. İş dünyasının fosil yakıtlardan yenilenebilir enerjiye dönüşümü bu sayede hızlanacak ve güçlenecektir" değerlendirmesinde bulundu. **Malatya'da Trambüs Bakım İstasyonu'nun çatısına kurulan santralde üretime başlandı**

Malatya Büyükşehir Belediyesi, Trambüs Bakım İstasyonu'nun çatısına kurduğu Güneş Enerji Santrali'nde elektrik üretimine başladı. Konu ile ilgili olarak verilen bilgilere göre, Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Dairesi Başkanlığı kontrolörlüğünde, Trambüs Bakım İstasyonu çatısına kurulan Güneş Enerji Santrali tamamlanarak, hizmete girdi. Geçen yıl yapımına başlanan ve 3 bin metrekarelik fotovoltaik panel kapasitesine sahip Güneş Enerji Santrali'nde önemli miktarda elektrik üretimi



yapılıyor. Şebeke bağlantılı 345 kWp gücündeki santral sayesinde Trambüs Bakım İstasyonu'nun tüm elektrik ihtiyacı karşılandığı gibi, artan enerji ise trambüs hattına veriliyor.

Güneş Enerji Santrali'nin yıllık üretim miktarı ise ortalama 454 bin kW/h civarında. Güneş Enerji Santrali'nin nisan ayı sonu itibarıyla montaj işlemlerinin tamamen bitirilmesinin ardından, TEDAŞ

Genel Müdürlüğü tarafından santralin kabul işlemleri tamamlanarak elektrik üretimine geçildiği bildirildi. Daha önce mevcut çöp sahasında Çöpgaz Elektrik Enerji Santrali kurarak elektrik üretimine başlayan, ardından Malatya Çevre Entegre Tesisi çalışmalarını başlatan Malatya Büyükşehir Belediyesi, Güneş Enerji Santrali ile de yenilenebilir doğal enerji üretimi yapıyor.

## Türkiye Güneş Enerjisinde Ne Durumda?

2016 Mart sonu itibarıyla Türkiye'nin şebeke bağlantılı güneş enerjisi kurulu gücü 388 MWe kapasiteye ulaşmıştı. Güneş santrallerinin tüm santraller içerisindeki payı henüz yüzde 0,53 seviyesindedir. Mevcut güneş enerji santralleri ile yıllık yaklaşık 568 milyon kilovatsaat elektrik üretilmektedir. Bu üretim miktarı Türkiye'nin toplam

elektrik enerjisi ihtiyacının yüzde 0,22'sine karşılık gelmektedir. Bilindiği gibi GES projeleri TEDAŞ tarafından onaylanmaktadır. TEDAŞ, devreye giren santraller haricinde 2.386 MW kapasiteli projeye de onay vermiştir. Bu tesisler devreye girdiğinde toplam kurulu güç 2.774 MWe seviyesine, yıllık elektrik üretimi ise 4 milyar 50 milyon kilovatsaate ulaşacaktır.

## İş Uzmanına Sorduk

TEKNO RAY Solar firması Türkiye'deki güneş enerjisi projelerinde adı sık sık geçen öncü firmalardan biri. Firmanın genel müdür yardımcısı Mehmet Özenbaş'a lojistik firmalarının ve depo çatılarının güneş enerjisi kullanımı ile ilgili merak edilenleri sorduk.

**Son dönemde lojistik firmaları, depolar güneş enerjisi kullanımına nasıl bir ilgi gösteriyorlar?**

Güneş enerjisi kullanımı tüm dünyada ve ülkemizde son dönemde yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımındaki artışla birlikte oldukça artmış ve bu konuda en büyük payı çatılar almıştır. Güneş enerjisinin Avrupa'daki başlangıç noktası olan Almanya ve İtalya'da hali hazırda bulunmakta olan kurulu tesislerin yüzde 50'den fazlasının çatılarda olduğunu düşünürsek, çatılar güneş e-

nerjisi kullanımının artışında önemli bir yer arz etmektedir.

Ülkemizdeki ticari çatılar ve depolar gibi alanları göz önüne aldığımızda, yaklaşık olarak bu alanların 20 milyon metrekare olduğunu düşünüyoruz. Sadece bu alanları kullanarak, Türkiye'de toplam 3 bin MW gibi bir gücü, lojistik firmalarının ve depoların çatıları üzerinden sağlamanın mümkün olduğunu düşünüyorum. Türkiye'nin toplam kurulu kapasitesinin 74 bin MW olduğunu düşündüğümüzde, bunun ne kadar büyük bir önem taşıdığını hepimiz kolaylıkla görebiliriz.



Son dönemde güneş enerjisinin yükselen ivmesi elbette büyük çatı alanlarına sahip olan lojistik firmalarımızın ve depolarımızın da ilgisini çekmiş olup, bir çok firma sahibinden bizlere bu konuda istekler ve sorular gelmektedir.

**Rakamsal örneklerle firmaların hangi kazanımları elde edebileceklerini açıklayabilir misiniz?**

Rakamsal örnekler vermek gerekirse, bin metrekarelik bir çatı alanında, yaklaşık 160 kW gibi kurulu güçleri elde etmek mümkün olup, ülkemiz ortalama güneşlenme sa-



Tekno Ray Solar Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Özenbaş.

atlerine göre, 240 bin ila 260 bin kWh enerji elde etmek mümkündür. Bunun finansal getirisi yıllık ortalama 34 bin dolar mertebesindedir. Yani bin metrekare'lik çatısı olan bir işletmenin, çatının yönü, statik uygunluğu sağlandığı takdirde, yılda ortalama 34 bin dolar gelir elde etmesi mümkün olabilmektedir. Ayrıca işletmesinde bu kadar elektrik tüketimi olmayan yatırımcılar için de, üretilen elektriğin devlet garantisi ile 10 yıl boyunca şebekeye satılması da mümkündür.

Gerçek bir örnekle anlatacak olursak, Ankara'da yap-

mış olduğumuz benzer bir uygulamamızda, yaklaşık 7 bin metrekarelik bir çatının kullanılabilir alanları üzerinde, 820 kWp'lik bir tesis kurduk ve tesis yıllık olarak ortalama 1 milyon 250 bin kWh elektrik üretimi sağlamaktadır.

Yine bu gerçek örneğimizde malzemelerin tesis alanına gelmesini müteakip 45 günlük bir süre içinde tüm tesis çalışır vaziyette teslim edilmiştir.

**Yatırım ve sistem kullanımları hakkında firmalara neler önerirsiniz?**

Öncelikle kısaca sistemden bahsetmek gerekirse; güneş enerjisi sistemleri, günümüz enerji santralleri içinde emre amade bir şekilde çalışmaya her an hazır ve bakım maliyetleri tüm diğer santral tiplerine göre en düşük olan santrallerdir. Lojistik firmaları ve depolar gibi çatı kullanımına sahip binalar için, çatıda üretilecek olan elektriğin neredeyse hiçbir kayba uğramadan aşağıda çalışan makine parkına

elektriği iletiliyor olması, hem kullanılan enerjinin kalitesini yükseltmekte, hem de işletme sahiplerinin ödemekte oldukları yüksek elektrik bedellerinin önüne geçebilmektedir. Bunun gerçekleştirilmesinde ise kurulacak olan sistemin tasarımı, kullanılan malzemenin kalitesi, tesisi kuracak olan firmanın tecrübesi ve yapılacak taahhüt ile ilgili firmanın güvenilirliği, finansal gücü ve işi bitirebilme kabiliyeti önemli yer tutmaktadır.

Az önce yukarıda bahsetmiş olduğum örnekten yola çıktığımızda, bin metrekarelik çatısı olan bir işletmenin 200 bin dolarlar mertebesinde yapacağı bir yatırım ile, her sene yaklaşık 35 - 40 bin dolarlık gelir elde etmesi mümkün olabilmektedir. Dolayısıyla 5 yıl gibi bir sürede geri dönen uzun ömürlü bir sistem vasıtasıyla, enerji maliyetlerini minimize eden işletmelerin, rakipleri ile arasında maliyet avantajını yakalaması işten bile değildir.



# Reysaş Memnuniyetini Yeni Yatırımlarla Gösteriyor

LOJİSTİK depolara güneş enerjisi kurulumunda öncü firmalardan olan Reysaş Logistics, daha önce yaptığı yatırımlardan memnun kaldı ve yeni yatırımlarını hızlandırıyor. Firmanın satış ve pazarlama yöneticisi Gökhan Demircioğlu güneş enerjisi kullanımı ile ilgili deneyimlerini, firmalara önerilerini ve yeni yatırımlarını anlattı.

**Lojistik tesisinizde yapmış olduğunuz fotovoltaik yatırım ile ilgili bilgi verebilir misiniz? Yatırım maliyeti, nerelerde kullanılıyor, teknik detaylar nelerdir?**

Türkiye'nin en büyük ve ilk çatı GES tesisi İzmir/Torbalı'da bulunan depolama alanımızın çatısına uyguladığımız Güneş Enerjisi Santrali'dir. 15 bin metrekare çatı alanı üzerinde kurduğumuz toplam kurulu gücü 850 kWp olan bu GES tesisi yıllık 1.525.000 kWh elektrik üretmekte, yılda 830 ton karbondioksit salınımının azaltılmasını sağlamaktadır. Bu deponun çatısındaki tesis yıllık bazda baktığımızda tüm elektrik ihtiyacını karşılamakta bunun üzerine de şebekeye elektrik vererek depoya ek gelir sağlamaktadır.

Adana depomuzun çatısında da GES tesisimiz bulunmaktadır. Bunlara ilave olarak 9 bin 800 metrekarelik Adana 2 ve 42 bin metrekarelik Antalya depolarımızın da çatılarına GES tesisi kurulmaktadır. İlk etapta bu bölgelerin seçilmesinin nedeni yıllık güneşlenme gün sayısı ve potansiyelinin fazla olmasından kaynaklanmaktadır. GES tesisleri için Mw başına 1 MN Avro civarında kurulum maliyeti doğmaktadır. Kurulum yapılacak lojistik tesis çatısının donanım yükünü kaldırarak şekilde inşa edilmesi gerekmektedir. Statik inşaat hesaplarının ardından uygun alanlarda gerekli düzenlemeler yapılabilir. Bu hesap yaklaşık olarak mevcut yüklerin üzerine 80-100 kg/ metrekare gibi ek bir yükün geleceği hesaplanarak yapılmalıdır.

Reysaş'ın şu anda 817 bin metrekare deponun toplam 520 bin metrekare civarında çatısı bulunmaktadır. Ortalama her 15 bin metrekareye bir 1 MW civarında güneş enerjisi üretimi için panel kurulabiliyor. Bu yıl sonu itibarı ile 7 MW bitmiş 5 MW'da inşa halinde kurulu gücümüz olacak. Maksimum bir binda kullanımın 30 katına kadar üretim izni verilmektedir. 5 yıl içinde de 30MW'ı geçmiş olmayı planlıyoruz.

*Reysaş Lojistik Satış ve Pazarlama Yöneticisi Gökhan Demircioğlu.*



Yatırımın geri dönüşüm süresi yaklaşık 75 ay bandında olmaktadır

**Yatırım yapmak isteyen firmalara neler önerirsiniz?**

Yaptığımız yatırımın uygun sürelerde geri dönmesi bu yatırımları cazip hale getirmektedir. 10 yıl devlet desteği olması da yatırımları cazip kılan bir diğer unsurdur. Yatırımcıların en çok dikkate alması gereken unsurlardan birisi panel seçimidir. Bu konuda uluslararası standartlarda uzmanlaşmış

firmaların güneş panellerinin kullanılmasını tavsiye ediyoruz. Ucuz paneller hem beklenen verimin alınamamasına hem de satış sonrası hizmetlerde sorun yaşanmasına yol açmaktadır. Bir diğer önerimiz, 30 sene ve üzerinde kullanım ömürleri olan bu tip tesislerin ileriye dönük etraflarındaki yapılaşma sebebi ile gölgelenerek üretim verimlerinin düşme riskinin değerlendirilmesidir. Bu konu yatırımcılar açısından önemli bir tehdit olduğundan projeyi doğru alanda inşa etmek gerekmektedir.



## TIREX

**EKO**  
FUARCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

**LASTİK VE TEKNOLOJİLERİNE ÖZEL**



[www.tirex.com.tr](http://www.tirex.com.tr)

## TIREX

**16-18 Kasım 2016  
İstanbul Fuar Merkezi**

# Lastik Sektörü Reifen Fuarı'nda Buluştu

DÜNYA lastik sektörünün önemli buluşmalarından Reifen 2016 Fuarı, 24-27 Mayıs tarihleri arasında Almanya'nın Essen kentinde gerçekleştirildi. Kargo Haber dergisi olarak takip ettiğimiz fuarda 15 firma katılımcı olarak Türkiye'yi temsil etti. Akar Makina, Atek Makina, Billas, Brisa, EJS, Jantsa, JMS, Carre Wheels-Kare Metal, Kormetal, Özka, Petlas, Rekor Kauçuk, Royal Otomotiv, Seha, Sertaş firmaları Bridgestone, Continental, Goodyear, Michelin gibi global markalarla birlikte son yeniliklerini ziyaretçiler ile

paylaştılar. Bu yıl 43 ülkeden 675 katılımcının yer aldığı fuarı bir çok ülkeden 20 bin profesyonel ziyaret etti.

## 2018'de Automechanika ile birlikte gerçekleştirilecek

İki yılda bir gerçekleştirilen Reifen Fuarı 2018 yılında Automechanika Frankfurt fuarı ile eş zamanlı olarak gerçekleştirilecek. Messe Essen ve Messe Frankfurt firmalarının yaptıkları anlaşma sonucunda böyle bir karar alındı. Bu karar ile birlikte lastik sektörünün otomotiv yan sanayi sektörleri ile bir araya gelerek sinerji oluşturmaları hedef-



lendi. Messe Essen genel müdürü Oliver P. Kuhrt, edindikleri izlenime göre bu yılki katılımcıların yüzde 80'inin şimdiden 2018 yılında gerçekleştirilecek fuara katılma kararını aldıklarını söyledi.

## Reifen İnovasyon Ödülleri de sahiplerini buldu

Alman Lastik Perakendecileri ve Kaplama Ticaret Derneği'nin sponsor olduğu inovasyon ödüllerinin bu yıl ki sahipleri Bridgestone,

Michelin ve atölye ekipmanları üreticisi ASE Corghi, Alsdorf ve 4JET Technologies oldular. Ödül, ilk kez QR kod ile lastiklerin işaretlenmesini sağlayan üretim teknolojisine verildi.

## Türkiye'deki buluşma TIREX ile gerçekleştirilecek

Lastik ve lastik teknolojilerinin Türkiye ve bölgesi için buluşma noktası ise bu yıl TIREX olacak. Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı kapsamındaki TIREX Pavilyonu her yıl ziyaretçi rekorları kırarak taşımacılık, lojistik ve ticari araç sektörlerini bir araya getiriyor. Lastik ve yan sanayi firmaları için özel çalışma yapılacak fuarda firmalar, lastik sektörü profesyonelleri dışında lojistik ve ticari araç profesyonelleri ile de buluşma fırsatı yakalayacaklar.

## Lassa 19 Sağlam ve Yenilikçi Lastiği ile Beğeni Topladı

LASSA, Almanya'nın Essen şehrinde düzenlenen, dünyanın en büyük lastik fuarı Essen Reifen 2016 Fuarı'nda sergilediği yeni nesil ürünleri ve FC Barcelona sponsorluğu ile büyük ilgi topladı.

Marka, 4X4, hafif ticari araç, kamyon ve binek segmentlerinde 19 farklı yaz ve kış lastiği ile Essen Reifen 2016 Fuarı'ndaydı. Lassa'nın binek araçlar için yeni geliştirdiği konfor ve performans lastikleri

Driveways ve Driveways Sport, Competus ailesine yeni kattığı 4X4 arazi ve asfalt lastiği Competus A/T2, hafif ticari segmentindeki yaz lastiği Transway2 ve 2015 yılında pazara sunduğu yeni nesil hafif ticari araç lastiği Maxiways'in son üyesi Maxiways 100S ön plandaydı.

Lassa'nın fuarda hem uluslararası profesyonellerden hem de ziyaretçilerden geniş çapta ilgi gördüğünü belirten Lassa Uluslararası Satış ve Pazarlama Direktörü Halit Şensoy, "Bu yıl Lassa global bir oyuncu olmak için

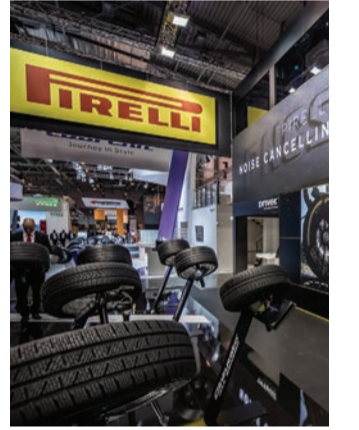
atılım içinde. Bir yandan markamızın uluslararası pazarlarda güçlenmesi ve bilinirliğinin artması için çalışmalarını yürütürken bir yandan da özellikle binek, hafif ticari ve 4X4 segmentindeki pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz. Dolayısıyla dünyanın en geniş katılımlı ve global oyuncuların yer aldığı Essen Reifen 2016 Fuarı'nda bu segmentlerdeki yeni desenlerimizi öne çıkarttık. Gördüğümüz ilgi de 2016 hedeflerimize ulaşacağımızın habercisi niteliğindedir. Fuarın Almanya'da olması da bizim için önemli çünkü Almanya, Lassa'nın uluslararası büyüme planları açısından stratejik bir pazar" dedi.



## Pirelli En Yeni Teknoloji ve Ürünlerini Tanıttı

PIRELLI, en yeni teknoloji ve ürünlerini Reifen 2016 Fuarı'nda tanıttı. Yerli ve yabancı birçok ziyaretçinin büyük ilgi gösterdiği fuarda, Pirelli'nin Ultra yüksek performans lastik ailesi P Zero'nun en genç üyesi de dikkatleri üzerine toplarken, otomobil, SUV, motosiklet, otobüs, minibüs, hafif ticari araç ve kamyonlara hitap eden üstün teknoloji ürünler de fuarda sergilendi.

Premium ve prestij segmentlerinde orijinal ekipman kanalında lider olan Pirelli'nin standında ziyaretçilere 'Mükemmel-Uyum-Stratejisi' (Perfect-Fit-Strategy) hakkında bilgi verilirken, yüksek kalite ürünlerin stratejik iş ortaklık-



larında nasıl etkin bir rolünün olduğuna dikkat çekildi.

Pirelli Endüstriyel Lastikler'in ürün gamında yer alan, düşük yakıt tüketimi, kaplanabilirlik, üstün km performansı ve düşük gürültü seviyesi ihtiyaçlarını çevre dostu bir yaklaşımla karşılamak için geliştirilen '01 Serisi' ziyaretçilerin beğenisine sunuldu.

## Michelin Son 20 Yılda 18 Milyar Litre Yakıt Tasarrufu Sağladı

YÜZ yılı aşkın tecrübesi ve Michelin, Total Performans stratejisi sayesinde 'yeşil lastik' koseptinin dünyadaki öncüsü olmayı başaran Michelin, karbon karasını silika ile değiştirerek 20 yılda 18 milyar litre yakıt tasarrufu sağladı ve karbondioksit salınımını 45 milyon ton azaltmaya yardımcı oldu.

Yıllık 640 milyon Avro ayırdığı Ar&Ge gücüyle sürdürülebilir çevre konusunda ürünler geliştirmeyi hedefleyen Michelin'in yakın dönem hedefinde ise 2020 yılına kadar çevresel ayak izini yüzde 50, enerji kullanımını ise yüzde 38 düşürmek bulunuyor.

2015 Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi (DJSI) sıralamasında Sosyal, Çevresel ve Toplumsal kategorilerde otomotiv sektörünün lideri

olan Michelin, bütün listede ise global anlamda 6'ncı sıradaydı. Küresel anlamda doğaya ve insan hayatına saygılı bir üretim anlayışını benimseyen Michelin, DJSI sıralamasında her yıl kendi sektöründe fark yaratıyor.

Barito Pacific Grup ve sivil toplum örgütü WWF ile ortak başlattığı girişim ile çevre dostu kauçuk üretimini destekle-

yen Michelin, 55 milyon dolar ayırdığı bütçe ile doğal kauçuk üretmek için 88 bin hektar alanı ağaçlandırıyor. Bu işbirliği ile Michelin, hem sürdürülebilir doğal kauçuk üretimi sağlayan hem de bölgeye özgü bitki örtüsü ve hayvan yaşamının devamını destekleyerek 16 bin kişiye de istihdam sağlıyor. Böylece Michelin, küresel kauçuk üretiminin yüzde 8'ini sağlıyor.



Yeni bir lastiğe kıyasla yüzde 70 ila 80 daha az kauçuk kullanılması sağlayan çok ömür uygulaması, doğal kaynakları korurken, lastik ömrünün uzaması ve kaplamanın geliştirilmesi ile geri kazanılması gereken hurda lastik sayısını da önemli ölçüde azaltıyor.

Lastik seçiminin yakıt tüketimini yüzde 20 azaltma olanağı sunduğunu belirten Michelin, üretim tesislerinden, hammadde seçimine her aşamasında çevreci bir anlayışla hareket ediyor. Yeşil Lastik teknolojisinin üstün özelliklerini bir arada taşıyan 'Michelin Energy Saver' lastikleri, bir önceki nesil lastiğine göre üstün yakıt tasarrufu özelliği sayesinde 60 litreye kadar yakıt tasarrufu ve 140 kg'ye kadar CO2 tasarrufu sağlıyor. Energy Saver lastikleri sadece üretirken değil tüketirken de yakıt tasarrufu sağlayarak karbondioksit salınımını düşürüyor.

## Conti Hybrid HT3 385/55 R 22.5 Yakıt Tüketimini Yüzde 6 Oranında Azaltıyor

CONTI Hybrid lastik serisindeki tüm ürünlerin ortak özelliği olan üstün kilometre performansı ve yakıt verimliliğine ilave olarak, Conti Hybrid HT3 385/55 R 22.5 ıslak zeminde ideal yol tutuşu sunuyor. Islak yoldaki üstün frenleme özelliği ile elde ettiği güvenilir yol tutuşu sayesinde 'B' derecesini alarak AB etiketini almaya hak kazanan lastik, özel olarak geliştirilen kauçuk hamur bileşimiyle de yakıt tasarrufuna etkili bir şekilde yardımcı oluyor.

Conti Hybrid HT3 385/55 R 22.5 lastiğinin uzun vadedeki yakıt tasarrufu özelliğiyle 'Yakıt Verimliliği' kategorisinde elde ettiği 'B' derecesiyle AB etiketi ile ödüllendirildi.

özel yakıt tasarruflu yanar ve iyileştirilmiş kanal geometrisinin optimum bileşimi sayesinde yakıt tüketimini yüzde 6 oranında azaltıyor. Tüm Conti Hybrid lastiklerinde olduğu gibi Conti Hybrid HT3 385/55 R 22.5 treyler lastiğine sırt kaplaması yapılabiliyor. Sırt profiline yeni eklenen dış açma göstergeleri sayesinde ekstra kilometre performansı sağlıyor ve en düşük yuvarlanma direncine ulaştırıyor. Ayrıca Conti Hybrid HT3 385/55 R 22.5 lastiğinin uzun vadedeki yakıt tasarrufu özelliğiyle 'Yakıt Verimliliği' kategorisinde elde ettiği 'B' derecesiyle AB etiketi ile ödüllendirildi.

# Yokohama Yaz Lastikleri İle Güvenli Sürüş Sunuyor

Mevsim geçişlerinde lastik değiştirmek hayati önem taşıyor. Kış lastiği kullanımı, hava sıcaklığının 7 derecenin üzerine çıkmasıyla birlikte sürüş güvenliğini tehlikeye sokarak, araç performansını düşürüyor. Yokohama'nın yaz mevsimine uygun modelleri sürücülerin tüm beklentilerine en iyi şekilde yanıt veriyor.

Lüks ve premium kompakt otomobiller için geliştirilen 'BluEarth AE50', SUV otomobiller için 'ADVAN Serisi', ıslak ve kuru zeminlere özel 'C. Drive 2 serisi', sportif otomobillere özel geliştirilen 'S. Drive serisi' kış lastiklerine göre daha kısa fren mesafesi sunarak, daha düşük yakıt tüketimi ve daha fazla konfor sağlıyor.

Mevsimine uygun lastik kullanmak fren mesafesini kısaltırken viraj emniyetini de artırıyor. Yaz lastikleri, yüksek sıcaklıkta düzensiz yıpranmaya karşı daha dirençli olmalarının yanı sıra yapıları gereği (sırt deseni sayesinde) ses seviyesi daha düşük oluyor. Ayrıca daha düşük yuvarlan-

ma direnci nedeniyle çevreye daha az karbonmonoksit gazı salınır.

Yokohama'nın enerji verimliliğini gözeterek ürettiği yeni 'BluEarth AE50' serisi her türlü yol koşulunda olağanüstü performans sağlıyor. Sportif ve Premium Kompakt binek otomobiller için üretilen 'BluEarth AE5' serisi asimetrik taban deseninin 'Nano BLEND bileşenli' yapısının sağladığı düşük yuvarlanma direnci sayesinde hem yakıt tüketiminde tasarruf hem de ıslak yolda

çok iyi bir yol tutuşu sunuyor. Düşük gürültü seviyesi ile üstün konfora sahip olan 'BluEarth AE50' iyi bir dengeye sahip.

Yokohama'nın Advan serisi Ultra Performans Lastiği Advan Sport V105, tüm iklim ve yol koşullarında tercih edilebilecek sportif bir bi-



nek otomobil lastiğidir. Yokohama'nın çevre dostu Advan Sport V105 lastiği, yazın tüm yol koşullarında mükemmel performansa sahip. Sportifliği ve konforu mükemmel bir dengede sunan Advan Sport V105, çevre ve doğa dostu BluEarth teknolojisi ile üretiliyor. Advan Sport

V105 ıslak zeminde üstün performans sağlamanın yanı sıra düşük yol gürültüsü de sunuyor.

En üst düzeyde güvenlik sağlayan çevre dostu mükemmel dengeye sahip C. Drive 2 Serisi lastikleri, küçükten büyüğe tüm aile otomobilleri için üstün ıslak/kuru zemin performansı sunuyor. Islak ve kuru zeminlerde çok başarılı bir sürüşe sahip olan lastikler, düşük dönme direnci ömrü ve mükemmel bir kilometre ömrü sunuyor.

## Turbo Puretech 'Yılın Motoru' Seçildi

PSA Grubu'nun 1,2 litrelik üç silindirlili Turbo PureTech motoru, 'Uluslararası Yılın Motoru' ödüllerinin 1,0-1,4 litre kategorisinde '2016 Yılın Motoru-2016 Engine of the Year' ödülünü aldı.

Fransa'nın kuzeyindeki Douvrin kentinde bulunan Française de Mécanique fabrikasında üretilen motordan 2014 yılından bu yana yaklaşık 370 bin adet üretilirken, PSA Grubu Tremery Fabrikası'na ek yatırım yaparak üretim kapasitesini arttıracak ve 2018 yılına kadar 670 bin adetlik bir üretime imza atacak.

Ödüllü motora gösterilen ilgiden memnun olan PSA Grubu motorun üretim kapasitesini arttırıyor. 2014 yılında Fransa'nın kuzeyindeki Douvrin kentinde bulunan Française de Mécanique fabrikasında başlayan üretime Fransa'nın güneyinde bulunan Tremery Fabrikası da dahil olacak. Kapasite artırımıyla birlikte PSA Grubu her iki tesisin toplamında 2018 yılına kadar 670 bin adetlik bir üretim gerçekleştirecek.

Ödül töreninde konuşan PSA Grubu Motor, Aktarma Organları ve Şasiden Sorumlu Başkan Yardımcısı Christian Chapelle, "Aynı ödülü iki yıl üst üste alarak motorumuzun başarısını bir kez daha perçinlemiş oluyoruz. Bu sadece motorumuzun başarısı olmakla kalmıyor, aynı zamanda mühendislerimizin karbon ayak izini düşürmeye yönelik motorları optimize etme çabalarının başarısını da gözler önüne seriyor" dedi.

piltech

EKO  
FUARCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

Pil Akü Batarya ve  
Elektro-Mobilite



www.piltech.com.tr

piltech

16-18 Kasım 2016  
İstanbul Fuar Merkezi

# Zell am Ziller İtfaiye Teşkilatının Tercihi Allison Oldu

GÖNÜLLÜ bir itfaiye teşkilatı olan Zell am Ziller, geçtiğimiz günlerde EMPL TLF-A 3000/150/50 üstyapısı ve Allison 4000 Serisi tam otomatik şanzıman donanımlı yeni MAN TGS 18.400 4x4 itfaiye aracını teslim aldı.

MAN Truck & Bus Avusturya Belediye Satışları Ekip Yöneticisi Roman Eggenfellner açıklamasında; "Allison tam otomatik şanzıman donanımlı MAN TGS 18.400 4x4, yangın ve

acil durum uygulamalarında kullanılan ağır hizmet araçları için yeni standartlar oluşturuyor. Fabrika çıkışlı şanzıman montajı, yıllardır süregelen geleneği devam ettiren bir yandan da ihale şartlarının getirdiği özel talepleri etkileyici bir şekilde karşılıyor. İvmelenme ve vites kalitesi açısından bakıldığında ise aktarma organlarının performansı, MAN'ın yangın ve acil durum uygulamaları için pazar ve tekno-

loji lideri olduğunun altını çiziyor" dedi.

Zell am Ziller İtfaiye Teşkilatı Şefi Siegfried Geisler; "Kurtarma operasyonlarımızda sıkça zorlu yokuşları aşmamız gerekiyor. Dik meyillerde, dar yollarda ve keskin virajlarda dur kalk yapmak, sürücülerimizin tam konsantrasyonunu gerektiriyor. En zorlu koşullarda dahi bizi en hızlı ve en güvenli şekilde acil durum bölgesine ulaştıracağına güvendiğimiz bir şanzı-



man teknolojisi sunduğu için Allison tam otomatik şanzımanları tercih ettik" açıklamasında bulundu.

Allison Batı ve Orta Avrupa OEM, DOEM ve İş Geliştirme Yöneticisi Harald Rosenauer konuyla ilgili olarak; "Mevcut olan Allison tam otomatik şanzımanlar MAN Truck & Bus AG birçok itfai-

ye departmanının zorlu şartları altında üstün performans, güvenilirlik ve kullanım kolaylığı sağlayan sürüş için taleplerini karşılıyor. MAN ve Allison işbirliği, ağır hizmet içeren kurtarma operasyonlarının zorlu şartlarını tamamen karşılayan güç aktarım mekanizmasını sunuyor. Allison 4000 serisi tam otomatik

**Allison 4000 Serisi tam otomatik şanzıman donanımlı MAN TGS kamyonları, Avusturya Tirol'da hizmet vermeye başladı.**

şanzımanla birleştirilen 400 bg gücündeki motor sayesinde araç etkileyici boyutta ivmelenme ve performans sağlıyor" dedi.

EMPL'de itfaiye kamyonları satışları sorumlusu Reinhard Gruber ise "Üstyapı ve pompa ekipmanlarının verimliliği için oldukça önemlidir. Allison tam otomatik şanzıman ile aktarma organları, üstyapı ve pompa birlikte en etkili şekilde çalışıyor. EMPL yangın söndürme teknolojisi, araç ekipmanını her türlü iş için en iyi hale getiriyor" ifadesinde bulundu.

# EAS Ağır Vasıta Sürücülerinin Yanında Olmaya Devam Ediyor

İNÇİ Holding'in grup iştiraklerinden İnci GS Yuasa, birbirinden güçlü akü markalarıyla araçların kalbinde ve sürücülerin yanında yer almaya devam ediyor. İnci GS Yuasa, EAS markası için yapılan çalışmaları İstanbul'da düzenlediği relansman etkinliğinde filo satış yöneticileri ve Türkiye genelindeki ana bayileri ile paylaştı.

İstanbul Boğaz turu eşliğinde gerçekleşen etkinliği değerlendiren İnci GS Yuasa Genel Müdür Yardımcısı Hakan Yıldırım, "Filo yöneticileri ve iş ortaklarımız ile EAS markamızı yeni yüzüyle

buluşturmadan büyük memnuniyet duyuyoruz. Markamızın yenilenen logosunu, marka kimliğini, ürün gamını ve stratejilerini paylaştığımız relansman etkinliğimizde değerli dostlarımızla birlikte hoşça vakit geçirme imkanı bulduk. EAS'ın zorlu yol koşullarına dayanıklı ve uzun ömürlü yapısıyla ticari araç sürücülerinin güvenilir yol arkadaşı ve profesyonellerin tercihi olmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Uzun ve yorucu yol koşullarının başarıyla üstesinden gelen ağır vasıta sürücülerimiz

bizim için yolların kralı ve 'Yolların krallarına Akülerin Kralı EAS yakışır' sloganıyla yolumuza devam ediyoruz. İnci GS Yuasa olarak işimizde daima müşteri yönetimi mükemmelliği ilkesini ön planda tutarak hareket etmeye devam edeceğiz" dedi.

**"Uzatılmış kullanım ömrü garantisi uygulamasını hayata geçirdik"**

EAS Akü yenileme çalışmaları kapsamında detaylı bilgi veren Yıldırım, "Relansman etkinliğimiz öncesinde EAS Akü ürün gamımızı profesyoneller, ticari araç

kullanıcıları ve ağır vasıta sürücülerine yönelik olarak güncelledik; ürünlerimizin performansını ve sunduğu faydaları bu doğrultuda yeniden ele aldık. 1 ay boyunca, 8 ilde gerçekleştirdiğimiz Roadshow aktivitesi ile yaklaşık 10 bin ağır vasıta sürücüsü ile birebir temas kurduk. Relansman ile birlikte, 'Uzatılmış kullanım ömrü garantisi' uygulamasını hayata geçirdik. Ürünümüzün dayanıklılığını vurgulamak ve yolların krallarının yanında olmak hedefiyle başlattığımız uygulamamız, 2 yıllık garanti



İnci GS Yuasa Genel Müdür Yardımcısı Hakan Yıldırım.

kapsamında bulunan fakat 2 yıldan daha az sürede değişimi talep edilen EAS markalı ticari kullanım akülerimizin iade edilmesini kapsıyor" açıklamasını yaptı.

## Lukoil Türkiye'nin Yeni CEO'su Arash Repac Oldu

LUKOIL Türkiye'nin perakende satışlardan sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüten Arash Repac, Lukoil Türkiye Ceo'su oldu.

Lukoil'in Moskova'daki merkezinde 2 yıl kadar görev yapmış olan Arash Repac'ın Türkiye kariyeri Temsa ile başlamıştı. Bilkent Üniversitesi Siyaset Bilimleri fakültesinden mezun olan Repac, Türkiye'ye yabancı değil. On yıldan uzun süre Türkiye'de yaşamış olan Repac evli ve biri Türkiye doğumlu iki çocuk babası.

Repac görevi 1 Temmuz'da resmen Alexander Terletskiy'den devralacak. Son beş yıldır bu görevi sürdürmekte olan Terletskiy, ay sonu itibarı ile Türkiye'den ayrılacak.



# Shell Rimula 4 Bin Sürücüyle Buluştu

SHELL&TURCAS 7 Mayıs-5 Haziran tarihleri arasında ağır vasıta sürücülerine yönelik 18 ildeki 22 noktayı kapsayan bir tanıtım turu düzenledi. Ağır vasıta sürücülerine 17 kamyon parkında ve 5 yetkili serviste bir araya gelen ekip yaklaşık 4 bin sürücüyle görüştü.

Sürücülere tanıtılan Shell Rimula sentetik yağlarının ambalajının yeni tasarımında, Shell PureP-

lus Teknolojisi'nin Shell'in Uyumlu Katık Teknolojisi ile birleştirilerek geliştirilen "Ekstra Dinamik Koruma Teknolojisi" ön plana çıktı. Bu teknolojiler, tüm hava şartlarında kusursuz koruma ve daha uzun motor ömrü sağlamaya yönelik; uzun yağ değişim aralıkları ve yakıt tasarrufunu da beraberinde getiren bir ürün ortaya çıkarıyor. Ürünün sağladığı bu faydalar, uzun

vadede ağır vasıta sahiplerinin maliyetlerini azaltmaya yardım ediyor.

'Shell Rimula İşini de Korum, Motorunu da' sloganıyla 18 ilde yaklaşık 5 bin kilometre kateden tanıtım turu Bursa, Balıkesir, Manisa, İzmir, Eskişehir, Antalya, Konya, Mersin, Adana, Malatya, Kayseri, Aksaray, Ankara, Samsun, Kastamonu, Düzce, Sakarya, Kocaeli ve Gebze'de sürücülerle buluştu.

Düzenlenen etkinliklere Best FM DJ'i Cem Arslan Gebze, Adana ve Ankara'da katılarak Gazoz Ağacı program yayını Shell Rimula Tanıtım turu alanında yaptı ve burada sürücülerle keyifli sohbetler gerçekleştirdi. Shell Rimula TIR'ının da yer aldığı özel alanlarda sürücüler; çeşitli oyunlar, karaoke, langırt gibi eğlenceli aktivitelerle uzun ve yorucu yolculukları arasında keyifli bir mola verme şansı buldular, ayrıca ağır vasıta sürücülerini olası göz rahatsızlıkları hakkında bilgilendirildiler.

**Shell kullanıcıları araçtan inmeden cepten ödeyecek**

Shell & Turcas ve Turkcell Ödeme Hizmetleri arasındaki yeni işbirliği, akaryakıt istasyonlarında kredi kartı ile ödeme yapmak için sıra bekleme dönemini sona erdiren. Turkcell'in yeni

ödeme platformu Paycell'i kullananlar artık Shell'in 42 istasyonunda araçlarından inmeden yakıt ödemelerini yapabiliyorlar. Her model telefondan ve internete bağlanmaya gerek kalmadan, sadece cep telefonuna gelen mesajı onaylayarak ödeme imkânı sunan bu uygulamayı kullananlar, saniyeler içinde ödeme yapıp yakıtlarını alarak zaman kaybetmeden istasyondan ayrılabilirler.

Shell Perakende Satışlar Genel Müdür Yardımcısı, Burçin Toktamış, "Turkcell'le 2014 yıl sonunda başladığımız işbirliğimiz çerçevesinde geliştirilen ve Türkiye akaryakıt sektöründe ilk defa, araçtan inmeden her model cep telefonundan SMS ile ödeme yapılabilmesini sağlayan mobil ödeme sistemi, müşterilerimize rahat ve hızlı bir yakıt alışverişi deneyimi yaşatmaya odaklanmamızın bir sonucu olarak hayata geçmişti" dedi.



# GATE TO LOGISTICS



**16-18 Kasım 2016**  
**İstanbul**

**[www.logitrans.com.tr](http://www.logitrans.com.tr)**

**logi**   
**trans**

**Uluslararası**  
**Transport Lojistik Fuarı**

Organizasyon EKO MMI Fuarcılık Ltd. Şti.



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

## Arıç Lojistik'e 40 Adet Volvo FH 500

ARİÇ Lojistik, araç filosunu yeni Volvo FH 500, Euro 6 çekiciler ile güçlendirdi. Firma yeni teslim aldığı 40 adet Volvo FH 500 Euro 6 çekici ile filosundaki araç sayısını 160'a yükseltti.

4,5 milyon Avro'luk yatırımları çerçevesinde 40 adet yeni Volvo FH çekicileri teslim alan Arıç Lojistik, alımlarında Volvo Mavi Servis Kontratı avantajlarından da yararlandı. Orhanlı'daki Volvo Trucks Center'da gerçekleştirilen teslimat törenine Volvo Group Kamyonları Ticari Direktörü Şafak Tuğut, Arıç Lojistik Genel Müdürü Bahattin Arıç, Volvo Group Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş ve Volvo Group Satış Sonrası Direktörü Gökhan Bingöl katıldı.

Arıç Lojistik Genel Müdü-

rü Bahattin Arıç, hizmetlerinde yüzde 90 oranında frigo taşımacılığına yöneldiklerini ve 60 milyon liralık bir ciroya sahip olduklarını belirterek, "Hizmet alanımızda, sürücülerimize büyük iş düşüyor. Sürücülerimizin deneyim ve performansları, hizmet kalitesinin artmasındaki katkılarının yanı sıra zaman ve yakıt başta olmak üzere tasarruf sağlamamızda belirleyici oluyor. Bu nedenle onların da konforu ve güvenliğini düşünerek araç seçimimizi yapıyoruz. Böylece sürücülerimizin motivasyonu ile hizmet kalitemizi daha da yükseltiyoruz. Yeni araçlarımızda Volvo'yu tercih etmemizde araçların kalitesi ve performansı kadar sürücülerimizin beklentileri de belirleyici oldu" dedi.

Volvo Group Kamyonları Ticari Direktörü Şafak Tuğut ise teslimat töreninde yaptığı açıklamada lojistik hizmetlerinde kalifiye sürücünün önemini vurgulayarak, "Sektörde deneyimli sürücüler ile çalışmak önemli. Deneyimli uzun yol sürücülerini için ideal kriterleri sağlamak gerekiyor. Volvo Trucks olarak sürücü konforu ve güvenliğinde lideriz. Sürücülerin talepleri de bize bunu gösteriyor" dedi. 2016 yılında Euro 6 satışlarında hedeflerinin yüksek olduğunu belirten Tuğut, "Her ne kadar 2016'da birçok nedenle 16 ton ve üzeri Türkiye ağır vasıta pazarının geçen yıla göre daralması beklense de Euro 6 emisyonlarında lider olarak hedeflerimiz yüksek" diye belirtti.

**Karataş: "Mersin'deki pazar payımızı daha da yukarıya çıkartmayı hedefliyoruz"**

Volvo Group Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş ise Mersin'in Türkiye lojistik sektöründeki önemine değindi. Mersin'in Türkiye lojistik sektöründe İstanbul'dan sonra ikinci önemli üs olduğunun altını çizen Karataş, "Volvo Trucks olarak Mersin bölgesinde çekici pazar payımız, yüzde 30-35 civarında. Bu yıl Mersin'deki pazar payımızı daha da yukarıya çıkartmayı hedefliyoruz" dedi.

Volvo Group Satış Sonrası Direktörü Gökhan Bingöl, Arıç Lojistik'in araç alımının Volvo Mavi Servis Kontratı'nı kapsadığını belirterek bu sayede araç verimli-



liğini optimize edeceklerini belirtti. Gökhan Bingöl açıklamasında; "Servis Kontratları çerçevesinde müşterilerimizin hizmet alanı, çalışma koşullarına göre her araca özel ayrı bir bakım planlaması yapıyoruz. Yapılan servis kontratı kapsamında tüm servis ve bakım hizmetleri, orijinal Volvo parçaları kullanılarak tecrübeli teknisyenler tarafından yürütülüyor. Koruyucu bakımı içeren Mavi Kontrat,

aracın kullanım koşullarına uygun Volvo Optimize Servis Planı ile önceden belirlenmiş tüm kontrollerini, orijinal yedek parça ve malzemelerini içeriyor. Bu sayede araçların yüksek kalitesi korunurken, sağlanan bakım ile aracın ilk günkü performansı yollarında geçirdiği zaman arttırılıyor. Birçok parametreye bağlı olmak ile birlikte araçların bakım aralığını 75 bin km'ye kadar uzatabiliyoruz" dedi.

## Sarp Lojistik'in Tercihi Renault Trucks Oldu

YURTİÇİ lojistik hizmetlerinin yanı sıra Almanya, Avusturya, İsviçre, Hollanda gibi Avrupa ülkeleri ile Irak, Suriye, Lübnan gibi Ortadoğu ülkelerine de karayolu taşımacılığı hizmeti sunan Sarp Lojistik, yeni teslim aldığı 7 adet Renault Trucks T460 çekici ile filosundaki öz mal Renault çekici sayısını 13'e yükseltti.

Yeni Renault Trucks T460

çekicilerin Sarp Lojistik'e teslim edildiği törene; Renault Trucks Satış Müdürü Özkan Çelik, Renault Trucks Bölge Müdürü Coşkun Saraç, Koçaslanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan, Koçaslanlar Otomotiv İzmir-Denizli Genel Müdürü Yücel Akyüz ve Eskişehir Şube Müdürü Mehmet Demir, Sarp Lojistik Grup Müdürü Halil Gürkan Arıkan,

Sarp Lojistik Nakliye ve Filo Müdürü Barış Yenmez ile Sarp Lojistik Filo Yöneticisi O.Raşit Togay katıldı.

Sarp Lojistik Grup Müdürü Halil Gürkan Arıkan yaptığı açıklamada, "Sarp Lojistik olarak gıda ve hızlı tüketim ürünlerinde uzmanlaştık. Öte yandan sürekli bir büyüme ve gelişme eğilimi içindeyiz. 2016'da da yüzde 15'lik büyüme ön görüyoruz. Dola-

yısıyla hizmet verdiğimiz hızlı tüketim ürünleri lojistiğini ve büyüme hedeflerimizi göz önünde bulundurduğumuzda filomuz için satın alma maliyetleri kadar zaman tasarrufu ve işletme maliyetlerinin önemi daha da artıyor. Bu nedenle filomuz için yine Renault Trucks markasını tercih ettik. Yeni alımlarımıza da Renault ile devam etmeyi planlıyoruz" diye belirtti.

Sarp Lojistik'in önümüzdeki dönemde yurt dışı taşımacılık faaliyetlerinde ön gördüğü büyümeye bağlı olarak filosunun genişleyeceğinin altını çizen Nakliye ve Filo Müdürü Barış Yenmez ise, "Filomuz, hızlı tüketim

ürünleri sektöründe, kuru gıda ve soğuk zincir sevkiyatlarında sıcaklık kontrollü ve çift katlı taşıma kabiliyetine sahip. Araçlarımızın tamamı frigorifik özellikte. Uydur destekli olarak ısı değerlerini 7/24 online takip ediyoruz. Bu kadar hassasiyet gösterdiğimiz lojistik hizmetlerinde yolumuza kesintisiz devam edebilmemiz ise çok önemli. Burada da en büyük yük, filomuza kalıyor. Bu nedenle yeni alımlarımıza Renault Trucks ile devam etmeye karar verdik. Güvenilir olmasının yanı sıra Renault çekiciler, bir çok yönden filomuz için avantaj sağlıyor. Renault Trucks sunduğu yakıt tasarrufu ile

rekabet gücümüzü arttırıyor. İşletme maliyetlerinin düşük ve servis ağının geniş olması da çok önemli" dedi.

Renault Trucks Satış Müdürü Özkan Çelik, teslimat töreninde; "Renault Trucks T serisi çekicilerimiz, müşterilerimizin yakıt tüketimini ve işletme maliyetlerini düşürürken, daha fazla motor gücü, daha yüksek tork ve daha iyi bir ticari hızla hizmet kalitesini yükseltiyor. Bu doğrultuda paralel bir anlayışa sahip olduğumuz, hizmetlerinde kalite ve maliyet konusunda her zaman hassas ve çözüm odaklı olan Sarp Lojistik ile uzun yıllardır devam eden iş birliklerimize bir yenisini daha eklemekten mutluluk duyuyoruz" açıklamasını yaptı.



Aylık olarak yayınlanan, taşımacılık ve lojistik dergisi KargoHaber, sektördeki gelişmeleri aboneleriyle sıcak sıcak paylaşıyor. KargoHaber'in yeni aboneleri olarak siz de bu ayrıcalığı hak edebilirsiniz. KargoHaber, bundan böyle abone formunda belirttiğiniz adrese düzenli olarak ulaşacak...

### ABONELİK BİLGİLERİ

Tarih:...../...../.....

Firma Adı: .....

İlgili Kişinin Adı-Soyadı:..... Ünvanı: .....

Adres: .....

Tel: ..... Faks: .....

Vergi Dairesi ve Numarası: ..... İmza: .....

### ÖDEME ŞEKLİ

Abonelik Bedeli 100 TL'dir.

- Nakit Olarak, Aysberg Basın Yayın Ltd. Şti.'ne
  - Akbank Mecidiyeköy Şubesi, 30993 No.lu hesaba
- Ödemeyi yaptığınız banka dekontunu, bu formu da eksiksiz doldurarak fakslamak suretiyle bize ulaştırdığınız andan itibaren aboneliğiniz başlayacaktır.



KargoHaber'e abone olanlar şimdi daha şanslı!

Abone olan herkese Aysberg tarafından hazırlanan Taşımacılık Rehberi

## Saraçoğlu Lojistik Filosu Iveco İle Büyüdü

SARAÇOĞLU Lojistik firmasına Kılıçlar Otomotiv tarafından 3 adet geniş kabinli ADR'li, Gold Paket Iveco Hi-Way çekici teslimatı yapıldı.

Mersin'de Kılıçlar Otomotiv tesislerinde düzenlenen teslimat töreninde bir konuşma yapan Saraçoğlu Lojistik firmasının ortaklarından olan Cahit Saraçoğlu Iveco markasının bir dünya markası olması, Iveco'nun Euro 6'da SCR sistemini kullanmasının bu

araçları tercih etmelerinde en büyük etken olduğunu ve kendileri için de büyük bir avantaj oluşturduğunu ifade etti.

Saraçoğlu, "Iveco Stralis rakiplerinden çok üstün donanım kalite ve daha düşük yakıt değerleri veriyor, yeni Stralis Euro 6'larda SCR sistemi sayesinde DPF filtresi temizliği için durup zaman ve yakıt kaybetmek yok, bunlar bizim için çok önemli konular" açıklamasını yaptı.



# Erhanlar Uluslararası Nakliyat Filosu MAN ile Güçlendi

**ULUSLARARASI** alanda frigorifik ve tenteli araçlarla komple parsiyel taşımacılığın yanı sıra, gümrüklü antrepo ve lojistik hizmetleri de veren Erhanlar Uluslararası Nakliyat 50 araçlık MAN siparişinin son bölümü olan 20 adet yeni nesil MAN TGX EfficientLine 2 Euro 6 aracı teslim aldı.

Erhanlar Uluslararası Nakliyat'ın İzmir Kemalpaşa'daki tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine, Erhanlar Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Erhan Turan, Erhanlar Uluslararası

Nakliyat Satın Alma ve Filo Yönetim Müdürü Doğan İncedoğan, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Koordinatörü Ataç Şeran'ın yanı sıra her iki şirket yöneticileri de hazır bulundu.

Teslimat töreninde konuşan Erhanlar Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Erhan Turan, sundukları yüksek hizmet kalitesi ile örtüşen üstün nitelikleri nedeniyle MAN araçlarını tercih ettiklerini belirtti. Turan, "MAN, gerek ileri teknoloji ve gerekse diğer tüm üstün nitelikleri ile şirketimi-



zini sunduğu uluslararası hizmet kalitesini birebir karşılayan bir marka. Bunun yanı sıra çevresel sürdürülebilirlik konusunda da önemli bir noktada ve

bunu EfficientLine 2 serisi ve Euro 6 motorlarıyla çok daha ileri bir konuma taşıdılar" dedi.

MAN'ın araçlarıyla olduğu kadar, Satış Sonrası Hizmetler

ve ömür boyu maliyetler açısından da önemli bir fark yarattığına dikkat çeken Erhanlar Uluslararası Nakliyat Satın Alma ve Filo Yönetim Müdürü Doğan İncedoğan da, "MAN, her koşulda yüksek performans sağlayan üstün nitelikli araçlarıyla olduğu kadar, Satış Sonrası Hizmetler'de sunduğu avantajlar, düşük işletme maliyetleri ve yaşam boyu maliyetler açısından da sektörünün en rekabetçi markası konumunda" açıklamasında bulundu.

MAN'ın tüm müşterilerine karşı sergilediği 'yaşam boyu iş

ortağı' yaklaşımını vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Koordinatörü Ataç Şeran ise "MAN, bu çerçevede yaklaşımı ile gerek araç gerekse hizmet bazında yaşam boyu iş ortaklarının yüzünü güldürecek yaklaşımlar geliştirmekte ve sergilemektedir" diyerek, Erhanlar Uluslararası Nakliyat yetkililerine MAN tercihlerinden dolayı teşekkür ederek, her iki şirket arasında yıllardır sürdürülen işbirliğinin, çok daha ileri noktaları taşıyacağına olan inancını dile getirdi.

## Karsan Belediyelerin Tercih Olmaya Devam Ediyor

**KARSAN'IN**, piyasaya çıktığı günden bu yana Türkiye genelinde bir çok belediye tarafından tercih edilen minibüs modeli JEST, Balıkesir'in Gönen ilçesinde de hizmet vermeye başladı.

Gönen Hükümet Meydanı'nda düzenlenen törenle, 26 adet JEST ve 4 adet ATAK ilçeye teslim edildi. Törene Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, Gönen Kaymakamı Hüseyin Parlak, Gönen Belediye Başkanı Hüseyin Yakar, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcıları Taylan Engin ve İsmail Çur ve Ulaşım Planlama ve Raylı Sistemler Daire Başkanı Av. İrem Kaan katıldı. Törende Karsan'ı Karsan Pazarlama Bölge Müdürü Oktay Güven temsil etti.



Açılış töreninde konuşan Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, amaçlarının vatandaşlara kaliteli, konforlu ve güvenli ulaşım hizmeti sunmak ve bu hizmeti Balıkesir geneline yaymak olduğunu söyledi. Uğur, Balıkesir ve ilçelerinde günlük 200 bin yolcuya hizmet vermeyi hedeflediklerini de belirtti. Bugüne kadar Balıkesir'in toplu taşıma hizmetleri için 50 milyon liranın üzerinde yatırım yaptıklarını kaydeden

Uğur sözlerine şöyle devam etti; "Gönen ilçemizde Balıkesir Toplu Taşıma tarafından güvenilir, kullanımı kolay, çağdaş bir Elektronik Ücret Toplama Sistemi faaliyete geçti. Balıkesir genelinde uzman bir ekip ile hazırladığımız toplu ulaşım ana planı kapsamında, çağın şartlarına uygun, klimalı, alçak tabanlı, engelli uyumlu yeni toplu taşıma araçları ile vatandaşların güvenli, dakik, konforlu ulaşım ihtiyacı karşılandı."

## Emin Yıldız İnşaat Ford Trucks Dedi

**BURSA'DA** İnşaat, Taahhüt, Yol, Altyapı, Agrega Tesisleri ve çeşitli otomotiv alanlarındaki bayilikleri ile hizmet vermeye devam eden Emin Yıldız İnşaat, filosunu 20 adet otomatik şanzımanlı Ford Trucks 4142 M araç ile genişletti.

Bursa'da gerçekleştirilen teslimat törenine, Emin Yıldız İnşaat firma sahipleri Emin Yıldız ve Zafer Yıldız, Ford Trucks Satış Müdürü Burak Hoşgören, Ford

Trucks Pazarlama Müdürü Armağan Hazar, Ford Trucks Bölge Müdürü Mete İnceer, Erdeğer Ford Trucks Bayi-si Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkerim Erdoğan, Genel Müdürü Tunç Ertaş ve Satış Müdürü Müjdat Aras katıldı. Gerçekleştirilen törende Ford Trucks Satış Müdürü Burak Hoşgören, Emin Yıldız İnşaat Firma Sahibi Emin Yıldız'a plaketini takdim etti.

Ford Trucks İnşaat Serisi,



kalbinde yer alan Yeni Eco-torq motor sayesinde rampada ve zorlu yollarda üstün çekiş gücüyle sürücülere konfor getiriyor. İnşaat Serisinde önceki nesilde sunulan 360 PS güç, 420PS'e kadar yükseliyor ve yüzde 55'lik tork artışı ile 2150Nm seviyesindeki tork değeri ile en zor inşaat koşullarında yüksek performans sunuluyor. Özellikle dekopaj kullanımında karşılaşılan şantiyelerin dik yokuşlu çalışma şartlarında yüksek tork ile yokuşları tırmanırken yeni 400 KW gücündeki motor freni ile gücü sürekli kontrol altında tutuyor. Yeni Ford Trucks inşaat serisindeki bir diğer yenilik ise Otomatik şanzıman opsiyonu.

## Temsa Prestij SX Teslimatları Hız Kesmiyor

**TEMSA** Prestij SX Antalya taşımacıların gözdesi olmaya devam ediyor. Zemzem Turizm'in 100 Prestij SX alımının ardından Şekerler Turizm de Temsa ile 100 Prestij SX anlaşması yaptı.

Şekerler Turizm'in merkezinde düzenlenen törenle 100 adetlik anlaşmasının ilk partisi olan 50 adet Prestij SX firmaya teslim edildi. Törene Şekerler Turizm firma ortakları Mustafa Şeker, Mustafa Atan, şirket çalışanları, Temsa Satış Direktörü

Murat Anıl, Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticileri İrfan Özsevim, Volkan Tolunay, Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, Temsa Antalya yetkili bayisi Ant Oto Yönetim Kurulu Üyesi Hikmet Göksoy, Sabır Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabır katıldı.

Araçların teslimi sonrasında açıklamalarda bulunan Mustafa Şeker, yolcu taşımacılığı filusunda 1000'i aşkın öz mal araç bulunduğunu

belirterek, "Filo kiralama da katıldığında 2 bini aşkın araç ile hizmet veriyoruz. Her yıl yüzde 20 - 25 büyüme ile devam ediyoruz. 2016 yıl içinde aynı şekilde büyüme hedefimiz bulunuyor" dedi.

Temsa markasını bu kadar çok adetli sayıda ilk kez yatırımda tercih ettiklerini belirten Mustafa Şeker, bu tercihte etken olan sebepleri de şu şekilde açıkladı: "2008 yılından beri aracın gelişimini takip ediyoruz. Uzun yıllar farklı markalarla çalıştık. Bizde de marka bağımlılığı var. Çünkü biz bütün ekibi ona göre hazırlıyoruz. En önemli gider kalemi yakıt. Şekerler Turizm Akademi'de sürücüler yakıt ekonomisinde en düşük kullanımı sağlayabilecek eğitimi aldı. Biz uzun süredir Prestij'i takip ediyoruz, markalar arasında

yağın tüketimi açısından sık sık verileri de karşılaştırıyoruz. Prestij yakıt konusunda çok ekonomik. İnşallah uzun yıllar birlikte çalışırız."

**Krizleri fırsata çeviriyoruz**

Şekerler Grup olara her kriz döneminde büyümeyi başardıklarına dikkat çeken Mustafa Şeker, "Yine 2016 Antalya için bir kriz dönemi olsa da biz bu krizi fırsata çevirdik. Temsa ailesi ile birlikte bir yola çıktık. İnşallah bu birlikteliği de uzun yıllar devam ettireceğimize inanıyorum. Kendilerine verdikleri destekler için başta Sayın Murat Anıl, Baybars Dağ, İrfan Özsevim ve Volkan Tolunay'a çok çok teşekkür ediyorum. Hayırlı, uğurlu olsun" diye konuştu.

Şekerler Turizm Şirket Ortağı Mustafa Atan, "Ya-

tırımlarımız devam edecek, filomuzu Prestij SX ile güçlendirmeye devam edeceğiz" dedi.

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Temsa Satış Direktörü Murat Anıl, "Prestij SX araçlarımız Şekerler Turizm'e hayırlı, uğurlu olsun. Antalya'nın ve Türkiye'nin güzide şirketlerinden Şekerler Turizm'e araçlarımızı seçtikleri için çok teşekkür ediyorum. Umarım devamı da gelecek. Antalya'da filomuz güçleniyor. Satış sonrasında bu gücü alıyoruz. Bu teslimatın Antalya bölgesine bakıldığında moral anlamında önemli olduğuna inanıyorum. Şekerler Turizm'in bu cesur girişiminin öncü olmasını temenni eder, yeni satışlara vesile olacağını buradan size ve tüm katılımcı arkadaşla-



ra müjdelemek istiyorum. Tekrar hayırlı, uğurlu olsun. Kazasız, belasız günlerde kullanın" diye konuştu.

Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ da törende yaptığı açıklamada, "Yıllardır havaalanı çıkışında Şekerler Turizm'in arabalarını görüyoruz. Aslında servis taşımacılığında Antalya'da lider konumdayız. Şekerler Turizm'in filomuz katılması ile bunu perçinledik. Artık Antalya'dan havaalanından mutlu bir şekilde ayrılabiliriz" dedi.





## Hafif Ticari Araç Satışları Yüzde 7 Arttı

Hafif ticari araç pazarı 2016 yılı Ocak-Mayıs döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre toplam yüzde 7, yerli hafif ticari araç satışları yüzde 14, ithal hafif ticari araç satışları ise yüzde 1 oranında arttı.

OTOMOTİV Sanayii Derneği (OSD), 2016 yılı Mayıs ayı Üretim, İhracat, Satış Değerlendirme Raporu yayımlandı. Rapora göre; 2016 yılı

Ocak-Mayıs döneminde, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9 artış ile toplam 594 bin adet taşıt aracı üretildi, otomobil üretimi ise yüzde 13 ar-

tarak 359 bin adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, traktör üretimi ile birlikte toplam üretim 619 bin adet olarak gerçekleşti.

2015 yılı aynı dönemine göre, yük

ve yolcu taşıyan ticari araçlar üretimi, 2016 yılı ilk beş ayında; küçük kamyonunda yüzde 73, minibüste yüzde 57, büyük kamyonunda yüzde 54, midibüste yüzde 50 oranında azalırken; kamyonette yüzde 21, otobüste yüzde 5 oranında arttı.

2016 yılı Ocak-Mayıs döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam hafif ticari araç satışları yüzde 7, yerli hafif ticari araç satışları yüzde 14 azalırken, ithal hafif ticari araç satışları ise yüzde 1 oranında arttı. Öte yandan 2016 Mayıs ayında ithal hafif ticari araçların pazar payı yüzde 45 düzeyinde gerçekleşti.

### Kamyon pazarı yüzde 50 azaldı

2016 yılı Ocak-Mayıs döneminde; geçen yılın aynı dönemine göre ağır ticari araç pazarı yüzde 48 oranında azalarak 9 bin 515 adet, kamyon pazarı yüzde 50 oranında azalarak 8 bin 109 adet, midibüs pazarı yüzde 44 oranında azalarak 807 adet ve otobüs pazarı yüzde 20 oranında azalarak 599 adet düzeyinde gerçekleşti. Son 10 yıllık ortalamalara göre 2016 yılında toplam pazar yüzde 30, otomobil pazarı yüzde 48 ve hafif ticari araç pazarı yüzde 1 oranlarında artarken, ağır ticari araç pazarı yüzde 36 oranında düşüş gösterdi.

Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) verilerine göre, 2016 yılı Ocak-Mayıs döneminde toplam ihracat, 2015 yılı aynı dönemine göre yüzde 12 oranında arttı ve 9,741 milyar dolar oldu. Avro bazında ise yüzde 12 artarak 8,733 milyar Avro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, ana sanayi ihracatı yüzde 16, yan sanayi ihracatı yüzde 7 oranında arttı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2016 yılı Ocak-Mayıs dönemi itibarıyla yüzde 18 pay ile ihracat sıralamasında ilk sıradaki yerini korudu.



Dünyanın en büyük ulaşım ağlarından birini sağlayan Turkish Cargo, işinizi 113 ülkede 285'ten fazla noktaya taşıyor.

Uçuş No	Sektör	Kalkış Zamanı	Varış Zamanı	Gün	Uçak Tipi
TK6578	IST-PNH	01:15	19:45	6	A330F
TK6579	PNH-IST	21:45	07:30	6	

\*\*20 Mayıs 2016 itibarıyla uçuş tarifesi

**TURKISH CARGO**  Globalize your business

www.turkishcargo.com.tr | 0 850 333 0 777

### BUNLARI BİLİYOR MUYDUNUZ?

Tekerlek M.Ö. 6.500'lerde bulundu. Tekerleğin hayvanlara bağlanarak taşımacılıkta kullanılması ise M.Ö. 3.500'lerde Mezopotamya'da gerçekleşti.

Taşımacılıkta kullanılan kürek sistemli ilk tekneler yine M.Ö. 3.500'lerde Sümerler tarafından icat edildi. Bu tekneler ticaretin seyrinde bir dönüm noktası oldu.