

KargoHaber

NİSAN 2016 SAYI 208

ISSN 1302-0021

taşımacılık-lojistik



Proje ve ağır taşımalarınızda 20 yıllık global deneyimimiz ile hizmetinizdeyiz.

PAN project LOGISTICS

www.panlogistics.com.tr

Dev Lojistik Projeler Son Sürat Şekilleniyor



TÜRKİYE ulaştırma alanında son yıllarda önemli projeleri başlattı ve yeni projeleri de başlatma arefesinde. Bu projeler ekonomik gelişmeye, sosyal hayata ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayacak. Yeni yollar, köprüleri viyadükler, raylı sistemler, havaalanları lojistik sektörünün de daha hızlı, daha kaliteli yer yer de daha rekabetçi çalışması yönünde avantajlar sağlayacak yatırımlar...

Ulaşım projelerinde 'entegrasyon' çok önemlidir. Bugün Türkiye'de bölüm bölüm yapılan bir çok projenin entegrasyonu henüz tamamlanmadığı için verimli kullanım mümkün

nün de daha hızlı, daha kaliteli yer yer de daha rekabetçi çalışması yönünde avantajlar sağlayacak yatırımlar...

Demiryollarında Büyük Adımlar Atma Zamanı

TÜRKİYE Cumhuriyeti, kurulduğu günden beri demiryollarına bir türlü gereken öneme veremedi, veremedi. Demiryollarımızın gelişmesi bir çok sebebe bağlanabilir.



Türkiye Cumhuriyeti kurulduğunda 4 bin 112 km olan hat uzunluğumuz ancak 2014 yılında 10 bin km sınırını aşabildi.

Gelişen sanayiye, ticarete rağmen demiryolu taşımacılığımızı bir türlü istediğimiz düzeye getiremedik. Son yıllarda başlatılan projelere sevinmişken bu projelerin bir kısmı yarıda kaldı bir kısmı da hedeflenen tamamlanma tarihinden çok uzak kaldı.

Devamı 14. sayfada

olmuyor. Bir de çeşitli sebeplerden dolayı geciken, problemler yaşanan projeler söz konusu olduğunda iş daha da içinden çıkılmaz bir hal alıyor. Toplumun her kesiminden vatandaşlar ulaştırma ile ilgili projelerin bir an önce tamamlanmasını ve entegrasyonun bitirilmesini arzu ediyor. KargoHaber Dergisi olarak bu sayımızda öne çıkan projelerin hangi aşamada olduklarını, tamamlandıklarında neler sağlayacaklarını araştırdık.

Dünya genelinde bir çok tartışmaya neden olan 3'üncü Havalimanı, Türkiye'nin bölgesel etkinliğinin artması için önemli bir silah olacağı öngörülüyor.

Devamı 6. sayfada

Hatay Ro-Ro Olmasa Taşıma Duracaktı

SURİYE krizi sonrasında bir süre Mısır üzerinden yapılan Ortadoğu taşımaları bu ülkenin de Nisan 2015'ten itibaren geçişlere izin vermemesi üzerine, tek seçenek olarak Süveyş kanalı üzerinden yapılabilir hale geldi. UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Suudi Arabistan Devlet Başkanı'nın Türkiye'yi ziyareti ve iki ülke ilişkilerinin gelişmekte olmasından sektör olarak büyük



yük memnuniyet duyduklarını belirterek "Ortadoğu'ya taşımalarımızda kilit role sahip Suudi Arabistan'da yaşadığımız taşıma sorunlarının çözümü için bu ziyaret önemli bir fırsat olarak değerlendirilmelidir" dedi.

Devamı 32. sayfada

Ecotorq Motorlu Ford Trucks Serisi Yollarda

FORD Trucks, yeni nesil Ecotorq motorun ardından 2016 model kamyon ve çekicilerini tanıttı. Güç, verimlilik ve teknoloji özellikleri ile öne çıkan ve yeni E3, E5 ve E6 Ecotorq motorlar ile donatılan yeni Ford Trucks serisi, yeni marka sloganı "Her Yükte Birlikte" ile Türkiye ve uluslararası pazarlarda yollara çıkıyor.

Ford Trucks, 2016 model yeni çekici, inşaat ve yol kamyonu serilerini Antalya'da tanıttı. Güç, teknoloji ve verimliliğe odaklanarak geliştirilen yeni ağır ticari araçlar; E6 uyumlu Ecotorq motoru, kabin içi Wi-Fi Sistemi, Şerit Takip Sistemi, Aktif Acil Durum Frenleme Sistemi gibi donanımlarıyla dikkat çekiyor.

Devamı 20. sayfada



Araç Muayenesinde 10 Önemli Nokta

T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın belirlediği standartlarda tüm ülke çapında araç muayene hizmeti veren TÜVTÜRK, sürücüler ve araç sahiplerinin, araç muayene hizmeti süreciyle ilgili daha fazla bilgilenebilmesi amacıyla başlattığı bilgilendirme çalışmalarına devam ediyor. TÜVTÜRK Araç muayenesinin trafik güvenliği için hayati öneme sahip olduğunu belirtti.

Devamı 40. sayfada



CargoMax®

FORWARDER -NAKLİYE - VE ANTREPO FİRMALARI İÇİN MODELLENMİŞ WEB TABANLI SÜREÇ YÖNETİM YAZILIMI

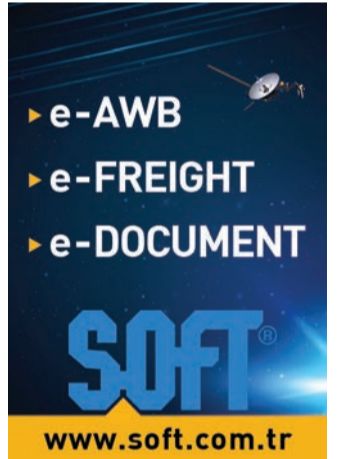
logiMaxx®

LOJİSTİK DEPOLAMA VE DAĞITIM FİRMALARI İÇİN MODELLENMİŞ İŞ ZEKASI ODAKLI TAKTİK SİMÜLASYONLU SÜREÇ YÖNETİM YAZILIMI

T-Maxx®

HAT BAZINDA PARSİYEL KARAYOLU TAŞIMACILIĞI İÇİN ÖZELLEŞTİRİLMİŞ YÖNEYLEM BAZLI DİZPOZYON ODAKLI, İÇİN İLERİ DÜZEY PLANLAMA VE OPERASYONEL KARLILIĞI İYİLEME PLATFORMU

www.xinerji.com



e-AWB
e-FREIGHT
e-DOCUMENT

www.soft.com.tr

İÇİNDEKİLER

- Ekol Lojistik'in Son Yatırımı Çek Cumhuriyeti'ne Oldu. 3
- DHL Express Türkiye'de Elektrikli Motosikletle Hizmete Başladı. 8

HAVAYOLU

- Turkish Cargo'dan İş Ortaklarına Ödül. 11
- Pegasus 2016'nın İlk Çeyreğinde Yolcu Sayısını Yüzde 18,6 Artırdı. 12

DENİZYOLU

- U.N. Ro-Ro ve THY'den İşbirliği. 18

TİCARİ ARAÇLAR

- Volvo Trucks Teknisyenleri Yan Finale Hazırlanıyor. 23
- Thermo King Türkiye'de ATP Sertifikası Verecek. 24
- Tirsan Rekor Kırıyor. 26
- Otobüs Sektörü Busworld'de Buluştu. 30

TEKNOLOJİ

- Ulaşım Kartları Akıllanıyor. 34

YAN SANAYİ

- Brisa Hedef Büyüttü. 36



INTERCOMBI KALİTESİYLE TÜM DÜNYA'YA ULAŞIN

- Komple TIR (FTL)
- Parsiyel Taşıma
- Soğuk / Frigo Taşıma
- Proje Kargo Taşıma
- Liman Yönetimi Hizmetleri
- Konteyner Parkı İşletmesi
- Konteyner Taşıma Hizmetleri
- Intermodal / Demiryolu Çözümleri
- Hava Taşımacılığı
- Uçak Kiralama Hizmetleri
- Gemi Kiralama Hizmetleri

www.intercombi.com

0212 444 1425

INTERCOMBI NETLOG Lojistik Grubu Şirkettir

Karayollarına 7,8 Milyar Liralık Yatırım

AÇIKLANAN 2016 Yılı Yatırım Programı'na göre, bu yıl gerçekleştirilecek kamu yatırımları arasında 19 milyar 872 milyon 982 bin liralık yatırım bütçesiyle ulaştırma sektörü ilk sırada yer aldı.

Ulaştırma sektörü yatırımlarının kuruluşlara göre dağılımı incelendiğinde, karayolu ulaştırmasına 7 milyar 817 milyon 156 bin lira tahsis edildiği görüldü. En yüksek payın ayrıldığı bu yatırım kalemi için Karayolları Genel Müdürlüğü'ne 7 milyar 717 milyon 446 bin lira verilecek.

Devamı 2. sayfada

Karayollarına 7,8 Milyar Liralık Yatırım



2016 Yılı Yatırım Programı'na göre, ulaştırma sektörü yatırımları arasında bu yıl en yüksek tutar 7 milyar 817 milyon 156 bin lirayla karayoluna ayrıldı.

AÇIKLANAN 2016 Yılı Yatırım Programı'na göre, bu yıl gerçekleştirilecek kamu yatırımları arasında 19 milyar 872 milyon 982 bin liralık yatırım bütçesiyle ulaştırma sektörü ilk sırada yer aldı.

Ulaştırma sektörü yatırımlarının kuruluşlara göre dağılımı incelen-

diğinde, karayolu ulaştırmasına 7 milyar 817 milyon 156 bin lira tahsis edildiği görüldü. En yüksek payın ayrıldığı bu yatırım kalemi için Karayolları Genel Müdürlüğü'ne 7 milyar 717 milyon 446 bin lira, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ve Emniyet Genel Mü-

dürlüğüne ise toplam 99 milyon 560 bin lira verilecek.

Demiryolu ulaştırmasında, 5 milyar 175 milyon lirası Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları (TCDD) Genel Müdürlüğüne, 2 milyar lirası da Bakanlık tarafından gerçekleştirilecek diğer demiryolu projelerine olmak üzere toplam 7 milyar 175 milyon liralık yatırım yapılacak.

Şehiriçi ulaşımda 2,1 milyar harcanacak

Kent içi ulaşım yatırım tutarı 2 milyar 90 milyon 246 bin lira olurken, bu rakam havayolu ulaştırmasında 627 milyon 200 bin lira olarak belirlendi. Havayolu ulaştırmasında 477 milyon lirayla en yüksek yatırım tutarını Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürlüğü alırken, bunu 90 milyon lirayla Bakanlık, 55 milyon 700 bin lirayla Meteoroloji Genel Müdürlüğü, 4,5 milyon lirayla da Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü izledi.

Yatırım programında denizyolu ulaştırması için ayrılan 533 milyon 564 bin liranın, 378 milyon 320 bin lirası Bakanlığa, 81 milyon 744 bin lirası TCDD Genel Müdürlüğüne, 70 milyon lirası Kıyı Emniyeti Genel Müdürlüğüne ve 3,5 milyon lirası da Türkiye Denizcilik İşletmeleri Genel Müdürlüğüne ayrıldı.

Boru hattı için ayrılan 772 milyon liralık yatırım tutarının, 750 milyon lirası BOTAŞ'a, kalan kısım ise Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığına verildi.

Karayollarından bütçe gelirlerine 48,5 milyar lira katkı

Karayolları Genel Müdürlüğü'nün sorumluluğunda bulunan karayolu ağının ulusal bütçeye katkıları geçen yıl sonu itibarıyla yaklaşık 48,5 milyar lira olarak hesaplandı.

Karayolları Genel Müdürlüğü'nün sorumluluğu altında olan yol ağını kullanan araçların (99 milyon 431 bin taşıt x kilometre) benzin, motorin ve LPG üzerinden ödediği Özel Tüketim Vergisi (ÖTV) ve Katma Değer Vergisi (KDV), motorlu taşıt araçlarına ilişkin ÖTV ve Motorlu Taşıt Vergileri ile otoyol-köprü gelirlerinden elde edilen KDV değerlendirildiğinde, karayolu ağının ulusal bütçeye katkıları geçen yıl sonu itibarıyla 48 milyar 462 milyon 512 bin 784 lira olarak hesaplandı.

2013 yılı Karayolları Genel Müdürlüğü yatırım harcamaları toplamının 12 milyar 358 milyon lira olduğu dikkate alındığında, karayolları altyapı yatırımlarına harcanan ödeneklerin yaklaşık 4 katı seviyesinde vergi ve ücret geliri elde edildi.

Geçen yıl toplam harcama tutarı 15 milyar 345 milyon lira olan Karayolları Genel Müdürlüğü'nün toplam harcama tutarının 3 katından fazla vergi ve ücret geliri elde ediyor.

TEKERLEĞİN İCADINDAN BU YANA TÜRKİYE'DE İLK KEZ

EKO
FUARCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

LASTİK VE TEKNOJİLERİ FUARI



TIREX

**16-18 Kasım 2016
İstanbul Fuar Merkezi
11. Salon**

www.tirex.com.tr

DESTEKLEYEN KURUMLAR



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

FUAR YERİ



Ekol Lojistik'in Son Yatırımı Çek Cumhuriyeti'ne Oldu

EKOL Lojistik Çek Cumhuriyeti'nde Uluslararası yatırımlarına 2016 yılında da devam eden Ekol Lojistik'in Bulgaristan'ın ardından son yurt dışı yatırımı Çek Cumhuriyeti'ne oldu. Trieste (İtalya) - Ost-rava (Çek Cumhuriyeti) hattında halihazırda haftada 4 kez hizmet veren Ekol blok tren seferlerinin de Çek Cumhuriyeti yatırımının ardından 2016 yılı içerisinde 6 sefere çıkarılması planlanıyor. Ekol, Çek Cumhuriyeti yatırımı ile hem mevcut intermodal taşımacılık hatlarını geliştirecek hem de Avrupa ülkeleri arasındaki taşımacılık için müşterilerine yeni çözümler sunulabilecek.

Ekol, Çek Cumhuriyeti'nde karayolu taşımacılığı, intermodal taşımacılık, depolama ve gümrükleme hizmetlerinin tamamı verilecek.

Gerçekleştirilen son ülke yatırımlarına ilişkin Ekol International Genel Müdürü Wojciech Brzuska şu sözleri paylaştı: "Bulgaristan'ın ardından 2016 planlarımız arasın-

da yer alan Çek Cumhuriyeti, Slovakya ve İran'ın ilk ayağını hayata geçirmenin gururunu yaşıyoruz. Nisan 2016 itibarıyla kurulan Ekol Çek Cumhuriyeti operasyonlarına önümüzdeki ay itibarıyla başlayacak. Prag merkez olmak üzere önümüzdeki yıl Brno'da da şube açmayı planlıyoruz. Hedefimiz, 2 yıl içinde 5 milyon Avro ciroya ulaşmak ve 40 kişilik bir kadro oluşturarak Avrupa'daki hizmet ağıımızı geliştirmek."



Globelink Ünimar Ankara Şubesini Açtı

Türkiye'de 7 ofisi bulunan Globelink Ünimar, Ankara ofisini açarak Türkiye'deki ofis sayısını 8'e çıkarttı.



GLOBELİNK Ünimar, İstanbul, İzmir, Bursa, Mersin, Konya, Atatürk Havalimanı İstanbul, Ambarlı Limanı İstanbul'dan sonra Ankara şubesini de hizmete açtı.

Ankara, Anadolu'nun kalbinde bulunduğu için ve İstanbul'dan sonra ticaret, endüstri bölgeleri açısından, karayolu ve demiryolu ağının kalbinde yer alan ikinci büyük şehir olması sebebi ile yüksek önem taşıyor. Ankara, devlete ve özel sektöre ait savunma ve uzay araştırma şirketlerinin başkenti olarak kabul edilmekte ve son 10 yılda Ankara'dan yapılan ihracat istikrarlı bir şekilde artış gösteriyor.

Buna ilaveten, Türkiye'nin önde gelen bazı büyük inşaat firmaları da Ankara'yı merkez tutuyor. Bu firmalar, Türkiye'deki iş hacimlerini genişletmeye ve Türkiye'nin adını tüm dünyada sayısız projede duyurmaya başladı.

Ayrıca global otomotiv firmalarının da Ankara'da üretim tesisleri bulunmaktadır. Ankara Türkiye'nin en büyüğü olan OSTİM Organize Sanayi Bölgesine sahip.

Globelink Ünimar Lojistik A.Ş. Ankara ofisi, güçlü ve tecrübeli ekibi ile hava, deniz ve uluslararası ve yurt içi kara taşımacılığında, müşteri memnuniyetinden ödün vermeyecek değerli iş ortaklarına her zaman ki gibi destek olmayı hedefliyor.

HER YAŞIN BİR GÜZELLİĞİ VAR!

RENAULT
TRUCKS
DELIVER



ARACININ YAŞINI 5'LE ÇARP, SERVİSTE İNDİRİMİ KAP!

4 - 6 yaş arası Renault Trucks'larınızla servislerimize gelin, aracınızın yaşını 5 ile çarpın, serviste iskontonuzu hemen alın. Yaza bakımlı girin.*

* Kampanya 2 Mayıs - 30 Haziran 2016 tarihleri arası geçerlidir. Kampanya indirimine yağ ve işçilik ücreti dahil değildir. 6 yaş ve üzeri araçlarda belirlenen kampanya indirimi %30'dur. Kampanya detaylarını size en yakın Renault Trucks yetkili servisinden öğrenebilirsiniz. Volvo Group Otomotiv Tic. Ltd. Sti. basımdan kaynaklanan içerik hatalarından sorumlu değildir ve önceden haber vermeksizin belirlenen servis ücreti üzerinde değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

renault-trucks.com.tr



Lojistik Koordinasyon Kurulu'nun İlk Toplantısı Gerçekleştirildi

ULAŞTIRMA, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Bakanlıkta ilk toplantısı gerçekleştirilen Lojistik Koordinasyon Kurulu'nda yaptığı konuşmada, hükümetin hedefleri arasında Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm Programı



Eylem Planı bulunduğunu anımsatarak, lojistiğin interdisipliner bir alan olduğunu, bu kapsamda Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığının da koordinasyondan sorumlu olduğunu kaydetti.

Bakan Yıldırım, lojistiğin basit bir ulaşım ve taşıma anlamına gelmediğini, araştırma, üretim, gümrükleme gibi sektörleri de kapsayan entegre katma değerli hizmetlerin yapıldığı bir alan olduğunu söyledi.

Lojistiğin, ülkelerin rekabet gücünü artıran ve rekabette mukayeseli üstünlük sağlayan yeni bir alan olduğunu belirten Yıldırım, şöyle konuştu: "Bu bir süredir dağınık şekilde yapılıyor. TCDD'nin başlattığı Lojistik Merkez Kurulu çalışmaları var. Özel sektör de buna benzer çalışmalar içinde. Son yıllarda Bakanlığımız karayolu, demiryolu, limanlar, denizcilik ve havacılıkla ilgili tüm ulaştırma modlarından sorumlu olması dolayısıyla entegrasyona çok önem veriyor. Bu entegrasyonun bir adım sonrası da lojistik sisteminin altyapısının kurulma-

sıdır. Yani üretim ve ihracat merkezleri arasında iyi çalışan bir sistemin geliştirilmesi."

Binali Yıldırım, lojistik sektörünün Türkiye'nin kalkınmasında kaldıraç görevi üstleneceğini belirterek, bu alanla doğrudan ya da dolaylı olarak ilgili olan Bakanlıkların birlikte lojistik sistemini en iyi şekilde koordine etmesinin önem taşıdığını söyledi.

Lojistiğin, Türkiye'nin yetkinliğini ve ekonomik rekabet gücünü geliştirmeye hizmet edeceğini dile getiren Yıldırım, "Artık illa limanların kıyılarda olması gerekiyor, bazen buna imkan da olmuyor. Kıyılarımızın planlamasını yaparken bu da önemli etken olacak. Aklımıza esen her yere liman yapacağız diye bir şey yok. Liman yapacağımız yerin arka planında kurulacak lojistik merkezi, oraya olan demiryolu, karayolu, gerekirse havayolu bağlantısı koymak üzere hem taşıma maliyetlerini azaltacak hem de ihracat miktarını artıracaktır" diye konuştu.

Bakan Yıldırım'ın konuşmasının ardından toplantı basına kapalı devam etti.

Etis Lojistik'e İki Yeni Müşteri

ETİS Lojistik, müşterileri arasında bulunan kimyasal gübre sektörünün öncü markası Gübretaş'la taşıma rekoru kırdı. Etis, 13 bin 300 ton ile tarihinin en yüksek günlük taşıma rakamına ulaştı. Ayrıca, 2015 yılında 6 ton olan aylık taşıma miktarını da yeni yönetimle birlikte 9 tona çıkardı.

Etis Lojistik, bu operasyonel kabiliyeti ve gücüyle iki büyük firmayı daha müşteri portföyüne kattı. Yapılan anlaşmalar ile Japon içecek şirketi DyDo Drinco'nun Link ürünü ve Turkuvas Plastik ürünü Etis Lojistik tarafından Türkiye'nin dört bir



yanına ulaştırılacak.

DyDo Drinco, geçtiğimiz yıl Yıldız Holding içecek şirketleri Della Gıda, Bahar Su ve İlk Mevsim Meyve Suları'nın yüzde 90 hissesini satın almıştı. Satın alma işlemiyle DyDo Drinco bünyesine katılan; Cola Turka, Çamlıca, Saka Su, Sunny, Maltana, Eskipazar, Flores ve Link markaları artık Etis'in lojistik hizmeti ile tüketicilerle buluşacak.

Turkuvas Plastik ise BİM mağazalarının plastik poşet, ıslak mendil, kağıt, çocuk bezi gibi çeşitli ürünlerin üretimini yapıyor. Daha önce deneme taşımalarında başarı elde eden Etis, firmanın 81 il bazında full truck lojistik hizmetlerine sözleşmeli olarak başladı.

BAKIŞ

Avrupa'dan İran ve Çin'e

Dünya ekonomisinin büyük oyuncularını, dünya ekonomisindeki büyümenin yetersizliğine çareler arıyor. Oluşturdukları ekonomik bloklar, yeni ticaret şekilleri kadar yeni ticaret yolları da sonucu değiştirmeyi hedefliyor. ABD, net enerji ihracatçısı olma yolunda ilerlerken sanayisini de konsolide etmeye yönelik politikalar uyguluyor. Avrupa, İran pazarına ve daha ilerisinde Çin'e ulaşım koridorlarını geliştirmeye çalışıyor. Neredeyse dünyanın en büyük üretim üssü durumunda Çin de İpek Yolu ekonomik kuşağı ile pazarını garantilemeye uğraşiyor.

Çin'in Tek Kuşak Tek Yol projesi ile doğu batı ticaretinde, Hazar transit geçişlerinin daha yüksek oranda seyredeceği görülüyor. İran'a ulaşmak için Türkiye üzerinden geçecek alternatif yolları mercer altına alan Avrupa, İran ile yük treni bağlantılarının durumunu araştırmakta hatta Çin'e kadar uzanan güzergahı analiz etmektedir. Güzergah üzerindeki diğer ülkeleri de analiz eden çalışmalar yapılmakta olup sadece demiryolu değil, yük operatörleri, taşımacılık şirketleri ve lojistik servis sağlayıcıları tespit etmek ve farklı taşıma modlarının durumunu yakından görmeye yarayacak çalışmalar yapılmaktadır. Kısaca Avrupa, İran'a yük göndermek için geleceğin güzergahlarını ve iş ortaklarını incelemektedir.

Yeni İpek Yolu olarak adlandırılan güzergahın parçası olan ülkelerin yanında uluslararası organizasyonların altyapıya ilişkin hedef ve projelerini de ele alan çalışmalar yapılmaktadır. Buna demiryolları açısından bakarsak ray açıklıkları ve elektrifikasyonu başta olmak üzere trenlerin geçtiği sınır kapıları ve limanların analizi de önem taşımaktadır. Geliştirilmiş veya yeni altyapılar, Yeni İpekyolu ve Trans Asya ağındaki yeni koridorların bir parçası olarak değerlendirilmektedir. Bütün bunlara bakılarak yüklerin alacağı yol ve bunun için harcanacak zamanın bilinmesi hedeflenmektedir. Avrupa, kalıcı bir taşıma güvenliği ve maliyetin, sürdürülebilir bir taşımacılık ve ticaret ilişkisine etkilerini araştırmaktadır.

Bugün Türkiye ile İran arasında üç kapı



İlker ALTUN
ilker@aysberg.com

üzerinden süren karayolu ağırlıklı bir taşımacılık ilişkisi söz konusudur. Demiryolu ise sürekli bir artış gösterme eğilimindeki talebe göre değişmekle birlikte her gün bir yük treni seferi şeklinde sürmektedir. Ancak Türkiye ile alt yapı ve sistem açısından demiryolları uyumluluğu gösteren İran'ı aşarak Orta Asya ülkelerine gitmek söz konusu olamamaktadır. Eski SSCB ülkelerinin demiryolu ray açıklığı ve sistemi farklı olduğu için İran'da aktarma zorunlu bulunmaktadır.

Çin'den İran'a, İran'dan Avrupa'ya ke-sintisiz tren bağlantısı ise ancak 2018 yılında tamamlanması planlanan Marmaray sayesinde gerçekleşebilecektir. Gebze-Halkalı bağlantılarının yapılması ile geceleri Marmaray'dan geçirilmesi düşünülen yük trenleri ile Avrupa-Çin tren hattı hayata geçmiş olacaktır.

Burada Türkiye'nin bir transit geçiş ülkesi olmakla sınırlı kalması düşünülemez. Mevcut koridorların tümünde etkili bir planlayıcı, yatırımcı ve organizatör olması kaçınılmaz görülmektedir. Özellikle Çin hat-ta Japonya başta olmak üzere diğer Uzak Doğu ülkeleri ve Avrupa arasındaki kara, hava, deniz ve demiryolunda işleyen pek çok yol var. Bunlar kesintili de olsa, biri birlerine kombine edilerek de kullanılsa, pek çok güçlüğün yanı sıra özellikle taşımacılık ve lojistik endüstrisi açısından sayısız fırsatı da beraberinde getirmektedir. Türkiye gibi bu alanda hızlı bir gelişim ve birikim içindeki bir ülkenin yeni koridor çalışmalarına katılmak kadar etkili bir aktör olmayı da sağlaması beklenmelidir.

Omsan Dacia'yı Demiryoluyla Taşıyor

OMSAN, Romanya'da Pitești ve Köstence Limanı arasındaki otomobil taşı-maları ile Pitești / Romanya - Köseköy/ Kocaeli arasındaki otomobil taşımalarını oto-taşıma vagonları ile gerçekleştiriyor. Omsan, Dacia için vermekte olduğu blok tren taşımacılığı kapsamında yıllık ortalama 25 bin araç taşıyor.

Omsan Lojistik Araç Taşı-maları Müdürü Kürşad Ünlü, çevreye duyarlı olması ve maliyet avantajı sağlaması

bakımından demiryolu taşı-malarının portföylerindeki ağırlığını artırmayı hedeflediklerini belirtti. Dacia için verdikleri blok tren taşı-macılığının Omsan'ın çevreci intermodal uygulamalarının iyi bir örneği olduğunu vurgulayan Ünlü, müşterilerine değer yaratan çevreci lojistik çözümler geliştirmeye devam edeceklerini sözlerine ekledi.



KargoHaber

taşımacılık-lojistik

Sahibi
Aysberg Basın Yayın
San. Tic. Ltd. Şti. Adına
İlker ALTUN

**Sorumlu Yazı İşleri
Müdürü**
Akin ÖCAL

Haber Müdürü
Erol BARIŞ

Haber Merkezi
Gülbin BEKTAŞ
Ali İrfan ALCAN
Ekin SEREN
İ. Sergen ALTUN

Dış Haberler
Altınay BEKAR

Akademik Danışman
Prof. Dr. Stefan İSKAN

Grafik Uygulama
Ertan ALTUN

**Halkla İlişkiler
Müdürü**
Selma ALTUN

Multimedya
Sinan GÖRAL

Abone-Dağıtım
abone@aysberg.com

Fiyatı: 5 TL

**AYDA BİR
YAYINLANIR
ISSN 1302-0021**

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın

Yayına Hazırlayan
Aysberg Basın Yayın
San. Tic. Ltd. Şti.

Baskı - CTP:
Marin Basım
Beysan Sanayi Sitesi
Dereboyu Cad.
No:53 Kat: 3
Haramidere/İSTANBUL
Tel: +90.212 549 90 32

Yayın Adresi
Bıracılar Sok. No:10 34387
Mecidiyeköy / İSTANBUL
Tel: +90.212-217 49 59 (Pbx)
Faks: +90.212-211 62 77
Web: www.kargohaber.com
E-mail: info@kargohaber.com

**Sektörel Yayıncılar
Derneği üyesidir.**
www.seyad.org
KargoHaber'de yer alan yazılar
izinsiz olarak kullanılamaz

Sözünün patronu olmayan, işinin patronu olabilir mi?

Biz, yol açık olmasa bile yola çıkarız.
Çünkü bir yükü değil, bir sözü yerine getirdiğimizi biliriz.
En büyük sermayesi sözü olanlarla
patron olmanın yükünü omuzlayanlarla birlikteyiz.

Ford Trucks
Her yükte birlikte



TRUCKS

Dev Ulaşım Projeleri Şekillenmeye Başladı

İlkokul kitaplarında halen var olan 'Türkiye jeopolitik öneme sahiptir' klişesini gerçek anlamda kullanabilmek için başlatılan ulaştırma ve lojistik projelerine hız verildi. Özellikle bölgesel rekabetin şiddetlenmesi bazı projelerin bir an önce bitirilmesini mecbur kıldı.

TÜRKİYE ulaştırma alanında son yıllarda önemli projeleri başlattı ve yeni projeleri de başlatma arefesinde. Bu projeler ekonomik gelişmeye, sosyal hayata ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayacak. Yeni yollar, köprüleri viyadükler, raylı sistemler, havaalanları lojistik sektörünün de daha hızlı, daha kaliteli yer yer de daha rekabetçi çalışması yönünde avantajlar sağlayacak yatırımlar...

Ulaşım projelerinde 'entegrasyon' çok önemlidir. Bugün Türkiye'de bölüm bölüm yapılan bir çok projenin entegrasyonu henüz tamamlanmadığı için verimli kullanım mümkün olmuyor. Bir de çeşitli sebeplerden dolayı geciken, problemler yaşanan projeler söz konusu olduğunda iş daha da içinden çıkılmaz bir hal alıyor. Toplumun her kesiminden vatandaşlar ulaştırma ile ilgili projelerin bir an önce tamamlanmasını ve entegrasyonun bitirilmesini arzu ediyor. KargoHaber Dergisi olarak bu sayımızda öne çıkan projelerin hangi aşamada olduklarını, tamamlanmalarında neler sağlayacaklarını araştırdık.

3'üncü Havalimanı

Dünya genelinde bir çok tartışmaya neden olan 3'üncü Havalimanı, Türkiye'nin bölgesel etkinliğinin artması için önemli bir silah olacağı öngörülmüyor. 1.5 milyon metrekarelik büyüklüğü ile dünyanın en büyük havalimanı olması hedefleniyor. Projenin yaklaşık 23 milyar Avroya mal olması bekleniyor. Mevcut kullanımda olan Atatürk havalimanı yolcu taşımaları kadar kargo taşımaları için

de kullanılabilirliğini neredeyse kaybetti. Havalimanına karayolu ile ulaşmak da ayrıca bir sorun teşkil ediyor. Yeni havalimanı tüm bu sorunları çözecek şekilde planlandı. Ancak bu rahatlığı yaşamak için 2018 yılının ortalarına kadar beklemek gerekiyor. İlk etabı 2018 yılı içerisinde



açılacak, tamamı ise 2020 yılı içerisinde tamamlanmış olacak. Tamamlandıktan sonra aynı anda 200 uçağın yolcu ve kargo yüklemeleri yapılacaktır. 3'üncü havalimanı doğrudan yaklaşık 300 bin kişiyi de istihdam sağlayacak.

Yavuz Sultan Selim Köprüsü

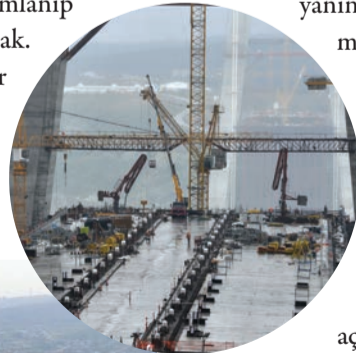
Yavuz Sultan Selim Köprüsü, geçtiğimiz ay son kaynağının yapılması ile tamamlandı. Ancak bağlantı yollarının inşaatının devam etmesi nedeniyle Ağustos ayının sonunda hizmete açılması planlanıyor. Yeni köprü kullanılan teknik ve malzeme, taşıyıcı sistemler bakımından birçok özelliği ile dünya mühendislik tarihine geçecek. Taşıyıcı sistemi, asma köprü ile gergin eğik askılı köprünün birleşimi şeklinde 'hibrid köprü' olarak tasarlandı. Üzerinde, gidiş ve geliş istikametlerinde 4'er karayolu şeridi ile ortada 2 demiryolu şeridi olmak üzere

toplam 10 şeride sahip. Köprü genişliği 59 metre. Bu da dünyanın en geniş asma köprüsü ünvanını getiriyor. Kule yüksekliği 322 metre ve bu rakam da dünyada bir rekor. Açıklığı 1408 metre olmak üzere toplam boyu 2 bin 164 metre ve bu özelliği ile de 'üzerinde raylı sistem

bulunan dünyanın en uzun asma köprüsü' ünvanını kazanacak. Köprü bu haliyle 2.5 milyar dolara mal oldu.

Kuzey Anadolu Otoyolu

İzmit'te başlayarak kuzeyden İstanbul'a, boğaz geçildikten sonra da 3. havalimanı ve Avrupa'ya bağlanacak olan otoyol, taşımacılık sektörünü en çok ilgilendiren projelerin başında geliyor. Artık büyük bir sorun haline dönüşen TEM otoyolu ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü geçişleri artık bu yol ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü ile rahatlayacak. İstanbul'un içine hiç girmeden transit olarak Asya-Avrupa geçişleri sağlanacak. Ağustos ayı sonunda Yavuz Sultan Selim Köprüsü bağlantıları tamamlanıp hizmete açılacak. Projenin diğer bağlantı yollarının ise 2017 yılının sonlarında



tamamlanması planlanıyor.

İstanbul-İzmir Otoyolu

Özellikle yaz aylarında ve tatil dönemlerinde büyük krize dönüşen körfez geçişi, İstanbul-İzmir otoyolunun tamamlanması ile rahatlayacak. Projenin en önemli parçası olan Körfez Geçiş Köprüsü'nün Mayıs ayı içerisinde tamamlanması hedefleniyor. Böylelikle arabalı vapur ile sıra beklemeksizin yaklaşık 1 saat süren yol, köprü geçişi ile 10 dakikaya inecek. Otoyolun yüzde 100 tamamlanması ise 2017 yılının sonlarında olacak. Böylelikle şu an otomobille ortalama 9 saat süren İstanbul-İzmir ulaşımı 4 saate inecek. İzmit Körfez Geçişi projesinin maliyetinin ise 6.3 milyar dolar olması bekleniyor.

Çanakkale Boğaz Köprüsü

2016'da başlaması planlanan bir diğer dev proje de



Çanakkale Boğaz Köprüsü. Çanakkale Boğazı'nda dünyanın en uzun asma köprülerinden birinin inşası için fizibilite çalışmalarına başlandı. Kuleler arası açıklığın 2 bin metreden uzun olması planlanan köprünün dünyanın en uzun köprüsü olan Hyogo'daki Akashi Boğazı Köprüsü'nü geride bırakması bekleniyor. Özellikle yaz aylarında uzun kuyruklar oluşan arabalı vapur sıralarının köprünün tamamlanması ile rahatlaması ön görülüyor. Projenin tamamlanma tarihi ise henüz belli değil.

Gebze-Halkalı Banliyö Hatları

Ulaştırma projelerinin en çok problem yaşanan parçasında nihayet devlet duruma el koydu. İstanbul'un hem Asya hem de Avrupa ile demiryolu neredeyse 10 yıldır kesik. Marmaray tüp geçişi etabının da dahil olduğu projede üstlenici firmanın ekonomik sıkıntı yaşamaması sebebiyle uzun süredir çivi çakılmıyordu. Eski banliyö hatlarının modernleştirilmesi ve Marmaray ile birleştirilmesi ile Asya ve Avrupa kıtaları demiryolu ile birbirine bağlanacaktı. Binali Yıldırım'ın yeniden ulaştırma bakanı olması ile birlikte projede yeni kararlar alındı. Çalışmaların devam ettirildiği projenin 1 milyar 100 milyon avroya mal olması ve 2018 yılının sonlarında tamamlanması planlanıyor. Proje tamamlanınca Marmaray'dan geceleri yük trenleri geçiş yapacak.

Büyük İstanbul Tüneli Projesi

Marmaray, boğazdan yolcu geçişleri için bir miktar rahatlatma sağlasa da, güzergahı itibarıyla İstanbul'un yoğun hareketlilik yaşanan bölgelerine uzak kaldı. Kadıköy'de ikamet edip 4. Levent'te çalışan bir kişi bu sebeple köprülerden geçiş yapmayı tercih ediyor. Bu yoğunluğu azaltmayı hedefleyen Büyük İstanbul Tüneli Projesi, boğazın orta yerinden iki yakayı karayolu ve demiryolu ile bağlayacak. 3 katlı planlanan tüp geçidin 2 katı karayolu için 1 katı da metro geçişi için demiryoluna ayrıldı. Projenin bitiş tarihi henüz belli değil ancak hem köprü trafiğini rahatlatacağı hem de şehir içi ulaşımına nefes alacağı için herkesin merakla bekleyeceği bir proje olacak.

racığı için herkesin merakla bekleyeceği bir proje olacak.

Avrasya Tüp Geçişi Projesi
Marmaray'ın ikizi olan Avrasya Tüp Geçişi Projesi, dünyada deniz altından en derinden geçecek tünel olacak. Zeytinburnu'dan deniz altına girilecek ve Bostancı'dan yeryüzüne çıkılacak. 14.6 km toplam uzunluğa, 3.4 km denizaltı uzunluğuna sahip projenin 2017 yılı başında hizmeti girmesi planlanıyor.

Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu

Rusya ile yaşanan kriz sonrası lojistik sektörünün tamamlanması için daha çok gündeme getirdiği Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu projesinde çalışmalar biraz daha hızlandırıldı. Bakü-Tiflis-Ceyhan ve Bakü-Tiflis-Erzurum projelerinden sonra her üç ülkenin gerçekleştirdiği üçüncü büyük proje olacak. Boğaz Tüp Geçişi (Marmaray) projesi ve BTK Demiryolu projesi tamamlanıp

Asya'dan Avrupa'ya, Avrupa'dan Asya'ya çok büyük hacimde taşınabilecek yüklerin önemli bir bölümü Türkiye'de kalacak. Türkiye, uzun vadede milyarlarca dolar taşıma geliri elde edebilecek. Hat işletmeye alındığında 1 milyon yolcu ve 6.5 milyon ton yük taşıyabilecek. 2034 yılında ise söz konusu proje hattı üzerinde 3 milyon yolcu ve 17 milyon yük taşıma kapasitesine çıkılması tahmin ediliyor.

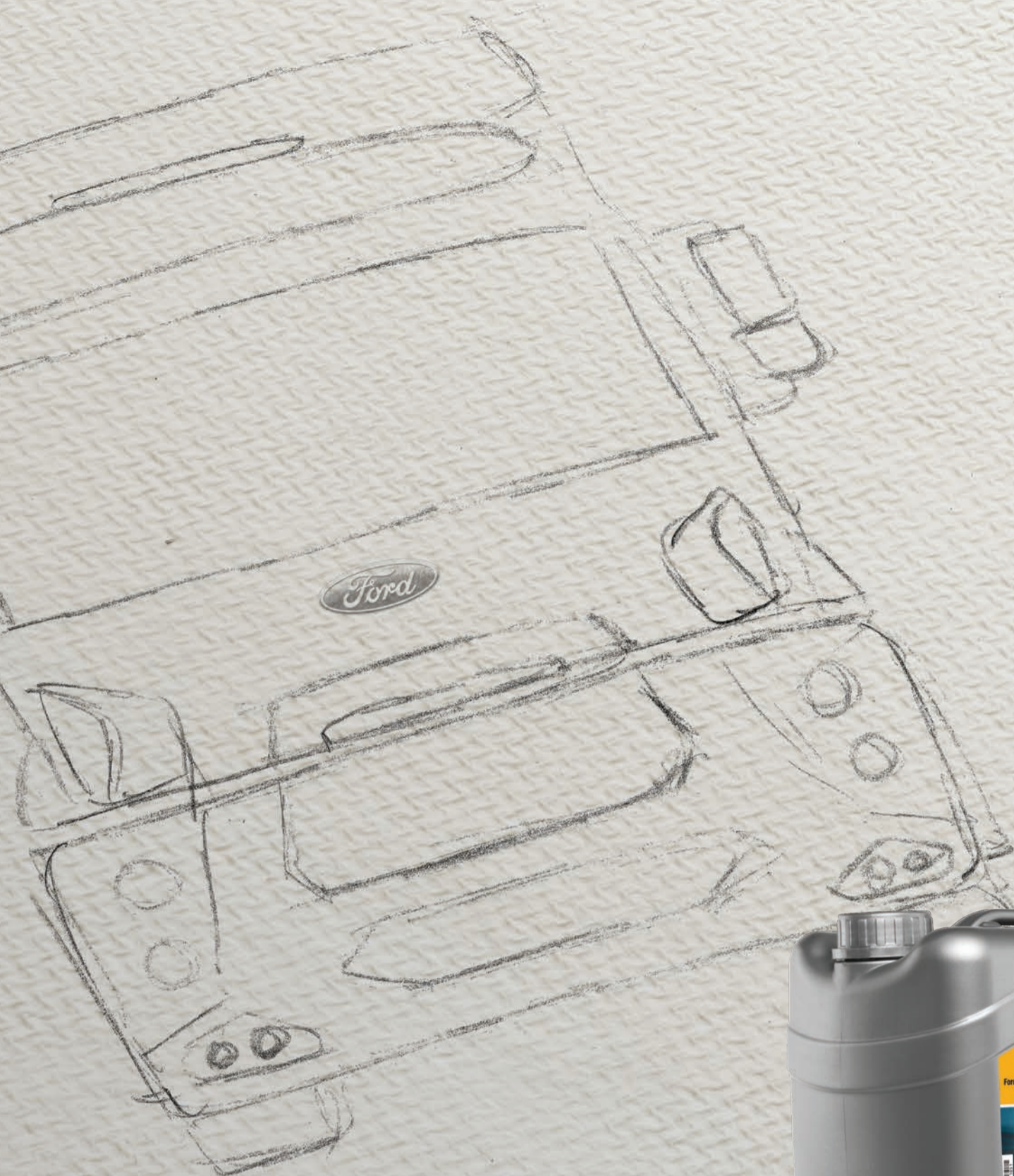
Ovit Dağı Geçidi

Rize-Erzurum arasındaki karayolunun İkizdere-İspir mevkiinde bulunan Ovit Dağı Geçidi karayolu tüneli ile geçilecek. Çift tüp olarak inşa ediliyor. Uzunluğu 14.7 kilometre olacak. Tamamlandığında Türkiye'nin en uzun, dünyanın ikinci uzun tüneli olacak. Kış aylarında sıkça kapanan karayolu proje tamamlandıktan sonra daha az aksamaya neden olacak.



Ford

TRUCKS



*Onaylı
Tek
Motor Yağı*

TASARIMINDAN HAREKETİNE HEP YANINDAYIZ...

Euro 6 motorlu çekici ve kamyonunuz, **WSS-M2C213-A1 onaylı tek motor yağımız** ile Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda doğdu. Ford ve Opet Fuchs Mühendisleri birlikte çalıştılar; 100'den fazla motor testi, 1000'den fazla yağ testi gerçekleştirdiler, yeni çekici ve kamyonunuz için en iyi yağı geliştirdiler. İlk kez Türkiye'de geliştirilen ve üretilen Ecotorq Euro 6 motorlu yeni çekici ve kamyonunuz ile güvenli sürüşler dileriz.

5W/30 M2C213 16KGL N parça numaralı **FMY Formula XLD 5W-30** motor yağı, Ecotorq Euro 6 motorlu çekici ve kamyonunuzun **onaylı tek motor yağıdır.**

 Koç



FMY
fmy.com.tr

DHL Express Türkiye'de Elektrikli Motosikletle Hizmete Başladı

NORMAL standartlardaki bir kurye aracının dar sokaklardaki adreslere dağıtım ve toplama yapmasının iş sürecinde kaybettiği zamana karşı ve şirketin çevreci yaklaşımına uygun olarak geliştirilen projeye özel olarak tasarlanan elektrikli motosikletler caddelere çıkmaya başladı. Başta Hollanda olmak üzere bazı Avrupa şehirlerinde başarılı bir şekilde gerçekleştirilen projeye ilgili olarak DHL Express Operasyon Direktörü Mustafa Tonguç'la özel bir röportaj gerçekleştirdik.

figüre ettiğimiz bu araç için yeni bir kasa yaptık. İlk olarak İzmir'de başladık. Şu anda Taksim bölgesinde çalışıyoruz. İstiklal Caddesi için izin almaya çalışıyoruz. Daha sonra Nişantaşı ve Bağdat Caddesi gibi lokasyonlarda bu projeyi hayata geçirmeyi planlıyoruz. Gelecekte ise bu projeyi Anadolu'ya yaymak istiyoruz. Şu anda 2 adetle başladık ama yakın zamanda 10 adete ulaşmayı düşünüyoruz. Bu araçların 1 metre küp hacmi var. Taksim bölgesinde küçük numuneler

araç yatırımıyla ilgili olarak Boğaziçi Köprüsünden geçemiyor. Belki elektrikli araçlara özel izin verilse bu konuda iyi bir teşvik olabilir.”

DHL Express özel müşterileri hizmetlerle büyüyor

Bölgesel sorunların yaşadığı zor bir dönem olan 2015 yılında yaşanan ve küresel hale dönüşen krizlere rağmen çift haneli büyüyerek hedeflerine ulaştıklarını kaydeden Tonguç, 2016 yılında 2015 yılı ile aynı büyüme oranları ile paralel gittiklerini açıklayarak, “Yaşanan krizlere rağmen özellikle şahıs gönderilerinde Suriye ve İran Orta Doğu ülkelerinde ve Afrika gibi bölgelerde önemli bir büyüme görüyoruz” dedi.

DHL Express olarak müşterileriyle konuşup isteklerini almak için toplantılar yaptıklarını, otomotiv ve tekstil sektörüne özel hizmetlerde ürettiklerini belirten Tonguç, son



DHL Express Operasyon Direktörü Mustafa Tonguç.

DHL'in StreetScooter isimli bir şirket olarak kendi elektrikli araçlarını geliştirdiğini açıklayan Tonguç, Türkiye'de bulunmayan bir aracı getirmenin çok zor olduğundan bahsederek bu yüzden kendi araçlarını geliştirdiklerini söyledi.

Tonguç geliştirilen araçla ilgili şu bilgileri verdi: “Kon-

duğu zaman 10-15 müşterinin gönderisini bir anda toplayabiliyoruz. Güvenlik açısından aracın hızını 25 kilometre ile sınırladık.”

“Teşvik olursa, elektrikli araçlara ilgi artar”

Türkiye'de daha önce elektrikli araçları kullanmaya başladıklarını söyleyen Tonguç, geçen yıl yaptıkları

“Türkiye'de elektrikli araçların teşvik edilmesi lazım” diyen Tonguç, sözlerine şöyle devam etti: “Almanya'da elektrikli araç alımlarına devlet 4 bin Avro prim veriyor. İngiltere'de bu rakam 6 bin Avro veriyor. Fransa vergi muafiyeti veriyor. Türkiye de Kyoto Protokolünü imzalayan büyük bir ülke olarak bu tarz teşvikleri geliştirmesi lazım. Örneğin ticari araçlar



olarak geliştirdikleri yeni bir hizmetle dış protezi üretimine destek olabilecek bir çözüm ürettiklerini vurguladı. Tonguç bu hizmeti şu sözlerle özetledi: “Almanya'dan gönderilen dışlerin elektronik taraması geliyor aynı gün öğlen İzmir'e teslim ediyoruz. Aynı gün protezler yapılarak akşam geri alınabiliyor. Eskiden Almanlar kendi bölgesinin laboratuvarlarında yaptırıyorlardı ve şu anda oradaki domestik servis kadar hızlı servis veriyoruz. Bizimle beraber bu hizmeti alan şirket de büyüyor. Bu servisi farklı farklı şirketlere yaymayı düşünüyoruz. Ay-

rica Gümrük Kanunundan da faydalanarak 150 kilo altı 7 bin 500 Avro değere kadar gönderileri KOBİ'lerin yurtdışına yurtiçi kadar basit gönderilmesi için verdiğimiz hizmet büyük ilgi görüyor. Bu hizmetle Dünya Gümrük Örgütü'nden “Gümrük Özel Liyakat Ödülü” aldık. Bu ödül, DHL'in Türkiye'de gümrüklerin dijitalleşme sürecine sağladığı katkılardan dolayı verildi. Çoğu zaman kendi gümrükçüleri olmayan, yeni kurulan KOBİ'lere eğitimlerle destek veriyoruz. Türkiye İhracatçılar Meclisi ile birlikte 6 Anadolu ilini ziyaret edeceğiz.”



DHL Üçüncü Havalimanına Yatırım İçin Harekete Geçti

DP DHL'in 2020 stratejisinde gelişen pazarlara yönelik özel bir yaklaşımı olduğunu da sözlerine ekleyen Tonguç, gelişen pazarlarda yüzde 22 olan paylarını yüzde 30'a çıkarmak istediklerini söyleyerek bu çerçevede yalpan ve planlanan yatırımları özetledi: “Bu pazarlar arasında önemli bir yere sahip olan ülkemize DHL, 5 yıl içinde 100 milyon Avro'luk bir yatırım yapacak. Bu yatırımlara şimdiden başladık Sabiha Gökçen Havalimanı'na ikinci uçağımızı koyduk. 2015 yılı i-

tibariyle 2 havalimanından uçak kaldıran tek ekspres şirketiyiz. Türkiye'de hizmet verdiğimiz araçlarımızı yenilemeye başladık. Yatırım yapmak istediğimiz 3'üncü Havalimanı için bir mutabakat imzaladık. Bu yatırım isteğimiz gibi olursa Türkiye'yi bir hub ülkesine çevirebilmek istiyoruz. Uçak kapasitemizde 5 milyon Avro'luk bir yatırım yaptık. 60 milyon Avro'ya yakın bir yatırım 3'üncü Havalimanına düşünülüyor. Yatırımda en büyük payı 3'üncü havalimanı alacak.”



Kuryem İle Gönderim Hızı 45 İla 90 Dakikaya İniyor

TEKNOLOJİNİN hızla gelişmesi, alışkanlıklarımızı da değiştiriyor. Kendisini sadece bir kurye hizmeti değil aynı zamanda taşımacılık alanında sosyal bir inovasyon olarak da tanımlayan, kişiye özel gönderim servisi Kuryem, hayatımızı kolaylaştırarak alışkanlıklarımızı değiştirecek yeni bir girişim.

Volkan Eyüboğlu ve Erkin Deveci tarafından kurulan Kuryem, aralarında kurye ve kargo sektöründen deneyimli isimlerin de bulunduğu 6 kişilik iş geliştirme ekibi ve 8 kişilik yazılım ekibi tarafından 6 ayı yazılım, 3 ayı analiz olmak üzere toplamda 9 aylık bir çalışma sonucunda geliştirilmiş bir uygulama. 300 bin TL tohum yatırım ile yola çıkan ve yaklaşık 1 aydır aktif olarak çalışan Kuryem, kullanıcılar ve taşıyıcılar için

Android ve IOS uygulamaları da dahil 4'ü mobil, 4'ü web olmak üzere 8 platformda aynı anda kullanıma sunuldu.

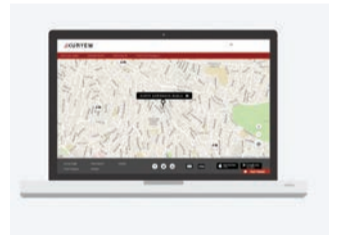
İstanbul içinde bulunduğunuz yere kolayca cepten ve webden kurye çağırmanızı sağlayan Kuryem'de ücretlendirme, gönderim hızı, mesafe ve gönderi hacmine göre değişiklik gösteriyor. Normal kurye hizmeti ile 45 - 210 dakika arasında teslimat sağlanırken, ekspres ile bu süre 45 ila 90 dakika aralığına iniyor. Bu hizmeti günün her saatinde sağlayan Kuryem aynı zamanda

hafta sonları da hizmet veriyor. Kuryem'de ödeme, kullanıcının isteğine göre uygulama üzerinden kredi

kartıyla yada her seferinde ödeme yapmak yerine bir seferliğine sisteme para yatırarak bakiyem seçeneğiyle yapılabiliyor. Kuryem ise bu hizmet karşılığında taşıyıcılar üzerinden kullanıcıya yansıtılmayan belirli bir komisyon ücreti alıyor.

Kuryem en yakın kuryeyi harita üzerinde gösteriyor

Kuryem'in en önemli özelliklerinden biri, verilen siparişleri en yakın taşıyıcıların görüntüleyebilmesi ve bu siparişlere anlık olarak cevap verebilmesi. Kendi kategorisinde ilk kez lokasyon bazlı konum belirleme teknolojisini kullanan Kuryem, kullanıcıya en yakın kuryeyi harita üzerinde gösteriyor. Bu teknolojiyle, motor kuryelerin gittikleri yerlerden boş dönmelerini ve buna bağlı olarak gereksiz yakıt tüketimiyle yarattıkları hava kirliliğini minimize etmeyi ve kısa mesafelerle



kaza riskini azaltmayı isteyen Kuryem, çevresel sürdürülebilirliği ve verimliliği destekliyor. Gücünü teknoloji ve benimsediği yeni nesil taşımacılık anlayışından alan Kuryem'in bu güçle birlikte elde ettiği verimlilik ve fiyat politikası aynı zamanda son kullanıcıdan hizmet bedeli talep etmemesine de olanak sağlıyor.

Şu anda sadece İstanbul genelinde hizmet veren ve 100 kurye ile çalışan Kuryem, bu sayıyı Haziran 2016'ya kadar 500'e yükseltmeyi planlıyor. Girişim aynı zamanda, 2016'nın son çeyreğinde Ankara, Bursa, İzmir, Antalya ve Adana'da da hizmet vermeyi hedefliyor. Kısa sürede 4 yatırım teklifi alan Kuryem'de, şimdilik günde yaklaşık 40 ila 50 adet arasında sipariş alınıp teslimatları zamanında gerçekleştiriliyor.



DAILY HI MATIC

SINIFINDA TEK 8 İLERİ TAM OTOMATİK VİTES

MÜKEMMEL SÜRÜŞ KEYFİ



**PAZARDAKİ İLK 8 İLERİ
OTOMATİK VİTES SEÇENEĞİ**
en iyi konfor ve güvenlik için

**ÜSTÜN YAKIT EKONOMİSİ
ECO VE POWER**
modları sayesinde

**%10 DAHA DÜŞÜK BAKIM
VE ONARIM MALİYETİ**
güvenilirliği ve sağlamlığı
sayesinde

**SINIFININ EN İYİ
PERFORMANSI**
205 BG en yüksek güç
ve 205Nm tork ile

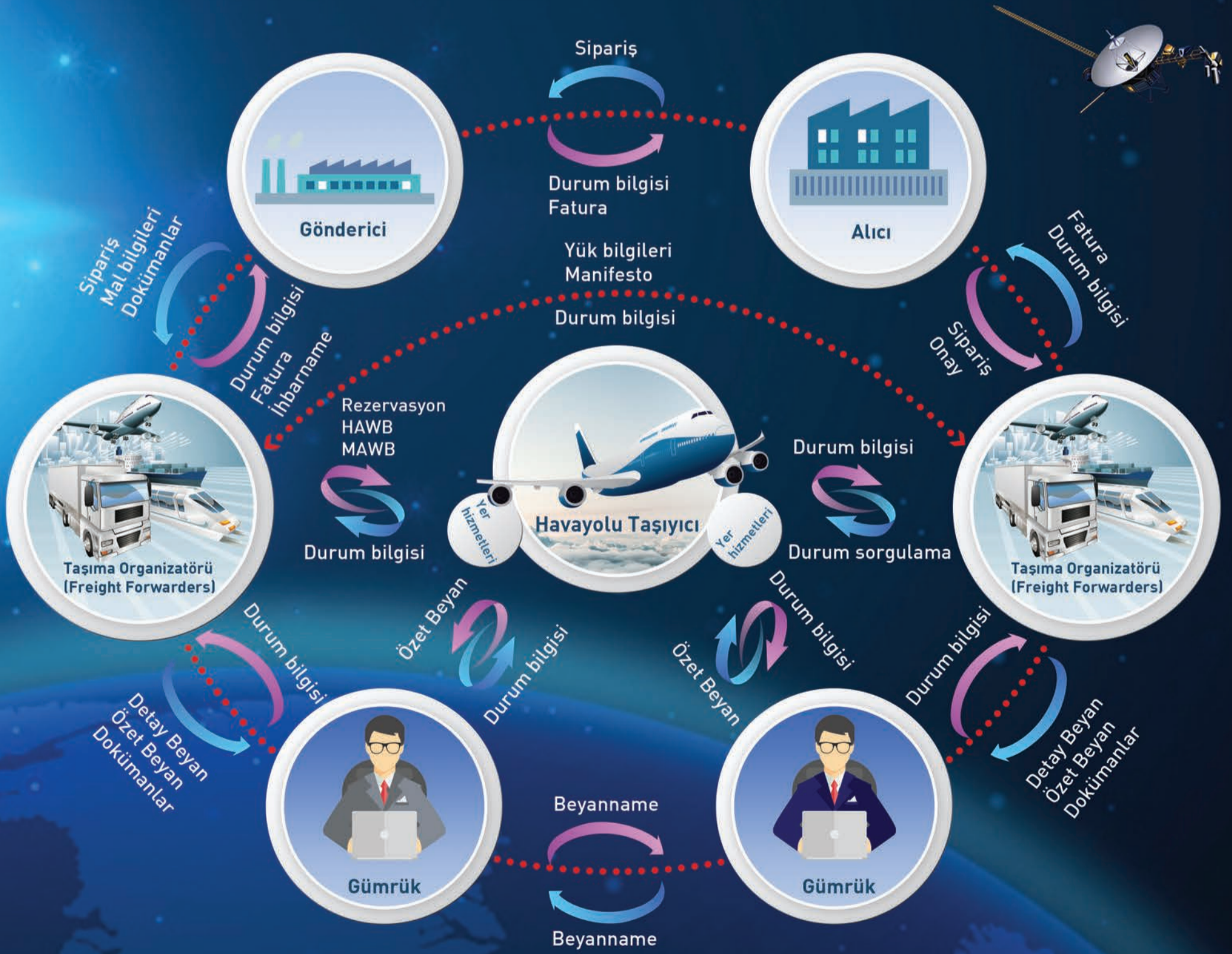
IVECO

WWW.IVECO.COM/TURKEY

e-AWB / e-FREIGHT

çözümlerimiz ile

Verimlilik ve Maliyet Avantajları Yakalayın...



SOFT®

Turkish Cargo Jetfest Ana Sponsoru Oldu



TÜRK Hava Kurumu tarafından Antalya Valiliği ve Batı Akdeniz Kalkınma Ajansının destekleriyle Antalya-Karain Havacılık Eğitim Merkezi'nde beşincisi düzenlenecek olan Uluslararası Jet Motorlu Model Uçak Festivali'nin (JetFEST) ana sponsoru Turkish Cargo oldu.

Antalya Valisi Muammer Türker'in makamında gerçekleşen imza töreninde, Vali Türker, Türk Hava Kurumu Şube Başkanı Vasıf Yüceliş ve Turkish Cargo Antalya Kargo Müdürü Ebubekir Kuşak tarafından sponsorluk için imzalar atıldı. Sponsorluk kapsamında Turkish Cargo, yurtdışından gelecek bütün yabancı pilotların model uçak kargolarını (gösteri uçaklarını) ücretsiz olarak Antalya Havalimanı'na getirecek ve gösteri bitiminde ülkelerine geri taşıyacak.

Türkiye'deki amatör-sportif havacılık faaliyetlerinin başını çeken ilgili festival, Türk Hava Kurumu'nun Karain-Antalya Havacılık Eğitim Merkezi'nde, 14-15 Mayıs günlerinde gerçekleşecek. Üstün teknik ve altyapı imkanları gerektirmesi nedeniyle sadece gelişmiş ülkelerde gerçekleştirilebilen jet uçağı yarışları çok büyük ilgi görmüş, yarışları izlemek için Türkiye'nin dört bir yanından ziyaretçi kayıtları başlamıştır.

Festivalin ana sponsoru Turkish Cargo, havacılıkla ilgili amatör sportif faaliyetlerin gelişimine destek olarak Antalya'nın sivil havacılık faaliyetleri açısından bir ilgi merkezi olması yolunda yapılan atımlara katkı sağlamaktadır.

Türk Hava Kurumu tarafından 4 yıldan beri devam ettirilen Uluslararası Jet Festivalinde kullanılan uçakları gerçek jet uçaklarından ayıran tek şey boyutları. Bu nedenle gerçek jet uçakları üretim aşamasına geçilmeden önce küçük prototipleri üzerinde çeşitli testler uygulanıyor. Saatte 300 km hıza ulaşabilen uçakların yarışacağı festivale katılmak üzere yurtdışından birçok sporcu Antalya'da buluşacak. Model uçak uçuş gösterilerinin yanında wingsuit, yamaç paraşütü, planör vb gibi amatör havacılık etkinlikleri de 2 gün boyunca havacılık tutkunlarını bekliyor olacak.

Turkish Cargo'dan İş Ortaklarına Ödül

BU yıl 6'ncısı düzenlenen 'Turkish Cargo Acente Ödül Töreni', Kargo Başkanı Ali Türk, Turkish Cargo üst düzey yetkilileri ve personellerin katılımları ile Crown Plaza Otel'de gerçekleşti.

Organizasyon yemek öncesi verilen kokteyle başladı; Kargo Başkanı Ali Türk'ün açılış konuşmasının ardından UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin'in konuşmaları ile devam etti. Gecece Turkish Cargo'ya Türkiye gene-

linde en büyük desteği veren acenteler As-Av International Transport, Toll Global Forwarding Turkey, DHL Global Forwarding, Schenker Arkas Nakliyat, Mars Hava ve Deniz Kargo ve bölgesel bazda en büyük desteği veren acente Uti Taşımacılık Ltd.'ye (Batı Akdeniz Bölge Müdür-lüğü) plaketleri takdim edildi.

2015 yılında en iyi performans artışı gösteren acente Aramex International Hava Kargo olurken, 2015 yılında Sabiha Gökçen çıkışlı en iyi

acente ise Ayman Uluslararası Taşımacılık oldu.

Plaketlerin yanı sıra iki farklı kategori olarak e-AWB kullanımında en iyi performansı göstererek projeye katkı sağlayan ve e-booking işlemini gerçekleştiren ilk 3 acentesinin değerli temsilcilerini de çeşitli sürprizlerle ödüllendirdi.

Ödül töreninin ardından birden çok davetli, çekilişle Avrupa, Uzakdoğu, Amerika, Afrika ve Orta-doğu noktalarına olmak üzere çift



kişilik uçak biletleri ve Türk Hava Yolları'nın sponsorluğunda gerçekleşen Euro 2016'ya ait maç biletlerini almaya hak kazandı. Değerli sanatçı Oğuz Kızıklı kum sanatı gösterisi ile eşlik ettiği geceye acentelerin ilgisi büyüktü.

TIRSAN

www.tirsan.com.tr



LİDERDEN BİR İLK DAHA

Bugün, sektörün yanında durma zamanıdır. Sektörün en geniş servis ağı ve uzman SSH kadromuz ile yatırımınızı 5 yıl garanti altına alıyoruz. Garanti paketlerimiz ile başarınız için en iyi hizmeti vermeye devam ederken 5 yıla varan uzun dönemli vade seçenekleri ile yatırımlarınıza destek veriyoruz.



Detaylı bilgi Tirsan bayilerinde.

ADANA İKİKARDEŞ OTOMOTİV T 0322 441 01 19 MENERLER T 0322 346 25 00 ANKARA MENERLER T 0312 252 70 80 - BAŞER OTOMOTİV T 0312 483 80 00 BALIKESİR HAS OTOMOTİV T 0266 867 03 30 BURSA BURSA AĞIR VASİTA T 0224 441 97 65 - MENERLER T 0224 211 74 15 DİYARBAKIR GELECEK OTOMOTİV T 0412 252 00 52 DENİZLİ KOÇASLANLAR T 0258 267 24 80 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T 444 81 44 ERZURUM GELECEK OTOMOTİV T 0442 329 04 50 ESKİŞEHİR ESRAY MAK. OTOMOTİV T 0222 236 26 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T 0342 238 21 00 HATAY HATAY HAS OTOMOTİV T 0326 280 15 00 İSTANBUL - Anadolu DAF-TIRSAN T 0216 311 80 80 İSTANBUL - Avrupa DAF-TIRSAN T 0212 858 01 38 - HAS OTOMOTİV T 0212 412 15 15 MENERLER T 0212 484 36 00 İZMİR HAS OTOMOTİV T 0232 455 38 00 - MENERLER T 0232 274 66 66 - KOÇASLANLAR T 0232 877 04 30 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T 0344 236 12 12 KOCAELİ KOÇASLANLAR OTOMOTİV T 0262 375 22 99 - MENERLER T 0262 371 32 57 MALATYA GELECEK OTOMOTİV T 0422 237 50 55 MERSİN KEMAK MAKİNA T 0324 646 21 21 MUĞLA MENERLER T 0252 513 79 30 NEVŞEHİR AZİM KARLAR T 0384 212 00 00 SAMSUN TUNALAR OTOMOTİV T 0362 487 81 00 TEKİRDAĞ MENERLER T 0282 685 48 31 TRABZON HASOY T 0462 696 61 61



Pegasus Hava Yolları, Mart 2016 trafik rakamlarını Kamuoyu Aydınlatma Platformu'na (KAP) açıkladı.

Pegasus 2016'nın İlk Çeyreğinde Yolcu Sayısını Yüzde 18,6 Artırdı

PEGASUS, yılın ilk çeyreğinde taşıdığı toplam misafir sayısını geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 18,6 artırarak 5,36 milyona yükseltti. 2016 yılının ilk çeyreğinde yüzde 76,1 doluluk oranıyla uçan şirket, aynı dönemde toplam 38.249

uçuş gerçekleştirdi.

Pegasus, yılın ilk çeyreğindeki misafir sayısını iç hatlarda yüzde 21,5 artışla, 3,48 milyona; dış hatlarda ise yüzde 13,7 artışla 1,88 milyona yükseltirken, sadece Mart ayı içinde de 1,18 milyonu iç hatlarda, 630

bini de dış hatlarda olmak üzere toplam 1,81 milyon misafir taşıdı.

2016'nın Ocak-Mart döneminde uçak kullanım oranlarını bir önceki yılın aynı dönemine göre yaklaşık yüzde 3,9 oranında arttırarak günde ortalama 12 blok

saate yükselten Pegasus Hava Yolları, 2016 yılında uçuş yaptığı noktalara yurt dışında Ürdün'ün başkenti Amman'ı ve Azerbaycan'da Gabala'yı ekleyerek, uçuş ağını yurt içinde 33, yurt dışında 70 olmak üzere 41 ülkede toplam 103 noktaya çıkardı.

UPS 2016'da Tüm Segmentlerde Büyüme Hedefliyor

UPS'İN global ve Türkiye'deki rakamları ile ilgili bilgiler aktaran UPS Türkiye Ülke Müdürü Ufku Akaltan, dünya çapında 400 bine yakın çalışanı 220'den fazla ülke ve bölgede Türkiye'de ise 81 ilde, ekspres paket ve kargo taşımacılığı, tedarik zinciri çözümleri, gümrükleme ve depolama hizmeti sunan UPS'in müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek, kendi güçlü yanlarını daha da arttırmak ve mevcut pazar trendlerinden tam olarak fayda sağlamak üzere ulaştırma ağına, ürünlerine, teknolojisine ve çalışanlarına yatırım yapmaya 2016 yılında da devam edeceklerini belirtti.

Oldukça zorlu bir dönem olan 2015 yılını hem sektör hem de firmanız adına değerlendirir misiniz? Sektör ne kadar büyüdü, firmanızın büyüme oranı ne oldu?

Farklı Avrupa ekonomile-

rinde çeşitli başarılar görülse de, ihracat Avrupa'daki tüm ekonomiler için önemli bir büyüme mekanizması/faktörü olarak kalmaya devam ediyor. Avrupa'da her ölçekteki tüm işletmeler uluslararası ticarete devam etmek istiyor ve müşterilerine başarılı bir şekilde ulaşmalarına yardımcı olacak güvenilir bir ortağa ihtiyaçları var.

UPS olarak Türkiye ile

UPS Türkiye Ülke Müdürü Ufku Akaltan.



ilgili stratejimiz ve hedeflerimiz, global planlarımızla paralel ilerliyor. Tüm segmentlerde işimizi büyütmek istiyoruz. UPS, müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek, kendi güçlü yanlarını daha da arttırmak ve mevcut pazar trendlerinden tam olarak fayda sağlamak üzere ulaştırma ağına, ürünlerine, teknolojisine ve çalışanlarına yatırım yapmaya 2016 yılında da devam edecek.

Global ticareti kolaylaştıran bir şirketiz ve teknoloji kaçınılmaz bir şekilde sağladığımız her hizmeti etkiliyor. UPS, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayabilmek için her yıl teknolojiye 1 milyar Dolar yatırım yapıyor. 2014 yılında, Avrupa'daki faaliyetlerimize 2019'a kadar 2 milyar Dolar'dan fazla yatırım yapma yönündeki planlarımızı açıkladık. Bu yatırım Avrupa çapındaki sürekli büyüme ve



genişleme stratejimizin bir parçasını oluşturuyor.

Gelişen teknoloji, internet kullanımının artması ve bu sayede son yıllarda hız kazanan e-ticaretin alt grubu olarak görülen sanal mağazacılıkta büyük gelişmelerin olması kargo sektörünü nasıl etkiliyor?

Analiz uzmanları e-ticaretin 2016 boyunca dünya çapında yılda yüzde 12 büyüme kaydedeceğini tahmin ediyor. Ayrıca PayPal/Nielson çalışmasına göre yurtdışı satışların yıllık bileşik büyüme oranının 2018'e

kadar yüzde 23,8 olarak gerçekleşmesi bekleniyor.

E-ticaretteki bu yükseliş değişen tüketici davranışını yansıtıyor. Bu yeni ortamda başarılı olmak için perakendecilerin dönüşüm geçirerek "sınırları kaldırmaları" gerekiyor. Sınırların olmadığı ticarete tüketicilere ne istiyorlarsa istedikleri zamanda ve istedikleri yerde, sınırların ve kanalların ötesinde temin edilebilecek.

2016 yılında öncelikli hedefleriniz neler?

2016 yılı için olumlu bir öngörüye sahibiz. Ek olarak tüm büyük global pazarlar-

da e-ticaretin büyüyeceğini öngörüyoruz.

UPS olarak otomotiv, endüstriyel üretim ve ileri teknoloji segmentlerinde özel müşteri çözümleri sunuyoruz 2016'da bu çözümleri sunmaya devam edeceğiz. Ayrıca 2016 boyunca ihracatçılarımıza ve Türkiye ekonomisinin bel kemiği KOBİ'lerimize odaklanmaya devam edeceğiz. Türkiye'de ihracatın yüzde 56'sını ve istihdamın yüzde 74'ünü KOBİ'ler karşılıyor ve büyüyerek yeni pazarlara ulaşmaya devam etmeleri için bu işletmelere yardımcı olmak istiyoruz. Bu yıl TİM işbirliği ile Anadolu'daki 10 ilde KOBİ'lerimiz ve ihracatçılarımızla bir araya gelip onların yeni pazarlara kolayca ulaşmak için lojistik süreçlerini nasıl yönetebilecekleri konusunda destek olacağız.

THY Pilotları Havelan Simülatörlerinde Eğitim Alacak

HAVELSAN, THY'nin Boeing 737NG tipi uçakları için uluslararası D seviye sertifikasyona sahip tam uçuş simülatörü üretecek. Bu işbirliği çerçevesinde Havelan, dünya havacılık devi Türk Hava Yolları'nın Boeing 737NG uçakları için, pilot eğitimlerinde kullanılacak ilk yerli simülatörü imal edecek. Hem düşük maliyet hem de güvenli eğitim sağlayacak bu cihaz aynı zamanda Havelan firmasının ilk sivil uçak simülatörü olacak.

THY'nin Florya'daki Uçuş Eğitim Merkezi'nde, Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir, Savunma Sanayii Müsteşar Yardımcıları, Türk Hava Yolları Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkan-



ı M. İlker Aycı ve Havelan Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Öztekin'in katılımlarıyla gerçekleştirilen imza töreni sonrasında bu önemli işbirliği resmîyet kazandı.

Türk Hava Yolları Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı M. İlker Aycı, "Havelan'dan teslim alacağımız, ilk yerli üretim sivil yolcu uçağı simülatörü, bu sürecin başlangıcını temsil ediyor. Uçuş eğitiminin en önemli halkası olan simülatör eğitimlerinde kullanacağımız cihazın tamamen Türk yapımı olması, bizim için son derece

g u r u r verici. Üretilen bir uçağın test uçuşlarının, önce simüla-

töründe yapılmaya başlandığını göz önüne aldığımızda, Havelan'dan teslim alacağımız bu simülatörün, Türk uçak sanayinin temel taşlarından biri olacağını şimdiden söyleyebiliriz" dedi.

Havelan Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Öztekin ise, "Bu işbirliğinin güven ve dayanışma ortamında hızla büyüyeceğine olan inancımız sonsuz. Bundan sonra Türk Hava Yolları'nın tüm simülatör ve eğitim sistemleri ihtiyaçlarını karşılamaya da talibiz. Bu sayede yabancı kaynaklardan sağlanan uçuş simülatörleri ve eğitim sistemleri ihtiyacı, yerli kaynaklara yönlendirilmiş olmakla birlikte aynı zamanda Türk Hava Yolları ile yapmış olduğumuz bu işbirliği sonrasında dünya sivil simülatör pazarına da sivil simülatör ihracatı imkânını da yakalamış olacağız" dedi.

Boeing'in Geliri 22.6 Milyar Dolara Yükseldi

BOEING'İN hisse başı esas faaliyet kazancı, 156 milyon dolar tutarındaki vergi sonrası kesintiye rağmen 1.74 dolar olarak gerçekleşti. Hisse başı kazançları 1,83 dolar oldu. Şirketin yıllık bazdaki beklentileri, özellikle gelişen performans sayesinde teyit edildi.

Boeing Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO Dennis Muilenburg, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Yıllara sari olarak artan askeri hava taşıtı teslimatları ve ana üretim programlarında süregelen güçlü faaliyet performansı, ilk çeyrekte Boeing'in gelir artışına ve güçlü nakit akışına ulaşmasını sağlamıştır. Bu performans sayesinde, yeni ürün gelişimine ve insan kaynağına yaptığımız yatırımlar devam etti ve hisse geri alımları ve kar payı ödemeleriyle hissedarlarımıza önemli nakit girdisi sağlandı" dedi.

Genel olarak performans trendlerinden memnun olduklarını kaydeden Muilenburg, "Tanker programımızda, müşterimize olan taahhütlerimizi yerine getirmek, ilk üretim uçağını zamanında teslim etmek ve programın tam üretime dönüşümünü sağlamak için gerekli yatırımları yapmaktayız" diye konuştu.

Bu çeyrekte faaliyet nakit akışının; ticari uçak üretim oranları, güçlü faaliyet performansı ve gelir ve masrafların iyi zamanlamasını yansıttak şekilde 1.2 milyar dolar olarak gerçekleştiği

bilgisini veren Muilenburg, "Çeyrek boyunca şirket, 28.6 milyon hissenin geri alımını 3,5 milyar dolar karşılığında gerçekleştirmiş olup, mevcut geri alım yetkilendirme kapsamında kalan 10.5 milyar dolarlık bölümün de önümüzdeki yaklaşık iki yıl içinde tamamlanması beklenmektedir" açıklamasını yaptı.

Muilenburg sözlerini şöyle sürdürdü: "Şirket, bu çeyrekte aynı zamanda 0.7 milyar dolar değerinde kar payı ödemesi yaptı. Bu rakam, hisse başı kar payında önceki yılın aynı dönemine kıyasla yaklaşık yüzde 20'lik bir artışı yansıttı."





ATP

THERMO KING'TEN ALINIR



49 lkeye girmek için ATP Sertifikası Şart.
Kullandığınız kasa ve soğutucunun markası ne olursa olsun
Thermo King Servislerine gelin. Siz rahat koltuklarımızda
ayınızı yudumlarırken, biz sertifikanızı hazır edelim.

Demiryollarında Büyük Adımlar Atma Zamanı Geldi

Son yıllarda demiryollarının gelişimi için önemli adımlar atıldı, projeler sunuldu. Fakat bazı projelere ya hiç başlanamadı, ya da yarıda kaldı. Sadece lojistik sektörü değil tüm ekonomi bileşenleri bu projelerin bir an önce tamamlanmasını istiyor.

TÜRKİYE Cumhuriyeti, kurulduğu günden beri demiryollarına bir türlü gereken öneme vermedi, veremedi. Demiryollarımızın gelişmesi bir çok sebebe bağlanabilir. Türkiye Cumhuriyeti kurulduğunda 4 bin 112 km olan hat uzunluğumuz ancak 2014 yılında 10 bin km sınırını aşabildi.

Gelişen sanayiye, ticarete rağmen demiryolu taşımacılığımızı bir türlü istediğimiz düzeye getiremedik. Son yıllarda başlatılan projelere sevinmişken bu projelerin bir kısmı yarıda kaldı bir kısmı da hedeflenen tamamlanma tarihinden çok uzak kaldı. Şimdi yeniden hem ülke içi hem de transit geçişler ve entegrasyon için çalışmalar başlatıldı.

2016'da 5.3 milyar TL bütçe ayrıldı

TCDD'nin 2016 yatırımları için 5.3 milyar TL bütçe ayrıldı. Ancak bunun 2 milyar TL'si Yüksek Hızlı Tren (YHT) projelerine harcanacak. Bilecik ve Eskişehir üzerinden Ankara-İstanbul arası ulaşım sağlayan YHT, arzu edilen zaman tasarrufunu sağlayamayınca beklenen ilgiyi görmedi. Şimdi Bolu üzerinden yapılması planlanan yeni hat gündemde. Bu yeni hızlı tren hattında yük taşımacılığı da yapılacak. Böylelikle Avrupa-Asya geçişi için yeni bir hat açılmış olacak.

Söz konusu projeler içinde en fazla ödenek, Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren (YHT) hattı için ayrıldı. Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren hattında 633 milyon lira yatırım yapılması öngörülmüyor. Türkiye'nin devam eden en önemli hızlı tren projelerinden olan Ankara-Sivas ve Kayseri-Yerköy YHT hatları için de bu yıl 380 milyon liralık yatırım yapılması hedefleniyor.

Serbestleşme için bu yıl adım atılması bekleniyor

Demiryollarında serbestleşmenin önünü açan düzenleme kapsamında oluşturulan TCDD Taşımacılık A.Ş.'nin kuruluşuna yönelik hazırlık çalışmaları devam ediyor. Şirketin hayata geçirilmesiyle ilgili Avrupa Birliği'nden (AB) teknik da-

nışmanlık hizmeti sürerken, şirketin önümüzdeki aylarda kurulması planlanıyor.

AB mevzuatına uygun olarak demiryolu sektörünün yasal ve yapısal çerçevesinin oluşturulması amacıyla 1 Mayıs 2013'te çıkarılan Türkiye Demiryolu Sektörünün Serbestleştirilmesi Hakkında Kanun ile demiryolu taşımacılığında yeni bir sürece girildi. Demiryollarında serbestleşmenin önünü açan düzenleme kapsamında kurulacak TCDD Taşımacılık A.Ş.'nin oluşumuna yönelik hazırlık çalışmaları devam ediyor. TCDD'nin ise yeniden yapılanması sürüyor. 2016



ce saatlerinde Asya-Avrupa arasında kesintisiz demiryolu yük taşımacılığı planlanıyor. Kars- Tiflis-Bakü Projesi ile Pekin'den Londra'ya kesintisiz ulaşım hedefleniyor. Marmaray ve diğer projelerle birlikte Avrupa'dan Çin'e kesintisiz demiryolu koridorunun önemli bir bölümünü oluşturan proje tamamlanmış durumda. Yıllık 6,5 milyon ton yük taşınacak. Taşıma mali-

den tüm ihracatını ve yurt içi dağıtımını demiryolu kullanarak gerçekleştirebilecek.

Lojistik merkezlerin, öncelikle organize sanayi bölgeleriyle bağlantılı olarak yük taşıma potansiyelinin yoğun olduğu İstanbul (Halkalı), Kocaeli (Köseköy), Eskişehir (Hasanbey), Balıkesir (Göközü), Kayseri (Boğazköprü), Samsun (Gelemen), Denizli (Kaklık), Mersin (Yeni-

van) olmak üzere toplam 20 yerde inşa edilmesi planlandı. **Tahran-Nahçıvan hattı için imzalar atıldı**

İran'ı Azerbaycan'a bağlı Nahçıvan Özerk Bölgesi'nin demiryolu ile birbirine bağlayacak proje için iki ülke yetkilileri anlaşmıştı. Birbirine sınır komşusu olan İran'ın Jolfa ve Nahçıvan'ın Culfa şehirleri arasındaki bağlantının tamamlanmasıyla açılacak Tahran-Nahçıvan demiryolunun bu sene içinde tamamlanması hedefleniyor. Türkiye, Kars-Nahçıvan üzerinden İran'a alternatif bir demiryolu projesi planlamakta. Ancak çalışmalar henüz başlamadı.

Yerli teknolojiye ve yabancı yatırımcıya davet

Demiryolu, lokomotif ve vagon teknolojilerinde de dikkat çeken bir hareketlilik var. Kısa bir süre önce TÜBİTAK, yeni yerli elektrikli lokomotif projesi için çalışma başlattığını duyurdu. Kamu kuruluşlarının yanı sıra özel kuruluşların da bu alanda yatırımları artıyor. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım da söz konusu yatırımlara ilişkin önemli bilgiler verdi. "Demiryoluna 40 milyar doların üzerinde yatırım yapacağız. Bugüne kadarki yatırımlar 20 milyar doları buldu" di-

yen Yıldırım, Yüksek Hızlı Tren ihalesi için de şunları söyledi: "80 adet hızlı tren seti yatırımı zannediyorum ki 5-6 milyar doları bulacak. Bu setlerin mümkün olduğunca yüksek yerli katkı oranıyla yapılmasını öngörüyoruz. Dünyanın bilinen üreticilerini Türkiye'ye yatırım yapmaya davet ettik. Bazıları karar verdi, ortaklıklarını kurdular. Fabrikalarını yapanlar da var. Bundan sonra diğer ilgilenen şirketlerin de elini çabuk tutmasını istiyoruz."

Yüksek Hızlı Tren fabrikası kuracak

Dünyanın en büyük raylı sistem ve hızlı tren üreticilerinden Alstom da gözünü Türkiye'nin bu alandaki dev projelerine dikmiş durumda. İstanbul'u Afrika ve Ortadoğu'nun merkezi olarak konumlayan şirket, 135 kişilik ekibiyle bu yılki ihalelere hazırlanıyor. Şirketin hedefleri arasında 100 milyon Avro'luk yatırımla Türkiye'de hızlı tren fabrikası kurmak da var. Yerli bir ortakla kurulacak olan fabrikanın ihracat yapmayı da hedeflediğini ifade eden Alstom Türkiye Genel Müdürü Arban Çitak, sözlerine şöyle devam etti: "Hükümetin demiryolu taşımacılığına 40 milyar avronun üzerinde yatırım yapacak olması bizleri de heyecandırıyor. 80 Yüksek Hızlı Tren ihalesini kazanırsak, bunun için Türkiye'ye yatırım yapacağız. Fizibilite çalışmalarını tamamladık. Türkiye'den bir ortak ile yüksek hızlı trenler üretmeyi planlıyoruz. Ayrıca Alstom, Türkiye'de yerleştirme üzerine yaptığı çalışmaları son 3 yılda yoğunlaştırdı ve Türkiye dışındaki Alstom projelerinde de Türk tedarikçi sistemini kullanıyor."

YILLARA GÖRE DEMİRYOLLARI GELİŞİMİ

Yıl	Hat Uzunluğu [km]	Yolcu Sayısı	Yük Miktarı [Ton]	Tren Kilometre	Yolcu Kilometre	Ton Kilometre
1977	8.139	112.607	13.938	38.280	5.087.257	7.633.592
1980	8.193	113.938	10.489	35.473	6.010.878	5.167.337
1982	8.156	120.291	13.074	38.444	5.440.038	6.212.329
1986	8.401	129.352	13.656	44.738	6.052.022	7.396.090
1988	8.430	135.706	14.308	43.129	6.707.629	8.148.544
1992	8.430	131.252	15.748	43.295	6.259.350	8.383.315
1994	8.452	119.533	14.655	44.140	6.335.400	8.338.625
1998	8.607	109.774	15.840	43.900	6.160.687	8.446.024
2000	8.671	85.343	18.524	45.624	5.832.577	9.895.346
2002	8.671	73.088	14.616	39.085	5.204.286	7.224.000
2004	8.697	76.756	17.989	45.873	5.237.000	9.417.000
2006	8.697	77.414	20.185	44.206	5.277.000	9.676.000
2008	8.699	79.187	23.491	42.760	5.097.000	10.739.000
2010	9.594	84.173	24.355	39.025	5.491.000	11.462.000
2012	9.642	70.284	25.666	35.332	4.598.000	11.670.000
2013	9.718	46.441	26.597	28.945	3.775.000	11.177.000
2014	10.087	78.404	28.747	43.006	4.393.000	11.992.000

Kaynak: TCDD

yılı içerisinde TCDD ile TCDD Taşımacılık A.Ş.'nin ayrıştırılması çalışmaları tamamlanacak. Böylece yük ve yolcu taşımacılığı rekabete açılacak, özel sektör kendi trenleri ve personeliyle demiryolu taşımacılığı yapma imkanına kavuşacak.

5 yıl devlet desteği alacak

TCDD Taşımacılık A.Ş.'ye, 5 yıl devlet desteği devam edecek. Serbestleşmeyle birlikte özel sektörle rekabete girmek durumunda kalacak ve anonim şirket olmasından dolayı daha fazla insiyatif sahibi olacak TCDD Taşımacılık A.Ş. yönetiminin, gerek yeni projeler, gerekse tarifeler konusunda farklı politikalar geliştirmesi bekleniyor.

Pekin-Londra Marmaray ile bağlantı

Marmaray Projesi'nin Halkalı ve Pendik bağlantıları tamamlandıktan sonra ge-

yetlerini azaltmak, rekabet gücünü ise artırmak amacıyla yolcu ve yük taşıyabilecek hızlı tren hatları yapılıyor. Bu kapsamda planlanan hızlı tren hatlarından; 457 km'nin yapımı devam ederken, 562 km ihale aşamasında, 12 bin 276 km ise proje aşamasında.

Lojistik merkezler demiryoluna ivme katacak

TCDD tarafından Türkiye'nin farklı bölgelerinde projelendirilen ve şu zamana kadar 7 tanesinin hizmete girdiği lojistik merkezlerin sayısı 20'ye çıkartıldı. Entegre taşımacılığa müsait olan bu merkezlerin hepsinin demiryolu bağlantısı olacak. Bu sayede hem yurt içi taşımacılığında hem de direkt ihracata sevk edilecek mallar için demiryolu avantajı kullanılabilir. Örneğin Kayseri'de üretim yapan bir firma, burada kurulacak lojistik merkez-

ce), Erzurum (Palandöken), Uşak, Konya (Kayacık), İstanbul (Yeşilbayır), Bilecik (Bozüyük), Kahramanmaraş (Türkoğlu), Mardin, Sivas, Kars, İzmir (Kemalpaşa), Şırnak (Habur) ve Bitlis (Tat-



Schenker Arkas'dan Demiryolu Ağının Gelişimine Tam Destek

SCHENKER Arkas demiryolu taşımacılığını aktif olarak kullanan ve bu alanda uzun vadeli projeleri olan bir firma. İstanbul'un demiryolu bağlantısının henüz sağlanamamış olması sebebiyle alternatifler geliştiren firma bu konuda daha hızlı ilerleme kaydedilmesini istiyor. Firmanın Demiryolu Müdürü A. Hakan Akyol ile gündemdeki konuları ve planlarını konuştuk.

Demiryolu lojistiği alanında nasıl bir dönem yaşıyorsunuz?

Halkalı istasyonunun kapanması; İstanbul'dan doğu ve batıya hatların kaldırılıp bir türlü yerine konamaması sebebi ile demiryolu taşımacılığı konvansiyonelden, Ro-Ro destekli multimodal taşımalara hızlı bir geçiş yapmıştır. Çerkezköy ve Köseköy istasyonlarının, Derince Limanı ile birlikte lojistik destek verdiği demiryollarının son 3 sene içinde kaybettiği yük miktarının önümüzdeki senelerde gerek yapılacak doğru yatırımlar, gerekse sanayicilerimiz-

de oluşturulacak doğru bilinç ile kısa zamanda demiryoluna geri kazanılacağını ümit ediyorum.

Demiryolu taşımacılığında hangi güzergahları kullanıyorsunuz? Taşımacılık yaptığınız ülkeler hangileri? 'DB Schenker Blok Treni' hakkında bilgi verir misiniz?

Ağırlıklı olarak orta ve doğu Avrupa ülkelerine yapılan taşımalarda konvansiyonel taşımacılığın yanı sıra Multimodal taşıma servislerini de veren firmamız Macar-Romen veya Sırp-

Schenker Arkas Demiryolu Müdürü A. Hakan Akyol.



Macar hattını kullanmaktadır.

Elbette taşıma moduna göre hatlar da farklılık göstermektedir. DB Schenker Blok treni tüm nakliyeciler ve müşterilere açık bir konvansiyonel taşıma hattıdır. Piyasada bilinen adıyla PowerRailer olarak adlandırılan trenimiz konvansiyonel yük taşımacılığında Sopron'da oluşturulan ve haftalık olarak ve 5 gün transit süre ile servis veren bir trendir.

DB Schenker sadece Türkiye varışlı veya çıkışlı değil, Çin'den Avrupa'ya, Avrupa içinde de ih-

tiyaca binaen blok tren seferleri düzenleme kabiliyetinde olan bir demiryolu network ağına sahiptir. Avrupa'daki blok tren hareketimiz günlük olarak 58 binin üstündedir.

Lojistik sektöründe rekabet şartlarını da göz önüne alarak değerlendirdiğimizde karşımıza nasıl bir tablo çıkıyor? Türkiye'nin demiryolu lojistiğinde sahip olduğu konumu değerlendirir misiniz?

Türkiye'de lojistik hizmet veren kuruluşlarımız demiryolunun gün geçtikçe artan öneminin gayet farkındalar ve bu farkındalıklarını ithalat ve ihracatçılarımıza anlatmaktadırlar. Ancak, halen demiryollarımızın TCDD tekelinden kurtulamamasından ve demiryollarının içinde de 'yük' kısmının hak ettiği ağırlıkta alt yapı yatırım payı almamasından dolayı, ülkemizde demiryolu yük taşımacılığı hak ettiği yerde değildir. Demiryolu alt yapımızı Avrupa standartlarına getirmeden ve buna bağlı olarak lojistik



köylerimizi faaliyete geçirmede için aslında demiryollarında taşınması gereken bir çok yük Avrupa istikametinden Ro-Ro gemileri ile getirilip götürülmekte, yurt içinde de kara yolları ile taşıma yapılmak zorunda kalmaktadır; maliyet avantajları kullanılmamaktadır.

Ülkemiz hep söylene geldiği gibi mükemmel bir jeopolitik konuma sahip. Bu konumunu Avrupa-Asya arasında köprü olmak adına değerlendirirken demiryollarını maalesef ki, ihmal etmişiz. Yoksa İpek Demiryolu'nun hayata geçmemesi için bir sebep yok. Deniz limanlarımızdan demiryollarına yük akışının olmaması için bir sebep yok. Ülkemiz

sanayicisinin Karbondioksit emisyonu hususunda bilinçlendirilmesi, teşvik edilmesi ve bu çevreci taşıma modunun ülkemizdeki taşıma modu devrimine öncülük etmesi gerekir.

Demiryolu lojistiği ağırlıklı olmak üzere lojistik sektöründe kısa ve uzun vadedeki hedefleriniz nelerdir?

Şirketimiz elbette adına yarışır projeler ile anılmak ve bunları hayata geçirmek için çalışmaktadır. Projelerimiz arasında DB Schenker trenlerinin doğu ve batı istikametlerinde blok konvansiyonel-multimodal-karma trenler halinde seferler düzenlemesi bulunmaktadır.

Rail Cargo Logistics Türkiye Genel Müdürü Ercüment Gücüyener; "Demiryolu Ağı Anadolu'yu Sarmalı"

Demiryolu taşımacılığı alanındaki faaliyetlerinizden söz eder misiniz?

Rail Cargo Logistics, firmaların özel ihtiyaçlarına göre çok yönlü lojistik ve demiryolu taşımacılığı hizmetleri sunmaktadır. 45'HC Intermodal konteynerlerimiz ve konvansiyonel vagonlarımız ile hem münferit hem de blok trenler ile özel demiryolu lojistik çözümleri sunmaktayız. Özellikle Intermodal blok trenlerimiz ile Avusturya, Almanya, Macaristan, Slovakya, Çek Cumhuriyeti ve Polonya pazarlarına yönelik standart transit süreler içinde ve önceden planlı varış/kalkış günleri ile taşımalar gerçekleştirmekteyiz ve farklı sektörlerden müşterilerimize özellikle karayoluna göre maliyet ve operasyon kolaylığı avantajları sağlamaktayız.

Otomotiv, inşaat, kimya, enerji, ağaç ve ağaç ürünleri, tüketim malları, gıda, kağıt, mineral yağlar ve çelik gibi birçok sektör için özel ve güvenilir taşımacılık hizmetini bir çözüm ortağı olarak müşterilerimize sunmaktayız. Farklı sektörlerden olan müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel çözümler üretmek için sadece mevcut standart ekipmanlarımız ile değil ayrıca yenilikçi birtakım çözümler üretmek

inde çalışıyoruz. Bu noktada grup bünyemizde demiryolu taşımacılığında AR-GE çalışmalarını yürüten birimlerimiz ve işbirliği içinde olduğumuz şirketler de bulunmaktadır.

Bu yılı nasıl geçirmeyi hedefliyorsunuz?

Kurlardaki dalgalanma ve güncel olarak yaşadığımız ithalat/ihracat dengesizliği ana işi demiryolu taşımacılığı olan bir forwarder şirket olarak bizim için de büyük bir sorun. Oturmuş bir sistemimizin olması ve güçlü bir mali yapıya sahip olmamız sayesinde bütçe hedeflerimizi zor da olsa halen yakalayabiliyoruz. Ancak büyüme hedeflerimiz sadece piyasa dengelerinin yerini bulması ile yakalanabilecektir.

Lojistik ve taşımacılık sektörü büyümesindeki ivmeyi ekonomideki dinamizmden ve dış ticaret dengesinden elde eder. Bu dengeleri bozan bir çok olumsuz etkenin ortadan kalkması ülkemiz üzerindeki siyasi gerginliklerin son bulup dengelerin yeniden kurulması en büyük arzumuzdur. Bu şartlarda 2016 yılının şirketimiz için kayıpsız bir şekilde tamamlanması ve yıl sonu rakamlarımızın en iyi seviyelerde çıkması için daha fazla çalışmamamız gerektiğini de çok iyi biliyoruz.

Türkiye'de demiryollarındaki fiziki ve yasal durumu nasıl görüyorsunuz? Sizce hangi konularda neler yapılmalı?

Türkiye'de uzun yıllardır beklenen demiryolu taşımacılığında serbestleşme 01.05.2013 tarihinde 6461 sayılı Demiryolu Ulaştırmasının Serbestleştirilmesi Hakkında Kanun, Resmi Gazete'de yayınlanması ile hayatımıza resmen girmiş oldu. 6461 sayılı kanunun yasalaşmasının sonrasında çıkması beklenen birçok yönetmelikten 3 yıl geçmesine rağmen sadece iki tanesi tamamlanabildi ve serbestleşme sürecinin gerçekleşme zamanı beklentilerin gerisinde kaldı. Firmamız Avrupa'nın serbestleşme sürecini tamamlamış birçok ülkesinde uzun yıllardır kendi vagonları ve lokomotifleriyle hizmet vermektedir ve ilgili ülkelerde-

Rail Cargo Logistics Türkiye Genel Müdürü Ercüment Gücüyener.



ki gerek yasama ve gerekse de yürürlük sürecinde yaşananları tecrübe etmiş bir firma olarak sürecin içerdiği zorlukların farkındayız ve bu noktada yatırım yapmak için en başından beri beklemede kalmayı ve gelişmeleri izlemeyi uygun buluyoruz. Ancak özellikle vagon yatırımı kararı alan birçok firmanın henüz tamamlanmayan ve belirsizlik içinde olan serbestleşme süreci nedeniyle sıkıntılar yaşadığını, yatırımlarını durdurduklarını veya ertelediklerini gerek piyasadaki gerekse de yayımlanan haber ve röportajlardan üzüntüyle görmektediriz.

Demiryolu taşımacılığının gelişmesinin hem çevre sorunlarının çözümünde ve ülkemiz ekonomisi açısından ne kadar değerli olduğu aşikar. Serbestleşme sürecinin en kısa zamanda hayata geçirilmesi ve



demiryolu ağımızın bu gelişimi destekleyecek şekilde revizyonu birçok açıdan ülke ekonomisine fayda yaratabilecektir.

Rail Cargo Logistics olarak demiryolu taşımacılığı altyapısının tüm Anadolu firmalarının kullanımına maliyet ve hizmet kalitesi açısından uygun hale getirilmesi en büyük arzumuzdur. Çevreye duyarlı ve yenilikçi demiryolu çözümlerinin ve bu özel çözümler sayesinde ortaya çıkacak avantajların tüm Anadolu firmaları tarafından kullanılabilmesi Türkiye'nin dış ticaret hedeflerini gerçekleştirme yolunda çok önemli katkı yaratacaktır.

Şu anda kullanılan intermodal terminallerimiz her ne kadar Bulgaristan sınırımıza yakın olsa da lojistik olarak Anadolu'nun önemli ticaret merkezlerine uzak bir mesafede bulunuyor. Özellikle akaryakıt fiyatları ve yurtiçi kamyon işletme masrafları göz önünde bulundurulduğunda ürünlerin 45'HC konteynerler ile ön ve son taşıma maliyetleri şu anda intermodal sistemin tüm

Anadolu'da rekabetçi hizmet verebilmesi için yeterli seviyede değil. Özellikle intermodal taşımacılık konusunda altyapı yatırımlarının gerçekleştirilebilmesi her ne kadar güncel konjonktürde zor görülse de bu sayede demiryolu önemli bir alternatif olarak tercih edilmeye başlanabilecektir. Rail Cargo Logistics olarak en büyük temennimiz yeni hatlar, terminaller ve depolama sahaları gibi yatırımların başlatılması ve demiryolları alternatifinin Türkiye'deki tüm firmalara avantajlar yaratabilecek standartlara kavuşmasıdır.

Rail Cargo Group, Türkiye'deki gelişmeleri yakından takip ederek ve serbestleşmenin yürürlüğe girmesinden sonra atılacak stratejik adımların hazırlıklarına da şimdiden başlamıştır. 2016 yılının 3.ayından itibaren Bulgaristan parkurundaki elektrik hattının tamamlanması ile grubumuza ait lokomotifler artık Kapıkule'ye kadar gelmeye başlamış ve bu durum sayesinde transit sürelerimiz biraz daha kısalmıştır.

Haberin devamı 16'ncı sayfada

Mars Logistics Demiryolunun Geleceğine İnaniyor

INTERMODAL taşımalarda demiryollarını etkin bir şekilde kullanmaya çaba harcayan Mars Logistics, önümüzdeki dönemde tamamlanacak demiryolu yatırımları ile demiryolu taşımacılığını daha da etkin bir şekilde kullanmak istiyor. Lüksemburg Devlet Demiryolları ile işbirliği halinde Trieste Limanı'ndan Avrupa'nın bir çok noktasına demiryolu ile taşımalar gerçekleştiren firmanın Demiryolu Müdürü Erdin Erengül, sorularımızı yanıtladı.

Demiryolu alanında neler yapıyorsunuz ve projeleriniz nelerdir?

Mars Logistics olarak demiryolu taşımacılığında Avrupa ülkelerine karşılıklı olarak gerçekleştirilen seferler ile maliyetleri düşürerek müşterilerimizin yüklerine en uygun vagon tipi ile yüklerin emniyetli bir şekilde sevkini sağlıyoruz. Sektöre sunduğumuz katma değerli hizmetlerimizden biri olarak karayolu lojistiğinde oluşan karbondioksit salınımını azaltarak çevreye katkıda bulunmak ve

müşterilerimize alternatif bir taşıma modu sunmak adına Lüksemburg Devlet Demiryolları ile birlikte Eylül 2012 tarihinde çevreci taşımacılık modeli olan Intermodal Taşımacılık'ı hayata geçirdik. Treylerler, İstanbul, İzmir ve Mersin limanlarından gemi yoluyla Trieste'ye ulaştıktan sonra, trenle yola devam ediyor ve Bettembourg Multimodal terminalinden geçtikten sonra, Lüksemburg, Belçika, Hollanda, İngiltere, Fransa ve Almanya'daki çeşitli varış yerlerine ulaşıyor.

Intermodal taşımacılık hizmetinde denizyolu ve demiryolu kullanması sebebiyle karbondioksit salınımında

azalma sağlanıyor. 2015 yılında gerçekleştirdiğimiz filo yatırımı ile artık haftanın her günü gidiş dönüş olmak üzere Intermodal taşımacılık gerçekleştiriyoruz. Karayolu taşımacılığına göre daha az karbon emisyonu sağlayan bu sistem ile 2014 yılı boyunca 9 milyon 368 bin 630 kg CO2 emisyon miktarı tasarruf ederek çevreci bir taşıma gerçekleştirdik. Bir başka deyişle yalnızca 2014 yılı içerisinde 780.720 ağaç, yani bin 952 hektar ormanın korunmasına destek olduk.

Her yıl oranı artan Intermodal taşımacılığımızın çevreye sağladığı katkının 2015 yılı verilerini ise Hazi-



ran ayında sizlerle paylaşacağız. Intermodal taşımacılık hizmetimiz ile yeşil lojistik gerçekleştirmenin yanında zamanında teslim, verimli ve maliyet avantajlı lojistik desteği sağlamış oluyoruz. Önümüzdeki süreçlerde de bu alandaki yatırımlarımıza devam edeceğiz.

Önümüzdeki dönemde tamamlanacak demiryolu projeleri ile nasıl bir değişim ve ilerleme yaşanacağını tahmin ediyorsunuz?

Önümüzdeki dönemde Kars-Tiflis-Bakü demiryolu hatlarının devreye girmesiyle Çin'in Türkiye üzerinden Avrupa'ya bağlanması söz konusu olacak. Bu projenin Tür-

kiye için avantajlı bazı faaliyetler yaratacağını öngörüyoruz.

Tren taşımacılığı konusunda da coğrafi içyapımızın engelbeli oluşu sebebi ile ray sisteminin tüm yurda yeterli düzeyde ulaşamamış olması istenen oranda tren taşımacılığının kullanılmasını engellemektedir. Ancak önümüzdeki dönemde alt yapı yenilenmeleri ve yolcu trafiğine yönelik yatırımlar olacaktır. Bu yatırımlar ile demiryolunun tüm avantajları daha fazla kitleye hizmet edecektir. Sabit maliyet yapısı, etkin hacim kullanımı, pratik yükleme ve boşaltma, güvenilir ve sabit transit süreler ile hizmet verebilme olanağı sağlayan demiryolu taşımacılığı izle-

nebilir, ölçülebilir olması ve hepsinden öte çevreye duyarlı taşımacılık gerçekleştirmesi sebebiyle lojistik sektörünün vazgeçilmez taşıma yolları arasında yer alır. Dolayısıyla yapılan her alt yapı yenilenmesi hem ticari hem de yolcu trafiğinde büyük rahatlamalar yaratacaktır. Demiryolu taşımacılığında gerçekleştirilen her iyileştirme ülkemizin sürdürülebilir dünya yaklaşımına büyük katkı sağlayacaktır.

Yine önümüzdeki dönemde tamamlanacak olan 3. Köprü projesi ile ilgili ise proje safhasında fizibilite çalışmalarının devam ettiğini söyleyebiliriz. Demiryolu kısmı netleştikten sonra bir şeyler söylemek daha sağlıklı olacaktır.

Hem yatırım hem de mevzuat anlamında ne gibi önerileriniz var?

Demiryolu taşımacılığında, erişim serbestleşme kanununun alt yönetmelikleri ile ilgili eksiklikler söz konusu. Bütün yönetmeliklerin tamamlanması ve uygulamaya alınması, sektör için olumlu bir süreç yaratacaktır.

Mars Logistics Demiryolu Müdürü Erdin Erengül.



Demiryollarının Serbestleşmesinde Uzmanlar ve Sektör Temsilcileri Ne Düşünüyorlar?

GEÇTİĞİMİZ ay demiryollarının serbestleştirilmesiyle ilgili bir panel düzenlendi ve sektör temsilcileri, uzmanlar görüşlerini ortaya koydular. Demiryollarının serbestleştirilmesinde sivil havacılık modelinin örnek alınması gerektiğinin altı çizildi.

Taşıma Maliyeti Düşecek

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Orduhan yaptığı açılış konuşmasında dünyada ve AB'de son 30 yılın ulaşım politikaları incelendiğinde köklü değişimlerin yaşandığı ve bu kapsamda demiryolla-

rına verilen önemin yeniden ön plana çıkarıldığı belirtti. Kombine Taşımacılığın önemine de değinen Orduhan, 'Demiryollarındaki serbestleşmeden sonra, demiryolu kullanımının yaygınlaşması ile birlikte yatırımlar artacak, buna paralel olarak da taşıma maliyetleri düşecek. Demiryolu taşımacılığının serbestleştirilmesine yönelik adımları ticaret dünyası olarak büyük bir hevesle bekliyoruz' dedi.

Sivil Havacılık Örnek Alınmalı

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

ner de panelde bir açılış konuşması yaptı. Demiryollarının serbestleşmesinin Türkiye için yeni bir konsept olduğunu belirten Eldener, 'UTİKAD olarak demiryolu serbestleşmesi ile ilgili çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Havayolu taşımacılığının serbestleştirilmesinin ardından yakalanan kayda değer gelişimin, demiryollarının serbestleşmesine de güzel bir örnek teşkil edeceğini düşünüyoruz' diye konuştu.

Mevzuatta Reform Şart

İstanbul Barosu Lojistik ve Taşıma Hukuku Komisyonu Başkanı Egemen Gürsel Ankaralı ise açılışta yaptığı konuşmada demiryolları serbestleştirilmesiyle birlikte doğabilecek hukuki boşlukların altını çizdi.

Toplantı kapsamında Türk Ticaret Kanunu'nu hazırlayan komisyonun üyesi Prof. Dr. Kerim Ata-

mer, uluslararası demiryolu taşımacılığıyla ilgili olarak ta 40'ı aşkın ülke tarafından kabul edilmiş COTIF konvansiyonu hakkında ayrıntılı bilgiler verdi. Demiryolu taşımacılığının güncel durumunu mevzuatımıza taşımak üzere en etkin yolun Türk mevzuatında COTIF'e atıf yapılması olduğunu belirten Atamer, böylece yurtiçi taşımalarındaki mevzuat boşluklarına da çözüm getirebileceğini söyledi.

"Serbestleşme ve Yeniden Yapılanmayı Heyecanla Bekliyoruz"

TCDD İnsan Kaynakları Daire Başkanı Adem Kayış da paneldeki sunumunda, demiryollarında serbestleştirme ve yeniden yapılandırma konularının ilk ifade edildiği andan bu yana TCDD'de bir heyecan olduğunu, serbestleşme ve yeniden yapılandır-

mayı heyecanla beklediklerini belirtti.

64'üncü Hükümet 2016 yılı Eylem Planı'nda bu çalışmanın hayata geçeceğinin yer almasını "Tünelin ucunda ışık gözüktü" diye yorumlayan Kayış, Haziran ayına kadar tamamlanması planlanan yeniden yapılanma ve serbestleştirme dolayısıyla duydukları memnuniyeti dile getirdi. AB ülkelerinde demiryolu altyapısı ve işletmenin birbirinden ayrılmasının getirdiği olumlu sonuçlara dikkat çeken Kayış, 'Demiryollarının serbestleştirilmesi ve altyapıyla işletmenin birbirinden ayrılmasıyla 1. Lige çıkacağız' yorumunu yaptı.

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Demiryolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Emniyet ve Yetkilendirme Dairesi Başkanı İbrahim Yiğit de sunumunda demiryollarında serbestleştirilmenin amacı, yapılacak düzenlemeler, sektörün öngörülen kurumsal yapısı, yasal düzenlemeler ve yakın zamanda yapılacak düzenlemeler hakkında bilgi verdi.

Yapılacak reformları sadece serbestleşme süreci olarak

ele almamak gerektiğini dile getiren Yiğit, "Demiryollarındaki serbestleştirilmenin amacı, uygun maliyet ile daha etkin ve kaliteli hizmet sunmak, demiryollarının rekabet gücünü artırmak, sektörde düzenleme-denetleme yapan bağımsız bir yapı oluşturmak, AB ile yasal ve yapısal uyumu sağlamak olarak özetleyebiliriz" diye konuştu.

Belgelendirmeler Konusu Tekrar Değerlendirilmeli

Panelde Demiryolunun Serbestleştirilmesi Sürecinde Yetkilendirme ve Usulü konusunda bilgi veren Yrd. Doç. Dr. Turkyay Özdemir de Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yapılanmasını örnek göstererek; "Örneğimiz sivil havacılığın geçtiği süreç olmalı. Serbestleşmiş havalimanları ve hava yolları, demiryollarının serbestleştirilmesi için önemli bir örnek teşkil ediyor" dedi. Ancak lojistik ve taşımacılık sektöründeki özellikle taşıma işleri organizatörleriyle lojistik firmaların, her bir farklı taşıma türü için kamu tarafından farklı lisanslamalara tabi tutulmasının hem bu firmalara yarattığı belgelendirme maliyetleri açısından hem de belge enflasyonu açısından yeniden değerlendirilmesinin yararlı olacağını belirtti.



TCDD Yük Trenleri İçin İzban'a 3'üncü Hattı Duyurdu

TCDD Genel Müdürlüğü, Alsancak-Eğirdir demiryolu hattı Kemer-Gaziemir istasyonları arasında 3'üncü hat ilavesi projesini duyurdu.

Projeye göre Kemer-Gaziemir istasyonları arasında yapılması planlanan 3. hat ilave projesi, mevcut İZBAN hattına paralel inşa edilecek. 8.5 milyon TL kaynak ayrılarak Kemer-Gaziemir arasında tüneller açılacak. Bu 3. hatta yük trenleri yönlendirilecek. Böylece, İZBAN yolcu trenleri de zaman zaman yük trenlerinin geçmesini beklemek zorunda kalmayacak.

Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları (TCDD) ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin ortak projesi İZBAN'a Kemer Gaziemir



arasında 3. hat inşa edilecek. Hem yolcu hem yük trenlerinin kullandığı mevcut hatta paralel inşa edilecek tüneller ve yeni hat ile sistemdeki yükün hafifletilmesi planlandı. Proje kapsamında mevcut hattın dışın-

da tüneller ile yeni bir yol açılacak. Kemer'den girecek olan yeni üçüncü hat 14 kilometre sonra Gaziemir sınırlarından çıkacak. Hattın 4.2'inci kilometresinden itibaren başlayacak tüneller, 6.4'üncü kilometresinde son bulacak.

Tüneller çıkışının ardından hat, mevcut hatta paralel olarak devam edecek. TCDD'nin yük trenleri için yapacağı bu üçüncü hat Alsancak Limanı ile Güney'deki güzergahı birbirine bağlayacak.



TCDD Genel Müdürlüğüne İsa Apaydın Atandı

TCDD Cumhuriyeti Devlet Demiryolları (TCDD) Genel Müdürlüğü'ne vekaleten atanan İsa Apaydın 14 Nisan tarihinde Genel Müdürlük binasında düzenlenen devir teslim töreniyle görevi Ömer Yıldız'dan devraldı.

Düzenlenen devir teslim töreninde kısa bir konuşma yapan Ömer Yıldız, "Demiryolcularla çalışmak benim için gerçekten bir şerefti ve mutluluktur. Hepinizi tanıdığım için çok memnunum. Belki hepimize tek tek dokunamadım ama kalbim sizlerle beraber attı bundan sonra da sizlerle beraber atacak." dedi.

TCDD Genel Müdür Vekili İsa Apaydın, "Ulvi bir vazife olarak gördüğümüz demiryollarındaki bu başarıya omuz veren, dağ başındaki istasyon personelimizden başlamak üzere, Bölge Müdürlükleri ve Genel Müdürlüğümüzde görev yapan her kademedeki personelimize kadar hepsine ayrı ayrı teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

İsa Apaydın, 1965 yılında Ankara'da doğdu. İstanbul Teknik Üniversitesi Metalurji Mühendisliği Bölümünden mezun oldu ve Sakarya Üniversitesi Metalurji Mühendisliği Anabilim Dalında yüksek lisansını tamamladı. 1987 yılında TCDD Genel Müdürlüğü Bağlı Ortaklıklar ve İştirakler Dairesi Başkanlığında Mühendis olarak göreve başladı. Sırasıyla 1988 yılında Ankara Demiryolu Fabrikasında Mühendis, 1996 yılında Uzman Mühendis, 1996 yılında Yüksek Mühendis, 2000 yılında Ray Kaynak Fabrika Müdürü, 2001 yılında Şube Müdürü ve 2003 yılında 2'nci Bölge Müdürü olarak atandı. 07.01.2005 tarihinden itibaren Genel Müdür Yardımcısı ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yaptı. 15.04.2016 tarihinden itibaren TCDD Genel Müdür V. göreve başladı.

İsa Apaydın evli ve 2 çocuk babasıdır. İngilizce bilmektedir.

ISUZU 100 YAŞINDA DA AYNİ HIZDA.

Bugün yollarda oluşumuzun tam 100. yılını kutluyoruz. Bugün de hiç durmadan, hız kesmeden yolumuza devam ediyoruz. En başından beri bizimle olan tüm çalışanlarımıza ve bizi hayatlarının bir parçası haline getiren tüm Isuzu dostlarına sonsuz teşekkürler...



www.isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTurkiye
twitter.com/IsuzuTurkiye
instagram.com/IsuzuTurkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)



U.N. Ro-Ro ve THY'den İşbirliği

U.N. Ro-Ro İşletmeleri A.Ş.; Ro-Ro gemileri ile taşıdığı TIR'ların şoförlerine daha kolay ulaşım sağlanması adına Türk Hava Yolları ile bir anlaşma imzaladı.

Türkiye-Avrupa arasındaki Ro-Ro hatlarında sunulan intermodal taşımacılığın lider firması U.N. Ro-Ro İşletmeleri A.Ş.; Ro-Ro gemileri ile taşıdığı TIR'ların şoförlerine daha kolay ulaşım sağlanması adına Türk Hava Yolları ile bir anlaşma yaptı. Anlaşma kapsamında ilk yılda 45 bin TIR şoförü limanlara Türk Hava Yolları konforu ile uçacak. U.N. Ro-Ro müşterilerine, Türk Hava Yolları'nın uluslararası standartlarda ve kalitedeki seferleri ile seyahat edebilme fırsatı sunacak.

U.N. Ro-Ro'nun Türk Hava Yolları ile yaptığı işbirliği sonucunda, uçuşlarda operasyonel esneklik sağlanacak, uçuş saatleri şoförlere daha uzun süre dinlenebilme imkanı verecek. Anlaşma kapsamında U.N. Ro-Ro ve Türk Hava Yolları arasında 2015 yılında Marsilya uçuşlarında başlayan mevcut işbirliği, 2018 yılına kadar uzatıldı. Bu hatta 3 yıl için toplam 50 bin yolcu hedefleniyor. İşbirliğinin kapsamı genişletilerek, Trieste'ye giden İtalya Ro-Ro hatlarına servis vermek için Venedik ve Ljubljana uçuşları da 3 yıl süreli olarak toplam 100 bin yolcu taşıyacak



şekilde planlandı. U.N. Ro-Ro'nun toplam 150 bin müşterisi Türk Hava Yolları'nın uluslararası standartlarda ve kalitedeki seferleri ile uçacak.

U.N. Ro-Ro CEO'su Se-

dat Gümüsoğlu konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Taşıdığımız TIR'ların sürücülerinin konforlu ulaşımı adına Türk Hava Yolları ile gerçekleştirdiğimiz anlaşmadan do-

layı çok mutluyuz. Özellikle Fransa'ya sefer sayısının çok fazla olması, operasyonel esneklikler ve Marsilya'ya uçuşlarının bulunması Türk Hava Yolları'nın ilk aşamada tara-

fımızca tercih edilmesinde önemli oldu. Artan yolcu sayılarımız ile müşterilerimizin Venedik havalimanı taleplerini dikkate aldık. Mersin-Trieste Ro-Ro hattımızın Anadolu'daki müşterilerine ise bağlantılı seferler ile Adana, Kayseri ve Gaziantep uçuşlarını da Türk Hava Yolları ile gerçekleştiriyor olacağız" diye konuştu.

Doğru: "U.N. Ro-Ro'nun sektördeki rolü anlaşmanın gerçekleşmesinde en önemli faktör oldu"

Türk Hava Yolları Kurumsal Satış ve Pazarlama Müdürü Merve Doğru ise; "Türk Hava Yolları sefer yaptığı 113 ülke, 236 yurtdışı noktaya Dünyanın en fazla ülkesine aynı zamanda en fazla dış

hat noktasına uçan hava yolu şirketi konumuna ulaştı. Türkiye'de sefer yaptığımız 49 noktaya Türkiye'nin de en fazla noktasına uçan hava yolu şirketi. Gerçekleştirdiği istikrarlı büyüme ve güçlü uçuş ağı dışında son 5 yıldır üst üste "Avrupa'nın en iyi hava yolu şirketi" seçilen Türk Hava Yolları sektöründeki lider konumunu güçlendirmeye devam ediyor. U.N. Ro-Ro'nun sektördeki rolü ve kurumsal niteliği bu anlaşmanın gerçekleşmesinde en önemli faktör oldu. Bu işbirliği aynı zamanda Türk Hava Yolları'nın kurumsal müşterilerinin talepleri doğrultusunda gerçekleştirdiği dinamik operasyon gücünü de sergilemiş oldu" dedi.

U.N. Ro-Ro'nun Pendik Limanı ISO ve OHSAS Sertifikalarını Aldı

U.N. RO-RO İşletmeleri A.Ş.'e ait 110 bin metrekaRELİK arazi üzerine kurulan 530 TIR park kapasiteli Pendik Ro-Ro Limanı'nda yapılan faaliyetlerin çevreye verebileceği olumsuz etkileri en aza indirmek adına verilen ISO 14001, iş sağlığı ve güvenliği yönetim sistemi organizasyonuna dair verilen OHSAS 18001 ve bir şirkette yapılan faaliyetlerin daha düzgün ve sistemli organize edilmesine dair kurulan ISO 9001 belgesini almaya hak kazandı.

Konuyla ilgili bir açıklama

yapan U.N. Ro-Ro İşletmeleri A.Ş. CEO'su Sedat Gümüsoğlu; "Türkiye'nin Avrupa'ya Ro-Ro hatları ile yaptığı ihracatın yüzde 65'ini gerçekleştiren U.N. Ro-Ro, modern gemilerden oluşan filosu, en son teknolojiyle işlettiği yüksek standartlardaki limanlarıyla, müşterilerinin sektördeki tüm istek ve ihtiyaçlarını karşılarken; yetkin iş gücüne verdiği değer, sistemli organizasyon yapısı ve yeşil lojistiğin en önemli adımlarından biri olan intermodal taşımacılık yapan bir şirket

olarak tüm bu değerlerini ISO 14001, OHSAS 18001 ve ISO 9001 sertifikalarıyla taçlandırdı. Ro-Ro hatlarının pazar lideri olarak ilerleyen dönemde yeni yatırımlarla gücümüze güç katmaya, sektörün üst düzey standartlarını oluşturmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Ticari gemiler ve yatlar için verilen hizmetlerinin yanı sıra, yönetim sistemleri, ürün ve personel belgelendirmesi, denetim hizmetleri ve endüstriyel test için belgelendirmesi de sunan RINA



Türkiye Bölge Müdürü Bölge Müdürü Massimo Sanquerin ise "U.N. Ro-Ro İşletmeleri A.Ş.'yi, ISO 14001, OHSAS 18001 ve ISO 9001 belgelendirme sürecindeki başarılarından dolayı kutluyorum. Rina Türkiye olarak, sektör lideri U.N. Ro-Ro tarafından tercih edilen belgelendirme kuruluşu olduğumuz için gu-

rur duyuyoruz" dedi.

U.N. Ro-Ro'nun sunduğu avantajlı fiyatlar, yeni liman bağlantıları, artan gemi ve tren kapasiteleri ile servis kalitesindeki iyileştirmeler neticesinde uluslararası karayolu nakliye ve lojistik firmalarına büyük ölçüde maliyet ve süre avantajları sağlanmasıyla öne çıkıyor.

Port Akdeniz Yeni Operasyonlara İmza Atmaya Devam Ediyor

PORT Akdeniz - Antalya Limanı gerçekleştirdiği büyük çaplı operasyonlara bir yenisini daha ekledi.

Türkiye'de ilk defa gerçekleştirilen bir operasyonla; yurt dışından gelen Hollanda bandralı Rolldock Storm isimli 15.382 GRT ve 151 metre uzunluğundaki özel proje kargo gemisi denize batırılarak, Alia Yatçılığın inşa ettiği Samuray isimli yat suya indirildi. 1.029 GRT ve 60 metre uzunluğundaki yat başarıyla denize indirildikten sonra, Port Ak-

deniz - Antalya Limanı ekipmanları ve desteği ile çeki hizmeti verildi. Yaklaşık 5 saat süren operasyon, yatın Port Akdeniz'e ait römorkörler tarafından güvenli bir şekilde rıhtıma yanaştırılması ile tamamlandı.

Önemli bir kapasite, ekipman ve uzman iş gücü ile hinterlandına yenilikçi çözümler sunan Port Akdeniz - Antalya Limanı, 2016 yılında mevcut hizmetlerinin yanı sıra bu ve benzeri yeni operasyonlara imza atmaya devam ediyor.

İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Trieste Limanı'nı Ziyaret Etti

İTALYA Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Graziano Delrio, üst düzey bir heyetle birlikte, İtalya'nın Kuzey Adriyatik bölgesiyle Türkiye arasındaki Ro-Ro seferlerinin ana üssünü oluşturan, işletmesini U.N. Ro-Ro'nun yaptığı Trieste'deki intermodal terminali ziyaret etti.

Ev sahipliğini U.N. Ro-Ro'nun İtalya genel gemi acentesi Samer & Co. Shipping Ltd.'in Başkanı ve aynı zamanda Türkiye Cumhuriyeti Trieste Fahri Başkonsolosu Enrico Samer'in yaptığı ziyarette; İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Graziano Delrio, Friuli Venezia Giulia Özerk Bölgesi Başkanı Debora Serrachiani, Altyapı ve Bölge Yönetimi Bakanı Mariagrazia Santoro, Trieste Belediye Başkanı Roberto Cosolini, Trieste Liman Komiseri Zeno D'Agostino, Senatör Francesco Russo ve

Parlamento Üyesi Ettore Rosato da yer aldı.

Heyet, İtalya'nın Kuzey Adriyatik bölgesiyle Türkiye arasındaki Ro-Ro seferlerinin ana üssünü oluşturan Trieste'deki modern intermodal terminalinde Trieste-Türkiye deniz yolu ve Riva Traiana terminalinin önemli katma

manının daha da cazip hale gelmesine katkıda bulduklarını, bu nedenle yeni projelerle ilgili yeni yatırımlar planladıklarını belirtti.

Samer, "Kısa ve orta vadede hedefimiz mümkün olduğu kadar çok aracı karayolundan deniz ulaşımına yöneltmek, akabinde Orta



değerleri arasında olan intermodal ve Ro-La trenlerinin aktarma tesislerinde incelemelerde bulundu.

Türkiye'nin Trieste Fahri Başkonsolosu Enrico Samer konuyla ilgili yaptığı açıklamada; Trafikğin sürekli artış gösterdiğini ve ileriye dönük projelerle Trieste li-

Avrupa hedefli Türk kamyonlarının yüzde 100'ünün demiryoluyla taşınması. U.N. Ro-Ro ile birlikte yirmi yıldan uzun zamandır devam eden işbirliğimiz bu yönüyle çok güçlü bir ortaklık olarak öne çıkıyor. Halen iki ülke arasındaki taşımalarda yeni bir artış öngörmekteyiz, bu

nedenle yapımızı genişletmek üzereyiz" diye konuştu.

Heyete başkanlık yapan İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Delrio ise; "Trieste gemi ve demiryolu ulaşımını entegre eden, böylece Kuzey Avrupa'ya giden trafikğin gerçek bir referans noktası haline gelen ve hepsinden önemlisi sadece sayılar bakımından değil, demiryolu kargo işlemlerinin yöntemi bakımından modern bir sistem geliştirdik. Hükümet, limanın bir dizi yeni yatırım ile geliştirilmeye devam edilmesi konusunda bölgenin, belediyenin ve liman yönetiminin yanındadır" dedi.

Friuli Venezia Giulia Bölgesi Başkanı Debora Serrachiani de, mevcut altyapının modernleştirilmesi ve yeni ulaşım sistemlerinin daha cazip hale getirilmesi ile ilgili olarak; "Denizyolu ve demiryolu arasındaki entegrasyon sayesinde Trieste limanı ülkemizin en önemli limanlarından biri haline geldi" diye konuştu.

OTOKAR'DAN BİR İLK DAHA DEMİRYOLUNDA TAZE ÇÖZÜM

Bozulabilir gıda taşımacılığı alanında yine bir ilki gerçekleştirdik.
Türkiye'nin ilk trene yüklenebilir frigorifik treylerini ürettik.

Iceliner Huckepack'i taşımacılık sektörünün
hizmetine sunmaktan gurur duyuyoruz.

21-24 Mayıs
Comvex
Fuarı'ndayız
TÜYAP / İSTANBUL
Salon: 2
Stant: 204



CODE XL



HUCKEPACK



ATP



HACCP



444 6857 (444 OTKR) www.otokar.com.tr [/OtokarTicariAraclar](https://www.facebook.com/OtokarTicariAraclar) [/OtokarAS](https://www.twitter.com/OtokarAS) [YouTube /OtokarTr](https://www.youtube.com/OtokarTr)

 Koç

Otokar
— Doğru karar —

Ecotorq Motorlu Yeni Ford Trucks Serisi Yollara Çıktı

Geçtiğimiz ay görkemli bir törenle tanıtılan yerli üretim Ecotorq motorların kullanıldığı yeni Ford Trucks Serisi, dünya çapında düzenlenen bir organizasyonla Antalya'da tanıtıldı. Lansman ve test sürüşü etkinliğine bir çok ülkeden bayiler ve gazeteciler katıldı.

FORD Trucks, yeni nesil Ecotorq motorun ardından 2016 model kamyon ve çekicilerini tanıttı. Güç, verimlilik ve teknoloji özellikleri ile öne çıkan ve yeni E3, E5 ve E6 Ecotorq motorlar ile donatılan yeni Ford Trucks serisi, yeni marka sloganı "Her Yükte Birlikte" ile Türkiye ve uluslararası pazarlarda yollara çıkıyor.

Ford Trucks, 2016 model yeni çekici, inşaat ve yol kamyonu serilerini Antalya'da tanıttı. Güç, teknoloji ve verimliliğe odaklanarak geliştirilen yeni ağır ticari araçlar; E6 uyumlu Ecotorq motoru, kabin içi Wi-Fi Sistemi, Şerit Takip Sistemi, Aktif Acil Durum Frenleme Sistemi gibi donanımlarıyla dikkat çekiyor.

Toplantıda bir konuşma yapan Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen kamyon ve çekicilerin, şirketin gurur kaynağı olduğunu belirterek, şu bilgileri verdi: "Bu ürünlerimiz, aynı zamanda önümüzdeki yıllarda Ford Otosan'ın büyüme stratejisinin önemli bir parçası. Ford Trucks olarak, ağır ticari araç pazarında sürdürülebilir bir bakış açısıyla, Global oyuncu olma yolunda hızla ilerliyoruz. En üst seviyede, rekabetçi ürün ve hizmetler sunmanın yanı sıra satış ve servis ağına yönelik altyapı çalışmalarımız ile çok yönlü ve zorlu bir çalışma içerisindeyiz. Ford Trucks marka değerinin güçlenmesi, Türkiye'de ve dünyada arzu ettiğimiz seviyelere ulaşmamızda önemli bir kriter. Bu sebeple marka vaadimizi mercek altına aldık ve Global Ford marka değerine, Ford Otosan'ın mükemmel seviyeye ulaşmış yerli üretim ve Ar-Ge kabiliyetlerini de önemli



Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay.

bir değer olarak ekledik. Ford Otosan olarak, Türkiye'nin öncü sanayi ve Ar-Ge şirketi olarak, tüm pazarlarda müşterilerimizin bizden beklediği sorumluluğu üstlendiğimizi anlatabileceğimiz yeni marka vaadimizi oluşturduk. Ford Trucks olarak artık 'Her Yükte Birlikte' diyoruz."

Ford Trucks'ın dönüm

rimiz, Ford Otosan'ın ve Ford Trucks'ın global büyüme stratejisinde kritik bir öneme sahip. Çeşitli pazarların ihtiyaçlarına özel ürün çözümleri sunmaktan global lisans anlaşmalarına varan geniş bir çerçevede çalışmalarımıza devam ediyoruz."

"2020 yılına kadar 50 ülkede faaliyette bulunmayı hedefliyoruz"

Kınay, konuşmasında Ford Trucks'un gelecek projeksiyonlarına da yer verdi: "Rusya, Türki Cumhuriyetler, Ortadoğu ve Afrika'da, toplam 25 ülkede bayi yapılanmalarımıza devam ediyoruz. 2020 yılına kadar 50 ülkede faaliyette bulunmayı hedefliyoruz. 2016 içerisinde Doğu Avrupa bayi yapılanmamızı devreye alıyoruz. E6 motor ile destekleyece-



de 8,5 iyileşme sağlayan yeni Ford Trucks modellerimiz sunduğu Şerit Takip, Aktif Acil Durum Frenleme, Geliştirilmiş Ek Fren Sistemleri gibi yeni teknolojiler ile de fark yaratmaya hazırlanıyor."

Yakıt ekonomisinde yüzde 8,5 iyileşme 480 PS'e varan Güç ile yüksek performans

Fikri ve Sınai hakları yüzde 100 Ford Otosan'a ait olan, Türkiye'de geliştirilen ve üretilen ilk ve tek ağır ticari araç motoru Ecotorq, çevreci ve ekonomik motor teknolojisi ile daha az yakıt tüketerek daha çok verim sağlıyor. Yeni

frenleme konusunda da iyileştirmelere gitti. Bir önceki nesle göre 7 kat daha güçlü frenleme sistemine sahip Yeni Ford Trucks serisi; 400 KW'lık motor frenine ek olarak 600 KW'lık Intarder opsiyonu sunuyor. Toplamda ulaşılan 1000 KW'lık frenleme değeri, yeni Ford Trucks Serilerinde, yolda gidiş kadar duruşa da ne kadar yüksek önem verildiğini açıkça ortaya koyuyor. Tüm bu yenilikleriyle yeni nesil Ford Trucks modelleri üst düzey güvenlik sunuyor.

Tüm bu motor yeniliklerinin yanında, aerodinamik yapısı ile Ford Kinetik Dizayn felsefesine uygun olarak tasarlanan yeni Ford Trucks serisi, yüzde 22 iyileştirilmiş dönüş açısı ve yeni nakliye serisine özel Arka Havalı Süspansiyon sayesinde taşınabilen +1 tonluk yük özelliği ile dikkat çekiyor.

Yeni Ford Truck serisi satın aldıktan sonra da kazandırıyor ve yüzde 25 oranında azaltılmış bakım maliyetleri ile rekabette öne çıkıyor. Çekici ve İnşaat serisinde sunulan 120.000 km ve 1.000 saate kadar uzatılmış bakım aralığı ile müşteriler, lojistik ve inşaat sektöründeki en rekabetçi bakım aralığı avantajına sahip oluyor.

Yeni Ecotorq motor üstün çekiş gücüyle sürücülere konfor getiriyor

Ford Truck İnşaat Serisi, kalbinde yer alan Yeni Ecotorq motor sayesinde rampada ve zorlu yollarda üstün çekiş gücüyle sürücülere konfor getiriyor. İnşaat Serisinde önceki nesilde sunulan 360

PS güç, 420PS'e kadar yükseliyor ve yüzde 55'lik tork artışı ile 2150Nm seviyesindeki tork değeri ile en zor inşaat koşullarında yüksek performans sunuluyor. Özellikle dekopaj kullanımında karşılaşılan şantiyelerin dik yokuşlu çalışma şartlarında yüksek tork ile yokuşları tırmanırken yeni 400 KW gücündeki motor freni ile gücü sürekli kontrol altında tutuyor. Daha zorlu şartlar için ise opsiyonel olarak sunulan 600KW gücündeki Intarder seçeneği ile toplam 1000 KW'lık frenleme kabiliyeti sayesinde en dik rampa ve yokuşlarda en ağır yükler güvenli bir şekilde yol alabiliyor.

Yeni Ford Trucks inşaat serisindeki bir diğer yenilik ise Otomatik şanzıman opsiyonu. Ağır şantiye ortamları için en uygun şekilde tasarlanmış serilikte ve verimlilikte sınıfının lider özelliklerine sahip otomatik şanzıman sürücülere sunduğu; Off-road, Rocking (Beşik Hareketi) ve Ekonomi modları ile her türlü kullanım şartında sürücülerin sorunsuz ilerlemesini sağlıyor.

Yüzde 22'lik dönüş açısı iyileştirmesi ile dar şantiye şartlarında yapılacak manevra sayısı önemli oranda azaltılarak; dar şantiye sahaları sürücüler için her türlü manevrayı yapabilecekleri bir oyun sahasına dönüştürülüyor.

Yeni Ford Trucks çekici modellerinde 480 PS'lik motorun verimliliğinin yüzde 8,5 varan yakıt tasarrufu ile artırıldığı, bağımsız kuruluşlar tarafından yapılan yol testleri ile kanıtlandı. 2016 model Ford Trucks Çekici Serisi yüzde 20 daha yüksek torkun yanı sıra, iki katına çıkartılan bakım aralığı sayesinde yüzde 25 daha düşük işletme maliyetleri sunmayı da başarıyor. Çekici serisine eklenen Ford Trucks Net isimli kabin içi wi-fi ise sürücülerin mobil cihazları üzerinden 4,5G hızıyla sevdikleriyle görüntülü konuşma yapabilmeye olanak tanıyor.



YENİ FORD TRUCKS SERİSİ NASIL GELİŞTİRİLDİ?

• Ecotorq ve 2016 model Ford Trucks geliştirme çalışmaları için 150 milyon Avro yatırım yapıldı.

• 750 mühendis, 4 yıl süresince çalıştı.
• 8 farklı bölgede, 2 milyon km'nin üzerinde test sürüşü yapıldı.

• Yeni Ford Trucks Serisi, dünyanın en zorlu şartlarında 3 kıtada 8 farklı ülkede test edildi ve müşteriler için hazır hale getirildi.

noktalarını da anlatan Kınay, şunları söyledi: "Ağır ticari işimiz için önemli bir dönüm noktası olan Global Kamyon Anlaşması'nı 2010 yılında imzalayarak, Brezilya ile birlikte, ağır ticari araçların iki global üretim merkezinden biri ve global olarak ağır ticari araçlar ve ilgili dizel motorlar için mühendislik merkezi konumuna geldik. Bu anlaşmayla aynı zamanda, 60 ülkede Ford Trucks marka araçların distribütörlük ve bayilik atama hakkını da elde etmiş olduk. Mühendislik kabiliyetle-

ğimiz Avrupa yolculuğumuzdan da güç alarak, uzun vadede, ürettiğimiz her 3 araçtan birini uluslararası pazarlarda satmayı hedefliyoruz. Fabrika ve tesis yatırımlarımızla da geleceğe hazırlanmaya devam ediyoruz."

"Yeni nesil Ecotorq motor ile donatılan yeni Ford Trucks Serisi 480 PS'e kadar çıkabilen gücü ve 2500 Nm'ye ulaşabilen tork değeri ile yüksek sürüş performansı sunarken, yüksek verimliliği ile de öne çıkıyor. Yakıt ekonomisinde bir önceki modele göre yüz-

Ford Trucks serisi Türkiye ve uluslararası pazarlar için 330-480 PS arası güç seçeneklerini E3, E5 ve E6 emisyon seviyelerinde sunuyor. Bir önceki versiyonlara göre yüzde 8,5 oranında yakıt tasarrufu sağlayan Ecotorq motor ile yeni Ford Trucks serisi, bağımsız kuruluşlar tarafından yapılan testlerle sektördeki en rekabetçi yakıt tüketim değerlerine ulaşırken, tork ve güçteki artış ile de tüm koşullarda yüksek performans sunuyor.

Ford Trucks yeni modellerinde gücün yanı sıra



SINIRSIZ

Ulaştırma Çözümleri



Başarılarla dolu 50 yılın ardından, toplu ulaşımın geleceğinde Türkiye'nin markası olmanın heyecanıyla bugün, yarını kutlama zamanı.

5. Ticari Araçlar, Otobüs ve Tedarik Sanayi Fuarı Comvex 2016'da yer alan standımızda sizleri aramızda görmekten büyük onur duyacağız.

TÜYAP FUAR ve KONGRE MERKEZİ BEYLİKDÜZÜ - İSTANBUL 21 - 24 MAYIS 2016, SALON 2



50+

www.karsan.com.tr www.hyundai-ticariaraclar.com
facebook.com/KarsanMarka facebook.com/HyundaiTicari
twitter.com/KarsanMarka



Yeni Renault Trucks T Yakıt Tüketimini Yüzde 2 Oranında Azaltıyor

RENAULT Trucks T, lansmanının ardından üç sene olmadan kullanıcıları için daha da az işletim maliyetleri sağlamak üzere 2016 versiyonu ile sunuluyor. T serisinin 2016 versiyonu, şaside ve güç aktarma organlarındaki yenilikler ile hem yakıt tüketimini ekstra yüzde 2 oranında azaltıyor hem de taşıma kapasitesini 114 kg arttırıyor. Bu yeniliklerin yanı sıra GPS ile öngörülmesi bir sürüş kontrol sistemi olan Optivision da kullanıcılara sunuluyor.

Renault Trucks Uzun Yol Araçlar Müdürü Sophie Rivière konu ile ilgili yaptığı açıklamada, "Müşterilerden aldığımız geri bildirimler, bize T'nin yakıt verimliliği ve sürüş kalitesi bakımından olağanüstü bir performans sunduğunu gösteriyor. 2016 versiyonu ile müşterilerimizin işletim maliyetlerinde daha tasarruflu olmalarını sağlamak için üç noktaya odaklandık: yakıt tüketimini azaltmak için araç aerodinamiklerinin iyileştirilmesi, taşıma kapasitesinin arttırılması için ağırlığın azaltılması ve GPS navigasyon sistemi ile çevre dostu sürüşün teşvik edilmesi" dedi.

Aerodinamiklerin iyileştirilmesi sonucunda T 2016, tamponun altında opsiyonel bir spoiler sunuyor. Rivière, "Bu spoiler, aracın altından geçen hava akımını daha iyi yönlendirerek, yakıt tüketimini arttırma potansiyeline sahip olan aerodinami bozulmasını azaltıyor. Dahası, yeni T metal yapı içermeyen daha hafif bir tavan deflektörü sunarak aracın havayı daha iyi delebmesini sağlıyor. Bu versiyona bağlı olarak müşteriler, şu anki araca kıyasla ekstra yüzde 2 tasarruf daha elde edebiliyor" açıklamasını yaptı.

114 kg ekstra

yük taşıma kapasitesi

Şaside ise ağırlıkta tasarruf büyük bir öncelik haline geldi. Birkaç bileşen tekrardan tasarlanarak veya daha hafif hale getirilerek, müşterinin taşıma kapasitesi arttırıldı. Yeni tahrik şaftı ve havalı süspansiyondaki iyileştirmeler aracın ağırlığını birkaç kilo daha azalttı. Sophie Rivière sözlerini şöyle sürdürdü: "Ağırlığa olan yaklaşımımız, aerodinamikler için benimsediğimiz yaklaşım ile büyük benzerlik gösteriyor. Ağırlığın azaltılmasında adım adım ilerlenerek önemli bir genel sonuç elde edildi. Müş-

terilere 114 kg gibi bir ekstra yük taşıma kapasitesi sunulması ile çalışmalarımız sonuçlarını verdi" diye konuştu.

DTI 11 ve DTI 13 motorlar da iyileştirmeden geçirilerek yanma performansı arttırıldı ve dolayısıyla yakıt tüketimi de azaldı. Tüm mo-

torlar, 31 Aralık 2016 tarihinde zorunlu hale gelecek olan Euro 6c standartları ile uyumlu olarak sunuluyor.

Çekicide yapılan iyileştirmelere ek olarak Renault Trucks, yakıt tüketimini azaltmak amacıyla bazı hizmet paketleri de sunuyor. Sophie

Rivière açıklamasında, "Örneğin; yokuş aşağı bir yola geldiğinizde sistem, çekicinin ataletini azami derecede kullanıyor. Yokuşun en doruk noktasına ulaştığınızda ise ardından yokuş aşağı bir yolun geldiğini bildiği için sistem, en yüksek ve en ekonomik vi-



teste kalıyor" dedi.

Sistem, her yolculukta takip edilen rotayı sadece bir

çekicide değil, aynı yolu izlemiş olan tüm Optivision'lu araçlarda kaydediyor.

GÖNDERMENİN HIZLI VE KOLAY YOLU



www.pegasuscargo.com

PEGASUS
CARGO

Volvo Trucks Teknisyenleri Yarı Finale Hazırlanıyor

VOLVO Trucks'ın hizmet ağındaki en iyi profesyoneller, servis çalışanları için dünyanın bir numaralı yarışması olan Vista'nın yarı finallerinde bir araya gelecek. Türkiye'den de 4 takım, Göteborg'da düzenlenecek olan Orta Doğu-Kuzey Batı Afrika-Güney Doğu Afrika-Doğu/E-

MA yarı finallerinde yarışacak.

Vista 2015-2016, 18 bin 500'den fazla katılımcı ile yine kendi elinde tuttuğu, servis çalışanları için dünyadaki en büyük yarışma olma rekorunu kırdı. Bu sayının içinde Türkiye'den 281 katılımcı yer aldı. Türkiye'de gerçekleştirilen bölgesel yarı finalin ardından, Göteborg'da yarışmanın uluslararası yarı finali gerçekleştirilecek. Türkiye'den de 4 takımın yer alacağı yarı final sonunda belirlenecek en iyi 32 ekip, Mayıs sonunda yine İsveç Göteborg'da düzenlenecek büyük finalde yarışacak.

Volvo Trucks Türkiye adına Vista ile ilgili bilgi veren Bayi Ağı Geliştirme Müdürü, Ömer Onay; "Vista, Türkiye'de sunduğumuz hizmetlerimizi diğer bölgeler ile kıyaslamak için de bir fırsat oluyor. 4 takımımız ile yarı finale ulaşmak servislerimizdeki yüksek kabiliyet seviyesini gösteriyor. Öte yandan yarı finale kalamayan diğer tüm katılımcılarımız da bilgi ve becerilerini geliştirerek bu yarışmada farklı bir deneyim kazandı" dedi.



38 ÜLKE 97 NOKTA

Iveco Avrupa Otomatize Edilmiş Karayolu Etkinliğine Katıldı



IVECO, yarı otonom kamyonların yer aldığı, dünyanın ilk sınırlar arası girişimi olan Avrupa Otomatize Edilmiş Karayolu Etkinliği'ne katıldı. 2 Iveco kamyonu AB başkenti Brüksel'den Hollanda'nın Rotterdam kentine gitti. AB Konseyi Başkanlığı kapsamında Hollanda tarafından organize edilen girişim; kamyon üreticileri, üye devletler, lojistik hizmet sağlayıcıları, yol operatörleri, karayolu ve taşıt onaylama otoriteleri, araştırma enstitüleri gibi ulaşımda söz sahibi olanlarla işbirliği içerisinde daha güvenli, temiz ve verimli bir ulaşım modelini hedefliyor.

Avrupa Otomotiv Üreticileri Derneği (ACEA) üyesi olan Iveco, bu etkinliğe beş Avrupalı kamyon üreticisiyle beraber katıldı. Etkinlik, otomatize edilmiş karayolu ve yarı otonom akıllı kamyonları ilk defa gerçek koşullarda, diğer sürücülerle beraber test etme fırsatı sundu.

Iveco marka başkanı Pierre Lahutte, konu ile ilgili yaptığı açıklamada, bu uygulamanın müşterilerine sürdürülebilir ulaşım çözümleri sağlamada geleceğe yönelik bir adım olduğunu kaydetti.

Otomatize edilmiş karayolu, aynı zamanda sektörün karbondioksit salınımlarını daha da düşürme konusundaki çabalarının bir parçası.

Thermo King Türkiye'de ATP Sertifikası Verecek

DÜNYANIN önde gelen soğutucu ünitesi Thermo King, soğuk zincir taşımacılığı yapan firmaların en önemli referanslarının başında gelen ATP sertifikasını Türkiye'de verme yetkisi aldı. Thermo King tarafından verilecek ATP sertifikası, konvansiyonuna üye 49 ülkede geçerli olacak.

Türkiye pazarında bulunan tüm soğutucu ünite ve kasalar için verilecek olan ATP Sertifikası için kontroller, yılsonuna kadar Türkiye geneline yayılmış tüm Thermo King Yetkili servislerinde gerçekleştirilecek. Thermo King yetkili servislerinde yapılacak testler sonucunda bilgiler Prag'da bulunan Ingersoll Rand'a bağlı, bağımsız bir kuruluş olan Avrupa Mühendislik ve Test Merkezi (ETC)'ne iletilecek ve burada hazırlanacak sertifika kullanıcıya teslim edilecek.

Çek Cumhuriyeti'nin Başkenti Prag'da bulunan Avrupa Mühendislik ve Test Merkezi ETC'de konuşan Doğu Otomotiv Thermo King Genel Müdürü İlhami Eksin, "Thermo King, 2015 yılında gerçekleştirdiği 606 adetlik satış ile en çok tercih edilen soğutucu ünitesi oldu. 2016 yılında da benzer bir tablonun ortaya çıkması bekleniyor" dedi.

Doğu Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk ise yaptığı konuşmada, ATP sertifikası sayesinde soğuk zincir taşımacılığı yapan Türk nakliyecilerin global pazarlara çıkmasının önünün açıldığını belirtti. Türk, "Bil-



diğiniz gibi ATP kanun tasarısı, ülkemizde 10 Mayıs 2012 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi. Bu sertifika frigorifik yük taşımacılığı yapan firmaların bir nevi garantisidir. Lojistik firmalarımız, yurtiçinde rekabette elini güçlendirirken, 49 ülkede geçerli olan bu sertifikaya sayesinde global bir oyuncu haline gelecektir" dedi.

ATP sertifikasının, taşımacılık sektörüne olduğu gibi ülke ekonomisine de çok büyük katkı sağlanacağını vurgulayan Türk, "Üretim sahasından tüketiciye ulaşana kadar gerçekleşen sağlıksız taşıma şartları nedeniyle yüzde 25'e varan kayıplar söz konusudur. ATP yönetmeliklerine uygun taşımacılıkta bu oranlar minimuma inecek, böylelikle ülke ekonomisi de kazanacaktır" diye konuştu.

Doğu Otomotiv Thermo King Genel Müdürü İlhami Eksin.



Türk: "ATP soğuk zincirin kırılmasına bağlı ürün kayıplarının önlenmesi adına çok önemli bir adım"

Yetkilendirme ile Türk kasa üreticileri ve soğutucu ünitelerin ATP sertifikası alabilmek için yurtdışına çıkmalarına gerek kalmadığını belirten Türk, "Türkiye'de gıda sektöründe taşımacılığın büyük bölümü karayolu ile gerçekleştiriliyor. ATP, gıda endüstrisinin gelişmesi ve pazarın büyümesi ile gıda üretiminin en temel sorunu olan soğuk zincirin kırılma-

Thermo King, soğuk zincir taşımacılığı yapan firmaların en önemli referanslarının başında gelen ATP sertifikasını Türkiye'de verme yetkisi aldı.

sına bağlı ürün kayıplarının önlenmesi ve sağlıklı ürünlerin son kullanıcıya ulaştırılması adına çok önemli bir adımdır. Bu sertifika ile kasa ve soğutucu ünitelerin ATP Konvansiyonu çerçevesinde belirlenen standart ölçümlere sahip olması, çabuk bozulan gıda ve tüketim malzemelerinin bozulma sürecine girmeden son kullanıcıya aktarılması garanti altına alınmaktadır. Bu sertifikaya

hiç sahip olmamış veya yenilemesi yapılmamış cihazların ATP Konvansiyonuna taraf ülkelerde taşıma yapmasına olanak tanımamaktadır" açıklamasını yaptı.

Türk sözlerini şöyle sürdürdü: "Bugün aldığımız bu yetki, soğuk zincir taşımacılığının daha da gelişmesi için atılan çok önemli bir adımdır. Thermo King servislerinde yapılacak testler sonucu alınacak bu sertifika 49 üye ülkede geçerli olacaktır. Ayrıca biz sadece Thermo King ünitelerine değil, tüm diğer marka soğutucu ünite ve kasalar için de ATP sertifikası vereceğiz. Halen kullanılan eski üniteler için verilecek ATP sertifikası en fazla 3 yıl, yeni üniteler için 6 yıl geçerli olacaktır. Avrupa'nın en büyük TIR



Thermo King Satış Müdürü Suna Türk.

filosuna sahip Türkiye'de 12 binden fazla soğuk zincir lojistiğine uygun taşıt olduğu tahmin ediliyor. ATP Konvansiyonu'nun öngörüldüğü gerekli yasal düzenlemeler tamamlandığında, Türkiye'nin uluslararası gıda lojistiği alanında büyümesi ve bölgesel üs olma yolunda önemli bir adım daha atması sağlanacaktır."

ATP Sertifikası 49 Ülkede Geçerli

BOZULABİLİR Gıda Maddelerinin Uluslararası Taşımacılığı ve taşımalarında kullanılacak özel ekipmanların kullanımını düzenleyen antlaşmadır. 1976 yılında yürürlüğe giren ve toplam 49 ülkenin taraf olduğu antlaşmaya Türkiye 21 Aralık 2012 tarihinde dahil oldu.

Çabuk bozulabilir gıda maddelerinin uluslararası taşımacılık esnasında kalitesinin korunması için koşulların iyileştirilmesi ve buna bağlı olarak çabuk

bozulabilir gıdaların ticaretinin artırılması amaçlanmaktadır. ATP antlaşması, uluslararası tren ve kara taşımacılığı ile insanların tüketimine yönelik donmuş, soğutulmuş ve diğer çabuk bozulan gıdaların,

nakliyesini kapsıyor.

ATP'nin amacı çabuk bozulabilir gıda ürünlerinin taşıma yönteminin ve ürün çeşidine göre taşıma sıcaklıklarının belirlenmesi ve ürünlerin gerekli ısı derecelerinde taşınmasının sağlanması ile birlikte, bozulabilir gıda ürünlerinin saklama koşullarının kalite ve standartlarının belirlenmesi uluslararası

soğuk zincir taşımacılığında ürünlerin üretimden son kullanıcıya kadar olan süreçlerin takibi ve kolaylaştırılması.



D.Ream Soğuk Zincir Taşımada Thermoking'i Tercih Etti

2012 yılından bu yana Doğu Holding bünyesinde faaliyetlerini sürdüren ve Türkiye'nin önde gelen restaurant zincirlerini bünyesinde barındıran D.ream, Thermo King soğutucu üniteleri ile malzeme nakliyesini yönetmeliklere uygun bir şekilde gerçekleştiriyor.

Bünyesinde yer alan restaurantların ihtiyacı olan soğuk zincir ürünlerinin, araçlarında kullandıkları Ce Serisi ve V serisi motordan tahrikli üniteler sayesinde hızlı, kolay ve sağlıklı bir şekilde ulaştırıldığını belirten D.ream İdari İşler ve Destek Hizmetler Direktörü Mustafa Oğuz Kavukçuoğlu "Amacımız yeme-

D.ream, bünyesinde yer alan restaurant zincirlerine donuk gıda nakliyesini gerçekleştirdiği araçlarında Thermo King soğutucu üniteleri kullanıyor.

içme sektörüne değer katmak ve yeni bir vizyon getirmek. D.ream olarak bugün yeme-içme sektöründe Türkiye'de ve uluslararası platformda, işletme adedi ve çeşidi ile benzersiz bir konumdayız. 170'in üzerinde lokasyonda operasyonlarımızı devam ettiriyoruz. Bünyemizdeki restaurantların donmuş gıda taşımalarında kullanılmak üzere Thermo King SLXe treyler ünitesi aldık. Menüle-

rimiz ile en yüksek standartları sunarken, taşımacılıkta da aynı kaliteyi yakalayacağımıza inanıyorum" dedi.

Kavukçuoğlu, "Gıda sektöründe menü, lokasyon, dekorasyon gibi görsel faktörler ön plana çıksa da, asıl titizlik mutfakta gerekiyor. Mutfakta kullanılacak ürünlerin kalitesi, yetiştiriciliğinin yanı sıra taşımacılığında da özel dikkat gerektiriyor. Biz en iyiyi sunma arzusu ile çıktığımız bu

yolda asıl önceliğimizi mutfaka veriyoruz. Türkiye'nin hemen her bölgesinde en kaliteli ürünleri almaya çalışıyoruz. Bu ürünlerin işlenmesinden, müşterinin önüne geldiği ana kadar geçen süreci en iyi şekilde sürdürmek istiyoruz. Bu açıdan da baktığınızda mutfakta kullanılan donuk ürünlerin nakliyesi özel bir önem gerektiriyor. Bu yüzden tercihimizi istediğimiz performansı elde edebileceğimize inandığımız Thermo King ünitelerinden yana kullandık" şeklinde konuştu.

Türk: "Soğuk zincir ihmale gelmez"
Soğuk zincir taşımacılığı-



Soldan sağa; D.ream İdari İşler ve Destek Hizmetler Direktörü Mustafa Oğuz Kavukçuoğlu ve Thermo King Satış Müdürü Suna Türk.

nın insan sağlığı açısından ihmale gelmeyeceğini belirten Thermo King Satış Müdürü Suna Türk ise "Özellikle donuk gıda ürünlerinin taşınması, insan sağlığı açısından özel bir öneme sahiptir. Taşınan aracın hijyen, yalıtım gibi özellikleri olduğu kadar soğutmada kullanılan

ünite de standartlara ve yönetmeliklere uygun olmalıdır. Tüm üniteleri ATP sertifikasına sahip Thermo King, uluslararası standartlarda sağlıklı taşımacılık yapmasını sağlaması açısından kullanıcılarının da referansı haline gelmiştir" açıklamasını yaptı.

Scania Ekonomi Gazetecilerinden Tam Not Aldı

EGD (Ekonomi Gazetecileri Derneği) tarafından düzenlenen 12'nci Kartepe Ekonomi Zirvesi 8-10 Nisan 2016 tarihlerinde gerçekleştirildi. Zirvenin sponsorları arasında yer alan Scania, Euro 6 çekici ile test sürüşü etkinliğiyle ekonomi muhabirlerine ağır vasıta deneyimi yaşattı. 2 gün boyunca süren etkinlikte test sürüşlerine 100'ün üzerinde gazeteci katıldı.

EGD Genel Başkanı Celal Toprak, Scania'ya verdiği destek için teşekkür ederken, test sürüşü gerçekleştirdiği Euro 6 çekiciyi de oldukça beğendiğini belirtti. Toprak, "Biz ekonomistler, sektör verilerini incelerken karayolu taşımacılığına da önem veririz. Taşımacılığın yapıldığı alanlarda, tekerlekler dönüyorsa ekonomi de işliyor demektir. Bu açıdan baktığımızda ağır ticari araçlar, ekonomimizin en önemli dinamiklerindedir. Scania ülke-

mizde uzun zamandır yakından tanınan bir marka. Bu etkinlikte ilk kez kullanma fırsatı buldum. Dışarıdan bakıldığında zor gibi görünse de, sahip olduğu teknolojinin binek otomobillerde bile bulunmadığını söyleyebilirim. Performans ve güvenlik donanımları

açısından çok zengin" açıklamasında bulundu.

En geniş motor gamına sahip olan Scania, 9 litre 320 ve 360 beygir gücündeki 9 litrelik, 410 ve 450 beygir gücüne sahip 13 litrelik Euro 6 motorlarında sadece SCR sistemini kullanıyor. Egzoz susturucusunun barındırdığı Katalizör, DPF, paralel çalışan iki SCR sistemi ve sonrasında kaçak amonyağı yakalayan filtreler, sürekli sıcaklık, basınç düşümü ve NOx ölçümleyen sensörlerle birlikte Scania motorları, adeta bir kimya fabrikası gibi çalışıyor.

Scania Euro 6 çekiciler EGD Ekonomi Zirvesi'nde gerçekleştirilen test sürüşlerinde tam not aldı.



Karsan'ın Yeni Pazarlama Müdürü Muzaffer Arpacıoğlu Oldu



KARSAN Otomotiv'in üretimini yaptığı araçların pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini sürdüren Karsan Pazarlama'nın Genel Müdürlük koltuğu Muzaffer Arpacıoğlu'na emanet edildi.

Kıraça Holding çatısı altında farklı şirketlerde çeşitli görevlerde bulunmuş olan Arpacıoğlu, 13 Nisan 2016 tarihi itibarıyla Karsan Pazarlama'da Genel Müdür olarak görevine başladı. İş hayatına ilk olarak 1988 yılında Koç Holding çatısı altında başlayan Muzaffer Arpacıoğlu, 1997 yılında Kıraça Holding'e geçerek 2000 yılına dek Kıraça Holding bünyesinde Karsan Pazarlama Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüttü. 2000-2009 tarihleri arasında Peugeot Türkiye Satış Direktörlüğü ve 2009'dan bugüne kadar Karland Genel Müdürlüğü görevlerinde bulunan Arpacıoğlu; Karsan Pazarlama Genel Müdürlüğü görevinin yanı sıra Karland'daki görevine Mu- rahhas Aza olarak devam ediyor.



Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

Destan yazılmaz, sürülür.

Sprinter. 20. yıl Serisi.

20 yıldır kimseyi yarı yolda bırakmayanlara. İş yerinden Gökhan'ı, okuldan Begüm'ü, havaalanından Arda'yı güven ve konforla taşıyanlara. En iyi nedir bilen ve onu hak edenlere. Siz istediniz, biz yaptık. Çarpışma Önleme Asistanı, Şerit Takip Asistanı, hız sınırlayıcısı ve karartılmış camlarıyla 20. yıl serisi sizlerle. Yollara destan Sprinter. Yeni destanlar için.

www.yollaradestan.com

20SPRINTER

Mercedes-Benz



Daralan Treyleler Pazarında Tırsan İhracatta Rekor Kırıyor

2015 yılının ilk 3 ayını bir toplantı ile değerlendiren Tırsan Treyleler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, başarının çok çalışmaktan geçtiğini söyleyerek başladığı konuşmasında gelişmeleri aktardı.

Yurtdışında ilk üç ayda 1835 adet treyle sattıklarını ifade eden Nuhoglu sözlerine şöyle devam etti: "Yurtdışında ilk üç ayda yüzde 70'lik bir büyüme sağladık. Toplam üretimimizin yüzde 52'sini ihraç ettik. Bu da Türkiye'nin toplam treyle ihracatının yüzde 34'üne denk geliyor. Alüminyum tankerde ise Türkiye ihracatının yüzde 80'ini biz yapıyoruz. Almanya pa-

zarında yüzde 65, Polonya'da yüzde 95 artış sağladık. Avrupa'da trafiğe kayıta yüzde 48 artış sağladık. Bu başarıya çok çalışarak ulaştık."

Müşterilerinin yanında olmak için açıkladıkları 5 Yıl Garanti Kampanyası'nın müşteriler tarafından büyük ilgi gördüğünü aktaran Nuhoglu, rakiplerini de 5 yıl garanti vermeye davet etti. Bunun bir meydan okuma olmadığını ancak böyle bir kampanyayı yapmanın kolay olmadığını da aktaran Nuhoglu, bu kampanyaya rakiplerinin de şaşırdığını açıkladı.

20 bin treyle üreteceklerini ve bunun 10 bininin ihraç edi-

leceğini açıklayan Nuhoglu, yaşanan krizlere rağmen Rusya pazarında ithalatçı markalar arasında Pazar paylarını en çok arttıran treyleler markası olduklarını ve "Made in Russia" olarak üretime devam ettiklerini de sözlerine ekledi.

2015 yılında 26,7 milyon TL üretim teknolojilerine geçecekleri ikinci Ar-Ge merkezini müjdesini veren Nuhoglu, Gebze'de yer alan yeni merkez için 61.2 milyon TL'lik yatırım teşvik başvurusunu yaptıklarını söyledi. 16 bin metrekare kapalı alanı ile Avrupa'nın en büyük test merkezi olacak yatırımın 7 bin metrekarelik mühendislik alanı olacağını vurgulayan Nu-

sunda yatırımımız var. Tanker bombe imalatında hidro şekillendirmeye geçiyoruz. Tanker bombelerini de su ile şekillendireceğiz" dedi.

Yeni Ar-Ge Merkezi ile Tırsan Geleceğe Hazırlanıyor

2017 yılında faaliyete geçecekleri ikinci Ar-Ge merkezinin müjdesini veren Nuhoglu, Gebze'de yer alan yeni merkez için 61.2 milyon TL'lik yatırım teşvik başvurusunu yaptıklarını söyledi. 16 bin metrekare kapalı alanı ile Avrupa'nın en büyük test merkezi olacak yatırımın 7 bin metrekarelik mühendislik alanı olacağını vurgulayan Nu-



Tırsan Treyleler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu.

hoglu, şöyle devam etti, "Türkiye Ar-Ge konusunda inanılmaz bir dönüşüm başlattı.

Hükümetin stratejisi doğruydü. Bunu iyi değerlendirmemiz gerekiyor. 2015 yılında ilk defa 59 patent başvurusu yaparak Türkiye'de ilk 10 içine girdik. Son 6 ayda 8 yeni ürün tasarladık. Hafif treyle-
rimizin yeni modeli piyasaya

çıkacak. Gıda tankerimizi tamamen yenileyerek geliştiriyoruz. Rulo taşıyıcımız güven duyduğumuz rekabette bizi öne taşıyacak bir ürün oldu."

Avrupa'da bütün önemli fuarlara katıldıklarını da kaydeden Bauma'da 4 yeni lowbed, Birmingham'da ise 3 yeni araçlarını tanıttıklarını vurguladı.

Tırsan Almanya'da İkinci Üretim Tesisini Açıyor

TÜRKİYE treyle sektörünün öncü lideri Tırsan, Avrupa'daki büyümesini daha da hızlandıracak yeni bir yatırım kararı aldı. Karar, Tırsan'ın dört adet araç sergileyerek katıldığı Münih'teki BAUMA 2016 fuarında açıklandı. Türkiye'nin toplam treyle ihracatının yüzde 34'ünü tek başına gerçekleştiren şirket, bu yeni yatırımıyla birlikte Avrupa'ya gerçekleştirdiği ihracattaki ivmeyi artırmayı hedefliyor. Yurtdışında üretim yapan tek Türk treyle üreticisi olan Tırsan'ın Almanya ve Rusya'da üretim tesisleri bulunuyor.

Almanya'da ilk üretim tesisini 1998 yılında Goch şehrin-



de açan Tırsan, Almanya'nın güneybatı eyaleti Baden-Württemberg'de yer alan Ulm'da satış, satış-sonrası hizmet merkezi ve montaj tesisi kuracak. 2016 yılının ikinci yarısında faaliyete geçecek olan tesis, 2002 yılından bu yana

Tırsan bünyesinde yer alan Alman treyle sektörünün öncülerinden olan Kässbohrer'e bağlı olarak hizmet verecek. Ulm, Kässbohrer firmasının 1893 yılında kurulduğu şehir olması bakımından da önem taşıyor.

Avrupa'nın en geniş ürün yelpazesine sahip olan Tırsan, bu yeni üsten, Kässbohrer ve Talson ürün gamındaki tüm ürünlerin teslimatını gerçekleştirecek ve ürün yelpazesindeki tüm treyle modelleri için bakım-onarım hizmeti sağlayacak.

Ulm, Almanya'nın güneyindeki Stuttgart ve Münih gibi başlıca şehirleri birbirine bağlayan A8 karayolu ile, kuzey Avrupa'yı kıtanın güneyine bağlayan Almanya'nın en uzun karayolu olan A7 otopanının kesişiminde yer alıyor.

Tırsan, ihracatındaki ivmeyi artıracak yeni bir yatırım kararı aldı. Almanya'da ilk üretim tesisini 1998 yılında açan şirket, şimdi de Ulm şehrinde ikinci üretim tesisini açacak.

Tırsan'ın yeni yatırım kararını değerlendiren İş Geliştirmeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, "Faaliyet gösterdiğimiz Avrupa pazarlarında geçen yıl yüzde 48 büyüme yakalayarak en hızlı büyüyen treyle üreticisi olduk. Gerçekleştirdiğimiz bütün yatırımlar, 2018 yılında 10 bin adet treyle ihracat hedefine hizmet ediyor. Bu hedefe adım adım ulaşmak için tüm ekibimizle çalışıyoruz. Ar-Ge yatırımlarımızdan, üretim teknolojisi yatırımlarımıza, kurduğumuz iş ortaklıklarından Türkiye taşımacılık sektöründe standartların yükseltilmesine sağladığımız katkıya kadar en ince ayrıntısının dahi planlandığı bir süreç yürütüyoruz" dedi.

Türken, "Kartal'da 7 bin metrekarelik bir alanda üretime başlayan Tırsan, bugün itibarıyla üç ülkede yarım milyon metrekareyi aşan bir alanda üretim yapmaktadır.

Avrupa'nın üretim gücü bakımından ilk üç üreticisi içerisinde yer alıyoruz. Hem ülkemizin hem de şirketimizin ihracat hedeflerine ulaşmak ve elde ettiğimiz başarıları sürdürmek açısından Ulm'da açacağımız tesis önemli. Almanya'nın güneyinde olduğu kadar, Avusturya ve Çek Cumhuriyeti gibi komşu ülkelerdeki müşterilerimize bu sayede daha yakın olacağız" açıklamasını yaptı.

TAYSAD'dan Tırsan'a Başarı Ödülü

Tırsan, Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) tarafından verilen Başarı Ödülleri çerçevesinde Faydalı Model alanında birincilik ödülü aldı. Tırsan ödüle, Türk Patent Enstitüsü (TPE) tarafından tescil edilen en fazla faydalı model projesi geliştiren üretici olması nedeniyle layık görüldü.

Tırsan'ın 2009 yılında devreye aldığı Türkiye'nin ilk



Tırsan İş Geliştirmeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken.

ve tek treyle Ar-Ge merkezi tarafından, 2007 yılından bu yana toplam 125 patent ve faydalı model başvurusu yapılmış olup, bunların yüzde 50'si Nisan 2014-Mart 2015 faaliyet dönemi içerisinde gerçekleşti.

2015 yılında toplam 59 adet patent başvurusu gerçekleştiren Tırsan, 2015 yılının ilk yarısında toplam 16 patent ile TPE sıralamasında önceki yıla göre 24 sıra birden yükselerek Türkiye'de en çok patent başvurusu yapan 5'inci kuruluş oldu. Ayrıca, 2007 yılından günümüze kadar Tırsan tarafından geliştirilen 14 adet endüstriyel tasarım tescillenmiş olup, bunların yarısı 2015 yılında gerçekleşti.



ULUSLARARASI NAKLİYAT VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

İNGİLTERE-TÜRKİYE-İNGİLTERE
EN UYGUN FİYATLAR
PARSİYEL-KOMPLE
EKSPRES SERVİS



İkitelli Org. San. Böl. Deparko Sit. No:785-13
Hürriyet Bulv. Başakşehir - İSTANBUL / TURKEY
Tel: 0212 671 15 15 (10 Hat) Fax: 0212 671 15 25
www.bestnakliyat.com.tr • info@bestnakliyat.com.tr



BATI AMBALAJ
San. Tic. A.Ş.

OLUKLU MUKAVVA KUTU

Tel: 0262 658 11 83
www.batiambalaj.com.tr

MB Türk'ün İK Müdürü Betül Çorbacıoğlu Oldu

MERCEDES-BENZ Türk'te 37 yıl çalıştıktan sonra emekliliğe ayrılan İnsan Kaynakları Müdürü Salih Ertör'ün yerine Betül Çorbacıoğlu atandı.

2000 senesinde Mercedes-Benz Türk ailesine katılan Çorbacıoğlu, yeni görevine 1 Nisan 2016 itibarıyla başladı.



İstanbul Erkek Lisesi'nden sonra, 1998'de Boğaziçi Üniversitesi, Endüstri Mühendisliği Bölümünden mezun olan Çorbacıoğlu, 2001'de aynı okul ve bölümdeki master programını bitirdi. Kariyerine 2000 senesinde Mercedes-Benz Türk'te başlayan Çorba-

cıoğlu, 2006-2012 yılları arasında Mali Planlama ve Raporlama Müdürü olarak görev yaptı. 2012-2016 yılları arasında ise Kurumsal Mali Kontrol Bölüm Müdürü olarak çalıştı.

Betül Çorbacıoğlu, bir kız çocuğu annesi, Almanca ve İngilizce biliyor.

İran Ticari Araç Pazarı Türk Firmaları İçin Büyük Fırsat

FROST & SULLIVAN'IN İran'ın ticari araç pazarını masaya yatırdığı araştırması, uluslararası yaptırımların kalmamasıyla birlikte yüksek bir ekonomik büyüme kaydedecek olan İran'da otobüs başta olmak üzere yol dışı inşaat kamyonları ve uzun yol kamyonlarına olan talepte hızlı bir artış yaşanacağını ortaya koyuyor.

Çinli ve Avrupalı firmalar arasında kalite ve fiyatta ciddi bir rekabet yaşanacağını belirten Frost & Sullivan uzmanları, Türk otomotiv firmalarının üretim gücü ve kapasiteleri göz önüne alındığında İran'ın ticari araç pazarına odaklanacaklarını söylemenin yanlış olmayacağını belirtiyorlar.

Otomobil şirketlerine yatırım yapmaları için İran'ın eşsiz imkanlar sunduğunu kaydeden Frost & Sullivan Türkiye Endüstri Analisti Hikmet Çakmak, İran'a yönelik uluslararası yaptırımların kalkmasıyla birlikte ülkede durma noktasına gelen ticari araç pazarının en az 15 yıl boyunca büyüme kaydedeceğini belirtti.

"Türkiye'deki firmaların konumları İran'daki fırsatları avantaja dönüştürme arzusunda"
Türkiye'nin hem ticari araçlar hem yan sanayideki üretim kapasitesi göz önüne alındığında, Türkiye'de üretim yapan şirketlerin İran pazarına odaklanacaklarını ileri sürmenin yanlış olmayacağını ifade eden Hikmet Çakmak, "Nitekim Türkiye'deki firmaların konumları ve üretim kapasiteleriyle İran'daki fırsatları avantaja dönüştürme arzusunda" dedi.

İran otomotiv endüstrisinin teknoloji, kalite ve eğitim alanlarında iyileştirmelere büyük ihtiyaç duyduğunu, ülkenin bölgesel lojistik merkezi olma potansiyeline sahip olduğunu, ham petrolden havaya kadar tüm ticaret alanlarında beklenen artışa paralel olarak ticari araç endüstrisinin büyük ivme kazanacağını ifade ediyor.

Yaptırımların uygulandığı yıllarda İran'da ticari araç sektörünün ağır zarar gördüğünü belirten Martin, orta ve ağır büyüklükteki kamyonların satışlarında 36 bin 330 birimden 2011'de 7 bin 003 birime, 2014'de 7 bin 003 birime, otobüs satışlarında ise 2011'deki 6 bin 377 birimden 2014'de 462 birime keskin düşüşlerin yaşandığını kaydediyor. Frost & Sullivan tarafından yapılan araştırma, 2015'de satışların kademeli olarak artması ve yaptırımların 2016'nın başında kaldırılmasıyla pazarın kısa ve orta vadede hızlı adımlarla büyüyeceğini gösteriyor.

İran'da ticari araç pazarının hükümet tarafından kontrol edildiğini ifade eden Frost & Sullivan uzman-

ları, sektörde yüzde 90'lık pazar payı ile IKCO ve SAIPA gibi yerel firmaların hakimiyetinin olduğunu belirtiyor. Yaptırımlar döneminde Batılı markaların yokluğunda Çinli firmaların daha ucuz kamyonlarla pazara girdiğini söyleyen uzmanlar, söz konusu firmaların pazar paylarını artırmak için indirim teklif ettiklerini, bu durumun pazardaki fiyat dalgalanmasının artmasına ve standardın altında ürün kalitesine yol açtığına dikkat çekiyor.

Avrupalı firmaların pazara yeniden girmek için İranlı meslektaşlarıyla görüşmeler yaptıklarını ifade eden uzmanlar, diğer yandan Çinli firmaların da kaliteyi artırma zorunluluğunu fark ettiklerini ve Avrupalı firmalar karşısında fiyatlandırmada daha rekabetçi olmaları gerektiğini anladıklarını belirterek, fiyatlandırmadaki rekabetin ise her iki tarafta baskıyı artıracığını söylüyor.



İran'da artan ticaret, altyapı ve toplu taşımadaki gelişmenin ticari araç firmaları için büyüme imkanları sağlayacağını söyleyen uzmanlar, yol dışı inşaat kamyonları ve uzun yol kamyonlarına olan talepte hızlı bir artış yaşanacağını kaydediyor. Uzmanlar, bununla birlikte İran'da yakın zamanda duyurulan altyapı projelerinin sürdürülebilirliğinin sağlanması ve diğer ülkelerle olan ticaretin artmasının da beklendiğini söylüyor.

Yaptırımlardan dolayı İran'da en çok otobüs pazarının etkilendiğini dile getiren uzmanlar, belediyelerin



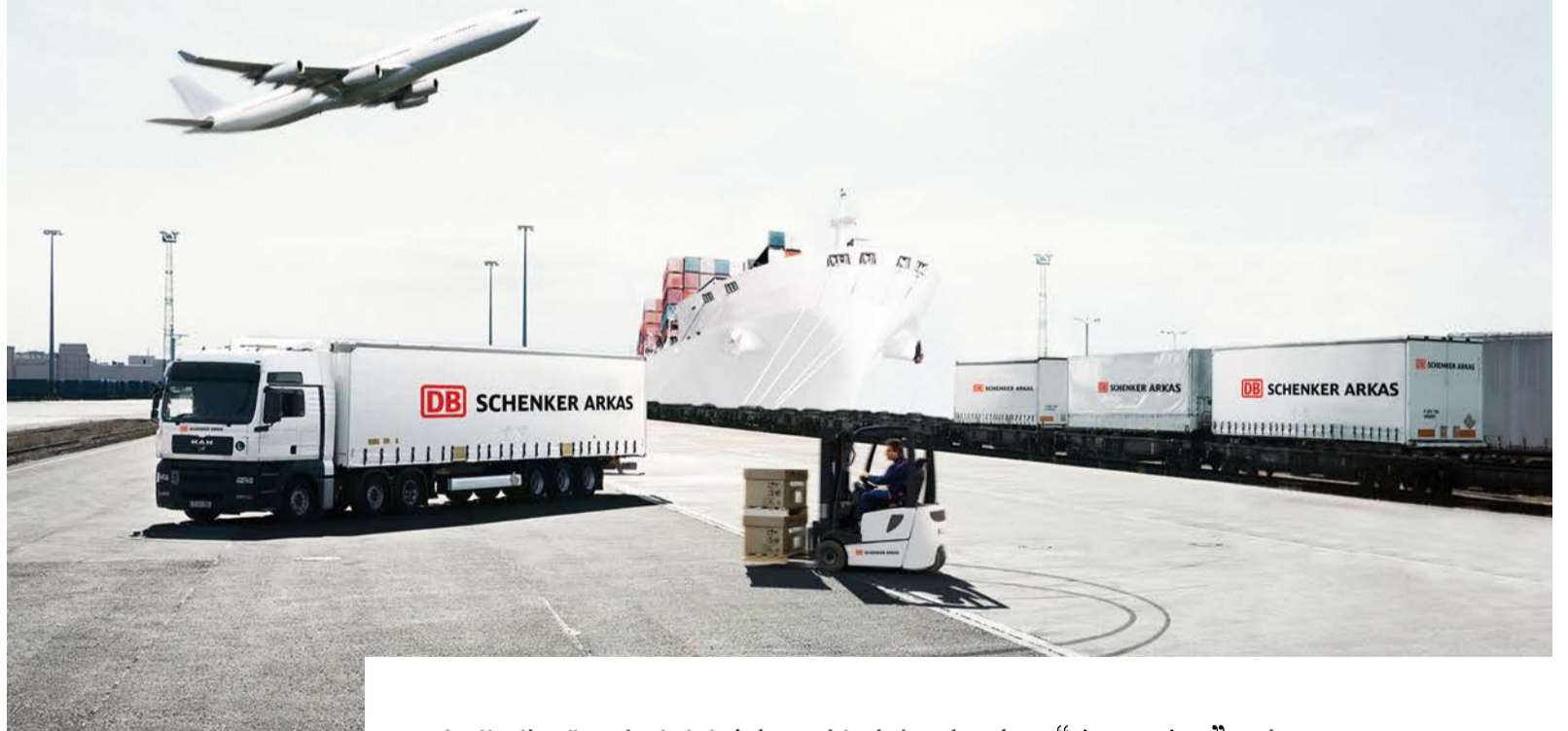
Frost & Sullivan Türkiye Endüstri Analisti Hikmet Çakmak.

kentsel ulaşımı geliştirme zorunluluğu ile bu durumun tersine döneceğini belirtiyor.

DB SCHENKER ARKAS

Delivering solutions.

Dünya çapında başarıyı organize ediyoruz.



Lojistik süreçlerinizi daha etkin kılmak adına "durmadan" çalışıyoruz. Bu sayede, size tek kaynaktan demiryolu, karayolu, denizyolu ya da havayolu ile sorunsuz bir lojistik süreç sunabiliyoruz. Katma değer lojistik hizmetlerimiz ile en karmaşık işleriniz bile artık imkansız değil.

Daha fazlası için www.dbschenkerarkas.com.tr'yi ziyaret edebilirsiniz.

Peugeot Yeni Expert'le Yeni Müşterilere Açılacak



PEUGEOT hafif ticari araç pazarındaki iddiasını güçlendirecek olan yeni Expert'i Fransa'da bulunan Sevelnord fabrikasında düzenlenen bir organizasyonla tanıttı.

PSA Grubu'nun hafif ticari araçtaki iddiasını güçlendirmesi beklenen Peugeot Expert, markanın yeni müşteriler kazanması için büyük potansiyel olarak görülürken girmesini de sağlayacak. Tamamen yenilenen Expert ile üretimin bandındaki mo-

yüksekliği kadar ön süspansiyon geometrisinin mimarisinde de 1,6 litre ve 2,0 litre BlueHDi motorların kullanımına imkan tanıyor. Soğutma sistemi, hava emiş yolları, egzoz manifoldu ve elektrik mimarisi gibi temel öğeleriyle birçok modelde kullanılan verimli Euro 6 BlueHDi motorların güç alternatifleri 95 HP ve 210 Nm ile başlıyor ve 180 HP ve 400 Nm'ye kadar uzanıyor. Bir önceki Peugeot Expert versiyonu ile kıyaslan-

BlueHDi motorlar başta FAP (Partikül Filtresi) ve SCR (Selective Catalytic Reduction) gibi emisyon kontrol teknolojileriyle donatılmış. 22,4 lt kapasiteli AdBlue deposu 15 bin kilometrelik menzil sağlıyor. Peugeot Expert 40 bin km veya 2 yıllık geniş bakım aralığıyla da toplam sahip olma maliyetlerinde önemli bir avantaj sunuyor.

Yeni EMP2 (Efficient Modular Platform 2) platformu üzerine inşa edilen yeni Peugeot Expert kompakt dış boyutlarla maksimum yüklemeye alanını bir arada sunabiliyor. Düz zeminli araç yüklemeye kolaylığı sağlarken aracın ön kısmı da uzun yükler için fazladan kullanılabilir. Yeni Expert'te yer alan bir diğer önemli yenilik ise kayar yan kapıların el kullanılmadan açılmasını sağlayan teknolojinin kullanılması.

Yeni Peugeot Expert; kompakt, standart ve uzun olmak üzere üç farklı gövde uzunluğu ile üretiliyor.

Kompakt gövde tipi 4,6 metre uzunluğu ile 5,1 metre kargo uzunluğu sunarken, standart versiyonu 4,95 metre gövde uzunluğu sunuyor. Uzun versiyon ise 5,30 metrelik gövde uzunluğu ile 6,6 metreye kadar kargo alanı uzunluğu sunuyor. Tüm gövde uzunlukları 1.400 kg yük taşıma kapasitesi ile beklentileri fazlasıyla karşılıyor. 1,90 metre tavan yüksekliği ile alışveriş merkezleri ve havaalanlarındaki kapalı park alanlarına girme-

yi kolaylaştıran yeni Peugeot Expert, kompakt boyutları kadar kısa ön ve arka aks uzantıları sayesinde ise park ve manevra pratikliği sunuyor.

Üç Uzunluk Üç Farklı Donanım

Kompakt, standart ve uzun olmak üzere üç gövde uzunluğuna sahip olan Expert'in van versiyonu; Pro, Premium ve Premium Pack olmak üzere üç farklı ekipman seviyesiyle çeşitlendiriliyor. 2 veya 3 kişilik oturma düzenine sahip Van versiyonu gövde uzunluğuna bağlı olarak 4,6 metreküp ile 6,6 metreküp arasında değişen kargo alanına sahip. Her biri 1.400 kg yük taşıma kapasitesine sahip üç farklı gövde uzunluklarından en uzun olanı üç adet Europalet taşıyabiliyor.

Moduwork bölmeli üç kişilik bank tipi koltuklar bu sınıfta benzeri görülmemiş bir modülerlik sunuyor. Katlanabilen bu koltuklar ön sırada üç kişinin yolculuk yapmasına imkan verirken öne doğru katlanan orta koltuğun sırtlığındaki düzenleme sayesinde mobil ofis ortamı sağlanıyor. Yine orta koltuğun altında bulunan saklama

bölmesi de küçük eşyaları alabiliyor.

Modüler platform sayesinde sadece iki farklı dingil mesafesiyle üç farklı gövde uzunluğu elde edilebiliyor. Kompakt versiyonda 2,92 metre olan dingil mesafesi standart versiyonda 3,27 metre olarak kullanılıyor. Önde 0,88 metrelik ve arkada 0,80 (kompakt) ile 1,15 (standart) metrelik kısa aks uzantıları kadar 11,30 metrelik dönme çapı da park ve manevralarda Peugeot Expert'in kullanım kolaylığını artırıyor.

Sayırsız güvenlik donanımlarının yanı sıra yeni şasi ve güçlendirilmiş karoseriyle Peugeot Expert Aralık 2015'te Euro NCAP çarpışma testlerinden 5 yıldız aldı.

İlk İzlenim:

Yeni Peugeot Expert

Haziran ayında ilk teslimatların başlaması beklenen Peugeot Expert'de daha yüksek omuzlar ve kısaltılmış ön kısım ve yine kısaltılmış dingil aralığı göze çarpıyor. Dingil ve süspansiyon sistemlerinin de yenilediği yeni nesilde kullanılan ve elleri kullanmadan basit bir ayak hareketiyle açılabilen

yan kapı sağladığı pratiklikle dikkat çekiyor.

Aracın mimarisindeki kullanılan sistem ve malzemelerle hafifletildiği verilen önemli bilgiler arasında yer alıyor. Hafiflik daha fazla yük hacmi sağladığı için kullanıcıya avantaj sağlayacağına dikkat çekiliyor.

Şerit değiştirme, ve Adaptive Cruise Control (ACC), Sürücü Dikkat Asistanı, gibi teknolojilerin yer aldığı araçta yer alan park asistanı ise aracın arkasında doğru pozisyonu bulması sağlayacak şekilde görsel destekle sunuluyor.

Türkçe'nin de dahil olduğu 11 dilde ses kontrollü 7 inçlik dokunmatik infotainment özelliği ve bağlanabilirlikle gerçek zamanlı trafik yoğunluğu gibi navigasyon sistemiyle dikkat çeken Yeni Expert, filo yönetim sistemlerine uyumlu uygulamalara da sahip.

Hız limitini tanıyan yeni sistemle aracın hızının hız sınırına indirildiği Partner'de «Head up display» teknolojisi de kullanılarak seyir güvenliğini artıran bir yenilik daha ticari araç endüstrisinde kullanılmaya başlanıyor.



KargoHaber dergisi Sorumlu Yazı İşleri Müdürü Akın Öcal (solda) ve PSA Başkanı Carlos Tavares.

dernizasyon ve ortak üretim ortağının kalite anlayışıyla da en iyi aracın meydana geldiği ifade ediliyor.

Basın toplantısına ev sahipliği yapan PSA Başkanı Carlos Tavares, tasarım fonksiyon ve dayanıklılığın bağlanabilirlikle bir araya getirerek ürettikleri yeni araçlarını beklentileri yükselen ticari araç kullanıcılarının bütün ihtiyaçlarına cevap vereceğini ifade etti.

Kompakt, standart ve uzun olmak üzere üç farklı gövde uzunluğuna sahip olan ve Euro NCAP çarpışma testlerinden 5 Yıldız alan yeni Peugeot Expert'de ön taşıyıcıların genişliği ve kulelerin

diğında yeni platform sayesinde motor seçeneğine bağlı olarak 100 ile 150 kg daha hafif bir yapı ortaya koyuyor. Yeni platform ve verimli motorlar rekor yakıt ekonomisi değerlerini de beraberinde getiriyor. En verimli versiyon 5,1 lt/100 km ile 133 g/km CO2 değerine sahipken, büyük bölümü stop&start teknolojisiyle donatılan Peugeot Expert ürün gamının ortalaması 5,4 lt/100 km ile 140 g/km CO2 ile sınıfının en iyi değerine imza atıyor.

Euro 6 İçin SCR Teknolojisi Seçilmiş

Euro 6 emisyon normlarını yerine getirmek için

YENİ PEUGEOT EXPERT VERSİYONLARI

BOYUTLAR	KOMPAKT	STANDART	UZUN
Uzunluk (m)	4.60	4.95	5.30
Yükseklik (m)	1.90	1.90	1.93
Maksimum kargo uzunluğu (m)	3.32	3.67	4.02
Tekerlek arası kargo genişliği (m)	1.26	1.26	1.26
Maksimum yüklemeye hacmi (m ³)	5.1	5.8	6.6
Maksimum yüklemeye kapasitesi (kg)	1400	1400	1400



MOTOR VE ŞANZIMAN SEÇENEKLERİNE GÖRE YENİ EXPERT YAKIT TÜKETİMİ

1.6 L BlueHDi 95 hp,	5 ileri manuel şanzıman,	5,5 lt/100 km, 144 g/km CO2
1.6 L BlueHDi 115 hp S&S,	6 vitesli manuel şanzıman,	5,1 lt/100 km, 133 g/km CO2
2.0 L BlueHDi 120 hp S&S,	6 vitesli manuel şanzıman,	5,3 lt/100 km, 139 g/km CO2
2.0 L BlueHDi 150 hp S&S,	6 vitesli manuel şanzıman,	5,3 lt/100 km, 139 g/km CO2
2.0 L BlueHDi 180 hp S&S, EAT	6 Tam Otomatik şanzıman,	6,1 lt/100 km, 151 g/km CO2

MAN Top Used Şimdide İzmir'de

MAN TopUsed, Türkiye'deki yatırımlarına hizmet noktalarını arttırarak devam ediyor. MAN TopUsed Center, Türkiye'de Ankara, Konya, İstanbul İkitelli ve Tuzla'dan sonra şimdi de İzmir'de açıldı.

Bornova, 5. Sanayi Sitesi'nde yer alan MAN Yetkili Satış ve Servisi MAPAR tesislerinde yapılan açılış törenine, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Direktörü D.Eren Gündüz'ün yanı sıra MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Top Used Satış Müdürü Cüneyt Ergun ile MAN TopUsed Center'a ev sahipliği yapan Mapar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçı Sahi ile Mapar Otomotiv İzmir Genel Müdürü Caner Perk katıldılar.

MAN'ın, 255 yılı aşkın köklü geçmişi ve tecrübesi ile her alanda sektöre öncülük ettiğini vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Direktörü D.Eren Gündüz, "MAN Truck & Bus, sadece ileri teknoloji ve yüksek standartlara sahip araçlarıyla değil, ilgili diğer tüm alanlarda da, sektör ihtiyaçlarını, müşteri isteklerini düşünerek, köklü ve kalıcı çözümler üretir. Bu yaklaşımla oluşturulan ve tüm dünyaya yayılan MAN TopUsed, Türkiye'de de çok önemli olan 2'nci el ağır ticari araç pazarına, MAN'ın kurumsal güvencesini taşıyan, referans olan, geliştiren öncü bir rol üstlendi" dedi.

Gündüz, "Artan rekabetçi ortamda müşterilerimizin ticari araç yatırımlarındaki karlılığı belirleyen en önemli kriter; aldıkları araçların yaşam boyu maliyetleri olmaktadır. Bu sebeple finansman, ikinci el, avantajlı bakım onarım paketleri ve Telematics gibi ek hizmetlerimizle araçlarının tüm ihtiyaçları için müşterilerimizin yanında oluyoruz. TopUsed olarak sadece takas alımı yapmıyor, karşılığında satış olmadan da müşterilerimizin her marka aracını uygun şartlarla alabiliyoruz. Bu hizmetlerimizle sektörün en önemli iş ortaklarından biri ve destekleyicisi olduğumuza inanıyoruz" diye konuştu.

TopUsed Center, MAN güvencesini 2'nci el pazarına yansıtıyor

TopUsed'in taşıdığı MAN kalite ve güvencesine dikkat çeken MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergun de, "TopUsed olarak sadece MAN değil, tüm markaların alım ve satı-

mı, gerçek değerler üzerinden şeffaf bir şekilde gerçekleştirilir. TopUsed bünyesinde yer alan tüm araçların ekspertizleri, alanında objektifliği tescilli en önemli uluslararası kuruluşlardan biri olan TÜV tarafından yapılıyor. Tüm alım ve satışlar, MAN'ın kurumsal güvence ve garantisi altında gerçekleştiriliyor. Ayrıca satışlarımız, çeşitli TopUsed kampanyaları ve uygulamaları ile destekleniyor. Böylece TopUsed, sadece MAN logosu taşıyan ağır ticari

araçlar değil, tüm markalara hitap ediyor ve 2'nci el ağır ticari araçlar piyasasını geliştiriyor, standartları belirliyor" şeklinde konuştu.

Mapar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ise, "Hem otobüs hem kamyon sektörlerinde uzun süredir Yetkili Satış ve Servis Bayisi olduğumuz MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. ile güçlü ve başarılı işbirliğimizi artık bir adım daha öteye taşımış olmaktan çok mutluyuz. MAN TopUsed Center'ın,



Bornova 5. Sanayi Sitesi'ndeki 5 bin metrekarelik kapalı ve bin 500 metrekarelik açık alana sahip Mapar tesisinde hizmet verecek olması, bizim

için önemli bir adımdır, bu yatırımla birlikte müşterileri memnuniyetimizi ve başarılı satışlarımızı arttıracamıza inanıyorum" dedi.

bizim işimiz sizin başarınız

Türkiye, Almanya, İtalya, Romanya, Fransa, Yunanistan, Ukrayna, Bosna Hersek, Macaristan, İspanya, Polonya, Bulgaristan ve Çek Cumhuriyeti'ndeki toplam 750.000 m² alana sahip tesislerimiz, 5.000 araçlık filomuz, 5 Ro-Ro gemimiz, haftada 40 sefer yapan blok trenlerimiz ve teknolojik çözümlerimizle, sizi başarıya ulaştırmak için tüm gücümüzle çalışıyoruz.

www.ekol.com

EKOL®

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.
Satış Direktörü D.Eren Gündüz.



Otobüs Sektörü Busworld'de Buluştu



BUSWORLD Turkey 2016 Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, 14-17 Nisan tarihleri arasında İstanbul (CNR) Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Kent içi ve şehirlerarası yolcu taşımacılığı ile turizm sektörüne yönelik midibus ve otobüs modellerinin sergilendiği fuarda ana üreticilerden Temsa, Otokar, Anadolu Isuzu



ve Akia gibi markalar tüm yenilikleri ile yer aldı. 6'ncı Otobüs Endüstrisi Ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas

Fuarı, otobüs endüstrisindeki son teknolojileri ve ürünlerini sergileyen 150'nin üzerinde firma ile birçok yerli ve yabancı alıcıyı bir araya getirdi. Dört gün boyunca otobüs endüstrisi profesyonellerini ağırlayan olan fuarda, Busworld Akademi tarafından organize edilen 'Otobüs Sektöründe Sürdürülebilir Geleceğe İlerlemek' konulu konferans düzenlendi.

Anadolu Isuzu Ödüllü Citiport İle Busworld'de

ANADOLU Isuzu Busworld Turkey'de 'Avrupa'nın En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü' ödülüne layık görülen Citiport ile Busworld'de görev gösterisi yaptı. Isuzu fuarında Citiport, Citibus, Novociti, Visigo, Turkuaz ve Novo Lux modellerini sergiledi.

Düzenlenen basın toplantısında konuşan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, Türkiye otomotiv pazarının 2015 yılında başlangıçtaki olumsuz tablonun aksine, iyi bir yıl geçirdiğini; Türkiye Otomotiv sektörünün yüzde 25 büyürken, Anadolu Isuzu'nun

faaliyet gösterdiği ticari araç sektörünün yüzde 30 büyüdüğünü söyledi.

Tuğrul Arıkan sözlerini şöyle sürdürdü: "Kazandığımız ödüller Citiport ile sınırlı kalmadı. 2015 yılında ödüllere doyduk. Brand Finance'in araştırmasına göre Türkiye'nin en değerli 100 markasından biriyiz. Bunun yanı sıra iletişim, çevre ve sosyal sorumluluk alanlarında da çeşitli ödüllerle başarılarımızı tescillendi. Bu ödüllerimizle paylaşmak için standımızda onlar için de özel bir yer ayırdık. Sonuç olarak, ge-

lecek için umut veren, ödülleriyle dolu, iyi bir yıl geçirdik. Şimdi çabamız bu başarıları sürdürerek ve artırarak önümüzdeki yıllara taşımak olacaktır. Tüm Anadolu Isuzu bu hedef için kenetlendik, çalışmaya devam ediyoruz" dedi.

Toplu ulaşıma yeni bir soluk getiren 12 metrelik Citiport, Busworld Kortrijk Europe 2015 Otobüs Fuarı kapsamında düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasında uluslararası Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" seçildi.



Otokar Yeni Otobüsü Kent Körüklü İlk Kez Busworld Türkiye'de Sergiledi

OTOKAR, Busworld 2016'da yeni körüklü araç Kent LF başta olmak üzere 7 metreden 18,75 metreye kadar uzanan geniş ürün yelpazesi ile katıldı.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül, İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen basın toplantısında Otokar'ın 45'ten fazla ülkede, fikri mülkiyet hakları kendisine ait ticari araçlarıyla faaliyet gösteren, Türkiye'nin otomo-

tivde en önemli oyuncularından biri olduğunu belirtti. Akgül, "Son 6 yıldır otobüs pazarının lideri ve Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markasıyız. Otokar olarak Türkiye otomotiv sanayiindeki yerimizi 2015 yılında daha da sağlamlaştırdık. Ciromuz yüzde 16'lık artışla 1,4 milyar TL'ye ulaştı. Şirketimiz geçen yıl ihracatını da yüzde 77 oranında artırarak, yurt içinde yakaladığı ivmeyi yurtdışında da başarıyla

sürdürdü. 2015 sonunda şirketimizde ihracatın ciro içindeki payı yüzde 29 seviyesine yükseldi. Otokar olarak, başta Avrupa olmak üzere 45'ten fazla ülkeye otobüs ihraç ediyoruz. Geçen yıl küçük otobüs segmentinde Türkiye'nin ihracat lideri olduk" dedi.

"Otokar bu yıl otobüs alanındaki liderliğini sürdürmeyi hedefliyor"

Akgül sözlerine şöyle devam etti: "Otokar, bu yıl

otobüs alanındaki liderliğini sürdürmeyi hedefliyor. Otokar, geçen yıl Avrupa'ya tanıttığı Euro 6 motorlu Kent LF körüklü otobüslerini de Türkiye'de ilk kez Busworld 2016'da sergiliyor. Son olarak İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT (Elektrik Su Havagazı Otobüs ve Trolleybüs) Genel Müdürlüğü'nün 100 adet körüklü otobüs alımı ihalesini kazanan Otokar, ESHOT'a



Otokar Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül.

bu araçlardan temin edecek. Halihazırda Doruk ve Kent otobüslerinin hizmet verdiği İzmir'de şimdi de körüklü otobüslerimiz yolcu taşımacılı-

ğı yapacak. İhale kapsamında bu yıl içinde teslim edeceğimiz araçların bakım ve servis destek hizmetleri de Otokar'a ait olacak."

Opalin ve Avenue Plus Sektörle Buluştu

TEMSA, Busworld Turkey Fuarı'nda 7.7 metrelik Opalin ile 12 metrelik Avenue Plus aracını tanıttı. Firma, fuarında ayrıca Maraton, Maraton VIP, Avenue iBUS, Safir Plus, Safir Plus VIP, Prestij SX ve MD9 electric CITY araçlarını da sergiledi.

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 2016 yılına yeni ürün tanıtımları ile hızlı bir giriş yaptıklarını belirterek, Opalin ve Avenue Plus ürünlerinin sınıfının en geniş hacmine sahip otobüsler ol-

duğuna dikkat çekti. Dinçer Çelik, araçlarla ilgili şu bilgileri verdi: "Opalin aracımızın uzunluğu 7.7 metre, yüksekliği 3.4 metre. Genişlik ise 2.4 metre. Opalin 4.9 metre küp geniş bagaj hacmi ile de fark yaratan bir otobüs olacak. Euro 6 normuna sahip Opalin'in motor gücü de 180 Hp. Ergonomik özelliklere sahip Opalin 33 yolcu ve 1 sürücü koltuğu ile konforu en üst seviyede sağlamak üzere tasarlandı" dedi.



Allison Yeni xFE Modelini Tanıttı

ALLISON Transmission, Busworld Türkiye'de otobüsler için sınıfında en iyi yakıt tasarrufunu sunmak için tasarlanan yeni tam otomatik xFE modellerini tanıttı. Allison'ın yeni xFE modeli, önemli ölçüde artırılan tork konvertöründeki erken lock-up operasyonları sayesinde her depoda daha fazla yakıt ekonomisi sunuyor.

Yeni xFE modelleri, yine Allison'ın yakıt tasarrufu teknolojisi olan FuelSense'in sunduğu tasarrufa ek olarak otobüslerde yüzde 7'ye varan ekstra yakıt ekonomisi sağlıyor. Allison Şanzıman'ın tanıttığı yeni xFE modelini Avrupa'da kullanan ilk otobüs üreticisi ise Akia oldu. Bu



doğrudan AKIA, 1200 Nm ve 220 kW (300 bg) gücündeki Mercedes Euro 6 motorlu 12 metre Ultra LF modelinde T 3375 xFE tam otomatik şanzıman donanımı ile Busworld fuarında sergiledi.

Busworld'de Türkiye'de üretilen ilk metrobüsün lansmanını gerçekleştiren Akia, bu araçta da alanında en yüksek torku sağlayan Allison

T 525R model şanzıman (410 kW ve 2500 Nm'ye kadar olan motorlarla uyumlu) modelini tercih etti. Busworld'de lansmanı gerçekleştirilen 25 metre uzunluğundaki alçak tabanlı AKIA metrobüs, Euro 6 Mercedes motor ve retarderli Allison T 525 tam otomatik şanzıman donanımına sahip.

Allison Transmission Avrupa, Orta Doğu, Afrika

(EMEA) Pazarlama Direktörü Manlio Alvaro, Türkiye ve Orta Doğu Bölge Müdürü Taner Gider, Türkiye Pazar Geliştirme Müdürü Sercan Tepeli'nin katılımıyla düzenlenen basın toplantısında Akia yetkilileri de bulundu. Sercan Tepeli açıklamasında; "Allison Transmission olarak otobüsler için ürettiğimiz tam otomatik şanzıman alanında pek çok yenilikçi çözüm geliştirdik. Özellikle yakıt tasarrufunda oldukça ileride olduğumuz teknoloji ile en geniş tam otomatik şanzıman ürün gamını sunuyoruz. Allison tam otomatik şanzımanlar, 7 metreden 27 metreye kadar geniş bir otobüs yelpazesinde mevcut." dedi.

Bosch Ticari Araç Programı Geliştirdi

TÜRKİYE'DE inşaat ve lojistik sektörlerindeki büyümeye paralel olarak otomotiv sektöründe de yedek parça ve ticari araç segmentinin de ihtiyaçları artıyor. Müşterilerine orjinal ekipman kalitesinde yedek parça sağlayan Bosch Yedek Parça İş Birimi de sektörün artan ihtiyaçlarına cevap vermek üzere bir Ticari Araç Programı geliştirdi.

Bosch bu programla, fren ve enjeksiyon sistemlerinden buji, şarj marş aksamları, silecek ve aydınlatma sistemlerine kadar geniş bir yelpazede müşterilerine hizmet veriyor. Bosch Ticari Araç Programı'nda ayrıca, küçük motorlar, sensörler, röleler, filtreler ve test cihazlarını da destekleyen çözümler de yer alıyor.

Ağır vasıta ürün grubu için araç üreticileriyle ortak olarak geliştirilen ürünler, yedek parça pazarına sunuluyor. Bu ürünler arasında; starter/alternatör (24 V), silecek (1000 mmye kadar), filtre (hava, yakıt, yağ, kabin, özel filtreler), akü (24 V uygulamalar), elektronik parçalar (24 V) role, sensor, küçük motorlar (24 V), aydınlatma, sinyal, belt ve hidrolik fren çözümleri bulunuyor.

Bosch hafif ticari ürün grubu ise starter/alternatör (12 V), silecek (700 mmye kadar), filtre (hava,yakıt,yağ,kabin), akü (12 V uygulamalar), elektronik parçalar(12 V), role, sensor, küçük motorlar (12 V), aydınlatma, sinyal, belt ve hidrolik fren uygulamalarıyla hizmet sağlıyor.

Bosch Fren Sistemleri; ön ve arka fren ürün grubunda ilklere imza atmaya sürdürüyor. Fren sistemleri, ABS, ESP, ASR, FDR sistemlerinin seri üretimine ilk geçen firma unvanına sahip Bosch Fren Sistemleri, Yokuş İniş ve Yokuş Tutuş Kontrolü, Yumuşak Duruş Sistemi, Fren Diski Temizleme sistemi gibi yeni geliştirdiği uygulamalarla dikkat çekiyor. Ayrıca, Bosch'un pazara sunmuş olduğu fren sistemlerinde, çevreye zararlı olan asbest tozu kullanılmıyor.

Bosch Otomotiv Yedek Parça İş Birimi, dünya çapındaki satışlarının en büyük bölümünü şarj-marş ürünlerinden sağlarken; marş dişlisi, akü, kayış gibi parçalar yerine tüm sistemin üretimini gerçekleştirebiliyor. Bosch'un geliştirdiği -HEF95-L tipi marş motorları 800.000 km'ye kadar artırılmış kullanım ömrüne sahip bulunuyor ve filo araçları için en iyi çözümleri sunuyor. Ayrıca, daha hafif olan CF70 tipi marş motorlarıyla ise yüksek performans sağlıyor.

70 yılı aşkın bir süredir silecek sistemleri konusunda üretim gerçekleştiren Bosch, ağır vasıta silecek çözümleri kapsamında silecek motorları ve kolları, adaptörler gibi gerekli tüm parçaları sağlıyor. Bosch sileceklerde kullanılan üstün kauçuk teknolojisi sayesinde en az deformasyon oranı sunulurken, sileceklerin ömrü rakiplerine göre daha uzun oluyor.

Komple fardan her türlü aydınlat-

Bosch'un otomotiv teknolojileri sektöründe faaliyet gösteren Otomotiv Yedek Parça İş Birimi, ağır ve hafif ticari araçları kapsayan bir Ticari Araç Programı geliştirdi.

ma lambalarına ve far ayar cihazına, sis ve iş makineleri aydınlatmalarına kadar çözümler sunan Bosch, ayrıca yüzde 60 oranında daha fazla ışık yayan ampullerin üretimini de gerçekleştiriyor. AB standartlarına göre üretilen Bosch aydınlatma çözümleri, 1000 çeşitten daha fazla far tipini

içeriyor. Avrupa ve Japon otomobil üreticilerine göre her türlü far tipi için üretim yapılıyor.

Otomotiv sektöründeki tecrübesini akım motorları, röle ve sensörlerle de ispatlayan Bosch, sensör teknolojilerindeki uzmanlığıyla da en uzun ömürlü ve dayanıklı sensörleri geliştiriyor.



Innovation
that excites

YENİ NISSAN NAVARA İLE ÖNE GEÇ



2016 EN İYİ
PICK-UP
ÖDÜLÜ

www.nissan.com.tr NISSAN GÜLÜMSEME HATTI 0216 651 84 20

#önegeç

Navara'nın ortalama CO₂ emisyon değeri 169-183 gr/km ve şehir dışı yakıt tüketimi 6-6,1 lt/100 km arasında versiyonlarına göre değişmektedir. Yakıt tüketimleri 2004/3/EC'ye göre belirlenmiştir. Detaylı bilgi için www.nissan.com.tr adresini ziyaret ediniz.

Hatay Ro-Ro Olmasa Taşıma Duracaktı

SURİYE krizi sonrasında bir süre Mısır üzerinden yapılan Ortadoğu taşımaları bu ülkenin de Nisan 2015'ten itibaren geçişlere izin vermemesi üzerine, tek seçenek olarak Süveyş kanalı üzerinden yapılabilir hale geldi. UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Suudi Arabistan Devlet Başkanı'nun Türkiye'yi ziyareti ve iki ülke ilişkilerinin gelişmekte olmasından sektör olarak büyük memnuniyet duyduklarını belirterek "Ortadoğu'ya taşımalarımızda kilit role sahip Suudi Arabistan'da yaşadığımız taşıma sorunlarının çözümü

için bu ziyaret önemli bir fırsat olarak değerlendirilmiştir" dedi.

Çok yüksek olan Kanal geçiş ücretine rağmen Hatay Ro-Ro'nun fedakarlıkları ile sürdürülen bu taşımalar son dönemde Suudi Arabistan

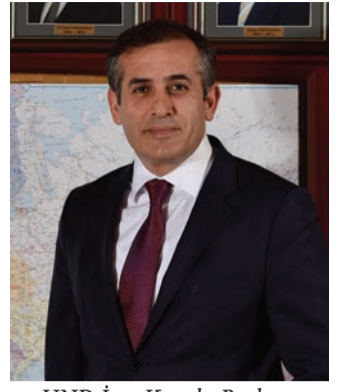
vize prosedürleri sebebiyle yapılamaz hale geldiğini anlatan Şener, "Aracını gemiye bindirip Suudi Arabistan'a gönderen sürücülerin gemiden inen araçlarını almak üzere uçak yolu ile Suudi Arabistan'a girişleri mümkün

olmuyor, Suudi Arabistan tarafı Şoför ancak aracı ile birlikte ülkeye giriş yapabilir diyor. Bu konuda Ulaştırma, Ekonomi ve Dışişleri Bakanlıklarımız ellerinden geleni yaptı; ancak sonuç almak Suudi tarafının tutumuna bağlı" dedi.

Şener sözlerini şöyle sürdürdü: "Bölgede ulaşmada yaşanan sorunlar nedeni ile ihracatımız durma noktasına gelmişken 2015 yılında UND üyesi bir grup Hatay'lı nakliyecisi sorumluluk aldı ve yola çıktı. Bölgeden 50 taşımacı bir araya gelerek Hatay

Ro-Ro'yu kurdular ve 2015 yılında 10 binin üzerinde araç taşıdılar. Her türlü zorluğa rağmen bu taşımayı başarıyla sürdürüyorlar bu fedakarlıklar desteklenmelidir. Mersin'den İtalya'ya Ro-Ro ile yapılan taşıma göre daha kısa olmasına rağmen Süveyş Kanalı Ücreti sebebiyle iki katı daha pahalı hale gelen Suudi Arabistan taşımaları zaten zorluklara rağmen yapılırken ayrıca bir de Sürücü vizesi sorunu ile karşı karşıya kalmış durumdayız."

Taşıma zorluklarının çözülmesi Türkiye ve Suudi



UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener.

Arabistan Ekonomileri için hayati öneme sahip olduğunu vurgulayan Şener, "Umuyoruz vize sorunu yakında çözülecektir; bölgeye mal gönderen ihracatçımız rahat olsun, mallar hiçbir zaman yerde kalmayacak ve müşterisine ulaştırılacaktır" dedi.



TAYSAD Başkanı Alper Kanca Oldu

TAŞIT Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) 38'inci Olağan Genel Kurulu'na, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Ekonomi Bakanı Mustafa Elitaş, Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzeloğlu, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı

TAYSAD Başkanı Alper Kanca.



38'inci TAYSAD Olağan Genel Kurulu'nda yapılan seçimle Taşit Araçları Yan Sanayicileri Derneği Başkanlığı görevini Dr. Mehmet Dudaroğlu'ndan Kanca A.Ş Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca devraldı.

nı İbrahim Karaosmanoğlu, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçılar Birliği Başkanı Orhan Sabuncu, Otomotiv Sanayi Derneği Başkanı Kudret Önen, DEİK Başkanı Cihat Vardar ve çok sayıda işadamı katıldı.

Genel Kurul'da oy birliğiyle başkan seçilerek görevi devralan Alper Kanca, "Görev süremizde, "Yenilikçilik", üzerinde en çok durduğumuz konu olacak. TAYSAD olarak yürüttüğümüz, "Yenilikçi Teknolojilerin Türk

Sermayesine Kazandırılması" projesini yaygınlaştırmak, sonra da bunun teşvik paketleri içerisinde yer almasını sağlamak istiyoruz. Bir diğer adımda, üyelerimizin Ar-Ge, Yenilikçilik ve Endüstri 4.0 yetkinliklerini arttırmayı hedefliyoruz. Görev süremizde gerçekleştirmeyi hedeflediğimiz dikkate değer bir diğer çalışmamız ise, TTIP ve muhtemel Gümrük Birliği gözden geçirme sürecinde sektör taleplerinin dikkate alınmasını sağlamak

olacak" dedi.

Alper Kanca'nın Başkanlık görevini üstlendiği yeni dönemde TAYSAD Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu: Albert Saydam (Tekno Kauçuk), Ertan Demirdüzen (TKG), Gökhan Tunçdoğan (Bosch), Hayri Kaya (Kale Radyatör), Kemal Yazıcı (Ecoplas), Perihan İnci (Maxion İnci Jant), Sinan Akın (Ege Fren), Şekib Avdagiç (Avitaş) Tolga Doğancıoğlu (Hexagon Studio) ve Tuna Arıncı (Valeo)



"TAYSAD Başarı Ödülleri" sahiplerini buldu

TAYSAD Başarı Ödülleri her yıl olduğu gibi bu yıl da Olağan Genel Kurul'da sahiplerini buldu. Patent kategorisinde birincilik Vestel Elektronik'in olurken, ikincilik ödülünü Ege Endüstri ve üçüncülük ödülleri Coşkunöz Metal ile Hema Endüstri paylaştı. Faydalı Model alanında Tırsan Treyler, İnci GS Yuasa Akü ve Assan Hanil ödül aldı. Endüstriyel Tasarım alanında ilk üç ödülü alan

firmalar, Kale Oto Radyatör, Ermetal ve Vestel Elektronik oldu. 2015 yılında en çok ihracat yapan Bosch Sanayi birincilik ödülünü alırken, Maxion İnci Jant ikincilik ve CMS Jant ise üçüncülük ödülünün sahibi oldu. TAYSAD tarafından organize edilen eğitimlere en çok katılım sağlayan Toksan Yedek Parça, bu alanda birincilik ödülünü alırken; ikincilik ödülü Ecoplas Otomotiv ve Eku Fren'e, üçüncülük ödülü ise Bant Boru ve Ermetal'e verildi.

Kaan Saltık TREDER Başkanlığı'na Devam Ediyor

TREYLER Sanayicileri Derneği'nin (TREDER) 7 Nisan 2016 tarihinde gerçekleştirilen Olağan Genel Kurulu'nda Kaan Saltık yeniden başkanlığa seçildi.

2016-2017 yılı Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen Kaan Saltık, konu ile ilgili olarak yaptığı açıklamada treyler sektörünün tek temsilcisi TREDER'in hem sektör hem de ülke ekonomisi için önemine değinerek, yeni dönemde ADR, ATP gibi uluslararası konvansiyonların Türkiye'de uygulanması, sahtecilik ve merdivenaltı gibi sektörün önünde engel olan konularda da kararlı çalışmalarını devam ettireceklerini söyledi.

Genel Kurul'da 2015 faaliyetleri ile ilgili olarak Genel Sekreter Ayhan Eryazar, üyeleri bilgilendirdi. Mali tabloların oybirliği ile ibra edilmesinin ardından kurulda tüzük

değişikliği de oybirliği ile kabul edildi.

Türk treyler sektörünün sınırları aşarak bölgesel bir güç odağı haline geldiğini kaydeden Başkan Kaan Saltık, "Arap Baharı, Mısır, Suriye, Rusya derken birçok siyasi krize rağmen ayakta kalmasını bildik. Hatta yabancı rakiplerine oranla daha hızlı adımlar atmaya başladık. Kamu ile olan olumlu ilişkilerimiz sayesinde koşar adım ilerlemeyi hedefliyoruz." şeklinde konuştu.

TREDER Başkanı Kaan Saltık.



TREDER TOBB Türkiye Otomotiv Sanayi Meclisi Üyesi Oldu

TREYLER Sanayicileri Derneği (TREDER) Başkanı Kaan Saltık, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Otomotiv Sanayi Meclisi üyeliğine seçildi.

Treyler sektörü olarak, otomotiv sanayisine katkımızı artırarak devam etmeyi hedefliyoruz. Otomotiv Sanayi Meclisimizde sektörü ileriye götüreceğiz her türlü çabanın içinde yer almanın gayreti içerisinde olmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

UTİKAD ile HASEN İşbirliği Protokolü İmzalandı

ULUSLARARASI Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) ve Hazar Strateji Enstitüsü (HASEN) arasında Hazar Bölgesindeki lojistik sektörüne yönelik çalışmaların işbirliği içerisinde yürütülmesi için 20 Nisan'da bir protokol imzalandı.

UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur ve HASEN Genel Sekreteri Haldun Yavaş tarafından imzalanan protokol ile Hazar Transit Koridoru Platformu ulaştırma politikaları çalışmalarının etkinliğinin artacağı vurgulandı.

İmza töreninin açılış konuşmasını HASEN Yüksek İstişare Kurulu Başkanı E. Büyükelçi Halil Akıncı yaptı. HASEN'in bir düşünce kuruluşu olduğunu belirten E. Büyükelçi Halil Akıncı, "Hazar Strateji Enstitüsü gi-

bi bir düşünce kuruluşunun UTİKAD gibi özel sektörün bir çatı kuruluşu ile işbirliği yapması büyük önem taşımaktadır. İmzalanan protokol ile mevcut işbirliğinin gelişmesi adına önemli bir adım atılmış oluyoruz" diye konuştu.

Bu yıl UTİKAD'ın 30'uncu kuruluş yılını kutladığını vurgulayan Cavit Uğur, HASEN'in gerçekleştirdiği çalışmalar ve yayınların Hazar Bölgesi'ndeki lojistik faaliyetlerin gelişmesine katkıda bulunduğunu, UTİKAD

olarak sektörün sürdürülebilir gelişimini desteklemek adına düşünce üreten enstitülerle işbirliğinin faydalı olduğuna inandığını belirtti.

UTİKAD ile imzalanan işbirliği protokolünden duyduğu memnuniyeti dile getiren Haldun Yavaş ise, "Hazar Transit Koridoru Platformu ile ulaştırma politikaları çalışmalarını akademik alanda yürüten HASEN, UTİKAD ile oluşturduğu işbirliği sayesinde sektöre daha yakından temas edebilecek" dedi.



Kapıkule'de TIR Kuyruğu 17 Kilometreye Ulaştı

İHRACAT'TA tüm dünyanın hayranlıkla izlediği başarılar imza atıyor. Son dört ayda geçen yılın aynı dönemine göre ihracat malı taşıyan araç sayısı toplamda yüzde 11 artış meydana geldi. Bu artış, Nisan ayında Kapıkule için yüzde 30 olarak gerçekleşti ve özellikle hafta sonları kapı kilitlendi.

Son dönemde, Cuma günü İstanbul'dan yola çıkan araçlar ancak Pazartesi günü Kapıkule'den çıkış yapabilir hale geldi. Cumartesi günü yola çıkan araçların iç gümrük beklemeleri de dahil olmak üzere Kapıkule'den çıkışları Salı gününü bulabiliyor.

29 Nisan Cuma gününden bu yana Gümrük Kapılarındaki TIR kuyrukları Kapıkule'de 17 kilometre, Hamzabeyli'de 5 kilometre, İpsala Sınır Kapısında ise 3 kilometreyi bulurken, çıkış yapmak üzere Kapıkule'ye gelen bir aracın Bulgaristan'a geçebilmesi 57 saati buldu. Kapıkule Sınır Kapısı, 30 Nisan'da 923 TIR'ın gümrük işlemini gerçekleştirmesine rağmen yaşanan bekleme ve TIR kuyrukları, günlük kapasitenin çok acil bir şekilde günlük bin 500 adedin üzerine çıkarılması gerektiğini gözler önüne seriyor.

Almanya ve Türkiye arasındaki seferlerdeki 40 dakikalık gecikme Almanya'nın ticaretini yüzde 1,3 daralttı. Münih Üniversitesi, Ekonomik Araştırmalar Enstitüsü'nden Profesör Gabriel Felbermayr tarafından Mart 2016 tarihinde Göçmen amaçlı ilave kontrollerin Alman ekonomisine



etkilerini sorgulamak amacıyla yapılan araştırmada, Almanya ve Türkiye arasındaki seferlerdeki 40 dakikalık gecikmenin, Almanya'nın ticaretini yüzde 1,3 daralttığı sonucu çıktı!

Araştırma sonuçlarını yorumlayan UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener; "Söz konusu yüzde 1,3'lük daralmanın Almanya'nın ülkemize olan ihracatındaki rakamsal değeri yaklaşık 291 Milyon Dolar'a denk geliyor. Almanya 40 dakikalık gecikmenin bedelini hesaplamışken, ülkemizdeki 2 günlük yani 72 kat daha fazla gecikmenin bedelini, ülke ekonomisi üzerindeki negatif etkisini varın siz düşünün" dedi.

Şener sözlerine şöyle devam etti: "Neredeyse olağan hale gelmeye başlayan Gümrük kapılarındaki söz konusu zaman kayıpları için acil çare bulunmaz ise sadece Almanya'ya 2015 yılında gerçekleştirdiğimiz yaklaşık 90 bin seferde 27 bin 400 seferlik bir kaybın yaşanacağı ve bunun Almanya'ya yönelik ihracatımızda yüzde 30'luk bir daralmaya neden

Kapıkule, TIR geçişinde her gün yeni rekorlar kırılmasına rağmen, 923 TIR'ın çıkış yaptığı 30 Nisan günü bile TIR'ların bekleme süresi 50 saati aştı.

olacağı ortaya çıkıyor. Sorun Bazen Bulgaristan tarafından da kaynaklanabiliyor. Kapasite artacak ise iki ülke eşgüdüm halinde çalışmalı. Her iki ülkede karar alıcıları, kapasitenin 2 katı artışı için Göreve Çağırıyoruz!"

Geçen her dakikanın kaybedilen pazar kaybı ve buna bağlı milyon-

larca Türk Lirası anlamına geldiğini kaydeden Şener, "Sektörümüzün ve hizmet ettiği dış ticaretimizin gerek iç gümrük idarelerinde gerek ise sınır kapılarında yaşadığı zaman kayıplarını ortadan kaldırmak ve ülke ekonomimizin lokomotifi konumundaki lojistik sektörünün re-



kabet gücünü korumak ve gümrük kapılarımızdaki mevcut kapasitele-

rini kısa sürede amacıyla Türkiye ve AB ticaretinin sınırlar arası geçişlerini yöneten tüm yetkilileri görevi çağırıyoruz!" açıklamasını yaptı.

VEGA
Vega International Car-Transport and Logistic-Trading Ges.m.b.H.

Excellence is our driver

We have the right environmentally friendly solution for the transport of your trucks, trailers, buses and cars worldwide.

- transport on its own wheels
- transport on special trailers
- trailer trucking
- rail transport
- container trucking
- logistic chain/combined solutions
- ro/ro service
- service centre

klima:aktiv

HEADOFFICE SALZBURG
Schmiedinger Straße 67
A-5020 Salzburg

Tel +43/662/436280
Fax +43/662/436294

E-mail vega@vegatrans.com
Internet www.vegatrans.com

Salzburg.Vienna.Ulm.Trieste.Gent.Istanbul.
Karlovı Vary.Tiblisi.Moskau.Zagreb.Aiud.Bucuresti

Sempa'yı Satın Alan Logo Depo ve Lojistik Yazılımında Daha Etkin Olacak



TURİZMDEN endüstriye çok farklı alanlarda sektörel yazılımlar sunan Logo, depo yazılımları alanında uzmanlaşmış olan Sempa Yazılım'ı satın almasıyla bu alandaki iddiasını güçlendirdi. Logo Yazılım, Yazılım Geliştirme Müdürü (Tedarik Zinciri) Murat Şahin ile sektördeki çalışmalarını hakkında sohbet ettik.

Sektöre ne gibi ürün ve hizmetler sunuyorsunuz? Kazandırdığını ilkler ve yenilikler nelerdir?

Geçtiğimiz aylarda tamamını Logo'nun satın aldığı Sempa, depo ve lojistik uygulamaları üzerinde duruyor. Bu uygulamalar; siparişten sevkiyat aşamasına kadar elde edilen tüm verilerin toplanmasını, yönetilmesini ve ERP paketine aktarılmasını sağlıyor.

Uygulamalarımızın tamamını mobil destekliyor. Kısaca; işletmenin müşterisi ilgili

aşamaların tümünü izleyebiliyor. Siparişin durumu, ne zaman sevki edileceği, ne zaman teslim edildiği konusunda anında haberdar ediliyor. Bu işlemler internet üzerinden izlenebileceği gibi, mal sevki edildiği anda sevkiyat bilgisinin e-postayla otomatik olarak gönderilmesi de sağlanıyor. Aslında biz, tedarik zincirinin halkalarının kopmamasını sağlayan bir bilgi tedarik ediciyiz.

Son dönemde gerçekleştirdiğiniz projelerden bahsedebilir misiniz?

Yaygın çalışan satış ve dağıtım şirketlerine, Logo Mobile Sales adı verilen saha satış otomasyonunu sunuyoruz. Uygulamayla gezgin satışçılar, siparişleri müşterinin yanında elektronik ortamda kayıt altına alabiliyor, anında satışını yapıp faturasını kesebiliyor. Diğer yandan nakit/çek tahsilatı gibi işlemleri de



Logo Yazılım, Yazılım Geliştirme Müdürü Murat Şahin.

kayıt altına alabiliyor. Bu sayede toplanan bilgiler, anında merkez ofise elektronik ortamda aktarılıp, ERP paketine kayıt edilebiliyor. Mobile Sales ile satış hızı artıyor, satış personeli merkez ofise uğramak zorunda kalmıyor veya merkez ofise döndüğü zaman toplanan bilgilerin işlenmesinde yapılan hatalar ve zaman kaybı ortadan kalkıyor.

İkinci önemli uygulama ise Depo Yönetim Sistemi. Müşteri bu uygulamayla

hammadde, yarı mamul, mamul veya mallarının takibini anlık olarak gözlemleyebiliyor. Mal kabulde, sevkiyatta karmaşa engelleniyor.

Bir işletmenin ticari olarak kazandığı şey, malın/mamulün kendisidir. Bunu takip altına alması, sevkiyatlarını düzenlemesi oldukça önemlidir. En basitinden, üretim yapan bir şirkette ufak bir civata eksik olsa üretim durabilir. Bunun temel sebebi ise stokların doğru gözlenmemesidir. De-

po Yönetimi satın alma ve satış için önemli bir kaynak verisi oluşturur. Satın alma, yapılan satışlara göre tedarik edeceği malları belirler. Satış ise müşteriye verilecek temin süresini belirlemekten tutun siparişin sevkiyat durumuna kadar pek çok şeyi gözlemleyebilir.

Depo yazılımları alanında yakın bir gelecekte bizi neler bekliyor? Endüstri 4.0 kavramı lojistiği nasıl yönlendirecek?

Türkiye önemli bir dönemden geçiyor. Eskiden sanayiciler stokları fazla önemsemiyor, stoktaki malın tükenmesini problem olarak görmüyordu. Zamanla tüm sektörlerde rekabetin artmasıyla, ürün kalitesinin yanı sıra stokta mal bulunması da önemli hale geldi. Bu doğrultuda, uluslararası piyasalara mal satabilmek için, üretimle beraber stok maliyetlerini düşürme gereği de ortaya çıktı.

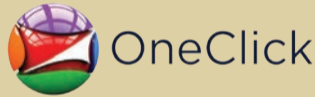
Önümüzdeki günlerde Türkiye biraz daha farklı olacak. Artık firmalar, daha kaliteli üretimi daha az maliyetle yapmak, satışlarını ve tedarikçilerini daha iyi planlamak zorunda. Bu da ancak tüm süreçleri yakından izlemek ve reel verilere göre çalışmakla gerçekleşir.

Türkiye'de artık şeffaf bir döneme giriyoruz. Firmalar, tedarikçilerinin stoklarını bile görmek istiyor. Endüstri 4.0 ile şeffaflık ve gerçek zamanlı işler daha çok önem kazanıyor. Artık üretimden ve stok sahasından alınan gerçek bilgilerle, lojistik daha hızlı ve kolay yönetilebilecek. Hammaddenin tedarigi, üretim hatlarına verilmesi, yarı mamul veya mamul ürünün depolanması ve sevkiyatı gibi süreçler, çok daha iyi iletişim içinde ve birbirleriyle paralel yürütülecek. Bağımsız çalışan fabrikalar, paylaştıkları veriler sayesinde daha verimli çalışabilecek. İşte bu noktada zinciri yönetmek çok önemli.

Ulaşım Kartları Akıllanıyor

FİNANSAL teknolojiler alanında faaliyet gösteren Cardtek Şirketler Grubu, ödeme sistemleri teknolojilerinin çeşitli sektörlerde de kullanılmaya başlamasıyla bu alanda yeni bir şirket kurdu. OneClick ismini taşıyan bu şirket, son tüketicinin kent

OneClick İcra Kurulu Başkanı Murat Göksekin Güzel.



yaşamındaki hayatını kolaylaştırmayı hedefliyor. İlk aşamada ulaşım ve akaryakıt sektörleri olmak üzere iki farklı alanda hizmet sunacak olan OneClick, Türkiye'deki ilk projesini İzmir'de İzmirKart ile gerçekleştirdi. İlk global projeleri ise Hindistan'da Bangalore ulaşım kartı ve Portekiz'de Porto şehir kartı oldu.

OneClick İcra Kurulu Başkanı Murat Göksekin Güzel, yeni şirketleri OneClick hakkında şunları söyledi: "Kurumsal iş ortaklarımızla birlikte son kullanıcıların hayatlarını kolaylaştırmak, onlara

katma değerli ürün ve hizmetler sunmak amacıyla OneClick'i hayata geçirdik. Cardtek'in 15 yıllık bilgi birikiminden aldığımız güçle, insanların daha kaliteli bir şehir hayatına, uluslararası standartlara kolay, güvenli ve hızlı hizmetlere ulaşmalarını sağlıyoruz."

OneClick ailesinin akıllı ulaşım markası OneClick Transit ulaşım kartını bir akıllı şehir kartına dönüştürecek yenilikleri ve uygulamaları hayata geçiriyor. OneClick Transit, şehir içinde toplu taşımacılıkta kullanılan kartları yalnızca ulaşım kartı olmaktan çıkartıp, otoparklarda, akaryakıt istasyonlarında, turistik alanlarda ve kültür merkez-

lerinde ödeme yapmak için kullanılabilen bir akıllı şehir kartı olarak konumlanıyor.

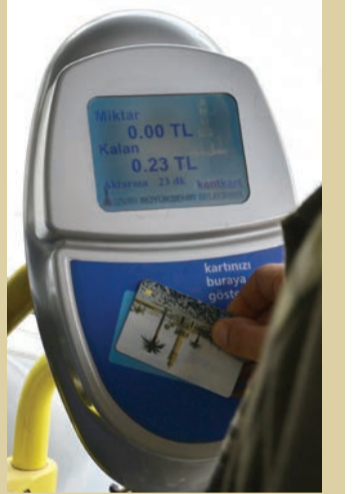
OneClick Transit ile sunulan kart sistemlerinin sağladığı imkanlar sayesinde tek bir kartı ödeme aracı olarak kullanabilecek; kullanıcılar, verilen tüm hizmetlere kolay, hızlı ve güvenli bir şekilde erişebilecekler. Ayrıca bu tek adımlı sistem; teknolojik gelişmelerle, yeniliklere kolaylıkla ve ekonomik olarak uyarlanabilecek ve kent yönetimlerine maliyet avantajı sağlayacak.

OneClick Fuel Türkiye'deki akaryakıt firmalarıyla çalışmalarına devam ediyor
OneClick'in akaryakıt sektöründeki markası;

Cardtek Şirketler Grubu'nun yeni şirketi OneClick, ulaşım ve akaryakıt sektörlerinde son tüketicilere hizmet sunacak.

OneClick Fuel, benzin alırken arabadan çıkarak ödeme yapma zorunluluğunu ortadan kaldırıyor. OneClick Fuel, kullanıcının mobil cihazı ile yakıt pompası arasında iletişim kurarak Türkiye'de bir ilki gerçekleştiriyor. OneClick Fuel şu anda Türkiye'deki akaryakıt firmalarıyla çalışmalarına son hız devam ediyor; bu teknolojiyi Ortadoğu'da da devreye alacak.

OneClick; akıllı şehir hayatı için akıllı yürüyen merdivenler, güneş enerjisiyle çalışan hizmetler, otomatik



park sistemleri ve atık yönetimi için dijital çözümler gibi akıllı şehir yaşamı için yeni teknolojileri araştırmaktadır.

Stratejisi; hem müşteri hem de kent yetkilileri için tek bir entegre çözüm sunmak olan OneClick, henüz bu parçalar birleşmemişken şehirleri yaşamak için daha iyi yerler haline getirmek için çalışıyor.

Monroe 100'üncü Yılına Kutluyor

1916'DA Monroe, Michigan'da tamirci ve girişimci August F. Meyer tarafından kurulduğunda ilk otomobiller için lastik pompası üretimi yapan ve sonrasında

da adı Monroe Auto Equipment Company olarak değiştirilen şirket, ortak olarak katılan Dodge marka otomobillerin bayii Charles S. McIntyre'in otomotiv endüstrisini iyi bilmesi sayesinde hidrolik kriko talebini kısa sürede arttırmayı başardı. 1926 yılında daha büyük iş fırsatı olarak gördükleri sürücünün konfor ve güvenliğine odaklanan Meyer ve



McIntyre, aynı yıl ilk darbeci piyasaya sürüldü.

Yenileme piyasasındaki üstünlüğüne ek olarak Tenneco, dünyanın en büyük orijinal ekipman sürüş kontrol sistemleri, süspansiyon sistemleri ve komponentleri

üreticisidir. Devrim yaratan Monroe Akıllı Süspansiyon, Tenneco'nun elektronik süspansiyon teknolojilerindeki geniş ürün yelpazesi ile birçok araç üreticisine kendi özel istekleri doğrultusunda yüksek seviye güvenlik ve konfor beklentilerini karşılayan seçenekler sunuyor.

Global Yenileme Piyasası Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür Joe Poma-

Dünyada otomotiv ve ticari araç endüstrisinin en tanınan markalarından olan Monroe Süspansiyon, 2016 yılında 100'üncü yılını kutluyor.

ranski konu ile ilgili yaptığı açıklamada, "Yenileme piyasasına sunulan her yeni Monroe buluşu, sürücülere daha kontrollü bir sürüş sağlamak için piyasada rol üstlenen sadık partnerlerimizden, perakendeci ve kabiliyetli servis ustalarına kadar geniş bir kitle tarafından desteklenmiştir. Bu aynı zamanda her Monroe ürününün oto-

tomotiv endüstrisindeki birleştirici rolünü işaret etmektedir" dedi.

Gelişen Piyasalar, Türkiye ve Güney Avrupa Satış ve Pazarlama Direktörü Fabio Fazio ise, 'İnovasyon ve kalite ile 1916'dan bugüne' teması ile markanın 100'üncü yıl kutlamalarında geçmişe olduğu kadar geleceğe de odaklanıldığını belirtti.



Bridgestone 3 Bin Litre Yakıt Tasarrufu Sağlandı

BRIDGESTONE, #emniyetimiziçin2dk kampanyası kapsamında yeniden yollarda. 2013 yılından bu yana gerçekleştirilen kampanya ile araçların dış derinliği ve hava basıncı ölçülerek farkındalık çalışmaları yapılıyor. Bu sayede şimdiye dek 60 bin aracın kontrolünü gerçekleştiren Bridgestone, yaklaşık 3 bin litre yakıt tasarrufu sağladı.

Brisa'nın markalarından Bridgestone, #emniyetimiziçin2dk kampanyası kapsamında İstanbul Yenikapı, Pendik, Sirkeci, Yalova, Bandırma, Bursa İDO iskelelerinde konumlandığı ekipleriyle lastiklerin dış derinliğini ve hava basınçlarını ölçmeyi sürdürüyor. Bu yıl 11 Nisan-30 Aralık tarihleri arasında gerçekleştirilecek kam-

panyayla 40 bin araca ulaşılması hedefleniyor. Bridgestone güvenli sürüş ve verimli yakıt kullanımı sağlayan bu uygulamayı bu yıl yılsonuna kadar sürdürecektir.

Proje kapsamında 3 yıl içinde yaklaşık 60 bin aracın lastiklerinin dış derinliği ve hava basıncı ölçülürken, sürücüler bilgilendirilerek hava dengeleme ayarlamaları yapıldı.

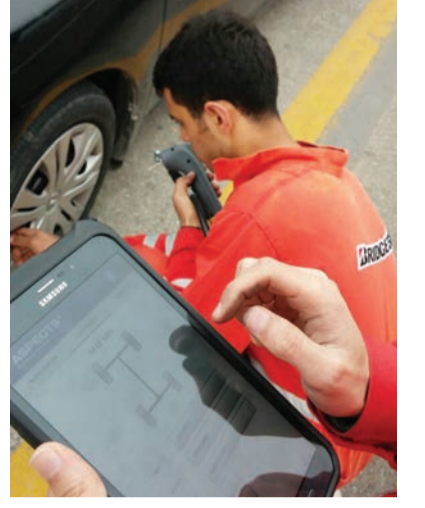
Geliştirdiği dijital uygulamalar sayesinde erişimini artıran Bridgestone, 2015 yılında 30 bini aşkın aracın lastiğine dokunarak 2014'e

göre ulaşılan araç sayısını yüzde 12 oranında yükseltti. Marka, İstanbul trafiğindeki toplam araç sayısının da yüzde 12'sine ulaşmayı başardı. Hafif ticari veya binek araçlarda yapılan kontrollerle İDO hatlarında seyahat eden yaklaşık 1 milyon 100 bin kişi emniyetli sürüşle ilgili çalışmaları gördü, seyahatlerine bu farkındalık ile devam etti.

Elde edilen verilere göre, standart lastik basıncından yaklaşık 2 psi daha az basınca sahip olan araçlarda en az yüzde 1 oranında fazladan yakıt

tüketimi gerçekleşiyor. Bu veri, 100 kilometrede 8 litre yakan bir araç için 0,08 litre daha fazla yakıt tüketildiği anlamına geliyor.

#emniyetimiziçin2dk kapsamında geçtiğimiz yıl 6 psi'dan farklı değere sahip 18 bin 276 aracın 6 bin 267'sinde toplam 19 bin 063 lastiğe, 72 bin 899 psi hava basıncı takviyesi yapıldı ve 2 bin 916 litre fazla yakıt tüketimi engellendi. Lastik hava basıncı dengelemesi böylece hem tasarrufa dönüştü hem de yaratılan hava kirliliğinin önüne geçildi.



Conti Hybrid HT3 Ödüllerine Bir Yenisini Daha Ekledi

CONTINENTAL'İN yeni treyler lastiklerinden Conti Hybrid HT3 iF Tasarım Ödüllerinde elde ettiği başarısının ardından ödüllere bir yenisini daha ekledi. Conti Hybrid HT3, dünya çapında bilinen 'Red Dot: En İyinin İyisi' tasarım ödülüne layık görüldü.

Uluslararası Red Dot jürisi, benzersiz tasarım kalitesi ve çığır açan yapısıyla alçak profilli 445/45 R 19.5 ve 435/50 R 19.5 lastiklerini ürün tasarımı kategorisinde ödülle taçlandırdı. Böylece megaliner araçlarda kullanılmak üzere özel olarak geliştirilen birinci sınıf Continental lastiği, en çok ödül kazanan treyler lastiklerinden biri oldu. Conti Hybrid HT3, şehirler arası ve uzun mesafe taşımacılığı yapan megaliner araçlar için yüksek kilometre performansı sağlarken, optimum yakıt verimliliği sunuyor.

Yılda 17 binin üzerinde başvuru alan Red Dot Tasarım Ödülü, dünya çapında en popüler tasarım yarışmalarından biri. Üstün ürün tasarımının dünya çapında en üst seviyede tanındığının bir göstergesi olan bu ödül, Kuzey Ren-Vestfalya merkezli Design Zentrum tarafından dağıtılıyor. Ödül kazanan ürünler, Red Dot Tasarım Yılığında yer almanın yanı sıra Red Dot Tasarım Müzesinde de sergileniyor. 4 Temmuz 2016 tarihinde Essen Aalto Tiyatrosunda yapılacak resmi ödül töreniyle ödüller sahiplerini bulacak.

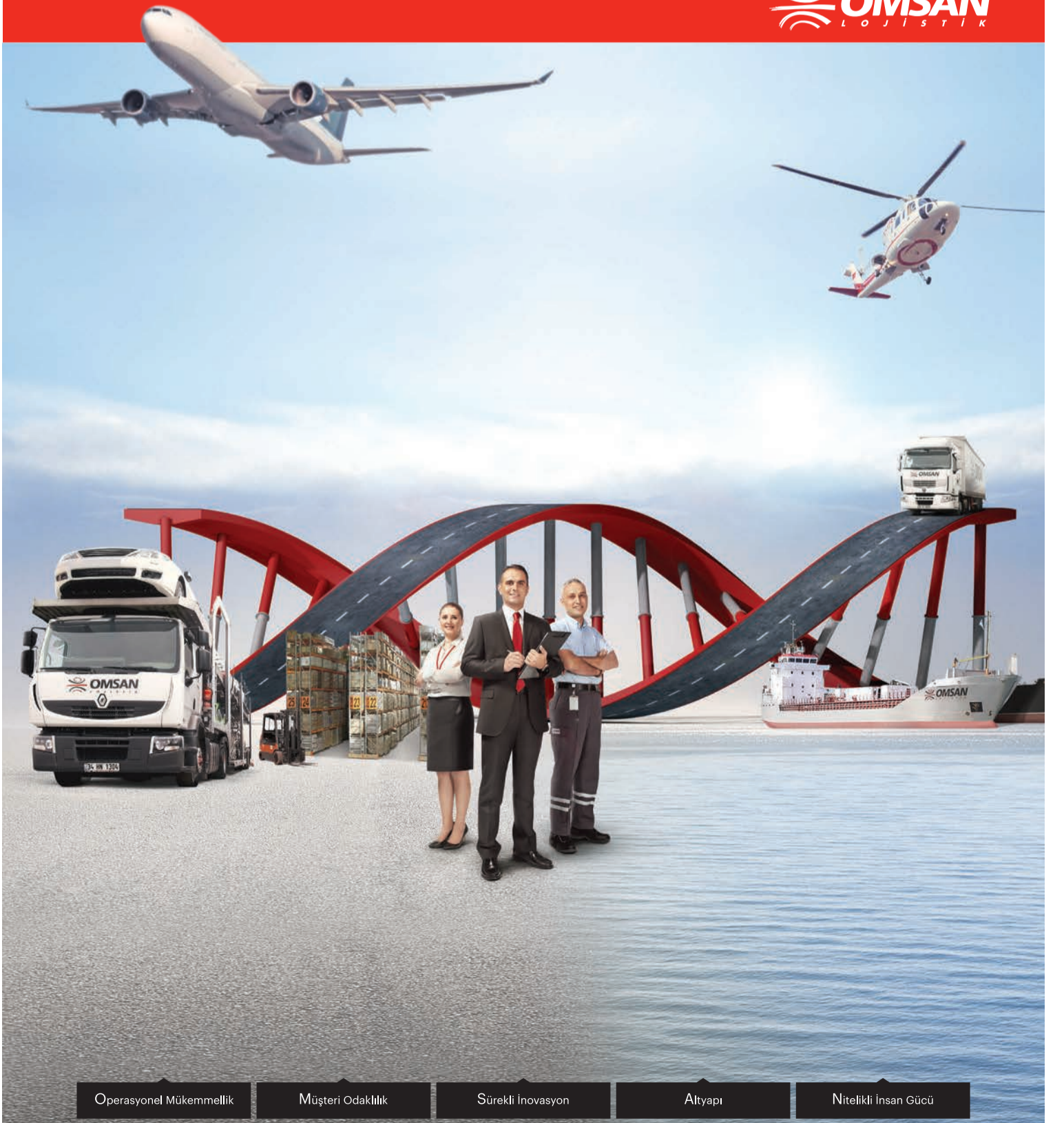


www.omsan.com

GÜCÜ DNA'SINDA.

Türkiye'nin rekabetçi şirketlerini ileriye taşıyan
OMSAN'la bir adım öndesiniz.

OMSAN
LOJİSTİK



Operasyonel Mükemmellik

Müşteri Odaklılık

Sürekli İnovasyon

Altyapı

Nitelikli İnsan Gücü

Yazın Kış Lastiği Kullanmayın

TÜM karayolu taşıtları için bilinçli lastik kullanımı hayati önem taşıyor. Gelişen lastik teknolojileri ile birlikte sürüş güvenliği konusunda da her geçen gün yeni gelişmeler yaşanıyor. Lastik kalitesi ve özellikleri sürekli iyileştirilerek kullanıcılara da görevler düşüyor. Bu görevlerin başında ise mevsimine göre doğru lastik kullanımı geliyor.

Baharın gelmesi ile birlikte kış lastiğinden yaz lastiğine ge-

çiş yapmayı bir çok sürücü ya erteliyor ya da hiç geçiş yapmıyor. Yapılan araştırmalara göre kış lastikleriyle saatte 100 km/h ile giden bir aracın durması için

TIREX

gerekli olan mesafe, yaz lastiklerine nazaran 16 metre daha uzundur. Kış lastikleri, 7°C'nin altında istenilen performansı sergiledikleri için yaz döneminde kış lastiklerinin kullanılma-

sındaki en büyük sorun; fren mesafesinin artması ve su yastığında kızaklama hassasiyetidir.

Kışlık lastiklerin yazın kullanımındaki bir diğer sakınca da lastik hamurunda kullanılan yumuşak kauçuktur. Bu durum, her lastiğin düşük sıcaklıklarda daha iyi performans sağlamasına yarasa da yükselen sıcaklıkla birlikte lastiğin daha hızlı aşınmasına neden olur. Ayrıca lastik aşınması yakıt tüketimini de artırıyor.

'Tirex Fuarı' Lastik Bilincine Katkı Sağlayacak

Türkiye'de ilk kez 16-18 Kasım 2016 tarihlerinde gerçekleştirilecek olan Tirex Lastik ve Teknolojileri Fuarı, lastik kullanımının bilinçlenmesine de katkı sağlayacak. Fuar süresince gerçekleştirilecek olan seminerler ve diğer etkinlikler ile katılımcı firmaların paylaşacakları tavsiyeler hem kullanıcılara hem de filo yöneticilerine lastik kullanımının



incelikleri hakkında faydalar sağlayacak. Ayrıca ziyaretçiler fuar süresince bir çok farklı lastik çeşidini bir arada görerek

doğru tercih yapma şansını yakalayacaklar. Fuarla ilgili daha detaylı bilgiyi www.tirex.com.tr adresinden edinebilirsiniz.

Brisa 2016 İçin Hedef Büyüttü

BRISA'NIN 'Yıllık Değerlendirme Toplantısı', 19 Nisan Salı günü Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay'ın ev sahipliğinde düzenlendi. Yiğit Gürçay, toplantı kapsamında basın mensuplarına yaptığı sunumda; dünya lastik pazarı, Avrupa yenileme lastik pazarı, Türkiye lastik pazarı, Brisa'nın 201 finansal sonuçları, 2015 hedefleri, yatırımları ve hizmetleri gibi konularla ilgili bilgi paylaşımında bulundu.



Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay.

2015 yılı sonuçları ve yeni dönem hedeflerini açıklayan Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay "İstikrarlı büyümemizi ülkemize yaptığımız ya-

2015'te 108 milyon ABD dolarlık yatırım gerçekleştiren Brisa, 2016 yılında toplam 170-190 milyon ABD Doları yatırım yapmayı hedefliyor.

tırımlar ve uluslararası pazarlarda derinleşen gücümüzle sürdüreceğiz. 2016 yılında 170-190 milyon ABD Doları yatırım hedefimiz bulunuyor. Bunun 120-140 milyon ABD Doları'nı Aksaray'daki ikinci fabrikamıza ayırdık. Bir yandan bu bölgedeki istihdam çalışmalarımızı da yürütüyoruz. Lassa markamızın başta Avrupa olmak üzere dünya pazarlarındaki gücü her geçen gün artıyor. Geçtiğimiz yıl, Avrupa'da her ay bir mağaza açmış olduk. Lassa tabelalı mağaza sayımız 130'un üzerine çıktı. Lassa markamızla FC Barcelona ve Arda Turan sponsorluğumuzla uluslararası marka bilinirliğimize ve imajına katkı sağlarken, yurtiçinde otomobilden tarım lastikleri kullanıcılarına kadar geniş bir yelpazede sunduğumuz hizmet ve faaliyetlerimizle ve Brisa kurumsal markamız çerçevesinde Solar Impulse i-

le güçlendirdiğimiz sürdürülebilirlik alanındaki farkındalık çalışmalarımızla, Brisa bugün ülkesine, ekonomiye ve çevreye değer sağlayan öncü bir kurum konumdadır" dedi.

Uluslararası pazarlarda sadece satış ağına değil, markanın güven duyulan kalitesinin tanınmasına da odaklandıklarına değinen Gürçay, "Bir yandan satış ağıımızı çok hızlı bir şekilde geliştiriyoruz. Aktif olmadığımız coğrafyalara açıyoruz. Bugün Lassa 70 ülkede 80 distribütöre sahip, ayrıca 23 ülkede 130'un üzerinde Lassa tabelası altında lastik satış ve hizmet mağazası bulunuyor. Bir yandan da uluslararası standartlardaki üretimiyle devler liginde oynayan markamızın dünyada araç sahipleri tarafından bilinmesi ve tercih edilmesi için çalışıyoruz. Bu doğrultuda gerçekleştirdiğimiz 21,6 milyon Euro değerindeki FC Barcelona

anlaşmamızla 1 milyar kişiye ulaşmayı hedefliyoruz. Arda Turan Lassa markamızın elçisi. Kendisi, global olarak gitmiş daha fazla ilgi görüyor ve Türkiye'nin yetiştirdiği en büyük futbol yeteneklerinden biri olarak ülkemiz için gurur duyulan önemli bir değer. Bu anlamda kendisiyle yapmış olduğumuz işbirliği de, attığımız stratejik adımlardan biri. Tüm bu atılımlarla Lassa'yı Türkiye'nin global ölçekli bir markasına dönüştürme yolunda ilerliyoruz" dedi.

"Brisa satış gelirini 1 milyar 802 milyon TL'ye çıkardı"

Lassa 2015 yılında Hong Kong ve Gürcistan'da belediye ihalelerine katılarak başarılı oldu. Avusturya Posta Servisi Yellow Post, Lassa lastiklerini tercih ediyor. Mısır, İran ve Libya'da ise yeni orijinal ekipman anlaşmaları gerçekleştirildi. Markanın odaklandığı ve fırsat gördüğü pazarlar ise İspanya, Fransa, Yunanistan, Balkanlar, Çin, Güney Kore, Kuzey Afrika ve İran gibi geniş bir coğrafyayı kapsıyor.

Brisa, 2015 yılında bir



önceki yılın aynı dönemine göre satış gelirini yüzde 6,4 artışla 1 milyar 802 milyon TL'ye çıkardı. Şirketin aynı dönemde esas faaliyet karı yüzde 10 artarak 291 milyona yükselirken, net dönem karı yüzde 3 artışla 192 milyon TL olarak gerçekleşti.

Geçtiğimiz yıl toplam 108 milyon ABD Doları yatırım yapan Brisa, 2016 için hedef büyüttü. Bu yıl 120-140 milyon ABD Doları Aksaray fabrikasına ayrılmak üzere toplamda 170-190 milyon ABD Doları yatırım yapmayı planlıyor. Şirketin kurulduğu 1988 yılından bu yana

ülkemize yaptığı toplam yatırım tutarı 1 milyar ABD Doları'nı geçti.

2600 çalışanı bulunan şirket, Aksaray Organize Sanayi Bölgesi'nde 2018 yılında faaliyete girecek ikinci fabrikasıyla istihdam ve üretim kapasitesini de artıracak. 300 milyon ABD Doları tutarında bir başlangıç yatırımıyla hayata geçirilen Aksaray fabrikası, İzmit'teki kapasiteye ek olarak, binek ve hafif ticari segmentinde yıllık 4.2 milyon adet üretim kapasitesi sağlayacak. Toplam üretimi kapasite ise yüzde 30 oranında artmış olacak.

Brisa Tarım Grubu Lastiklerindeki Garanti Süresini 5 Yıla Çıkardı

BRISA, tarım grubu lastiklerinde 2 yıl olan yasal garanti süresine 3 yıl daha ekleyerek garanti hizmeti verdiği süreyi 5 yıla çıkardığını duyurdu.

Soğuk-sıcak demeden zorlu koşullarda alın teri döken, emek veren tüm çiftçileri düşünen, "Tarım Sağlamsa Gelecek Sağlam" sloganıyla çalışmalarına devam eden Brisa, böylece uzun ömrü ve sağlamlığına güven-

diği lastikleriyle her zaman çiftçilerin yanında olduğunu bir kez daha kanıtladı.

Brisa'nın tüm tarım grubu lastiklerinde kullanıcıya teslim tarihiyle birlikte başlayan garanti süresi bundan böyle 5 yılı kapsayacak. 2 yıllık yasal garanti süresini takiben Brisa tarafından sunulan ayrıcalık kapsamında, tarım grubu lastikler 3 yıl daha garanti altına alınmış olacak.

Brisa'da Görev Değişikliği

UZUN yıllar şirketin yöneticileri arasında yer alan ve son olarak Brisa Tüketici Ürünleri Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı olarak görev alan Levent Akpulat, Genel Müdür Danışmanlığı'na getirildi. Tüketici Ürünleri Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcılığı görevine ise alanında deneyimli Korhan Korel atandı.

Korhan Korel 2002 yılında Boğaziçi Üniversitesi Kimya Mühendisliği bölümünden mezun olduktan sonra iş hayatına aynı yıl Unilever'de Lipton Özel Müşteriler ve Merchandising Yöneticisi olarak başlamış, 2003-2004



Brisa Tüketici Ürünleri Paz. ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Korhan Korel.

yıllarında Marka Müdürü, 2004-2005 yıllarında Marka, Ticari Pazarlama ve Kanal Müdürü olarak çalışmıştır.

Pepsi - Lipton JV sürecini

Danışman Müdür olarak yürüten Korel, Haziran 2007 yılında Pepsi Bottling Group Pazarlama Müdürlüğü'ne atanmıştır. 2009-2014 yılları arasında Danone'da Ticari Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü, Modern Kanal ve Evişi Ürünler Satış Müdürü, Kafkaslar Bölgesi Ülke Müdürü görevlerini yürütmüştür. Brisa'ya katılmadan önce Nisan 2014 - Nisan 2016 yılları arasında The Abraaj Group - Yörsan'da sırasıyla Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı, Vekalen Genel Müdür ve Ticari Genel Müdür Yardımcısı görevlerini yürütmüştür.

BP Türkiye'de Atama

DİLEK Ergenekon, 11 Nisan 2016 tarihinden itibaren BP Türkiye Akaryakıt Pazarlama Müdürü olarak atandı.

Ergenekon, bu görevinde BP'nin akaryakıt faaliyetlerinde kurumsal marka kimliği, stratejik ve taktiksel pazarlama programlarının geliştirilmesi ve yönetimi gibi sorumluluklar üstleniyor olacak. Dilek Ergenekon ayrıca, müşteri ilişkileri yönetimi, müşteri sadakat programları, ürün yönetimi ve marka koordinasyonu gibi faaliyetleri de yürütecek.

Mobil 1 Center'ların 40'incisi Konya'da Açıldı



EXXONMOBİL, Türkiye'de 28 ilde faaliyet gösteren 'Mobil 1 Center' yağlama merkezlerinin 40'incisini Konya'da açtı.

Mutlu Oto ile beraber açılan Mobil 1 Center yağlama merkezinin açılış etkinliğine, ExxonMobil Türkiye Genel Müdürü Michel Gouzerh, ExxonMobil Pazarlama Müdürü Gamze Bozkurt, ExxonMobil Distribütör Danışmanı Volkan Coşan, ExxonMobil Yetkili Bayisi Yağsan Petrol Ürünleri temsilcileri ve Konya'daki işadamları katıldı.

Açılışa katılan ExxonMobil Türkiye Pazarlama Müdürü Gamze Bozkurt, "Müşterilerine hızlı, modern, temiz, konforlu ve pratik bir hizmet anlayışı sunan ve sayıları 40'a ulaşan Mobil 1 Center'larla Türkiye çapında büyük bir aile olduk. Mobil 1 Center servis ağıımızı önümüzdeki dönemde daha da genişletmeyi amaçlıyoruz" dedi.

Mobil 1 Center yağlama merkezleri Türkiye genelinde Adana, Adıyaman, Ankara, Bilecik, Bolu, Bursa, Çanakkale, Düzce, Erzurum, Gaziantep, İçel, İstanbul, İzmir, İzmit, Kayseri, Kıbrıs, Kırklareli, Kocaeli, Konya, Malatya, Manisa, Mersin, Ordu, Sakarya, Samsun, Sivas, Tekirdağ ve Zonguldak olmak üzere toplam 28 ilde yer alıyor.

Ergenekon, bu görevinde BP Avrupa ve Güney Afrika Bölgesi Pazarlama Müdürü'ne raporluyor olacak ve bu bölgenin yönetim ekibinde yer alacak.

Dilek Ergenekon, İstanbul Teknik Üniversitesi İşletme Mühendisliği alanında lisans eğitimini tamamlayarak, Marmara Üniversitesi Üretim Yönetimi ve Pazarlama alanında yüksek lisans yaptı.



Opet Fuchs ve Ford Otosan'dan İş Birliği

OPET Fuchs Madeni Yağ, Ford'un yeni Euro 6 motoru için en iyi özelliklere sahip olan FMY Formula XLD 5W-30 isimli motor yağı geliştirdi.

Ford Euro 6 motor yağı geliştirme süreci, 2013 yılı başında Ford Otosan'ın, Ford Trucks için yeni geliştirilen Euro 6 Ecotorq motorunda kullanılacak yağlarda Opet Fuchs ile teknolojik işbirliği kararını almasıyla başladı ve Mart

2015'de FMY Formula XLD 5W-30 isimli ürünün Ford'un Küresel MATS sisteminde tek onaylı ürün olarak yayımlanmasıyla başarıyla sonuçlandı.

Ford Otosan ve Opet Fuchs mühendislerinin birlikte yürüttüğü ve 2 yılı aşan yağ geliştirme çalışmaları süresince, 100'den fazla motor ve saha testleri gerçekleştirildi, 1000'den fazla yağ numunesi Opet Fuchs laboratuvarında incelendi ve raporlandı. Tüm bu çalışmaların

sonucunda yeni Euro 6 motoru için en iyi özelliklere sahip olan dünyada WSS-M2C213-A1 onayına sahip tek ürün FMY Formula XLD 5W-30 geliştirildi.

Euro 6 emisyon standartlarına uygun, yakıt ekonomisi sağlayan ve 120.000 km'ye kadar yağ değişim aralığına ulaşabilen tam sentetik motor yağı olan FMY Formula XLD 5W-30, varil ve bidon ambalajlarda tüm Ford yetkili servislerinde satışa sunuldu.



co-located with
inter solar
EUROPE'S LARGEST SOLAR EVENT | EUROPE



EUROPE'S LARGEST ENERGY STORAGE EVENT CONNECTS WITH THE WORLD'S LEADING SOLAR EVENT IN MUNICH!
380 ENERGY STORAGE EXHIBITORS | 40,000 VISITORS | 165 NATIONS

EUROPE'S LARGEST EXHIBITION FOR BATTERIES AND ENERGY STORAGE SYSTEMS



JUNE 22-24, 2016
MESSE MÜNCHEN
GERMANY



MEET THE LEADING ENERGY STORAGE COMPANIES



Supporters



Organizers



www.ees-europe.com

Lassa 11 İlde Tarımsal Alanları Ziyaret Edecek

LASSA'NIN, 'Tarım Sağ-lamsa, Gelecek Sağlam' projesinin kapsamı her yıl biraz daha genişliyor. İlk adımında çiftçilere yolda sürüş güvenliğiyle ilgili bilgilendirme ve uygulamalar ile başlayan proje 2015 yılında 'İyi Tarım Uygulamaları'na yönelik danışmanlıkla zenginleşti.

Lassa, 'Tarım Sağlam-sa, Gelecek Sağlam' projesini bu yıl 11 ilde sürdürüyor. Lassa ekibi içerisinde yer alan ziraat mühendisleri eşliğinde tarımsal alanlar gezilerek 'İyi Tarım Uygulamaları'na yönelik eğitimler verildi. Projenin her durağında çiftçilere, bölgelerinde yetişen ürün



çeşitlerine uygun olarak, tarımda verimlilik uygulamaları ve tarım ekonomisi hakkında bilgi ve danışmanlık hizmeti verildi. Ayrıca traktör römorklarına yoldaki görünürlüğünü arttırmak amacıyla reflektör montajı gerçekleştirildi.

Bu projenin Brisa'nın 'Yolculuğunuzun geleceğini tasarlıyoruz' vizyonu doğrultusunda yürütüldüğünü ifade eden Brisa Tüketici Ürünleri Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Levent Akpulat, "Sürdürülebilirlik kavramını her alanda ele alıyoruz ve tüm paydaşlarımıza değer üretmeye odaklanıyoruz. Ta-



rımla uğraşan çiftçilerimizin güvenliği ve refahı hem bizim için hem de ülkemiz için büyük önem taşıyor. Sektörümüzün öncü markalarına sahip bir şirket olarak özellikle trafik güvenliği konusunda farkındalık yaratmak amacıyla pek çok proje yürütüyoruz" dedi.

Tarım araçları için ışksız

römorkların yol açacağı kazaları önlemek için bugüne kadar Lassa markası ile 10 bin 740 reflektör montajı yaptıklarını kaydeden Akpulat sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu sene de devam ediyoruz. Çiftçilerimiz bu konuda tedbirli olurlarsa, kazaların önlenileceğini biliyoruz... Markamızla öncelikle tarım

Brisa'nın 'Sürdürülebilirliği hayatın her alanında uygulanması' vizyonu ile yola çıkan markası Lassa, 18 Mayıs tarihine kadar 11 ilde tarımsal alanları ziyaret edecek.

araçlarında trafik emniyeti için başlattığımız projemizi tarımsal sürdürülebilirliği de içerecek şekilde iyi tarım uygulamaları ile her sene zenginleştiriyoruz. Bu kapsamda geçen sene 5.425 saat bilgi ve danışmanlık hizmeti verdik. Amacımız; çiftçilerimizin sorunlarını dinleyebilmek, ilgili uzmanlarla yanıt bulabilmek ve çiftçilerimize doğru bilgi sağlayarak kaynaklarını daha verimli kullanmaları konusunda yol göstermek.

Ülkemizin dört bir yanında çiftçilerimize danışmanlık sağlayarak çevresel, toplumsal ve ekonomik alandaki katkımızı arttırmaya odaklanıyoruz" dedi.

Lassa, tarımda verimliliği artırmak için tarım lastiklerinin kullanım amacına uygunluğu, sağlamlığı ve kalitesinin önemli olduğundan hareketle, çiftçilere en uygun ürün ve hizmetleri tasarlayarak, ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap vermek için çalışmalarını yürütüyor.

Michelin X Works Lastik Serisini Tanıttı

MICHELIN, ağır vasıta segmenti için geliştirdiği 315/80 R Z (ön aks), D (çeker aks) ve 385/65 R T (treylar) kullanıcılara en yüksek verimliliği sunacak. Michelin'in inşaat sektörü özelinde piyasaya sürdüğü X Works serisi, ağır vasıta araçlar için sağlamlık ve dayanıklılık sunuyor. İnşaat sektöründeki kullanıcılara, 315/80 R ve 385/65 R olmak üzere iki ebatla mümkün olan en iyi verimlilik çözümü sunuyor.

Yeni Michelin X Works, X Works HD ve X Force lastikleri asfalt



yollar, inşaat sahaları ve taş ocakları olmak üzere 3 alanda kullanılabilir. X Works HD ve X Force lastikleri kullanıcılara "Hasar Garantisi" de sunuluyor.

Yeni Michelin X Works serisi, Z (ön aks), D (çeker aks) ve T (treylar) lastiklerine özel en gelişmiş Michelin teknolojilerine sahip. X Works lastikleri işletmeleri asfalt ağırlıklı koşullarda daha fazla kilometre, Michelin X Works HD lastikleri inşaat sahalarında verimlilik ve sağlamlık, Miche-

lin X Force lastikleri de taşıma ve maden sahaları gibi sert yüzeylerde dayanıklılık ve çekiş gücü ile buluşturuyor.

Michelin yeni teknolojilerle birçok farklılığa imza atıyor

Michelin, ağır vasıta lastiği segmentinde geliştirdiği yeni teknolojilerle birçok farklılığa imza atıyor. X Works serisindeki Carbion materyali sayesinde lastiğin kilometre performansı artıyor. Z şeklindeki özel kanallar sayesinde karla kaplı yollardaki sürüş ve yol tutuşu performansı yükseliyor. Powercoil teknolojisi ile de yeni nesil karkas kablolarından oluşan lastikler daha hafif olmaları sayesinde daha

dayanıklı ve düşük yuvarlanma direncine sahip oluyor.

Yeni Michelin X Works HD ve X Force lastikleri "Hasar Garantisi" sağlayarak kullanıcılara önemli bir avantaj sağlıyor. Kullanıcılar kaza sebebiyle lastikte hasar meydana gelmesi durumunda, bir sonraki X Works satın alımında ticari indirimden yararlanıyor. Ücretsiz "Hasar Garantisi" servisinden ağır vasıta.michelin.com.tr web sitesi üzerinden MyAccount sistemi ile çevrimiçi olarak faydalanılabiliyor.

Michelin yaz lastikleri mil kazandırıyor

Michelin yeni kampanyasıyla Michelin markalı



Michelin, tüm şantiye koşullarında verimliliği sağlayan X Works lastik serisini hem orijinal ekipman hem de yedek parça pazarında görücüye çıkardı.

Market üzerinden alışveriş yapanlar ise her 1 TL'ye 2 Mil kazanma şansı yakalıyor.

biner veya 4x4 yaz lastiği alan müşterilerine Türk Hava Yolları Yolcu Programı Miles&Smiles'dan mil kazanma fırsatı sunuyor.

Kampanya kapsamında 18 Nisan- 31 Mayıs 2016 tarihleri arasında yetkili Michelin bayilerinden binek veya 4x4 yaz lastiği alanlar her 1 TL için 1 Mil, Michelin Sanal

Kampanyadan yararlanmak için www.milkazandırir.michelin.com.tr web sayfasına giriş yapmak ya da Michelin Sanal Market üzerinden alışveriş formunu doldurmak yeterli. Kullanıcılar formu doldurduktan sonra THY Miles&Smiles üye numarası bilgilerini eksiksiz doldurarak Mil kazanma şansı yakalıyorlar.

Pirelli Yeni P Zero'nun Yeni Sürümünü Pazara Sundu

İLK kez 30 yıl önce pazara sunulan P Zero'nun yeni sürümünü pazara sundu. Pirelli yeni P Zero ile performans, güvenilirlik ve güvenlikle ilgili artan talepleri karşılamanın yanı sıra, her araç modeline uygun ölçülerde lastik üretmek anlamına gelen Mükemmel Uyum-Perfect Fit stratejisini de güçlendirmeyi hedefliyor.

Yeni P Zero, modern ve güçlü otomobillerde aşırı güç kullanımlarında sağladığı güvenilirliğin yanı sıra en hünherli lastik olarak dikkat çekiyor. Lastiğin yeni alt tabaka bileşenleri sürüş hakimiyeti ve yuvarlanma direncini iyileştirirken, ileri mekanik özelliklere sahip yenilikçi polimerler hem ısı-

lak hem de kuru koşullarda performansı optimize etmeyi sağlıyor. Daha derin ve boy-lamasına olan yenilikçi sırt desen tasarımı sayesinde ise, daha fazla suyun dışarı atılması mümkün oluyor.

Formula 1 lastiklerinin geliştirdiği gibi en yüksek hızda bile maksimum istikrarı güvence altına alma yeteneği yeni P Zero'nun önemli özelliklerinden birisi olarak öne çıkıyor. P Zero'yu pek çok rakibinden ayıran F1 Bead Teknolojisi, performans kaybının önüne geçerken yüksek yük ve hızda ise yapının bütünlüğünü geliştiren yapı anlamına gelir. Bu teknoloji topuk ve yastık yapısında geçerli olan güçlerin daha eşit dağıtılması anlamı-

na gelirken, tam bir güvenlik içinde sportif performansın keyfini yaşamak için sürücüyü serbest bırakıyor.

P Zero'nun yüzeydeki daha geniş ve derin kanallarının yanı sıra sırt desenindeki oyuk sayısının artışı, yanal suda kızaklama performansını ve su tahliye kapasitesinin yüzde 10 artmasını sağlıyor. Tahliye kapasitesindeki bu artış, ıslak koşullarda daha güvenli ve istikrarlı frenleme imkanı sağlıyor.

Yüzde 15 azalan yuvarlanma direnci

Kalıp profilini optimize eden yeni modelleme tekniklerinin kombinasyonu ile beraber ağırlık azaltımı ve silika içeriği yüksek malzemelerin kullanımıyla birlikte



yuvarlanma direncinde yüzde 15'e varan bir azalma sağlanmış. Bu özellik, düşük yakıt tüketimi anlamında gözle görülür bir fayda sağlıyor.

P Zero, her biri belirli türde bir otomobil için tasarlanan farklı uygulama ve performans seviyeleriyle, üç teknik değişken içerisinde üretiliyor. Daha az oyulmuş sırt deseni tasarımı, daha sportif özelliklere sahip ve daha dinamik araçlarda kullanılıyor. Konforu artıran ve darbeleri en aza indirmeyi amaçlayan daha derin oluklu sırt tasarımına sahip lastik ise, sedan otomobiller için daha uygun.

Pirelli İş Ortaklarıyla Buluşmaya Devam Ediyor

GEÇTİĞİMİZ yıl toplam 10 ilde 400'ün üzerinde sektör temsilcisinin katılımı ile gerçekleşen toplantılar, 2016 yılında da devam ediyor. İstanbul, Ankara ve İzmir bölgelerindeki satış noktalarının yetkililerinin katıldığı toplantı şampiyonların fabrikası Pirelli İzmit Fabrikası'nda gerçekleştirildi.

Pirelli'nin performans ve premium lastik hedeflerinin vurgulandığı toplantılarda yeni ürün ve kampanyalar da satış noktalarına anlatıldı.

Yaz lastikleriyle ilgili teknik bilgiler, doğru lastik seçimi, Avrupa ve Türkiye'deki yaz lastiği regülasyonları ve doğru lastik kullanımının yararları ile yeni ürün ve kampanyaların aktarıldığı toplantıya 64 sektör temsilcisi katıldı.

Toplantılar sektör temsilcilerinin oto, hafif ticari, kamyon, otobüs ve 2011 yılından bu yana Pirelli'nin tedarikçisi olduğu Formula 1 lastiklerinin üretildiği Pirelli Fabrikası'na ziyareti ile son buldu.



Goodyear Adapazarı'ndaki Fabrikasının 30'uncu Yılı'nı Kutladı

GOODYEAR, Adapazarı'ndaki fabrikasının 30. yıldönümünü büyük bir coşku ile kutladı. Adapazarı Beşköprü Mevkii'nde faaliyet gösteren fabrikanın 30'uncu yılı nedeniyle düzenlenen kutlama törenine, Goodyear Adapazarı Fabrikası Üretim Direktörü Rick Hindi, Sakarya Valisi Hüseyin Avni Coş, Arifiye Kaymakamı Muhsin Çatmadım, Arifiye Belediye Başkanı İsmail Karakullukçu, Lastik-İş Sendikası Genel Başkanı Abdullah Karacan, İş-Kur İl Müdürü Tekin Kaya, Cumhuriyet Başsavcısı Mustafa Ercan katıldı.

Goodyear Adapazarı Fabrikası Üretim Direktörü Rick Hindi yaptığı konuşmada, "Fabrikamızda üretilen her üründe işini büyük bir özveriyle yapan tüm çalışanlarımızın emeği ve alınteri bulunuyor. Bunun yanı sıra, Adapazarı'nda yer alan fabrikamızın 30. kuruluş yıldönümü, sadece Goodyear ailesini oluşturan çalışanlarımız için değil, bölgenin sosyal ve ekonomik gelişiminde birlikte, el ele yürüdüğümüz Adapazarı halkı için de çok önemli. Fabrikamız, hem istihdama katkısı hem de sosyo ekonomik yaşama etkileri ile dikkat çekici. 30 yıl. sadece bizlere değil Adapazarı halkımıza da kutlu olsun. Nice 30 yılları hem çalışanlarımız hem de bölge halkımız ile birlikte kutlamayı diliyoruz" diye konuştu.

Sakarya Valisi Hüseyin Avni Coş ise, "Goodyear Fabrikası ilimizdeki en önemli sanayi kuruluşlarından birisidir. Temennimiz üretiminin, başarılarının ve istihdamının artması, ilimize ve Türkiye'ye daha büyük katkılar yapmasıdır. Tüm Goodyear çalışanlarını ve emeklilerini katkılarından dolayı kutluyor, nice 30 yılları diliyorum" dedi.

'Trafikte Gençlik Hareketi' projesi halkla ilişkiler çalışmaları ödülü aldı

Goodyear'ın; Millî Eğitim Bakanlığı, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, TÜV-TÜRK Araç Muayene İstasyonları işbirliği ile 2012 yılından bu yana gerçekleştirilen 'Trafikte Gençlik Hareketi' projesi, Bursa Halkla İlişkiler Derneği tarafından 'HİÇ' ödülüne layık görüldü.

Bu yıl dördüncüsü düzenlenen ve ulusal ölçekte gerçekleştirilen Halkla İlişkiler Çalışmaları ödülünde; lise son sınıfta bulunan ve ehliyet almak üzere olan gençlerde trafik güvenliği konusunda farkındalığı ve bireysel sorumluluğu geliştirmeyi amaçlayan Trafikte Gençlik Hareketi, kurumsal sosyal sorumluluk alanında en iyi proje seçildi.

Bursa'da gerçekleşen ödül töreninde, ödülü Goodyear Kurumsal İletişim Müdürü Lerzan Moral, www.halklailiskiler.com.tr Genel Yayın Yönetmeni Şahnur

Goodyear Lastikleri T.A.Ş., Adapazarı Fabrikası'nın kuruluşunun 30'uncu yıldönümünü büyük bir törenle kutladı.

Karaağaç'ın elinden aldı. Trafikte Sorumluluk Hareketi kapsamında 4 yıldır sürdürdükleri projenin, al-

nan bu önemli ödülle taçlandığını ifade eden Moral; "Özellikle lise döneminde bulunan ve ehliyet almak üzere olan gençlerimizde trafik güvenliği konusunda farkındalığı ve bireysel sorumluluğu geliştirmeyi amaçlayan projemiz, aynı zamanda gençlerin trafik güvenliğini gönüllü kampanyalar düzenleyerek yaşayarak öğrenmelerini sağlıyor.



Batteries for Future

EKO
FUARCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

Pil Akü Batarya ve Elektro-Mobilite Fuarı



www.piltech.com.tr

piltech

**16-18 Kasım 2016
İstanbul Fuar Merkezi
11. Salon**

DESTEKLEYEN KURUMLAR



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

FUAR YERİ



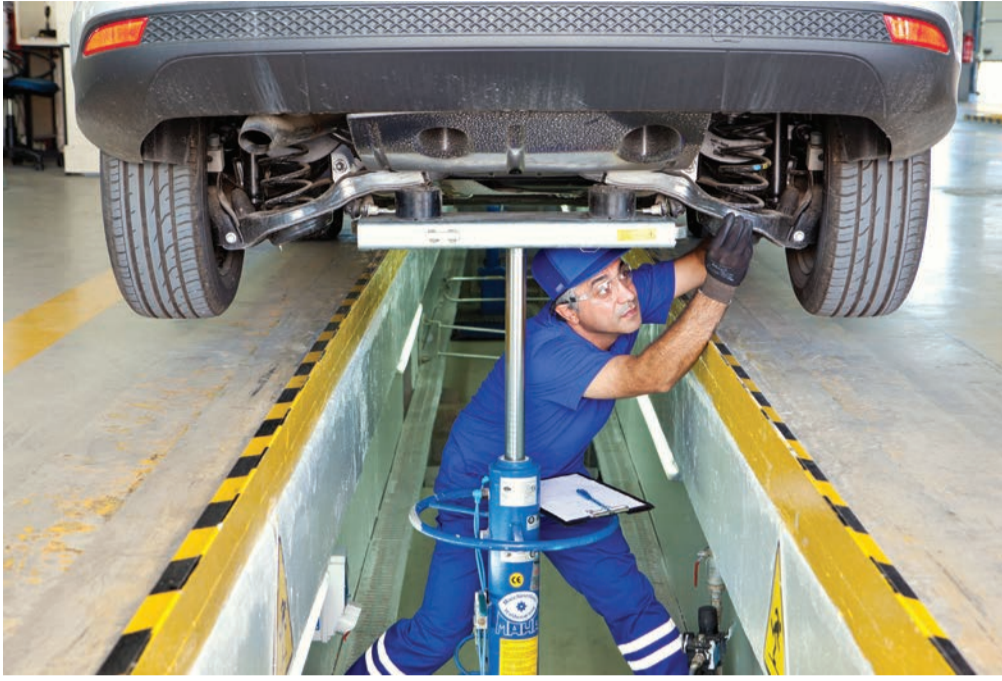
Araç Muayenesinde 10 Önemli Nokta

T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın belirlediği standartlarda tüm ülke çapında araç muayene hizmeti veren TÜVTÜRK, sürücüler ve araç sahiplerinin, araç muayene hizmeti süreciyle ilgili daha fazla bilgilendirme çalışmalarına devam ediyor. Araç muayenesinin trafik güvenliği için hayati öneme sahip olduğunu belirten TÜVTÜRK, bu çalışmalar ile hem sürücülerin hem de taşımacılık sektörünün tüm paydaşlarını bilgilendirerek, muayene süreçlerini daha hızlı ve kolay tamamlanmasını hem de trafik güvenliğinin artırılmasının amaçlandığı belirtildi.

TÜVTÜRK'ün araç muayene hizmeti süreciyle ilgili daha fazla bilgilendirme amacıyla başlattığı bilgilendirme çalışmaları sonucu açıkladığı önemli bilgiler şöyle:

Vergi veya trafik cezalarınızı mutlaka kontrol edin

Yasalarla belirlenen kurallar nedeniyle randevu almalarda randevu alma sürecinde ve muayene önce-



Muayeneden önce egzoz emisyon ölçümünüzü kontrol edin

Geçerli egzoz gazı emisyon ölçümünün olmaması Ağır Kusur olarak değerlendiriliyor. Bu hizmet araç muayene istasyonlarının tamamında da uluslararası standartlarda veriliyor.

Araç size ait değilse gerekli ek belgeleri mutlaka beraberinizde getirin

İstasyonlara muayene hiz-

ketler için farklı durumlarla ilgili detaylı bilgi için www.tuvturk.com.tr den bilgi alabilirsiniz.

Tadilat muayenesi için ilgili belgelerinizi mutlaka yanınızda bulundurun

Eğer aracınızda bir tadilat yapılmış ise, Tadilat Muayenesine başvurulmalı ve Gaz Sızdırmazlık Raporu ve Montaj Tespit Raporu (LPG/CNG takılarak tadilat projeleri ile istasyona başvu-

olarak işaretlenen her camda, bir adet acil cam kırma çeki bulunur. Kapı çıkışları, en az 43 santimetre genişlikte, pencere ve kapaklar en az 60x43 santimetre veya 50 santimetre çapında daire şeklinde olur.

Yolcu Sayısı
14 - 26 arası 3
26 - 50 arası 4
51 - 70 arası 5
70'den fazla 6

Güvenlik çıkışı sayısı

14 - 26 arası 3
26 - 50 arası 4
51 - 70 arası 5
70'den fazla 6

motorlu araçların azami uzunlukları 12 metre olmalıdır. Yarı römorkların uzunluk ölçümlerinde king pim ile en arka kısımları arasındaki mesafe dikkate alınır. Römorkların uzunluk ölçümlerinde çeki bağlantısı uzunluğu hesaba katılmaz. Bu araçların da azami uzunlukları 12 metre olmalıdır. Tüm boyutlarda yüzde 2'ye kadar tolerans uygulanır, tolerans değerinin aşılması muayenede kusurlu olarak değerlendirilir.

Araç Dingil Türü
Azami Sayısı Uzunluk
Otobüs.....213,5 m.
Otobüs..3 ve üzeri.....15 m.
Körüklü518,75 m.

Yan koruma çerçevesi de belirtilen nitelikte ve boyutlarda olmalı

Yayalar, bisikletliler, motosikletliler gibi korunması olmayan yol kullanıcılarının ağır tonaj sınıfına giren motorlu araçların ve römorklarının yanından geçerken altlarına düşme tehlikesine karşı etkin korunmasını sağlayacak şekilde bu araçların yan kısımlarına takılan

TÜVTÜRK, trafikte büyük yer kaplayan kamyon, otobüs, çekici ve römork gibi ağır vasıtaların periyodik araç muayenesi ile ilgili 10 önemli noktayı kamuoyuyla paylaştı

da bulunması gereken yan koruma sistemleri, Motorlu Araçların ve Römorklarının Yan Koruması (Yan Korumucular) ile İlgili Tip Onayı Yönetmeliğindeki şartlara uygun olmalıdır.

En az bir adet tekerlek takozu bulunmalı

Otobüslerde, azami yüklü ağırlığı 3 bin 500 kilogramdan fazla olan motorlu araçlarda, yarı römorklar hariç, azami yüklü ağırlığı 750 kilogram veya daha fazla olan iki dingilli römorklarda en az bir adet Tekerlek Takozu bulunmalı. Üç veya daha fazla dingilli motorlu taşıtlarda, yarı römorklarda ve azami yüklü ağırlığı 750 kilogram veya daha fazla olan tek dingilli römorklardaysa en az iki adet Tekerlek Takozu bulunmalı.



sinde araçlar için borç kontrolü yapılıyor ve trafik para cezası, motorlu taşıt vergisi ve köprü, otoyol borçları sorgulanıyor. Borcu olan araçların muayenesi yapılamıyor. Bu nedenle, araç sahiplerine randevu alımı sırasında borç durumunu öğrendikten sonra eğer borç varsa mutlaka ödemeleri gerektiğini aksi takdirde randevu da verilemediğini hatırlatırız.

meti için gelirken, aracınızın ruhsatı, kimliğiniz ve trafik sigortası yanınızda olmalı. Aracınız LPG/CNG'li ise Gaz Sızdırmazlık Raporu gerekiyor. Ancak bu belgenin olmaması Hafif Kusur olarak değerlendiriliyor. Getireceğiniz araç size ait değilse, vekalet durumunu gösterir belgeleri mutlaka beraberinizde getirin. Gerçek kişiler ve şir-

ran müşterilerimiz için gerekmektedir), onaylı tadilat projesi ve hesapları ile Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu'na bağlı odalardan alınacak EK-1 belgesi isteniyor.

Güvenlik çıkışları kapıları mutlaka yeterli olmalı

Minibüs ve otobüslerde tehlike durumunda insan tahliyesinde kullanılacak kapı, pencere, kapak gibi çıkış yerlerine, "güvenlik çıkışı" denilir. Acil çıkış

Yangın söndürme cihazları belirtilen sayıda olmalı

Azami yüklü ağırlığı 12 bin kilogramdan küçük olan kamyonlarda: En az 1 adet 4 kg veya toplam doldurma kapasitesini 4 kg olarak sağlayacak adette.

Azami yüklü ağırlığı 12 bin kilogramdan fazla olan kamyon ve çekicilerde: En az 1 adet 6 kg veya toplam doldurma kapasitesini 6 kg olarak sağlayacak adette.

Yolcu sayısı 26 kişiye kadar olan otobüslerde: Doldurma kapasitesi 2 kg olan en az 2 adet.

Otobüs ve körüklü otobüslerde: En az 1 adet 6 kg veya toplam doldurma kapasitesini 6 kg olarak sağlayacak adette.

Tehlikeli madde taşıyan araçlarda: Toplam doldurma kapasitesi en az 6 kg olan en az 2 adet.

Araçların boyutları geçerli limitlerde olmalı

Otobüsler ve L kategorisindeki araçlarla özel izinle karayoluna çıkanlar hariç,

çeşitli şekil ve boyutlarda imal edilen ünitelere Yan Koruma Çerçevesi adı verilir. 13 Ekim 2002 (Dahil) tarihinden itibaren üretilen ve bu tarihten itibaren yeni tadil edilen, üst yapı değişikliği yapılan N2 ve N3 sınıfı motorlu araçlarda (Yarı römorklu çekiciler hariç) ve O3 ve O4 sınıfı römorklarda, Yan Koruma Çerçevesi bulundurulması zorunludur. Yarı römorklu çekicilerinde, ağaç kütüğü, çelik çubuk taşıyıcıları, vb. gibi bölünemeyen uzunluğa sahip çok uzun yükler taşımak üzere özel olarak tasarlanmış ve imal edilmiş römorklarda, uygulama nedenlerinden dolayı böyle bir yan koruma uygulamasının mümkün olmadığı, özel amaçlar için tasarlanmış ve imal edilmiş araçlarda, ve Orman ve Su İşleri Bakanlığına ait yangın söndürme ve su ikmal araçlarından; tip onay belgelerinde "G" sembolü olan araçlarda, yan koruma ve arka koruma çerçevesi aranmaz. Araçlar-

Aracın cinsine göre stepne

Traktörler, motosikletler ile M2 ve M3 kategorisindeki Sınıf I otobüsler hariç, tüm araçlarda ve tarım römorkları da dâhil olmak üzere tüm römorklarda araç yapısına uygun en az bir adet yedek tekerlek (stepne) bulundurulması zorunlu. Stepne araçların yük ve yolcu taşımalarına engel teşkil etmeyecek bir yerine, özel olarak üretilmiş tertibatla bağlanmalı ve burada taşınmalı.

Aracın cinsine göre stepne

Traktörler, motosikletler ile M2 ve M3 kategorisindeki Sınıf I otobüsler hariç, tüm araçlarda ve tarım römorkları da dâhil olmak üzere tüm römorklarda araç yapısına uygun en az bir adet yedek tekerlek (stepne) bulundurulması zorunludur. Stepne araçların yük ve yolcu taşımalarına engel teşkil etmeyecek bir yerine, özel olarak üretilmiş tertibatla bağlanmalı ve burada taşınmalıdır.



GATE TO LOGISTICS



16-18 Kasım 2016
İstanbul

www.logitrans.com.tr

logi 
trans

Uluslararası
Transport Lojistik Fuarı

Organizasyon EKO MMI Fuarcılık Ltd. Şti.



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Sönmez Bustaş Filosu Renault Trucks ile Güçlendi

SÖNMEZ Bustaş, 2016 yılının ilk teslimatı olan 11 adet Renault Trucks T460 4x2 18 XLOW çekici ile filousunu güçlendirdi. Yeni alımlar ile birlikte firma filousundaki toplam Renault Trucks sayısını 111'e çıkardı.

Sönmez Bustaş & Lojistik Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine, Sönmez Bustaş & Lojistik adına Sönmez Holding Yönetim Kurulu Üyesi Osman Sönmez, Yönetim Kurulu Üyesi Cemil Sönmez, Sönmez Holding CEO'su Kemal Erdoğan, Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Çekiç, Müdürü İhsan Güler katılırken Renault Trucks Yetkili Bayi Koçaslanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan, Yönetim Kurulu Üyesi Lok-

man Koçaslan, Bursa Şube Müdürü Mesut Süzer ve Satış Müdürü Şener Mutlu katıldı.

Teslimat töreninde konuşma yapan Sönmez Holding Yönetim Kurulu Üyesi Cemil Sönmez açıklamasında, "Sönmez Holding olarak hem sanayi alanında hem de hizmet sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Bu doğrultuda başta çimento, turizm, tekstil, medya, perakende ve lojistik olmak üzere faaliyet gösterdiğimiz tüm sektörlerde, dünya ekonomik koşullarını göz önünde bulundurarak büyümeye dönük stratejimiz devam ediyor. Sönmez Bustaş & Lojistik, son derece özenle zamanında analiz yaparak, verimliliği ve rekabet edebilirliği ön planda tuttuğumuz ve yatırımlarına



devam ettiğimiz iş kollarımızdan biri oldu. Sönmez Bustaş & Lojistik'in alanında kazandığı başarı çok büyük. Şirketimizin bu başarıyı daha da arttırarak yola devam etmesi için yatırımlarımızı da arttırıyoruz" diye belirtti.

Sönmez Bustaş & Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Çekiç ise; "2003 yılın-

dan bu yana Renault Trucks çekicileri kullanıyoruz. Filomuzun üçte ikisinden daha fazla bölümü Renault Trucks çekicilerden oluşuyor. Bunun temelinde de tabi ki araçların sunduğu teknoloji ve kalite ile satış sonrası hizmetlerden memnuniyetimiz büyük rol oynuyor. Müşterilerimize sunduğumuz hizmetlerde

hizmetin kalitesi, süresi ve sürekliliği bizler için çok önemli. Bu yönde Renault Trucks çekicilerin 2003 yılından bu yana Sönmez Bustaş & Lojistik ile işbirliklerinin devam ettiğini belirten Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan ise açıklamasında, "Lojistik sektörü, rekabetin güçlü olduğu bir alan. Hem işletim maliyetleri, hem zaman konusunda tasarruf sağlanması gerekiyor. Sönmez Bustaş & Lojistik, kısa süreli terminler ile sunulan kaliteli hizmet sayesinde bugün sadece Bursa'da değil Türkiye geneli ve Avrupa'da önemli başarılar kazandı. Bu başarılarında Renault Trucks adına yanlarında olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" dedi.

Renault Trucks Bölge Satış Müdürü Coşkun Saraç, araçlar ile ilgili bilgi vererek şunları belirtti, "Renault Trucks T serisi çekiciler, birçok yönden lojistik firmalarının tüm ihtiyaçlarını en ideal şekilde karşılıyor. Öncelikle yakıt tasarrufu konusunda lider. Bu anlamda her geçen gün hizmetlerini geliştiren Sönmez Bustaş & Lojistik firması uzun süredir Renault Trucks çekicilerin avantajlarını deneyimleyen bir iş ortağımız. Bu anlamda iş ortaklığımızın daha uzun yıllar devam etmesini diliyoruz. Hem araçlarını yeniler, hem de filolarını güçlendirirken tercihlerinin Renault Trucks olmasından dolayı Sönmez Bustaş & Lojistik'e tekrar teşekkürlerimizi sunarız" açıklamasını yaptı.

Filolar Tırsan İle Güçleniyor

ARES International Transport, 2016 yılı için alımını yaptığı 25 Tırsan Perdeli Mega'nın 12'sini teslim alırken, Sırmagrup, Tırsan'ın filo kiralama şirketi FiloTIR Araç Satış ve Kiralama avantajlarıyla kiralamasını gerçekleştirdiği 9 adet Tırsan Perdeli Hafif Maxima semi-treyler ile filousunu güçlendirdi.

Filosunda toplam 60 adet Tırsan treyler bulunan Ares International Transport, 2016 yılı için alımını yaptığı 25 adet Tırsan Perdeli Mega'nın 12'sini teslim aldı.

Tırsan'ın Adapazarı üretim kampüsünde gerçekleşen teslimat törenine, Tırsan Yö-

netim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Ares International Transport Yönetim Kurulu Başkanı İdris Hanoğlu ile Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Engin Kırıcı ve DAF-Tırsan Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katıldı.

Ares International Transport Yönetim Kurulu Başkanı İdris Hanoğlu, "Uluslararası taşımacılıktaki trendleri takip etmek istiyorsanız, araçlarınızın da yine uluslararası standartlarda ve aynı kaygılarla üretilmiş olması, aldığınız satış sonrası hizmetlerin de uluslararası ölçekte olması gerekir. Sürekli yurtdışıyla

çalışan bir firmayız; Bükreş ve Toulon'da ofislerimiz var. Tırsan Avrupa'dayken de bize Türkiye'de sunduğu hizmetleri sağlamaya devam ediyor" açıklamasını yaptı.

Hanoğlu, "Dahası, giderek artan ve artmaya devam edecek olan intermodal taşımacılığa yönelik en verimli çözümleri de Tırsan araçlarında bulduk" dedi.

Teslimatı gerçekleştiren Çetin Nuhoglu, "İş modelimizi baştan sona, Ares International gibi uluslararası lojistik firmalarımızın ihtiyaçlarını verimli ve güvenli bir şekilde karşılamak üzere oluşturduk. Yaptığımız ya-



tırımların böylesi iş ortaklıklarını mümkün kılması Türkiye taşımacılığını da ileri taşıyor. Tüm Ares ekibine, ülkemize rekabetçi bir firma kazandırdıkları için gerçekten çok teşekkür ediyor, başta İdris Hanoğlu ve Engin Kırıcı olmak üzere tüm Ares çalışanlarını başarılarından ötürü kutluyorum" dedi.

Sırmagrup, Tırsan'ın filo kiralama şirketi FiloTIR

Araç Satış ve Kiralama avantajlarıyla kiralamasını gerçekleştirdiği 9 adet Tırsan Perdeli Hafif Maxima semi-treyleri Tırsan Adapazarı Fabrikasında düzenlenen törenle teslim aldı.

Gerçekleştirilen teslimat törenine, Sırmagrup Sapanca Fabrikalar İdari Müdürü Yusuf Kenan Dişli, Araç Planlama Yöneticisi Murat Avkovan, Lojistik Sorumlusu

Murat Çavdar, Özkan Akpınar ve FiloTIR adına Enver Erdi Nuhoglu katıldı.

Sırmagrup Sapanca Fabrikalar İdari Müdürü Yusuf Kenan Dişli teslimat töreninde yaptığı açıklamada, "FiloTIR hizmetini tercih ettik, çünkü bu sayede kiraladığımız treylerlerin, bakımı, onarımı ve gerekli ihtiyaçlarının tamamı Tırsan garantisi altında karşılanacak" dedi.

Aylık olarak yayımlanan, taşımacılık ve lojistik dergisi KargoHaber, sektördeki gelişmeleri aboneleriyle sıcak sıcak paylaşıyor. KargoHaber'in yeni abonesi olarak siz de bu ayrıcalığı hakettiniz. KargoHaber, bundan böyle abone formunda belirttiğiniz adrese düzenli olarak ulaşacak...

ABONELİK BİLGİLERİ

Tarih:...../...../.....

Firma Adı:

İlgili Kişinin Adı-Soyadı:..... Ünvanı:

Adres:

Tel:..... Faks:.....

Vergi Dairesi ve Numarası:..... İmza:.....

ÖDEME ŞEKLİ

Abonelik Bedeli 100 TL'dir.

- Nakit Olarak, Aysberg Basın Yayın Ltd. Şti.'ne
 Akbank Mecidiyeköy Şubesi, 30993 No.lu hesaba
 Ödemeyi yaptığınız banka dekontunu, bu formu da eksiksiz doldurarak fakslamak suretiyle bize ulaştırdığınız andan itibaren aboneliğiniz başlayacak.



KargoHaber'e abone olanlar şimdi daha şanslı!

Abone olan herkese Aysberg tarafından hazırlanan Taşımacılık Rehberi

Ars-Pet Nakliyat'ın Tercihi Krone Oldu

ARS-PET Nakliyat, Tire'de açtığı fabrikayla İzmirli olan Krone Türkiye ile işbirliği başlattı. Ars-Pet Nakliyat, bundan böyle ihtiyaçlarına uygun römork alımlarını sadece Krone'den yapacak. Firma ilk Krone treylerleri kardeş şirketi Atom Nakliyat adına teslim aldı.

Krone'nin Tire fabrikasında üretilen Mega Liner Huckepack modelini tercih eden şirket, Krone'den yaptığı alımları sürdürecektir. Ars-Pet Nakliyat sahibi Ayhan Savaşan, "Elbette ki, hem-

şerimizle çalışmak isteriz. Biz de İzmirliyiz, Krone de İzmirli. Başka şehirlere gitmek istemeyiz. Bundan sonra sadece Krone ile çalışacağız" dedi.

Atom Nakliyat firmasına Krone Mega HP römork yatırımı yapan Savaşan, "Krone her şeyden önce bir Alman markası, kaliteli araç üretiyorlar. En önemlisi de, biz de İzmirliyiz, onlar da İzmirli, hemşeriyiz. Krone'nin buradaki fabrikası, istediğimiz aracı üretince biz de onlarla çalışmaya karar verdik. Bundan sonra da Krone ile çalışmayı sürdüreceğiz" diye konuştu.



Iveco Filoların Gücüne Güç Katıyor

IVECO bayisi Öz Gözde Otomotiv, Afiyet Fırın ve Unlu Mamuller'e 30 adet Daily 3.5 ton kamyonet teslim etti. Iveco Adana ve Mersin bayisi Kılıçlar Otomotiv ise Sağlamer Lojistik'e 5 adet Iveco Stralis çekici verdi.

Afiyet Fırın ve Unlu Mamuller, filosunun tamamını Iveco Daily 3.5 ton araçlarla yeniledi. Öz Gözde Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen 30 adet Daily'nin teslimatı Afiyet Fırın'ın üretim tesislerinde gerçekleştirildi.

Afiyet Fırın ve Unlu

Mamuller'in üretim tesislerinde gerçekleştirilen 30 adet Daily'nin teslimat törenine Afiyet Fırın'ın ortaklarından Ahmet Ünal, Öz Gözde Otomotiv Satış Müdürü Sezgin Işık ve Öz Gözde Otomotiv Satış Danışmanı Emre Sağır katıldı.

Ahmet Ünal, teslimat töreninde yaptığı konuşmada, araç geliştirme operasyonlarında tercihlerini Iveco Daily 3.5 ton araçlardan yana kullanmalarının nedenlerini şöyle sıraladı: "Öncelikle Iveco Daily araçların Afiyet

Fırın ve Unlu Mamuller markasına değer katacağına inanıyoruz. Çünkü hem kullanım hem de görsel görünüm açısından Daily, rakiplerinin önünde yer alıyor. Tüm bunların yanında Iveco Daily'nin yakıt tüketiminin düşük olması, yatırım ve serviste yani işletim maliyetinde kullanıcıya sağladığı avantajlar tercihimizde etkili oldu."

Öz Gözde Otomotiv Satış Müdürü Sezgin Işık da, Afiyet Fırın'ın filolarının tamamını Iveco Daily araçlarla yenilemelerinin kendilerini

çok mutlu ettiğini söyledi. Işık, "Afiyet Fırın ile işbirliğimizin daha uzun yıllar devam etmesini arzu ediyoruz. Hedefimiz, müşterilerimizin memnuniyet çitasını satış sonrasında da vereceğimiz servis, yedek parça ve diğer hizmetlerle en üst seviyeye çıkarmak" dedi.

Iveco Adana ve Mersin bayisi Kılıçlar Otomotiv, Sağlamer Lojistik'e 5 adet Iveco Stralis çekici verdi. Firma bu son teslimatla birlikte filosundaki araç sayısını 15 adede çıkarttı.



Saglamer Lojistik'in filosuna kattığı Iveco Stralis çekicilerin 2 adedi Euro 6 HI-WAY 480.HP, 3 adedi ise Euro 5 EEV HI-WAY 460.HP'den oluşuyor.

Kılıçlar Otomotiv'in Mersin'deki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Sağla-

mer Lojistik'in sahibi Nazım Sağlam, Kılıçlar Ağır Vasıta Satış Müdürü Hasan Kayın katıldı. Teslimat töreninde Kılıçlar Ağır Vasıta Satış Müdürü Hasan Kayın tarafından Sağlamer Lojistik'in sahibi Nazım Sağlam'a günün anısına bir plaket verildi.

Hicri Ercili Scania'yı Seçti

KİMYASAL madde ithalata, depolama ve taşımacılığı gerçekleştiren Hicri Ercili, filosuna 8 adet Scania R400 LA4X2MNA çekici kattı. ADR yönetmeliklerine uygun yeni çekicileri ile firmasının filosundaki Scania sayısı 16'ya yükseldi.

Yeni araçlar, Bursa Bölgesi Scania Yetkili Satış ve Servisi

Koçaslan Otomotiv tesislerinde gerçekleşen törenle Doğu Otomotiv Scania Satış Bölge Yöneticisi Anıl Kaynak ve Koçaslan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yakup Koçaslan tarafından Hicri Ercili Satınalma ve Depo Müdürü Cevdet Şerbetçiler ile diğer firma yetkililerine teslim edildi.

Şerbetçiler, filolarında 200'e yakın araç olduğunu belirterek, "Scania hali hazırda filomuzda yer alan bir marka. Tehlikeli madde taşıyoruz ve bunun için uymamız gereken ADR başta olmak üzere yönetmelikler bulunuyor. Scania bu taleplerimizin hepsine cevap veriyor. Sağlamlığı, yakıt eko-

nomisi ve sürüş konforu da ayrıca tercih nedenlerimiz arasında yer alıyor" dedi.

Şerbetçiler, merkezlerinin bulunduğu Bandırma'nın dışında Mersin, Çorlu ve İzmit'te bulunan depolarından Türkiye geneline kimyasal madde dağıtımını yaptıklarını söyledi. Şerbetçiler, "Gerek Doğu Otomotiv, gerekse Koçaslan Otomotiv yetkililerinin çözüm odaklı



yaklaşımları, araçların ikinci el değerinin yüksek olması ve satış sonrası servis hizmetlerindeki başarılarını

gördükten sonra filomuzun tamamını Scania araçlardan oluşturmayı planlarımız arasına aldık" şeklinde konuştu.

MB Travego Filolardaki Yerini Aldı

EURO 6 normlarına uygun motora sahip olan toplam 50 adet yeni Mercedes-Benz Travego büyük bir teslimat töreni ile 25 farklı firmaya teslim edildi.

Türkiye şehirlerarası ve turizm otobüs sektörünün lideri Mercedes-Benz Türk'ün, kullanıcı ve yolcuların beklentilerine en üst düzeyde yanıt verebilmek amacıyla geliştirerek yenilediği otobüs ürün yelpazesinin amiral ge-

mişi Travego, Türkiye yollarına çıktı.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde gerçekleşen törenle 50 adet yeni Travego 25 farklı firmaya teslim edildi. Törene Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Kısım Mü-

dürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan'ın yanı sıra satışları gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk bayilerinin yetkilileri ile firma yöneticileri katıldılar.

Mercedes-Benz Yeni Travego teslimat töreninde İstanbul Seyahat, Cide Aslan, Cideliler Turizm, Çağdaş Güven Turizm, Elazığ Murat, Erbaa Seyahat, Esadaş Turizm, Glorious Turizm,

Has Turizm, Isparta Petrol Turizm, Kamil Koç, Katırcıoğlu Turizm, Lüks Batman, Lüks Bayburt Seyahat, Malatya Medine Turizm, Mis Amasya Tur, Öz Diyarbakır, Özlem Diyarbakır, Pamukale, Siirt Petrol Turizm, Sahil Seyahat, Tokat Seyahat, Urfa Hassoy, Vangözü Seyahat ve Yeni Midyat şirketlerine toplam 50 adet otobüs teslim edildi. Aynı şirketlere Haziran sonuna kadar 200 adet yeni Travego'nun satış anlaşmasının yapıp teslimatları gerçekleştirilecek.

Mercedes-Benz Pazarlama Merkezi'nde gerçekleşen tören sonrasında yeni Travego'lar konvoy halinde Esenler Otogar'a doğru yola çıktı.

Mercedes-Benz Türk Di-

rektörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, törende yaptığı konuşmada, "Bugün hepimiz için çok büyük bir gün. Bugün, 50 adet yeni Travego'yu sizlere teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Sizleri yeni Travego'muz ile birlikte görmekten gurur ve heyecan duyuyoruz. Mercedes-Benz otobüslerine duyduğunuz güvenden dolayı sizlere teşekkür eder, hepimize en iyi dilekelerimizi sunarız" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ise "Siz sevgili iş ortaklarımızın da bizlerle aynı heyecan ve duyguları paylaştığınızı biliyoruz. Bugün burada 25 farklı müşterimize 50 adet yeni Travego'yu şehirlerarası ve turizm sektörlerinin öncü firmalarına teslim etmek-

ten gurur duyuyoruz. Aynı zamanda bu firmalara 200 adet yeni Travego teslimatı Haziran ayı sonuna kadar gerçekleşecektir. Üretim kapasitemiz daha birçok müşterimizin talebini karşılayabilecek durumdadır. 4,5 yıl süren çalışmalar sonunda üretime hazır hale gelen yeni Travego, "Türkiye şehirlerarası otobüs pazarının amiral gemisi" ünvanını ağabeyinden devralarak yollardaki yerini almaya hazır. Yeni Travego daha güçlü, dinamik ve benzersiz görünümü ile peronlarda yolcular tarafından hemen fark edilecektir. Yeni Travego'nun kullanıcı ve yolcuların konforuna konfor katacağına ve üstün teknolojisi, tasarımı ve güvenlik standartları ile geleceğin otobüsü olduğunu kanıtlayacağına inanıyoruz" dedi.



Temsa İlk Maraton Teslimatını Metro Turizm'e Yaptı

TEMSA, 2 yeni ürünü Opalin ve Avenue Plus aracını Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, Busworld Turkey 2016'da, Metro Turizm'e teslim etti.

Temsa, fuar standında müşterileri için düzenlediği kokteylde şehirlerarası yolcu taşımacılığının lider firmalarından Metro Turizm'e 50 Maraton ve 50 Safir Plus aracın satışına yönelik ilk Maraton'un teslimatını yaptı.

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, teslimat töreni sonrasında yaptığı açıklamada, "Metro Turizm'in filosunda 50 Maraton ve 50 Safir Plus aracımız yer alacak. İlk Maraton'u Busworld Fuarı'nda teslim etmenin mutluluğu içindeyiz.



Yeni araçların Metro Turizm'e bol kazanç getirmesini ve hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz" diye konuştu.

Satış Direktörü Murat Anıl ise, "Metro Turizm yılda 20 milyonu aşkın yolcuya hizmet veriyor. Bu hizmet sürecinde Temsa araçları da düşük yakıt tüketimi ve konforu ile yolcuların beğenisini kazanıyor. Sezonun başlamasına az bir süre kaldı. Metro Turizm de Galip Öztürk'ün çizdiği hedefler

doğrultusunda her yıl büyüyerek yoluna devam ediyor. Biz de bu hedeflere sağladığımız katkılar nedeniyle mutlu oluyoruz. Maraton ve Safir Plus araçlarımızın Metro Turizm'e hayırlı uğurlu olmasını, iyi bir sezon geçirilmesini ve bol kazanç elde edilmesini diliyorum. Metro Turizm yönetimine ve Sayın Galip Öztürk'e Temsa'yı tercih etmelerinden dolayı teşekkür ediyorum" dedi.



AB Üyeleri Taşımacılıktaki Dijitalleşmeyi Geciktiriyor



AVRUPA Taşıt Lojistiği Derneği (ECG) tarafından yapılan bir açıklamayla Avrupa Birliği üye ülkelerinin tüm Avrupa taşımacılık lojistik sektörünü kapsayacak bir dijitalleşmeden kaçındığı ifade edildi.

Yapılan açıklamada multimodal taşımacılıkta elektronik dökümanla ilgili Avrupa seviyesinde bir standardizasyon eksikliğinin kusursuz ve esnek



Dünyanın dört köşesine düzenli olarak **parsiyel deniz yolu taşımacılığı...**

X LINE
Powered by Pan Logistics

www.panlogistics.com.tr

bir taşımacılık sektörünün önünde bir engel olduğu ifade edildi.

Açıklama şöyle devam ediyor: "Elektronik belgenin ekonomik, sosyal ve çevresel avantajları çok net.

Avrupa'da yılda 16,5 milyon otomobil, 135 tona denk gelen 33 milyon parça kağıt kullanılarak taşınıyor. Yaklaşık 20 yıldan beri elektronik takip ve online teslimat kanıtlarıyla kağıtsız olarak işleyen kurye sektörü Avrupa genelinde standart olarak kabul görüyor. Taşımacılık sektöründeki uygulamanın geciktirilmesi ise ulusal seviyede etkin olmayan uyumdan kaynaklanıyor.

Karayolu, demiryolu ve denizyolu ile ilgili elektronik taşımacılık dökümanlarının kullanımıyla ilgili yasal taslak halihazırda bulunuyor. 'e-CMR Protokolü' (2011) uluslararası taşımacılıkta elektronik mal gönderim notunu sağlıyor. Ancak sadece 8 AB üyesi devlet ve İsviçre bu uluslararası anlaşmayı onayladı.

Demiryolunda ise elektronik mal gönderim notunu (e-CIM) bütün AB üyeleri kabul etmedi ve ulusal otoritelerin elektronik imzaların geçerliliğiyle ilgili bazı yasal belirsizlik devam ediyor.

AB Raporlama Formaliteleri Direktifi (RFD) 2010/65/EU, AB limanlarındaki denizyolu taşımacılarının idare prosedürlerini ve raporlama taleplerini basitleştirmeyi, uyumlu ve akılcı hale getirmeyi hedefliyor. 1 Haziran 2015 tarihine kadar üye ülkelerin ilgili gemilerde elektronik bildiri ve kabulü, tek bir ulusal pencere üzerinden gemi personeli ve yük işlemlerini yapmaya ilgili önlemleri uygulamaya geçirmeleri gerekiyordu. Ancak üye ülkelerin büyük bölümünden konuyla ilgili yeterli çaba gösterilmedi.



**BATMOBILE
TURKISH CARGO İLE UÇUYOR**

TURKISH CARGO, BATMOBILE RESMİ TAŞIMA SPONSORU

TURKISH CARGO Globalize your business

BATMAN V SUPERMAN
DAWN OF JUSTICE™
ONLY IN CINEMAS

BATMAN CONTRO SUPERMAN: ALBA DELLA GIUSTIZIA e tutti i relativi caratteri e elementi © & ™ DC Comics and Warner Bros. Entertainment Inc.

BUNLARI BİLİYOR MUYDUNUZ?

Lojistikten, perakendeye vazgeçilmez bir teknoloji olan barkod okuyucu ilk kez 1974 yılında ABD'de bir paket sakızın okutulması ile kullanılmaya başlandı.

Toyota'nın geliştirdiği 'yalın üretim' sisteminin çok önemli bir parçası lojistik ve tedarik zinciri sektörlerinde de devrim yarattı. Aynı teknolojiyle tedarik süresi yüzde 30-40 arasında azaldı.